

天台民生村镇银行推广“伙伴式”村居对接模式

“村贷通”精准助力乡村振兴

行业动态

江口长征村镇银行 进村开办“金融夜校”

为加强农村地区金融知识普及,助力普惠金融发展,践行社会责任,日前,贵州江口长征村镇银行营业部负责人陈湛带领部门员工前往岗孝镇练寨村开展了“金融夜校”进村活动。

该行此次活动通过“坝坝会”的方式,将村民们齐聚一堂,燃烧的篝火也映照着普惠金融的火光亮亮千家万户。活动中,该行的金融知识宣讲员为村民讲解了反洗钱、反假货币、非法集资、电信诈骗、存款保险等金融知识,结合生活实际重点为群众提示了易上当受骗的常用作案手法及典型案例,避免群众上当受骗,保护大家的财产安全。同时,该行采用互动问答的方式,充分调动群众的参与积极性,从互动中潜移默化地将金融知识入脑入心。

陈琳

缙云联合村镇银行 组织观影《我和我的父辈》

近日,浙江缙云联合村镇银行全体员工在该行董事长丁一鸣的带领下,开展了《我和我的父辈》观影主题教育活动。

据了解,电影《我和我的父辈》由《乘风》《诗》《鸭先知》《少年行》4个主题故事组成,以新中国建立和发展的四个时代为坐标,以两代人之间的爱为线索,通过普通人的生活再现江河美丽父爱如山,浓缩成我国不同历史时段的精神气质。通过观影使该行员工对我国的民族精神和气质有了更深的了解,感叹“村行”光辉十年取得的成绩也是沿着“一代代”“父辈”创业发展而来。该行董事长勉励大家要不忘初心,砥砺前行。

卢进彦

曲周恒升村镇银行 开展“敬老月”活动

为弘扬中华民族孝老爱亲的优良传统,进一步倡导尊老、敬老、爱老的新风尚,切实维护老年人合法权益,近期,河北曲周恒升村镇银行开展了“敬老月”活动。

为确保活动有序开展,该行成立了以董事长为组长,副行长为副组长,综合保障部、财务会计部、业务发展部、营业中心负责人为成员的“敬老月”活动领导小组。活动中,该行指派专人对老年人提供专项服务,全程指导老年人进行业务办理,从各个方面保障老年人办理业务的体验度;柜台设置老年人优先服务窗口,张贴“老年人优先”标志,优先为老年人办理业务;对行动不便的老年人,该行配备了便携式发卡机及手机银行APP,并提供免费的上门服务,最大程度的解决行动不便的老年人办理业务的困难;为办理业务的老年客户进行金融知识宣传,向其普及适老金融服务、宣传理性投资、讲解防范非法集资及电信网络诈骗等内容,提高老年人金融风险防范意识。

该行本次“敬老月”宣传活动,累计发放宣传页近2000份,展现了该行对老年人的关心关爱,提高了老年人的金融知识水平和风险防范意识,履行了社会责任,同时也提高了老年客户对该行的认可度。

段宁

为深化落实金融服务乡村振兴部署,积极抢抓乡村发展机遇,今年以来,浙江天台民生村镇银行主动践行普惠金融责任,单列涉农贷款考核,大力推广“伙伴式”村居对接模式,针对县域经济特色,定制推出“村贷通”信贷产品,精准助力乡村振兴。

“村贷通”是天台民生村镇银行在当前金融大力支持山区农民就业创业、推动农村经营主体发展的愿景下创新的信贷产品,以普惠建档为基础,针对村居批量营销项目,享受利率优惠,灵活设定还款方式和担保方式,并延长授信期限,与属地村居建立更紧密、更稳定的信任关系,稳步推进基础客群覆盖面的深度和广度。

