

博白县农信联社 举办职工业务技能比赛

为深入推进党史学习教育工作,将学习教育成果运用到实际工作中,突出学与实践的相互促进,近日,广西博白县农信联社举办2021年职工技能比赛。

据悉,此次技能比赛共设置四个项目,即计算机汉字录入、计算机翻打传票、计算器翻打传票、手工点钞。参加人数共108人,比赛256人次。此次比赛旨在通过技能大比拼检验员工业务能力的不足,并充分结合党史学习教育工作,学深悟透,把敢于探索、追求进步,担当作为、锐意进取的精神,运用到实际工作中,进而不断加强学习锻炼,提高为人民服务的本领。

冯存锦 蓝婧 庞小能

册亨农商银行 推出“利悠·薪快贷”

今年以来,贵州册亨农商银行开展“网格化营销”及“普惠金融进社区、进校园活动”,进一步加深“政银企”关系,扩大单位职工贷款的覆盖面及延伸度,落实信息采集和建档评级工作,增强客户的幸福感和获得感。通过逐一走访,该行客户经理深入了解客户需求,并推出一款纯线上操作、纯信用消费贷款——“利悠·薪快贷(公积金)”。

此外,该行通过简化贷款流程,畅通信贷渠道,架起了册亨农商银行与客户之间沟通的桥梁,多措并举为客户提供更加优质的信贷服务。截至目前,册亨农商银行行政企事业单位职工贷款户数达3199户,贷款金额达43387.86万元,贷款面达52.78%,有效推动了该行信贷业务的长效发展,让幸福不再“贷”。

赵雪

泰州农商银行 召开四季度经营工作会议

为总结分析前三季度业务经营工作,部署四季度重点工作,打好全年收官战,近日,江苏泰州农商银行召开2021年四季度经营工作会议。

会上,通报了泰州农商银行前三季度的经营情况,并对四季度重点工作进行部署。该行党委书记、董事长赵波对行内前三季度的工作成果给予肯定。他指出,全行上下要不断提升对标找差、比学赶超的奋进态势,以苦干闯难关,以实干创佳绩,凝心聚力,奋发前行,确保全年各项经营目标的顺利实现,奋力书写泰州农商银行高质量发展新篇章!

刘阳洋

黎川农商银行 促进绿色农业基地转型升级

近年来,按照“两特一深一游”乡村发展战略,江西黎川农商银行围绕县域特色农业做“文章”,以生态农业为媒介,重点支持了胭脂柚、蓝莓、白茶、五元科农优质稻等一批现代绿色农业基地转型升级,促进了优势农业产业做大做强。

截至目前,黎川农商银行涉农贷款余额18.58亿元,普惠小微贷款5.56亿元,较年初增加0.6亿元,增幅12.14%。下一阶段,黎川农商银行将进一步加大支农支小的力度,全力助推乡村振兴发展,为支持县域经济社会发展提供强有力的金融支撑作用。

杨尧尧

永康农商银行 党建引领为民办实事

自党史学习教育以来,浙江永康农商银行紧扣“学党史、悟思想、办实事、开新局”,扎实推进各项工作高质量发展,以党建引领的方式,精准为民办实事,为百姓谋福利。

永康农商银行始终秉持“把服务做到极致”的理念,坚持以客户需求为导向,深入开展“党员在身边,温暖千万家”主题活动。今年以来,该行窗口服务再升级,党员干部带头参与厅堂服务,实行“一次、限时”服务,主要为临柜客户“一揽子”办理业务,在规定时间内办结,提升客户体验感。同时,该行还设立特事特办工作小组,第一时间解决有特殊需求客户的问题。并坚持普惠金融宣讲,开展了进村走企活动,确保每次活动做到有计划、人员有安排、过程有跟踪、事后有联络,不断拉近银行与客户之间的距离。

朱明哲

涟水农商银行 持续提升现金服务水平

日前,江苏涟水农商银行以服务质量最优、群众满意度最大化为目标,开展现金服务标准化创建工作,打造基础完善、管理规范、服务贴心、快捷高效的现金服务环境,使现金服务供给更加契合公众需求,让老百姓“存钱放心、取钱安心、兑钱顺心、用钱开心”。

