

磐石农商银行 举办员工业务技能竞赛

为促进员工勤练业务技能,弘扬和培育“工匠精神”,近日,吉林磐石农商银行组织开展了年度员工业务技能竞赛。据悉,本次比赛设置点钞、珠算、上机3个比赛项目,包括“单指单张挑错”“单指单张张把整点”“珠算加法”、上机打字和小键盘数字录入5个部分。经过3个小时的激烈角逐,最终评选出3个比赛项目的18个奖项。 刘超

昭平农商银行 营销“农信易扫”收款产品

近期,广西昭平农商银行紧跟移动支付时代的步伐,大力营销收款产品“农信易扫”,用实际行动践行地方银行的责任和担当。该行利用人缘地利的优势,抓住当地黄姚古镇发展的黄金时期,加大营销力度,不断提高服务质量,提升客户满意度和认可度。截至目前,该行共拓展“农信易扫”315户,交易笔数25.67万笔,交易金额1055.51万元。 农连

和龙农商银行 开展节前安全“大检查”

近段时间,吉林和龙农商银行针对重点部位、重点场所,开展了节前安全“大检查”并结合实际组织现场消防培训演练。工作中,该行制定方案,成立领导小组,将责任落实到具体人员;通过现场模拟消防演练,教会员工如何使用消防器材、怎样自制简易救生器材并牢记消防设施位置;实行日查与夜查、明查与暗查、实地查与电话查、现场检查与调阅录像检查相结合的方式,对全辖4个支行、1个营业部、12个分理处、代理发行库、24台自动存取款机进行全面检查。 范雪亮

长治漳泽农商银行 选拔大堂经理内训师

为进一步完善内部培训机制,提高大堂经理营销及服务能力,近日,山西长治漳泽农商银行组织开展了大堂经理内训师选拔工作,通过5个党支部的初评和初选,共评选了15名优秀大堂经理内训师参与选拔。

据悉,该行此次选拔大堂经理内训师目的是要通过内部员工对厅堂服务管理、业务操作规范、厅堂营销、应急处理等工作的梳理和研讨,展开有针对性的培训和训练,从而达到对各项工作精准提升的目的;以赛促学强服务,以赛促培展风采,通过总行提供平台、创新平台,优化平台,给想干事、能干事、会干事的员工更好的展示机会。 杨蓓

金乡农商银行 捐赠“希望小屋”揭牌使用

近日,由山东金乡农商银行捐赠的“希望小屋”在金乡县高河街道皮庄村正式揭牌使用。自山东团省委、省联社团委联合发起“希望小屋”爱心项目以来,金乡农商银行团委积极响应,针对当地贫困家庭无独立居住和学习环境的8-12岁儿童,认领捐建3处“希望小屋”,依托原有住房打造独立空间,装修、设计,配备实用的家具和学习生活用品,帮助贫困儿童改善学习成长环境。 孙沛涛 赵芸

嵊泗农商银行菜园支行 设立“助农取款点”

前不久,浙江嵊泗农商银行菜园支行为解决当地农村地区金融服务点空白的问题,在嵊泗县五龙乡黄沙村设立了“助农取款点”,有效满足了当地农民领取养老金、涉农补贴补贴及小额现金支取的难题。下一步,该行将加大与各村的联系,推动银行卡助农服务“村村通”,选择每个村的中心位置建立“助农取款点”,真正做到让村民在家门口办理业务。 鲍英

贞丰农商银行 信贷支持陶手艺人采购设备

“一窑土陶器要烧制6小时以上,火候全凭经验把控,在贞丰农商银行的贷款支持下,我采购了窑炉等设备,改变了传统的烧窑方式,采用液化气烧窑,温度可控,土陶‘成活率’高了很多。”日前,贵州省贞丰县挽澜镇窑上村制陶手艺人刘正凯看着新烧制出来的陶器,高兴地对笔者说道。原来,当刘正凯外出学习制陶方法和技术后,打算采用液化气烧窑,但采购窑炉、更新设备需要一大笔资金,让刘正凯犯了难。在刘正凯一筹莫展之际,贞丰农商银行挽澜支行的客户经理来到了窑上村开展金融宣传,在了解到刘正凯的困难后,当场收集了相关资料,次日便为他发放了8万元小额无抵押信用贷款,解决了他的燃眉之急。 肖沙 韦荣苹

柘城农商银行量身定制服务方案 满足小微企业融资需求

近年来,河南柘城农商银行认真贯彻落实服务“三农”、改善民生的企业使命,以“勤奋尚德,务实怀远”的企业精神,坚持金融回归本源,服务实体经济,支持地方经济建设,依托金融科技产品创新服务,拓展服务网络,延伸服务触角,不断拓展普惠金融服务的广度和深度,充分发挥了农村金融的主力军作用,为小微企业复工复产、助推区域经济发展注入金融“活水”。