助力乡村 新社区全域推进

“整村授信”项目是天台民生村镇银行新形势下推进业务转型升级的重要抓手,也是深入推进普惠金融提升工程的重要战略。

为推动业务转型,天台民生村镇银行探索化解农户融资“最后一公里”难题,组建“支农服务队”,深入县域各乡

镇村居开展进村入户大走访、大调研活动,会同村“两委”干部,挨家挨户采集基层融资需求,逐村逐户建立农户档案,充分了解农户信贷需求和金融服务意见;以“整村授信”批量开发为渠道,以点带链,以链成面提高村镇银行农村金融服务覆盖率。

天台县始丰街道玉湖村,有村民1800多户,该村紧挨县城新城区,发展空间大,且已全村拆迁,村民经营发展多样化,贷款需求较为旺盛。为积极融入“天台现代化和合之城建设”,助力当地乡村振兴,天台民生村镇银行与玉湖村建立合作平台,量身定制玉湖“村贷通”信贷产品,为玉湖村设定专项额度,第一期计划新增贷款发放100户左右,新增贷款金额2000万元,后期将根据实际情况继续追加,并给予了贷款利率优惠,以“民生e贷”随借随还进行授信,提高产品灵活性。村民获贷后,可将信贷资金投入到的经营生产中,助力城镇基础设施等民生项目建设,有效助力新玉湖村建设工程,同时帮助村民减负增收,助力该村打造美丽乡村幸福家园。自该项目业务开展以来,得到了玉湖村民普遍好评。

截至2021年9月末,天台民生村镇银行已完成发放贷款23户,金额528万元,促进了村居的共同富裕和发展。

助力乡村 旅游业转型发展

为助力共同富裕示范区建设,践行“推进生态文明建设先行示范”,结合县域“全域旅游、名县名城”建设热潮及旅游分布特点,天台民生村镇银行积极探索绿色金融、旅游金融发展方向,不断加大美丽乡村、全域旅游建设的信贷投入,助力天台“名县名城”建设。

天台县平桥镇张思村,有村民约1000户,是一个美丽的古村,入选浙江省首批16个“大花园耀眼明珠”之一,被评为“国家级美丽宜居示范村”,其美丽乡村建设以农业观光、生态休闲特色旅游为目标,结合古民居旅游进行开发。张思村在全村农房改造建设完工后,凭借其悠久的历史文化遗产及古建筑的保护,开始大力发展“农家乐”、民宿等旅游配套行业。在村两委的带头下,村民陆续办起了“农家乐”。

客户陈某早年在村里担任村委,后来与村里很多中年村民一样,因为生计辞去

了村里的职务,外出谋发展。前几年,由于当地政府致力于发展乡村旅游建设的政策,陈某回家乡希望能贡献自己的一丝力量。发展旅游,除了基础设施建设外,首要的就是“吃、住”二字,要吸引游客,留下游客,就必须要有本村特色的“农家乐”。于是,在土地规划、风格走向等确定好,陈某说干就干,开始着力于其“农家乐”的房屋建设。但他本来就有生意项目,部分流动资金已投入农房改造上了,“农家乐”经营的资金筹集成为难题。

在了解详细情况后,结合陈某在张思村的良好口碑和威望,天台民生村镇银行决定采用信用无担保方式,授信50万元帮助其发展“农家乐”。该行从资料收集到贷款发放至陈某银行账户,仅用时两天。目前,其“农家乐”已经开始正常营业,除了有特色餐饮外,还有客房6间。重要的是,他的用心经营,也在张思村的旅游发展中起到了典型和榜样作用。村民依靠“青山绿水”成功脱贫致富,逐步形成吃、住、游“一条龙”产业链,上海、杭州、宁波等地的客流纷至沓来,每逢节假日游客如织。如今的张思村,已成为天台

