

长治漳泽农商银行 自主开发不良贷款催收系统

自“清不良”反击战打响以来,山西长治漳泽农商银行充分借助互联网、大数据优势,开发了“不良贷款催收管理系统”。短短一个月,该行通过该系统归还不良贷款1.22亿元,完善客户信息2248人次,极大地提升了清收人员工作效率。

据悉,“不良贷款催收管理系统”是该行自主开发的线上管理系统。该系统将全行所有表内外不良贷款全部纳入系统管理,实现了不良贷款线上查询、回访登记、催收调查、线上还款等功能。同时,专职清收人员可通过手机钉钉端登录系统,随时随地查询清收对象详细信息、在催收调查过程中随时随地完善客户信息。该系统还支持上传图片、音频、视频等佐证资料,实现对“老赖”住址一键定位功能。

此外,该系统最大优势是实现了内外网数据共享,提供线上还款功能,清收人员收回贷款后,通过钉钉端选择客户、归还网点、金额等信息,实现了辖内任意网点都能归还贷款户欠款。

琿春农商银行 清收不良贷款4000多万元

连日来,吉林琿春农商银行不断提高资产质量,积极扭转疫情带来的不利局面,采取有效措施,加大依法收贷力度。截至7月31日,该行诉讼收回贷款11笔,金额4652万元,其中本金4239万元,利息413万元。

在工作中,该行与琿春市公证处和法院执行局建立日常联动工作机制,将诉讼客户信息资源共享,通过整合资源信息,执行局先后对35人次实施了限制高消费。

该行还结合当前经济形势,区分不良贷款形成原因采取不同的方法清收,对于丧失第一还款来源复工无望的项目,果断对抵押物实施强制执行,严防因诉讼时间过长而造成抵押物价值下降的隐患,保全了信贷资产安全。

霞浦县农信联社 举办“信用海岛”授牌仪式

近日,福建省霞浦县农信联社在海岛乡举办“信用海岛”授牌仪式,创建了福建省农信系统首个“信用海岛”,将“信用乡”创建延伸至霞浦县最偏远的海岛乡。仪式现场,霞浦信用社对海岛乡整体授信3亿元,用于支持海岛乡经济实体、重点行业等领域发展。

近年来,该联社与海岛乡各村“两委”积极推进信用海岛创建工作,让广大群众充分了解和国家的金融政策,提高了群众的信用意识。同时,全省首个“信用海岛”的创建,在于通过有计划、有步骤、有目标地推进农村信用体系建设,为当地人民群众提供更多实实在在的优惠政策,更好地解决老百姓贷款难问题。

敦化农商银行 召开半年案防分析会议

日前,吉林敦化农商银行召开半年案防分析会议。

会议分析了当前案防工作总体形势,对当前案防工作进行了总结,分析存在问题,并针对下一步完善案防工作提出工作措施。

该行将全面提升员工案件风险防范意识,夯实案件风险防范教育基础,结合吉林省联社“学法律、守规则、防案件、促合规”和“警示教育”活动的开展,做好法律法规和典型案例教育,建立内部条线通过有效沟通,充分调动中后台监督职能,把案防日常工作做实做细。同时,该行逐户制定不良贷款清收方案,明确清收责任,强化贷后管理,严防前清后增,保证清收成果。

尧都农商银行 开展依法清收不良攻坚战

为营造良好金融生态环境,今年以来,山西尧都农商银行联合临汾市尧都区公安局、区法院,重拳出击,开展依法清收不良贷款攻坚战。

清收中,尧都区公安局成立工作专班,高举法律武器,加大对恶意逃废银行债务、赖债不还行为的打击力度。尧都区法院成立工作专班依法加大简易程序的适用,加快案件的流转,做到“快立、快审、快结”,依法用足活查封、扣押、冻结、搜查、拍卖、罚款、追究刑事责任等执行和强制措施,确保实际执行到位。

在各方联合努力下,该行已在全区范围内形成集中清收的高压态势和欠贷必还、逃债必惩的舆论氛围,使一些原本观望态度的不良贷款客户开始主动联系,协商还款事项。据统计,目前,该行已强制执行立案40笔,金额4199.91万元;结案5笔,金额24.75万元。

郑州农商银行创新贷款产品

满足创业群体融资需求

今年以来,河南省郑州农商银行创新贷款产品,开辟创业贷款绿色通道,加大纯信用创业贷款发放力度,助推创业贷款发放。截至6月底,郑州农商银行发放各项贷款455亿元,其中小微企业创业贷款70亿元;惠民贷创业贷款385亿元。

