



难忘的就业考察之旅

袁国华

上世纪的90年代末,随着大学的逐步扩招,入学的大学生越来越多,这也就意味着更多人找工作越来越难。特别是对那些只拥有大专学历的大学生而言,就业更是难上加难,甚至陷入尴尬无助之境。

1998年的冬季,在武汉科技大学医学院就读的我,与许多学子一样,开始了紧张兮兮的毕业历程。毕业最重要的一环就是要赶紧找到工作,对于从农村走出来的大学生,被家庭和熟人们给予了很高期望,特别期待着我们毕业之前能够找到一份好工作,以此带动或改善他们的处境。

那年的冬季,我还尝试着走街穿巷推销自己,甚至跑到了武汉的社区医院去寻觅机会。可惜那时候的我,既不会推销自己,也没有足够的自信力(文凭方面大专学历处处受掣肘,显然是没有办法在武汉找到合适的就业岗位)。

恰在迷茫无措之际,武汉科技大学本部的就业招聘会也按时举办了。在那次招聘会上,来了几位特殊客人,他们是专程从南京六合合冶山铁矿过来招聘人才的,后来才知道是我们的一位校友(冶山铁矿医院院长)想到了母校,想做贡献来母校挖几个人才过去。学校就业科的领导和负责学生工作的党总支副书记孔波老师立刻想到了我,给正在一治医院实习的我打电话,让我过去与他们聊聊,看看是否可以考虑去南京冶山铁矿工作。一听到有招人的消息,而且地点还是在南京,我跨上那辆破旧的自行车,兴冲冲赶到离家棚校区。

在校领导办公室里,见到了这几位

远赴武汉来招聘人才的领导。当时,让我印象特别深刻的是我的那位校友院长——成耀坤,他看上去有50岁的模样,胖胖的身材,戴着一副厚层的大宽边眼睛,夹着一黑色流行公文包,大口大口抽着香烟。孔老师首先向几位领导介绍了我的情况,同时也告诉我,这位带着厚宽眼睛的领导就是我们医学院的87毕业的校友,在南京六合冶山工作了十余年,现在已经是南京冶山铁矿医院的院长了,此次专程回母校招聘人才。

“天啦!我们专科生居然还是人才,还有单位可以去。”一下子我的心情如同拨云见雾那样,立即开心了起来,马上与成院长唠嗑起来。成院长告知我:“冶山铁矿是国内知名的矿山,目前效益不错,里里外外可以拿到500多元。我计划在母校招2个临床医学毕业的学生,医院外科、内科都缺人,你们去了有很好的发展机会,以后进修培养都会考虑你们的。”孔老师当场告知院长:“我们这位学生,是学生会骨干,性格外向,肯于吃苦,适合干外科。另外我们还有成绩突出两位学生,可否一并考虑。”成院长与同行的负责人段瑞虎部长商量后,当场拍板表态,来一次武汉也不容易,可以一次性招聘3个人。成院长还表示,医院是矿山领导高度重视的一个部门,希望我们去冶山铁矿考察后,尽快正式确定下来。

时间特别紧迫,会谈结束后,我立即与本班同室

室友吴方来取得联系,商定在没有好的就业方向的情况下,暂时确定这份意向性合同。后来,我班种子选手,成绩特别棒的小女生郭爱平也加入了签约行列。第二天,在成院长一行离开武汉之前,我们签订了意向性合约。

虽意向性合约有了,但对自己将要走上工作岗位的冶山铁矿医院一无所知,一想到要去一个陌生的且离家千里迢迢的地方工作,心里满是惶恐与不安。在成院长一行离开武汉后的两个星期,正值年终岁末,我决定独自一人前往南京六合冶山铁矿考察,看看自己将要上岗的单位到底是个什么样子。