县乡村旅游的标杆。

不管是利用信贷资金推进乡村社区建设,或者是帮助乡村旅游转型发展,在当前“共同富裕看浙里 金融赋能新发展”背景下,天台民生村镇银行坚持“一村一品”,做专、做精、做透的差异化营销思路,利用持续优化信贷流程,提高信贷业务效率;推行“无证明城市”,逐步缩减信贷资料要求,提升服务水平;加强产品服务创新,以提质增效为核心,提高业务稳定性;积极开展信保基金合作业务,逐步丰富信贷产品序列和服务内涵;大力推广自助贷款、中长期流贷、个性化分期等还款方式和信用无担保、道义担保、免还续贷等担保方式,践行以客户为中心,提升惠企减负实效。

天台民生村镇银行通过保持扎根城乡,聚焦本地、服务小微、惠利三农的经营宗旨,贯彻“服务实体经济、支持乡村振兴”的发展理念,逐步满足农户日益多样化的金融需求,支持普通劳动者通过自身努力进入中等收入群体,实现农村全面进步、农民共同富裕的美好前景。

梅淑娟 戴月华



近日,云南安宁州村镇银行双柏支行在双柏县法眼镇雨龙村村委会举行了“乡村振兴政银合作启动仪式”。启动仪式上,双方就如何推进农村普惠金融服务、加大产业助力力度等方面开展深入交流,安宁州村镇银行双柏支行向雨龙村村委会进行了“乡村振兴整村授信”授牌。雨龙村村委会对该支行真正打通农村金融服务的“最后一公里”,把优质、便捷的金融服务带进村里、送到家中的实际行动表示欢迎和赞许。图为授牌现场。

陈照

架起致富圆梦金融交通网

今年以来,云南临沧临翔泸农商村镇银行持续坚守支农支小的市场定位,以与政府共同开展“创业担保贷款”为契机,通过“走访宣传扩大效应;简化流程提高效率;拓宽服务强化效益;协调配合实现双赢”四步曲,为当地三农、小微客户提供高品质金融服务,稳步推进转型发展,凝聚聚力,为当地乡村振兴建设工作添砖加瓦。

“创业担保贷款给我送来了‘及时雨’,有这15万元贴息贷款,今年可以扩大规模了。”临翔区南美乡茶农、退役军人罗芝良向笔者说道。前段时间,该行通过与临翔区就业机构对接,了解到退役军人罗芝良常年从事茶叶收购、加工生意,目前急需资金用于扩大规模。该行了解到情况后,立即开展了实地走访,确认罗芝良符合“创业担保贷款”的申贷条件,便为其发放了“创业担保贷款”15万元,期限36个

月,解决了罗芝良经营生产燃眉之急。

今年初,该行客户经理通过村委会介绍认识了临翔区圈内乡养殖户杨光妮,杨光妮是当地的养殖户带头人。今年7月,杨光妮向该行表达了想要扩大养殖规模,需要资金支持的想法。该行便通过对杨光妮提供“一对一”金融服务,为其发放了“创业担保贷款”20万元,期限36个月,解决了杨光妮的后顾之忧。贷款发放后,杨光妮扩大了养殖规模,还带动了村里的许多农户一起养殖,该村养殖规模不断实现新高。

该行始终秉承普惠金融助力百姓美好生活的使命,全力推进创业担保贷款发放,为广大农户开辟了一条高效、便捷的金融服务“绿色通道”。截至10月末,该行全年共发放创业担保贷款51笔,金额1015万元,带动当地153人实现自主创业,为建设美丽乡村架构起致富圆梦的金融交通网。

郭杨云

精耕细作普惠三农沃土

2011年12月,任丘村镇银行带着服务三农的使命落户河北省任丘市,在这里开启了发展的征程。今年是任丘村镇银行成立的第十年。十年来,该行在监管部门、任丘市政府和全市人民的关爱下,在总行总行的正确指导下,设立了9家营业网点、7家普惠金融服务站,形成了覆盖任丘市各个乡村的金融服务网络,为任丘的三农经济发展贡献了“村银力量”。