该行定期组织现金从业人员培训,提高员工业务能力,并为营业网点配置用于统一播放现金服务公示信息的触摸电子屏和提供10元面额人民币纸币取款服务的自助服务设备。在服务方面,该行实行首问负责制,在规定时间内对客户异议进行受理、处理及反馈,对客户意见24小时予以回应,全面提高了涟水农商银行的现金服务水平。

谭然

荣经县农信联社加强金融供给 助力特色农业产业发展

“乡村要振兴,产业是关键,资金是基础。”产业的发展离不开金融“活水”。一直以来,四川荣经县农信联社积极响应国家政策和金融助力乡村振兴号召,持续加强对涉农领域的金融供给及资源倾斜,加大涉农贷款普惠力度,全力支持县域内产业发展。在金融“活水”的滋润下,如今在荣经大地上,绿水青山是标配,舒适宜居乡村农家旅游产业逐渐成形,茶叶、中草药、猕猴桃、生态养殖等绿色农业产业绿意盎然,田间地头农民正在用智慧和汗水,酿造着甜蜜生活,丰富的自然禀赋让乡村土地焕发勃勃生机。

在海拔1200米的荣经县牛背山镇新建村,清澈的溪流潺潺流过,蜿蜒的小路盘山而上,似乎直达云霄。山间茶园中,茶树郁郁葱葱,整齐排列,一道道忙碌的身影正在其中穿梭。身为荣经县启迪茶叶有限责任公司法定代表人的孙启迪,衣着朴素,面容黝黑,几年的时间,岁月已将他洗礼成朴实的

农民模样。身为山东人,他的决定起初让很多人不解,人们不明白他为何要不远万里、背井离乡,到一个县城的边远山区种植茶叶。“回首过去的几年,我的发展离不开家人的理解和支持,更离不开党委政府政策的支持,以及荣经县农信联社的信贷支持……”孙启迪话语中满是感激。望着眼前2000余亩已初具经济效益的“黄金茶园”,孙启迪的眼中饱含希望。

起初,因怀揣打造高端生态有机茶的理念,他的公司种下价值400余万元黄金叶、黄金芽茶苗,却因对新建村土壤考察不足,管理不善,导致部分区域茶苗枯死,加之预算不充分,在施肥的季节无肥可施,让他刚发展不久的事业面临失败的风险。孙启迪内心无比焦虑,正在手足无措的时候,荣经县农信联社辖内网点通过村委了解到相关情况,第一时间前往其所在的徐家山实地考察,在对其基本情况、经营情况、资金缺口等进行细致了解后,相关网点负责人及时将相关情况上报联

社,联社评审小组经初审、实地调查、行业分析、市场评估,第一时间为孙启迪发放信用贷款200万元用于购茶苗、化肥等支出,解了他的燃眉之急。

一期项目的2000亩茶园里,春雨过后,茶树悄悄吐出了金黄的嫩芽;二期2100亩茶园里,新种植的黄金爱奶白茶长势良好,投产后预计年产黄金奶白茶近2万斤,产值达2000万元,实现经济效益1200万元,为当地农户提供200余个就业岗位。在其带动下,“以点代面”效果彰显,辖内农户也陆续种上了“致富茶”,围绕牛背山世界级山地观光旅游景区建设,牛背山镇也在着力建设黄金茶产业核心区、“中国黄金茶第一镇”。

据了解,荣经县农信联社还依托支部共建、金融夜校、农村金融综合服务站等方式,扎实开展整村授信工作,最大程度发挥金融资源优势。截至目前,该联社已累计发放涉农贷款3110户,金额8.52亿元,占有贷款77.81%。

陈博



为依法打击电信网络诈骗,维护老年人的切身利益,构建和谐诚信社会,近期,贵州镇远农商银行蕉溪支行开展防范电信网络诈骗宣传活动。活动期间,该支行在营业网点设立宣传台,工作人员通过发放宣传资料、面对面宣讲等形式,向公众普及常见的电信网络诈骗方式、识别要点及防范小技巧,不让诈骗分子有机可乘。图为该行工作人员普及防电信诈骗知识。