为满足社会各类创业群体融资发展需求,该行构建创业贷款平台,创新创业贷款产品,并通过完善贷款操作流程,明确贷款对象、条件及贷款方式等,满足社会各类创业群体的融资需求。针对农户经营贷款需求该行定制“创富贷”,对长期居住在辖区内从事生产经营的农户需求推出“创富贷”;针对市场商户贷款需求定制“商贷通”,对辖区内的专业市场及个体工商户推出产品“商

贷通”;针对小微企业主贷款需求定制“微贷通”,对辖区广大有实体经营的小微企业主推出产品“微贷通”;针对重点客户资金需求定制“金伙伴”,对辖内优质客户及市场内核心商户推广产品“金伙伴”;针对大额资金需求客户定制“助力贷”,对部分城市户口客户经营需求、部分个人客户大额资金需求及临时性资金需求推出“助力贷”。

今年以来,该行与各职能部门联合,以“大众创业惠民工程”为载体,开展战略合作,为下岗失业人员、就业困难人员、大中专学生、返乡创业农民工、建档立卡贫困户等提供创业担保贴息贷款,为“六”大弱势群体创业者保驾护航;开展“农民工返乡创业贷款集中发放月”活动,解决影响和制约农民工返乡创业者

创业发展的资金问题;在帮扶创业实施过程中,创新服务手段,加大对返乡农民工的支持力度。

为切实做好支持农村青年和返乡农民工创业工作,促进农民增收,该行以资金为牵引,积极配合政府部门为农村青年和返乡农民工搭建创业平台,为农村青年和返乡农民工提供创业资金、就业信息,支持他们参加培训,鼓励和支持返乡农民工发展第二、第三产业,从事农业规模经营和规模种植养殖,使返乡农民工通过多种渠道实现就近转移就业。

为办好“创业贷”办理服务,该行从信贷营销、信用评级、统一授权、业务申请与受理服务各个环节入手,实行全程“一站式”服务,推行服务承诺制。同时,该行做好“创业贷”宣传推介服务,组织

客户经理深入社区、企业、居民家中,通过建立信贷服务联系档案,设立服务宣传咨询台,做好上门宣传推介服务。

该行广泛介绍“创业贷”业务流程及手续,让社会各类创业群体尽享创业贷“套餐”实惠,从设定“低门槛”方面解决贷款难“创业贷”品牌根本。为解决青年贷款担保难问题,该行主动降低贷款准入门槛,提高信用率,在信贷规模、资金上实行优先安排,简化贷款手续,并根据项目周期确定贷款期限,优先扶持能促进县域经济快速发展、带动更多农民就业致富的创业青年。该行对小额贷款保证措施进行全新改革,5万元以下的青年信贷客户一律发放信用贷款,5万元至10万元贷款,如果信用良好,也可以发放信用贷款,此项措施受到

了广大青年客户的热烈欢迎。

为圆农村青年和返乡农民工的“创业梦”,该行对有创业意向、符合贷款条件的返乡农民工开辟“绿色通道”,指定专门网点及专办客户经理,提高审贷工作效率,对返乡农民工创业贷款实行“即报即审、即审即放”,简化办贷程序,确保该项贷款的及时发放。该行以支持农村青年创业带动就业、以就业带动增收为主线,不断创新工作思路,推出支持青年创业的一系列服务措施,扶持和鼓励青年就业创业,帮助解决创业初期流动资金周转和小型固定资产的购建融资问题,为有能力、有思想、有素质的青年搭建施展才干、发挥才能的舞台,使其成为带领群众共同致富的领头人。

杨红涛 朱国平



日前,山东省临清市组织召开了全市干部作风整顿动员大会,要求各单位开展“三遍访三评议三提升”工作,深入了解群众真心需求,促进干部作风提升、群众满意度提升。图为该行党委书记、行长马宁到辖内小区实地查看民情。

刘凤鑫

石门农商银行强化责任担当 确保扶贫小额信贷工作落到实处

为助力打赢脱贫攻坚战,湖南石门农商银行坚决贯彻落实党中央的决策部署,强化责任担当,确保扶贫小额信贷工作落到实处。截至7月末,该行新放扶贫小额信贷1570笔,金额6956万元,提前完成全年投放任务;累放扶贫小额信贷10873笔,金额3.16亿元,惠及贫困户3万余人,基本实现331个行政村和符合贷款条件的贫困户全覆盖。

该行加大对脱贫致富典型的收集和推介力度,以点带面,创造性地开展金融扶贫工作,充分挖掘建档立卡贫困户对象放贷潜力,与县扶贫办形成信息共享、沟通顺畅、相互配合的工作状态。截至7月末,该行累计为全县23327户建档立卡农户发放了《到户金