通过实施乡村振兴“百千万”行动计划,柘城农商银行主动开展小微企业及新型农业经营主体的走访、对接,聚焦产业振兴、生态振兴、组织振兴,把准信贷投放,重点支持粮食生产、新型农业经营主体和农产品冷链物流等领域,以实地调研、座谈等多种方式与企业进行交流,建立重点支持企业名录库,定制“一企一策”的金融服务方案,量身设计金融服务产品,满足企业个性化融资需求。截至目前,该行已累计向52家“百千万名录库”企业发放贷款支持,贷款余额3.1亿元;累计支持农业产业化龙头企业9家、金额4950万元,专业大户、家庭农场和农民合作社39家,金

额2342万元。同时,在新冠肺炎疫情防控的严峻形势下,该行贯彻落实“六稳”“六保”政策,按照特事特办和急事急办的原则,对于涉及新冠肺炎疫情及民生相关的中小企业和复工复产企业,通过安排专项信贷额度、开辟绿色通道、降低利率、优化办贷流程、简化续做手续等方式,以最快速度为客户提供优质高效的金融服务。新冠肺炎疫情期间,该行共发放中小企业贷款172笔,金额8.03亿元,充分发挥区域优势,以高效的服务,做好普惠金融业务。

依托全国辣椒产业基地,柘城农商银行创新推出了产品“辣椒仓储贷”,这款新的信贷产品,运用人民银行再贷款资金支持建档立卡贫困户种植辣椒,辣椒收购商根据协议负责收购农户辣椒,极大解决辣椒收购企业的资金周转问题,为贫困户脱贫提供了可靠的家庭收入来源,从而形成“辣椒仓储+辣椒收购商+辣椒种植户”特色产业链。截至目前,该行累计投放额3.1亿元;累计支持农业产业化龙头企业9家、金额4950万元,专业大户、家庭农场和农民合作社39家,金



为深入了解企业客户经营情况与金融需求,提升金融服务地方企业质效水平,日前,四川省农信联社德阳办事处党委书记杜代余在中江县农信联社党委书记、理事长陈娟陪同下深入凯州新城辖内企业星光钢构进行实地走访调研。调研组一行通过进厂房、听介绍、看生产、问需求、讲政策等,不仅拉近了“银企”之间的关系,也进一步掌握了辖内企业生产发展的一手资料,为做好企业金融服务及来年信贷投放工作奠定了坚实基础。图为调研现场。 彭中华

利辛农商银行坚持创新驱动战略 推进数字化信贷产品全覆盖

近年来,安徽利辛农商银行始终坚持创新驱动战略,借助大数据优势,上线运行了“金农商e贷”“金农企e贷”两款无接触式、数字化信贷产品,为“线上银行、数字银行、智慧银行、普惠银行”转型方面迈出坚实步伐。截至2020年12月16日,该行累计通过“金农商e贷”“金农企e贷”渠道授信1015户,金额6.99亿元。

自2020年8月被确定为全省第一批“金农商e贷”“金农企e贷”系统上线试点行后,该行第一时间召开专题党委会,统一思想,并对照本行、本县

实际,研究部署具体工作。该行党委书记提出“立足县域、深挖乡村”的大局,并指出“转存量、攻增量”的方向;党委副书记、行长主动认领责任,担当“攻关队”队长,经营层分管班子各负其责,各担其责,为“两个产品”的快速落地提供了组织保障。

在“两款产品”的推动过程中,该行充分发挥小微企业部、个人业务部和43家支行等前台部门的营销功用,推动“两款产品”实现“四个全覆盖”,即区域全覆盖、行业全覆盖、人员全覆盖、机构全覆盖,构建起“纵到底、

昌邑农商银行以培训为切入点 提升绩效管理管理水平

近年来,山东昌邑农商银行强化“以员工为中心”的管理理念,以培训与沟通为切入点,扎实推进绩效管理改革,激发全员干事创业活力。为使基层员工及时、全面、准确地掌握该行绩效考核思路,工作中遇到的难点问题得到快速解答,促使各项考核措施真正落到实处,该行采取“整体+条线”双线并行的培训思路,在对全行整体考核思路及内容进行详解的同时,组织开展了“部室经理上讲台”“谁考核谁主讲”等系列培训活动,通过各业务条线经理亲自讲解,考核对象与被考核对象直接面对面交流,以最直接的方式将考核的目的、内容传达给被考核对象,减少了中间环节,从而最大程度地避免了沟通误差的出现;统筹协调各业务条线人员参与到绩效考核培训工作中,并积极为考核者与被考核者打造直接的沟通交流平