主意打定,收拾收拾简单行李,买了几桶方便面,独自一人前往武汉港坐轮船去南京下关。

在经历近四十多个小时的颠簸后,于第三日凌晨抵达了南京下关港。问间身边同行路人该怎么走,听了我是武汉来的学生,坐船来南京六合冶山找工作的,他们特别同情我,告诉我:还远着呢,先要到六合县,再由六合坐车到冶山铁矿,估计你到那里,即便是白天,也需要3个小时……

从来没有到过南京的,闻听此讯,一时不由得紧张起来。特别是腊月已至的南京下关,冷飕飕无比,路边广告牌在阴冷的路灯照射下都显得是那么不好活,让我一下子不知道怎么办才好。好在运气还佳,一路同行下船的一位南京人,看到我极为焦虑不安的脸色,连连安慰我,同时表态会把我送上去六合的车。在他的热心帮促下,七弯八拐后,终于找到了一

辆停在路边马路上要开往六合县城的中巴汽车,登车之前,我再三感谢了那位不知姓名的南京人。

摇摇晃晃,车子在一个十字路口停了下来,司机告知我终点站到了,该我下车了。

疲劳至极的我,从车上走下之后,四处观望,想一眼探尽眼前的这个小镇。这是一个什么样的地方?这似乎是我家乡小镇的复制标本一模一样。以我下车的转盘路口为坐标,一条长约3公里的水泥路横穿小镇,后来才知这条主干道延续的前方就是安徽省天长市,路的两边满是法国梧桐。沿路前行,走过一道约100米坑坑洼洼的水泥下坡路,就到了冶山铁矿医院。

冶山铁矿医院并不像大城市里的医院那样气派,两扇四米多高的铁门挂在两个水泥柱子上,向内呈八字展开,冶山铁矿医院几个闪亮镀金大字的招牌挂在左边的水泥柱子上,招牌不显眼处有南京市一级甲等医院几个字,显示该院还是一家综合实力马马虎虎的医院。

走入院内,迎面而来的是一座两层精致小楼,楼顶立有门诊楼三个字。也许是我来得特早的缘故,早晨的冶山铁矿医院宁静无比,以至于我快步爬到二楼,找到外科病房时,看到只有一位三十多岁的护士在忙忙碌碌。刚开始,她还以为我是病人家属,在我告知我是成院长母校的校友时,她立即恍然大悟,一边握住我的手,表示欢迎,一边告诉我院长早已告诉她们医院即将引进三位人才。寒暄几句后,得知我还没有吃早餐时,她立即要食堂的阿姨端来两

碗面条。

这位叫陈爱玲的大姐在我吃完早餐后,马上又联系上成院长,告知他引进的人才已经抵达冶山铁矿医了。成院长非常惊讶,没有想到两个星期后,我居然只身一人,前往冶山铁矿医院实地考察了。他匆匆赶到医院,通知我去院长室与他见面。成院长办公室就在住院部的一楼,非常简陋,除了一个办公桌外,就是两张招待客人的椅子外加一个茶几,他给我倒了一杯茶,让我坐下来细聊。

成院长告诉我,你来到这里正遇上了好时光,比他当年来的时候好多了,矿石涨价,员工待遇可以拿到500余元了,年底或多或少还有点奖金,你们单身过来矿里会想办法解决住房,同时每年有一次探亲假……当时的我,因为经历过大城市找工作的困惑与挫折,觉得有一个能够让我能够安身立命之地,也是够幸运的了,当即向院长表态,愿意来冶山铁矿医院发展,回武汉后做通两位同学思想工作,一道来此服务。

一个多小时的交流,我就在冶山铁矿医院签署了正式的就业协议,暂时成为了一名冶矿人,并约定来年的7月毕业后,即奔赴冶山铁矿医院工作。

当天上午,我辞别成院长,立即踏上归程,沿原路返回南京。吃饱喝足,似有了千斤之力,一路驾车轻快,心情也格外舒坦,在南京下关再次幸运买到一张19元别人拟退掉的散席船票,逆水而行返回武汉汉口,其苦累与来程颇为相似,在此不再赘述。(作者系海南省农信联社党委宣传部部长)