田枫

临朐农商银行提供全方位金融服务 满足退役军人创业资金需求

□ 本报记者 刘欣欣 通讯员 郭健

走进退役军人程世峰的轮胎商行,他正在有条不紊地忙碌着。“我这个轮胎商行,多亏了农商银行的资金支持,要不然也达不到今天的规模。”程世峰激动地说。

2013年12月,程世峰从部队退伍后,回到家乡创业,由于初期资金紧张,致使进货资金不足。临朐农商银行向山路支行工作人员在对退役军人逐户走访时了解到他的困扰后,便为其讲解了退役军人金融扶持政策。经过申请、审批流程,仅用个工作日就为其办理了20万元的退役军人创业贴息贷款,解决了他的燃眉之急。有了充足的资金后,程世峰的创业底气十

足,经过几年的发展,生意越来越好,日子也越过越红火。

10月28日,临朐县组织召开2021年度退役军人返乡欢迎会暨适应性培训会,190余名2021年度退役军人参加会议。会上,作为退役老兵,程世峰荣幸的作为典型代表现场发言,他讲述了自己从部队服役期间的经历,又分享了退伍后的创业经历。

作为临朐县退役军人金融服务中心,临朐农商银行向山路支行主动上门服务,解决资金需求,为退役军人奋力创业加油、助力。活动当天,该行工作人员也将“拥军卡”“退役军人创业贴息贷”“拥军贷”“退役军人亲情贷”等20多款退役军人专项扶持金融产品一并带到了现场,一一为退

役军人讲解金融服务政策,全面践行以客户为中心的服务理念,做好退役军人创业扶持工作,满足退役军人创业资金需求。同时,该行工作人员利用移动智慧柜员机、移动PAD端等设备为退役军人办理“拥军卡”20张,现场解答服务咨询160余人次,并建立服务微信群,实现线上实时交流咨询。该行优质的服务获得了临朐县退役军人事务局及广大退役军人的高度评价。

服务无止境。临朐农商银行将继续落实“一包靠领导、一支服务团队、一套服务规划、一切事物全包”的“四个一”服务工作机制,全力为退役军人提供全方位、个性化的金融服务,助力退役军人创业再出发。

兴国农商银行聚焦绿色产业 为实现“双碳”目标贡献金融力量

近年来,江西兴国农商银行积极践行“绿水青山就是金山银山”的发展理念,依托自身优势,倡导绿色生态生活方式,提升绿色金融服务质效,加大绿色金融供给,为支持地方绿色产业发展、实现“双碳”目标贡献金融力量。截至第三季度末,该行贷款余额73.9亿元,较年初净增8.36亿元,绿色生态农业贷款5.6亿元,较年初增长44%,清洁能源贷款1.4亿元,较年初增长245%。

兴国农商银行将绿色低碳理念贯彻发展始终,围绕实现节能减排目标,开展“日常节能、绿色办公、绿色出行、绿色餐饮、垃圾分类”等五大行动,主动履行节能减排社会责任的同时,在全行营造绿色低碳生活、工作良好氛围,提升全行员工的绿色环保意识。近年来,该行坚持科技赋能节能减排,大力推广手机银行、“聚合支付”等线上渠道产品,电子银行替代率高

达96.7%,全面推广小额贷款线上化。辖内32家营业网点实现智能柜台和柜外设备全覆盖,并为客户经理配置86台移动办公设备,实现各类业务无纸化办理。

兴国农商银行聚焦生态农业、清洁能源、资源回收利用等绿色低碳产业发展,充分发挥地方银行“决策链条短、响应速度快”的优势,创新举措,不断加大绿色信贷投放,优化信贷结构,提高绿色信贷投放占比,用金融“活水”助力绿色经济发展。此外,该行每年单列绿色信贷投放计划,建立企业环保评估报告评审制度,将企业环保风险评估纳入信贷审批流程,设置了企业贷款环境准入门槛,对绿色信贷落实优惠利率政策和无还本续贷政策。