2019年初,在当地人民银行及监管部门的帮助下,在总行总行的正确指导下,任丘村镇银行充分研判市场形势,深入分析自身实际情况,开启了转型之路。

作为一家村镇银行,按照监管要求及自身发展方向,就应该将支农支小作为市场定位。自2019年开始转

型,任丘村镇银行全面转向“做小做散”,引导全员转变思想认识,从上到下统一思想认识。以小额信用贷为主产品,以农区市场为主战场,以农户为主要客户群体,真正的解决老百姓“贷款难、贷款贵”的问题。截至今年9月末,该行客户总数4.82万户,当年新增客户数1.51万户;存款余额为10.21亿元,贷款余额9.77亿元,贷款总户数5668户,贷款户均为17.24万元,不良贷款占比0.67%,利润总额1699.37万元。彻底扭转了连续两年亏损的局面,存贷款结构逐步向好,信贷资产质量明显提升,转型发展成效显著,仅仅两年的时间,贷款户数翻了近10倍之多,为越来越多的农户和小微企业送去了资金支持。

选择了“做小做散”的市场定位

后,任丘村镇银行做了大量的市场调研,对于老百姓及小微企业来说,信贷的主要特点是“短、频、急、担保难”。结合这些特点,该行以信用贷为拳头产品,推出了“家庭信用贷”“惠民贷”等一系列信用类信贷产品,一经投入市场,就受到了老百姓的广泛好评。截至今年9月末,该行累计投放信用类贷款6854户,贷款余额为6.98亿元,大大解决了老百姓“贷款难”的问题。同时,为解决客户“短、频、急”的需求问题,该行不断加大科技创新,2019年11月上线了“快贷系统”,即客户经理每人配备一台移动PAD,线下调查、线上放款,通过移动PAD即可完成贷款的资料收集、信息录入及系统审批,实现了贷款的移动办公。农户们“足不出户”,1个小时就能获得贷

款,还可以通过手机直接进行线上提款,还款,真正地实现了“随借随贷、让利于民”,彻底解决了老百姓“贷款难、贷款贵”的问题。客户经理也从繁重的组卷工作中解脱出来,走出银行,走进百姓家,为更多需要资金的老百姓及小微企业送上优质的信贷服务。截至今年9月末,“快贷系统”上线以来,该行通过线上放款7459笔,累计放款金额达8.37亿元。

自2019年推行网格化营销,任丘村镇银行以村庄、社区为单位,分片到人,明确责任,“三进五扫”,深耕细作片区市场。经过两年的摸索,逐步形成了该行自己的一套网格化营销模式,不断向深向细做实市场,全面提升基础客户;各网格管理员以服务居民为主,逐户上门普及金融知识,将金融服务送进

千家万户,送到田间地头,深耕每个网格片区。截至2021年9月末,该行通过网格化营销累计建立客户档案3.3万户,累计举办各类宣讲活动586场,“金融夜校”185场,消夏晚会20余场,累计受众达5.65万人次。同时,该行以服务百姓及提升百姓金融知识为契机,进一步扩大的知名度的知名度,提升了该行在网格内的业务市场占有率。

任丘村镇银行将扎实贯彻落实党中央乡村振兴战略总要求,积极投身乡村振兴建设,着力解决农村地区支付体系发展滞后短板,在农村这个广阔的舞台上下沉重心、深耕细作,以服务三农、改善民生为宗旨,多措并举,延伸金融服务网络,扩大农村金融服务范围,推动金融服务助力乡村振兴战略落地见效。

宋金超 李婷

天津华明村镇银行
TIAN JIN HUAMING VILLAGE BANK

精准普惠 “贷”动乡村振兴

服务三农 服务小微企业 服务社区居民

惠民演出“爱悦艺术团”专场

知党恩 听党话 跟党走

天津华明村镇银行
TIAN JIN HUAMING VILLAGE BANK

金融志愿服务