吃水不忘挖井人

张军平

杜老汉一直觉得信用社的小张是自家的恩人。前不久,刚搬进新房,又喜添大胖孙子,杜老汉高兴的非要拉着小张回家吃顿老伴儿包的饺子以示感谢。小张推辞了几句,眼看老汉快急了,只好下班过去了。

杜老汉喝了两杯酒,话也多了起来。“小张啊,咱们认识快十五年了吧?2005年,我下血本包了三十亩地种庄稼,钱不够,去信用社打算贷款买种子,你跑前跑后地忙活,两天时间钱就批下来了,一点儿没耽误农时。”

“那年我刚毕业来信用社上班,一晃都十五年了。当年白山药大丰收,还卖了好价钱,很快您就把贷款还清了。”

“我一高兴,就决定以后都种白山药。前三五次是挺好,到2009年,一场大风和冰雹把花儿都吹掉了,苗也砸死了,投进去的钱都打了水漂,急的我大病了一场,攒的钱都看病了。眼看孩子考上好大学却没钱交学费。后来你给孩子办了助学贷款,这才解决了难题。”

“叔,那是国家政策好,是信用社好!”从那以后,杜老汉不再种白山药,

而是改行开了小超市了。这下打交道就更多了,收到的零钱破铜钱攒多了就去信用社找小张换整钱。小张担心杜老汉不小心收到假币,还教他辨别假币。

2016年,杜老汉的儿子研究生毕业,在大城市找了份好工作。老汉有了些积蓄,便想扩大超市规模。当小张知道他资金不宽裕时,又跑前跑后地给杜大爷办了经营贷款,超市顺利“升级”,成了村里最气派的“大超市”,生意也越做越红火。

河北省联社推出“农信e购”时,小张第一个便想到杜老汉一定用得上。老汉高兴地说:“这东西好,不用来回找零钱。小张啊,俗话说,吃水不忘挖井人,我这日子越过越好真得好好感谢你。前三五次帮着解困难。”

“叔,您和乡亲们才是我的衣食父母,信用社发展越来越好,离不开你们一直以来的支持。”

小张离开后,拿起手机给杜老汉发了条微信:叔,桌上的红包是我给孩子的见面礼,一点心意,您一定要收下。

(作者单位:河北宁晋农商银行)

生活需要微笑

宋君武

观的人却因此丧失了继续前进的动力。我想难得糊涂也是有道理的,人生之中,有得有失,或得失多,或失少得多。有些东西,你尽管付出再大的努力也是无法拥有的,行路难时,不妨回头看看,或许追在你后面的人还是多不胜数的,因此,又何必为一些力不从心的事情而斤斤计较,耿耿于怀呢!我们已经去努力追求过了,即使没有结果,也应该不留遗憾了。

生活是一支旋律悠扬而起起伏跌宕的歌,也是人生最重要的一堂课。一成不变,机械繁忙的工作会让我们感到单调无味,枯燥厌烦,甚至于觉得疲惫不堪,心力交瘁。我们应该学会生活,会生活的人生活得多姿多彩,津津有味;不会生活的人生活的醉生梦死,一塌糊涂!会生活的人大抵都是精致的,有丰富的内涵底蕴,大到为人处事,小到言行着装,都有分寸,得大体,不愠不火,基本恰到好处。养成良好的生活习惯,培养一种轻松可行的生活方式,例如,每月固定看一本或几本健康有益的书籍,床头枕边时常放上数本自己喜爱的杂志;工作之余,闲暇之时,同友人品茶聊天,打球对弈……诸如此类,慢慢地乐道也便自在其中。

当我们在追求物质生活的时候,不妨放缓脚步,梳理一下心情,保持安然理得的心态,再加上积极健康的生活方式,我想最佳的人生状态也会自然而然地降临。(作者单位:吉林磐石农商银行)

父亲

李小江



父亲是一个农民。生于1950年11月,几乎与共和国同龄。

读初中时,父亲学习成绩很好,数学、物理、化学等课程经常接近100分。可是,随着爷爷在文革中被错误地划为历史反革命,被迫从中学教导主任的岗位上退下来,开始回到老家务农。近6年的艰难岁月,父亲的学业也彻底结束了,从此失去了经由读书改变命运的机会,成为了一个地地道道的农民。父亲几乎没有跟我们提及这些不堪回首的往事。只是有一次,父亲跟我说:“我们这些人是吃了亏的。”这轻描淡写的话,饱含了父亲内心多少的辛酸和无奈啊!