光伏产业作为清洁能源产业,是推动实现“双碳”目标的一个重要抓手。为此,兴国农商银行创新产品服务,聚焦这一绿色能源产业发展,加大

绿色金融信贷支持力度,创新推出“光伏贷”贷款产品。该行结合光伏发电收益情况,合理设定贷款利率、贷款期限、还款周期,通过绑定客户并网售电收益账户实现自动还款,且确保全年还款金额与客户电力销售金额相当,最大程度减轻用户还款压力。不仅如此,该行以“银行+客户+用户”办贷模式,利用银行自身辐射县域网络和光伏公司共同推广“光伏贷”,即银行提供融资服务,企业提供设备,客户享受光伏电站收益并归还贷款本息。

截至第三季度末,兴国农商银行已与23家优质光伏公司建立合作关系,累计发放光伏贷款1.6亿元,受益客户1347户,其中仅2021年就发放了942户,金额1.1亿元。通过光伏贷支持建设分布式光伏电站装机容量超5万千瓦,每年可提供清洁电力6000万千瓦时,预计每年能为光伏电站用户创造2400万元经济效益。

徐泽峰

周至农商银行

“兴农e贷”破解农户融资难题

□ 本报记者 杨海涛 通讯员 何超 肖鹏

按照服务全面推进乡村振兴部署,陕西周至农商银行秉承“诚信至上、服务城乡”的经营理念,肩负支农主力军的光荣使命,以三农为己任,切实发挥农村金融主力军作用,并以“兴农e贷”为主要抓手,开创新局面,在助推乡村振兴工作中取得了阶段性成果。

“这些年,俺们村里人只认周至农商银行……”在周至县司竹镇金官村宋师傅家,他高兴地对记者说。宋师傅今年48岁,因需要供养学生且其母患病多年,家庭负债较多。2021年初,周至农商银行进村开展金融政策宣讲,通过村干部了解到农户为人诚实守信,但家庭经济较为困难,工作人员就主动上门与其沟通,得知其家中有7亩猕猴桃园,便建议他将撂荒的园子作为经营发展项目进行改良提升,通过科学管理和精心务农来自强自立摆脱困境生活,并为其定制了高接换头、土壤改良和滴灌铺设的授信方案。宋师傅随后向周至农

商银行申请了5万元“农户家乐卡”贷款,获贷后将猕猴桃园立即进行了新品种嫁接,由“秦美”改为“翠香”。宋师傅给记者算了一笔账,同样亩产4000斤,“秦美”每斤可卖1.5元,而“翠香”可卖到4.5元,除去3000元的肥料钱,一亩多赚1万多元,等他7亩“翠香”挂果后,家里的日子就不用愁了。

据周至农商银行相关人员介绍,为助力乡村振兴战略,积极践行“我为群众办实事”,充分满足县域农户的生产消费需求,解决广大农户贷款难的问题,该行针对农户推出了“兴农e贷”特色信贷产品。产品一经推出,便受到了广大农户的一致好评。截至2021年9月末,周至农商银行已对县域13.5万户农户进行信息采集,评级建档率接近90%,已授信农户3677户,“兴农e贷”开办仅4个月,授信金额已达36349万元,目前,授信金额27754万元。一串串数字的背后是周至农商银行支农支小的责任担当,是发展普惠金融的务实之举,也是助推乡村振兴的积极实践。

漳泽农商银行

多措并举开展“强根”营销

为进一步深入贯彻省联社2021年度工作会议精神,山西漳泽农商银行持续开展“强根”营销活动,积极抢占客户资源,扎稳市场根基,拓宽创收渠道,不断提升品牌影响力。

该行营销人员按照总行划分的“三级”营销网格,逐户开展精准化走访、营销。每到一户,营销人员都与客户亲切交谈,了解商户的经营情况、金融需求,广泛听取客户的意见建议,适时推介合适的产品。

服务三农是农商银行的主责主业,漳泽农商银行各基层支行积极与辖内

村委对接,充分利用流动服务车将“柜台”搬到村里,为村民办理信息维护、代缴养老保险等。同时,该行还为客户普及防范电信诈骗、非法集资、存款保险、反洗钱等金融知识。

“强根”营销活动是充满乐趣的。营销人员在与客户面对面、心贴心的交流中,总能收获满满。从不敢开口到张口就来,从无语伦次到井井有条,从陌生的客户到熟悉的朋友,不仅充实自我,提升自我,更重要的是把农商银行的产品和服务带给客户,为客户排忧解难,带来收益。