台,对基层员工的疑问现场解答,并在全员培训中进行集中讲解。该行通过此种方式,各基层单位的疑问及困难,得到了实时解答、反馈,从而确保培训更加高效。为防止培训走过场、测试流于形式现象的出现,该行加强对培训及测试结果的运用,将培训测试结果纳入到绩效考核中,在各岗位平衡计分卡考核体系中,设置“专业知识”指标,该项指标的得分由员工当期参加培训取得的平均成绩决定;将员工的参训成绩作为员工成长发展的重要依据,定期对员工的参训成绩进行分析,并在全辖进行通报等,作为职业晋升、年度评优的重要依据,从而调动了员工认真学习、学以致用的积极性。该行通过上述措施的实施,逐步在员工中形成了“学习绩效考核知识,既可以找到自己差距,寻找办法提高业绩,又可以在测试中取得好成绩,提高个人收入”的思想,使考核理念逐步被基层员工掌握,达到了绩效考核落地的目的。在绩效考核培训过程中,该行协调各业务部室采取调研与培训相结合的方式,通过培训全面掌握员工的思想动态、基层的实际困难及意见建议、考核制度实施的真实效果等第一手资料,并根据掌握的实际情况反馈及动态调整优化本行的考核体系、管理措施等,从而不断提升绩效管理。该行还根据员工年龄、岗位召开座谈会,为员工提供交流和反馈渠道,在绩效考核座谈会及培训中,员工更加直观地了解自己岗位的考核体系、分析、比较自己各项指标的得分,越来越多的员工能针对绩效考核业绩提出自己的见解,不再一味的被动接受考核,充分发挥“关联效应”,增强员工对单位的责任感、荣誉感。 王慧慧 孙婧婧

遵化市农信联社以专人负责专户 解决小微企业资金难题

自新冠肺炎疫情发生以来,河北省遵化市农信联社充分发挥金融主力军作用,以支持地方实体经济为主线,不断提升金融普惠水平,让金融“活水”精准滴灌到支持小微企业发展中,守好“责任田”。截至2020年11月末,该联社各项贷款余额128.35亿元,其中,小微企业贷款余额为94.65亿元;普惠型小微企业贷款余额为13.06亿元,有力地支持了县域小微企业的稳健发展。

为创新金融服务,该联社积极落实“百行进万企”的文件精神,及时成立工作小组,启动全面的营销排查,通过线上调研、电话沟通、入企座谈、“一对一”服务等多种方式触达客户,以专人负责专户的方式,出实招、办实事,积极做好

小微企业金融服务对接工作,全面了解客户的融资需求,结算需求,精准匹配产品和服务,解决客户融资困难,提供专业化金融解决方案,持续跟进提供金融服务。

为满足小微企业需求“短、频、急”的特点,该联社结合辖内25家信贷网点所处的地域、产业规模、小微企业经营情况等因素,进行了详细调研分析,提前做好对接准备,了解企业经营情况精准对接,不断提高审批效率,保障小微企业融资速度。同时,该联社依托微信平台推出了线上申贷平台,为客户提供线上申请贷款服务。截至目前,该联社线上申请68笔,发放26笔,涉及金额476万元。 张敬鑫

阳城农商银行多方联动 拓宽抵押范围盘活林地资源

近年来,山西阳城农商银行与当地政府部门、农村经济合作社三方联动,出台“林权抵押贷款管理办法”,以林权作为抵押标的物助力农村产业融资,破解涉农产业担保难、融资难的问题,着力盘活农村耕地、林地、宅基地、集体建设用地,有效拓宽“三农”融资抵押范围,充分带动农村土地资产流转,实现“绿水青山”向“金山银山”的价值转变。

辖内蟒河镇钓鱼台村是“晋城市农林文旅康产业融合发展项目”试点片区,有着丰富的林地资源。2019年7月成立的钓鱼台村股份经济合作社,取得了400公顷林地不动产权登记证书。该行在深入调研并充分了解村情民意、产业发展状况和资产资源情况的基础上,认真开展分析研判,按照晋城市委

发展“农林文旅康”产业,林地经营权依法向金融机构融资担保的总体要求,以村民合作社为贷款主体,以村集体所有的林权作为抵押物,为钓鱼台村股份合作社授信1000万元,极大推动钓鱼台村农业产业发展。“活树变成活钱,林权抵押贷款助农开出‘致富花’,农村产业发展劲头更足了,农民的腰包更鼓了。”近期,北留镇东封村股份经济合作社负责人高兴地对笔者说道。阳城县北留镇和西河乡拥有丰富的林地资源,为实现林权抵押贷款助农兴农,阳城农商银行积极与北留镇、西河乡及县林业部门沟通,组织人员深入辖区各村走访调研,主动把政策送到农村。截至目前,该行已为6家农村股份经济合作社办理林权抵押贷款,累计授信1093万元。 侯翔畅