父亲年轻时的农村,如果能够掌握一门如裁缝、木匠、箍匠的手艺,就掌握了一项生存的技能,也就能改善家人的生活。父亲的姨父在乡里的基建队任木工组组长,于是父亲便央求姨公收留他,到基建队做工。父亲便利用这个难得的机会,在基建队边做工边学木工。父亲善于学习,做事细心,绝不马糊。平常他注意观察,看师傅们怎么画线,怎么锯木料,怎么凿洞,怎么合理使用木材,遇到不懂的地方,就虚心请教师傅。我小时

候经常看到父亲做到很晚才收工,遇到一些做不好或不容易处理的地方,他会吃不好,睡不好,冥思苦想,想方设法攻克难关,尽量把家具等做得既美观,又耐用。父亲告诉我们说:“有时甚至做梦都在想怎么解决问题,怎么把活儿做好。”村里曾有人说,“我看村里做的房门及木窗户,田丁(父亲名字)做的最结实、最好。”

那时农村请个师傅做木工,都要买些好点的菜来招待。父亲知道主人家赚点钱都不容易,通常很少去吃荤菜,每餐只是动两三下筷子,以便让主人家的荤菜可以吃长些时间,省些钱。父亲给别人做木工,经常干到很晚才回家,便照顾不了家里的农活。他常跟母亲说,“拿了人家的钱,总想帮人家多干一些活儿,免得人家说闲话。”平常村里人的凳子、家具、农具等什么坏了的,只要拿过来,父亲都是免费帮忙修好,从不收钱。

1997年,我考入广州一所大学读书,每年的学费餐费及零用钱,花费大概8000元。在当时,这对于内地农村家庭是一笔巨大的支出。前几年,母亲才跟我透露,当时父母种上十多亩水稻、棉花,养猪、养牛,父亲还要

外出做木工等,父母即便把此前的所有积蓄全部垫上,再加上每年的收入,供我读大学都显得有些力不从心。为此,父亲曾经和母亲商量,如果实在钱不够,就计划把我们的两间楼房卖掉,供我读完大学。我听后,心里感觉很惭愧。自己当时也理解父母赚钱不容易,在大学也省吃俭用,可没想到父母为我读大学曾经面临如此大的经济困难。但是,他们只是默默地自己承受,一分钱掰两半花,却从未在我面前提到过。

虽然家里经济条件一般,可父亲从来不是一个把钱看得很重的人。上世纪90年代初的一天,我们家的一只乳猪被路过的一辆货车碾压死了,讲来讲去,母亲及同村人都要求赔偿35元。可货车司机坚持只赔30元。父亲觉得这样僵持下去也没多少意思。于是,他就把司机叫到一旁,偷偷塞给司机5元,说:“你拿着这5元,凑起来给我老婆,就这样。”也许,父亲自己曾经历苦难和不公的淬炼,他才能理解别人的不易和难处,从而用温情和宽容去体谅他人的艰难和困境。

(作者单位:江西新余农商银行)

农商心 鱼水情

王宁 李健

“只要我有存款,一定放在农商银行。”这是山东省蒙阴县岱崮镇村民廉仕才饱含热泪的肺腑之言。

廉仕才是当地有名的黑猪养殖专业户,现黑猪存栏近600头,常年销往全省各地,年利润200多万元。他常说,自己的黑猪养殖致富路,其实就是和蒙阴农商银行风雪与共的情感史。