融扶贫明白卡》,覆盖面100%;电话抽查各乡镇建档立卡农户,金融扶贫政策知晓率均为100%。

新冠肺炎疫情发生以来,该行为支持建档立卡贫困户产业发展和家庭增收,在原有信贷计划基础上翻番,重列信贷计划6740万元,并继续执行“免抵押免担保、基准利率投放、政府贴息”等金融扶贫政策。

该行严格执行建档立卡贫困户贷款“四有好两项目”的准入条件;坚持户借、户用、户还原则,用于贫困户发展生产,不能用于结婚、建房、理财、购置家庭用品等非生产性支出,更不能集中用于政府融资平台、生产经营企业等。严禁冒名贷款,禁止将新发放的扶贫小额信贷以入股分红、转贷、

指标交换等方式交由企业或其他组织使用。

该行充分发挥乡镇组织协调职能,调度村居和驻村工作队,及时收集有贷款需求的建档立卡贫困户信息,综合考虑借款人自身条件、贷款用途等情况,做好评级授信,确保精准投放。

此外,该行实行建档立卡户自愿申请贷款,按“村居—乡镇—支行—县扶贫办”的依次审批流程优化为由该行金融村官联合村支“两委”、乡镇扶贫办进行三方联合贷前调查,当天集中审批。为方便客户,该行还将县审核备案环节后置,由相关支行通过网上或电话与县扶贫办对接后,先放后补,从申请到发放不超过3个工作日。

王春华 王岳 曾洋

陕西省联社榆林审计中心与当地农业农村局合作 加大金融支持乡村振兴战略实施

□本报记者 杨海涛 通讯员 杜永生

为全面加强与当地“三农”归口管理部门的深度合作,在前期主动对接、积极协调、深入交流的基础上,近日,陕西省农信联社榆林审计中心与榆林市农业农村局签署了《战略合作协议》。

据介绍,该《战略合作协议》的签署是榆林审计中心积极贯彻落实省联社安排部署,为辖内各农商银行进一步做好农村集体经济组织账户及“三资”管理平台专项营销创造有利条件,将推动各县农商银行与属地农业农村局尽快

签署《战略合作协议》,确保阵地不丢、市场不减、份额不降。

《战略合作协议》约定了榆林农合机构与榆林市农业农村局双方合作的原则、内容、机制等内容,明确了双方合作的相关责任和义务,开启了全面长期合作关系,双方将共同致力于支持全市现代农业发展,扶持农村集体经济发展壮大,激活农村各类要素资源,加大金融支持脱贫攻坚、乡村振兴战略实施,充分发挥双方各自优势,持续提升合作的深度和广度,推动榆林市经济社会健康平稳发展。

张家港农商银行优化便民渠道 启用18家农村普惠金融服务点

近日,江苏张家港农商银行在该市保税区(金港镇)柏林村举办首批农村普惠金融服务点暨盐城“融之汇”金融惠民之家启动仪式,宣布该行首批18家农村普惠金融服务点正式启用。

据悉,此次同时揭牌的服务点覆盖张家港保税区(金港镇)、大新镇、塘桥镇、凤凰镇、南丰镇及乐余镇六大区(镇),服务对象涉及全市70%以上农村地区居民。作为地方法人机构,成立近19年的张家港农商银行坚持优化手机银行、市民卡、农村便民服务站、农村金融服务点等各类线上和线下渠道,不断提升百姓普惠金融服务的获

得感。7月8日,该行依托张家港区域80家网点资源,与市人社局、市医保局共同推出“银政e站·社保金融超市”项目。目前,该项目涵盖的政务、民生服务功能已全部加载至此批启用的18家金融服务点。

此外,据该行副行长孙瑜介绍,截至目前,该行政务类便民服务已上线投产45个项目,主要涉及退休养老、征地、生育保险、失业保险领域的查询服务和市民卡的服务。与此同时,该行还将进一步加大建设力度,在更大程度上方便农村地区居民在家门口享受更多的综合金融服务。

沈阳

魏县农信联社新型小贷中心 放款金额贷款余额均破亿元

近日,笔者从河北省魏县农信联社获悉,魏县农信联社新型小贷中心自运行17个月以来,放款金额、贷款余额双双破亿元。截至8月20日,新型小贷中心累计发放贷款525笔,金额1.8亿元,存量贷款375笔,金额1.01亿元,余额较今年年初增长0.6亿元,累计收息462万元,贷款实现“零欠息、零逾期、零不良”。