法库县农信联社因地制宜 推出“金信花生贷”产品

近年来,“叶茂花生”已成为辽宁省沈阳市法库县叶茂镇当地农民增收致富的重要产业。两年来,法库县农信联社为解决全县花生收购、加工、销售大户流动资金不足难题,根据“一乡一业”产业特点,因地制宜,创新推出“金信花生贷”涉农信贷产品,全力满足全县花生种植、购销、加工行业融资需求。截至目前,该联社累计支持花生种植及加工户180家,发放贷款500万元。

近日,在叶茂镇叶茂村农民马永刚家的花生加工厂,正忙着查看花生质量的马永刚迎来前来自法库县农信联社兼职金融助理说:“农信社的

贷款真是‘及时雨’啊,帮了我的大忙!”前些天,马永刚正为缺少加工花生的周转资金发愁时,法库县农信联社仅用3天时间便向他投放了80万元贷款。如今,在法库县,得到法库县农信联社信贷资金扶持的农民还有很多。两年来,法库县农信联社本着服务“三农”、服务县域宗旨,按照“深耕‘三农’市场,做小、做散”的差异化农村金融服务理念,努力挖掘农村金融潜力,进一步发挥专业性、覆盖面广优势,累计投放“三农”信贷资金11亿元,全力支持农民及新型农业经营主体发展,有力促进了乡村振兴。 王泽辰 王岩

安州农商银行发放“稳保贷” 为企业送资金“及时雨”

近日,四川安州农商银行营业部在了解到绵阳豪茂魔芋食品有限公司急需流动资金购买原材料后,立即安排专人对接,迅速为其发放了1050万元的“稳保贷”,利率低至4%,为企业送去了“及时雨”,如今采购回来的魔芋粉悉数存放在公司仓库中,有力保障了公司明年的果冻订单生产。

绵阳市安州区被誉为“全国魔芋之乡”,有着魔芋得天独厚的生长条件。豪茂魔芋是省级农业龙头企业,是安州区现代农业的“领跑者”,公司主要从事魔芋精深加工,年产值达5000万元。该公司与安州农商银行有着多年合作历史,“银企”关系密切。2017年原安县农信联社改制组建安州农商银行,豪茂魔芋

入股成为安州农商银行的法人股东之一,企业与农商银行逐步形成了“共谋发展,风险共担,利益共享”的新格局,打开了“共同体”发展新局面。“因农而生,因农而长”,安州农商银行始终坚守定位,服务“三农”,与农共兴,支持现代农业发展。豪茂魔芋只是安州农商银行支持现代农业发展的一个缩影。多年来,安州农商银行按照“多找客户,找好客户”的思路,推动“五大营销”落地,加大金融支持农业产业化力度,积极联系、主动对接,支持新型农业经营主体,有力促进农业现代化发展。据统计,截至2020年10月末,安州农商银行金融支持新型农业经营主体887户,累计投放资金1.53亿元。 张娜

灌云农商银行落实信贷政策 金融支持稳企业保就业

2020年以来,江苏灌云农商银行积极开展金融支持稳企业保就业“一降三提升”专项行动,有效落实运用信用贷款支持和延期还本付息“两项政策工具”,加大信用贷款投放和延期还本付息力度,全力支持“六稳”“六保”。截至2020年11月末,该行信用贷款余额为21.62亿元,占各项贷款21.52%,较年初增加4.2亿元;落实延期还本付息2015户,金额13.38亿元。

位于江苏省灌云县经济开发区的江苏科伦多食品配料有限公司受新冠肺炎疫情疫情影响,面临原材料价格猛涨、购销两难的困境,企业一再推迟复工复产,经营收入受到严重影响。该公司负责人与灌云农商银行进行沟通,了解政策、研究对策。经过“银企”双方对接,灌云农商银行充分考虑了该企业遭遇新冠肺炎疫情严重影响,贷款金额较大

及企业资金周转困难、无足额流动资金偿还贷款等因素,在综合考量其是该行多年信用优质客户的基础上,决定为企业办理“再贷款”手续。该行党委经过走访调研,也充分考虑到该企业作为守信信用优质企业,全力支持“六稳”“六保”。第一时间为企业办理授信续贷手续,通过连云港市应急资金转贷平台,通过连云港市应急资金转贷平台,为公司总经理和客户经理陪同企业人员在做好疫情防护的前提下,往返市区办理了1676万元的应急资金业务,帮助企业渡过了难关。灌云农商银行作为县域金融机构,肩负服务实体经济、践行支农支小的重任,始终保持政治站位,敢作为,积极落实“支持制造业”“支持实体经济”等金融扶持政策,在该行金融“活水”助力下,江苏科伦多公司实现了长远、稳健发展。 时敏 开军义