2014年,廉仕才的大儿子远在家50多公里外的县城上学,因平时从进料、养殖到销售管理,围着栏里的几百头猪忙的连轴转,孩子放学回家根本没时间照顾。蒙阴农商银行岱崮支行客户经理王本利和老廉是老相识了,自家住县城,工作在岱崮,了解这一情况后便主动在大休时帮忙接送孩子,需要什么物品给送到学校门口。老廉

的小儿子在镇上上小学,离家也有15公里,有时忙的没时间接送孩子也会给老王打电话,让他帮忙接送照看。老王就算工作再忙,只要客户有需求他便欣然答应。笔者问老王为啥如此热情?他说,这是客户对咱的信任,是咱农商人的荣耀,也是一份责任。

2016年寒冬的一天,天气预报明日将有大雪,老廉得知后已是近下午6点,各银行网点都已下班。他找到在值班的客户经理说,明天大雪怕封山,需要多备一批饲料,但手里实在是没有钱,能不能借1000元。客户经理老王二话没说,把客户经理的5000元全部支取出来给了他。这个40多岁的汉子当时就感动的流下了眼泪,虽未言语,心已融化。

2016年寒冬已过,但初春的温暖未

能抵挡猪肉市场的严寒。由于猪肉价格持续低迷,养殖成本高,市场行情差,客户资金周转困难,甚至出现没办法按时结息的情况。蒙阴农商银行岱崮支行了解到情况后,非但没有抽贷,反而想方设法利用手里的资源帮助客户营销、推广”,有时甚至跑到市场上帮忙销售,想尽办法帮客户减少损失。现在市场回暖,老廉的经营管理也日渐成熟,养殖场的情况也已好转,不但归还了所有贷款,现在一年卡里流水就有几百万元,余额也基本保持在几十万元左右。

从2014年办理第一笔贷款业务到2020年办理多笔存款业务,老廉用自己脱贫致富的故事描绘出农户和农商行风雪与共的鱼水之情。

(作者单位:山东省蒙阴农商银行)

“六尺巷”的妙用

周依春

从前,有个“六尺巷”的典故,讲的是清康熙年间,张英担任文华殿大学士兼礼部尚书。他老家桐城的官邸与吴家为邻,两家院落间有条巷子供双方出入。后来,吴家要建新房想占这条路,张家人不同意。双方争执不下,将官司打到当地县衙。县官考虑到两家人都是名门望族,不敢轻易了断。这时,张家人一气之下写封加急信送给张英,要求他出面解决。张英看信后,在给家里的回信中写了四句话,“千里来书只为墙,让他三尺又何妨?万里长城今犹在,不见当年秦始皇。”家人阅罢,明白其中含义,主动让出三尺空地。吴家见状深受感动,也主动让出三尺房基地,“六尺巷”由此得名。

今年是“三大攻坚战”收官之年,为打赢风险防范攻坚战,勇破不良贷款“坚冰”,前不久某金融机构员工却因清收某户不良贷款而引发了一场风波。

某贷户在某金融机构贷款多年,因各种原因拒不偿还。后来,为完成不良贷款清收处置任务,该机构实行员工认领清收,最后通过几名员工合力,收回了该户贷款,然而却因收回任务应记到谁头上而争执不下。

同事同心,其利断金。不良贷款收回本是件好事,然而却因一点小利益闹得不可开交。“大战”当头,为了一件小事而拔剑张弩,势必挫伤一些人的工作积极性。道德层面能解决的问题,就没有必要上升到法律层面,通过对话沟通化解的矛盾就没必要到簿公堂论个输赢。该机构负责人随即在微信群里发了这则“六尺巷的故事”,大家看后明白其中的道理,争议各方幡然悔悟,主动要求将收回的任务记到他人名下。一场风波就这样轻而易举平息了。

面对小矛盾,只要我们选择恰当的处理方式就可化干戈为玉帛。“六尺巷”的故事为我们化解矛盾提供了范本,这也是文化的力量。

(作者系中国金融作家协会会员、四川省开江县农信社理事长)