高雪娟

乡宁农商银行

扩大普惠金融服务覆盖面

今年以来,山西乡宁农商银行把发展普惠金融作为增加县域金融服务有效供给的重要抓手,着力提高全县金融服务的覆盖面、可得性、满意度,提升农信系统美誉度。

乡宁农商银行以开展“三扫五进”外拓营销活动为抓手,积极营销“云闪付”、手机银行、网上银行、“晋享E付”等电子金融产品,让客户享受快捷便利

便利。目前,该行累计安装ATM机36台,布放POS机240台,发展农村金融综合服务站80个、二维码商户2600户,实现了“ATM到乡镇、POS服务到村、上门服务到户”。同时,该行创新推出“助力开工贷”“科技贷”“抗灾应急贷”等多款贷款产品,着力解决个体工商户、小微企业的资金难题。同时,该行按照“急事急办、特事特办”的原则,对受灾企业,坚决做到不压贷、不抽贷、不断贷,对部分企业和个体工商户提供延期还本付息,为企业和个体工商户灾后重建提供信贷支撑。截至9月末,该行共发放贷款2.2万余笔,金额74.91亿元,其中民营小微企业贷款412笔,金额19.87亿元。此外,该行累计为企业、个体工商户办理展期贷款13笔,金额4700万元,办理无还本续贷4笔,金额2600万元;累计发放“抗灾应急贷”“助力开工贷”“科技贷”164笔,金额1.63亿元。

王珂

荣阳农商银行

加大小微企业信贷支持力度

今年以来,为打通银企互联、互利共赢的“银企”合作模式,有效缓解小微企业发展难题,河南荣阳农商银行充分发挥地方农村金融主力军作用,积极做好小微企业融资对接、信贷支持等相关工作。

“万人助万企”是荣阳市今年的一项重点工作,为做好这项工作,荣阳农商银行聚焦企业发展重点、难点、堵点、痛点问题,创新产品、优惠利率,开辟绿色通道,提升服务质效,为小微企业发展积极贡献金融力量。尤其是汛情、疫情发生以来,荣阳农商银行第一时间响应政府号召,及时梳理受困企业名单,特别是受汛情、疫情冲击影响较大的小微企业,采取“一户一策”的方式,帮助他们共渡难关。

黄岩农商银行

创新小微企业金融服务模式

为助力小微企业纾困解难,助力优化营商环境,浙江黄岩农商银行根据政府统筹,联合第三方评估机构探索完善“信用评级+银行贷款”金融服务模式,推动党建与业务融合,发挥党员干部先锋模范作用。该行在两个多月时间内完成评级3114户,发放贷款2724户,合同36.15亿元,余额23.94亿元,其中首贷户2066户,合同24.05亿元,余额15.75亿元,小微企业客户覆盖率从4.1%增加到19.93%。

黄岩农商银行第一时间召开部署会,主动对接有关部门和乡镇街道,制定专项考核办法,纳入支行行长履职考核和综合“画像”,单列专项拓展奖励。在此基础上,该行积极争取政府支持,以区政府名义召开全区动员大会,成立工作专班,建立联席会议制度,并在客

户邀约、联动走访、政银企座谈、全媒体宣传等方面给予大力支持。目前,该行争取政府单列3000万元财政资金,提供首贷户1.5%、非首贷户0.8%的财政贴息以及0.5%的风险补偿等政策红利,客户最低可享受4%的优惠利率。

同时,该行对接“台州市金融服务信用信息共享平台”“浙江省全程电子化登记平台”“企业信用评估平台”三大平台数据,吸纳区市场监督管理局提供的全区无贷户数1.17万户,根据第三方评估机构出具的《企业数据调查表》上门收集企业各类数据。此外,黄岩农商银行打通制度壁垒,将小微企业信用评级与业务融合,发挥党员干部先锋模范作用。该行在两个多月时间内完成评级3114户,发放贷款2724户,合同36.15亿元,余额23.94亿元,其中首贷户2066户,合同24.05亿元,余额15.75亿元,小微企业客户覆盖率从4.1%增加到19.93%。

潘朝晖