自新型小贷中心成立以来,该小贷中心客户经理跑市场、入门店,通过调查问卷等方式设计了符合相关文件规定且适用魏县县情县情的贷款产品,及时发现贷款产品实操过程中的不足并采纳客户提出的合理建议,创新贷款产品让客户申请贷款用的明白、用的放心。

此外,魏县联社新型小贷中心全体员工还加强学习,完善思想建设,借鉴好的营销理念,学习好的先进经验,既要走出去引进来,还要用出来用得好,鼓励员工为产品创新做贡献。

高志超

织金农商银行派驻“第一书记” 发放小额信贷帮助村民脱贫

“党书记,我搬新家喽!”近日,贵州省毕节市织金县茶店乡以补村小坡组村民陈启群邀请织金农商银行驻村“第一书记”党永旭去看她的新家。

“这些年陈大姐挺不容易的,丈夫违法被判了18年,当时家里有两个小孩,小的才1岁多,大的3岁多,还有一个常年卧床的老母亲需要照顾,家里生活很困难。”党永旭介绍。陈大姐家的老房子是上世纪60年代修建的木板房,几十年的风吹雨打已经破败不堪,立柱都已经歪斜了,去年7月的一场大雨,使本来破旧的房屋又裂开了几条口子,很是危险。了解情况后,党永旭心里默默盘算起来:“修建一栋四间房屋的砖混平房,大约90平方米,需要资金在9万元左右,如果为她申请‘危房改造’加‘三改’项目,可以得到4.4万元补贴款,还差5万元,但陈大姐没有存款,怎么办呢?”“贷款嘛!”在征询陈大姐的意见后,党永旭当即联系了织金农

商银行茶店支行的客户经理。通过调查走访,茶店支行为陈大姐办理了5万元的小额农户信用贷款。

在村委会和织金农商银行的帮助下,陈大姐家的新房顺利开工,历时5个月,终于修建好了4间砖混结构的平房。搬家后,她乐的合不拢嘴,逢人便说:“感谢党和政府,感谢农信社,给我找工作,帮助我建新房,再也不用担心房子会塌了,也不担心老人、娃娃些没地方住了,我住了大半辈子烂房子,能住上这么好的平房,像做梦一样。”

据了解,织金农商银行派驻茶店乡以补村“第一书记”党永旭驻村四年多,充分利用在织金农商银行工作的优势,以金融精准扶贫为抓手,为以补村93户农户协调发放小额扶贫贷款108笔,金额351万元,切实解决了农民发展但缺资金的困难。截至今年7月,以补村贫困户发生率从29.1%下降到零,全村84户贫困户371口贫困人口顺利脱贫。

周林欢

增强农村理财市场竞争力

(上接1版)

创新理财攻略

有省联社人员建议,各省级联社需加强对理财业务发展的统一领导,从建设现代金融机构的目标出发,把发展理财业务提升到战略高度,进行合理的组织和有效的管理;需加大理财业务产品的创新与开发力度,制定统一规范的操作流程,加快网络体系建设,提供信息数据的加工、分析、综合查询等服务;需建立健全理财业务风险防范体系,确保理财业务不出现风险。另外,各省级联社还要注重理财专业人才培养,理财产品的开发涉及的基础资产较多,比如信贷、票据、债券、贵金属、衍生品、收藏品等,如何能有效

的分析基础资产的收益性,又能保证客户理财资金的安全性,就需要研发和设计理财产品的人员对投资标的有充分的了解和市场把握,这就对产品开发团队提出了较高的要求,而目前农信机构缺少这方面的人才。

目前,我国银行业理财产品缺乏明确的法律制度框架,在这种“边摸索、边发展、边规范”的状态中形成了理财产品先行自主创新与监管机构后续跟进监管的态势。而理财产品推出对于农信机构来讲是新业务,所以在理财产品运行中要尤为注重风险,加强与监管部门沟通,准确把握政策,学习其他商业银行先进经验,少走弯路,遵照监管政策,从制度建设、产品研发、风险提示等

方面逐步建立一套流程严密、审慎规范的运行架构,促进理财业务健康稳步快速发展。

“农村金融机构要发展银行理财业务,首先应尽快建立适合自身特点的理财业务发展平台,研发推出特色理财产品。考虑到农村金融机构的财力、人力缺乏及跨区域经营限制,农村金融机构可以借鉴广东省农信联社的联合模式,由省级机构统一规划和协调,共同发展理财业务,并以此为基础,各县市机构再特色发展。同时,农村金融机构理财产品营销时必须进行充分、必要的风险提示和风险教育,避免因理财产品收益波动而对农村金融机构产生声誉风险。”龚颖表示。