

焦作市农信社系统 为乡村振兴注入金融动能

近年来,河南省焦作市农信社系统始终坚守服务三农、支农支小支微的市场定位,不断加大乡村振兴支持力度,扎实推进普惠金融发展。

焦作市农信社系统严格落实“四个不摘”要求,扎实做好脱贫人口小额信贷工作,强化产业帮扶、就业帮扶的金融支持,截至目前,累计投放扶贫小额贷款3.99亿元,精准支持贫困户1.23万户;以“党建+金融+乡村振兴”为载体,以“整村授信+金燕快e贷”为抓手,为全面助力乡村振兴注入新动能,辖内10家行社与61个乡镇(街道)党委、997个行政村党支部建立共建机制,打造“市、县、乡、村”四级服务体系,为全面服务乡村振兴夯实深厚根基。

焦作市农信社系统加强支持农业龙头企业、农民专业合作社、家庭农场、农业专业大户等农村新型经营主体发展,支持“四大怀药”“怀姜”“武陟大米”等本土特色农业,促进产业化融合发展,充分发掘地区特色资源,着力打造“金融+旅游”的特色品牌,助推特色小镇和美丽乡村建设,截至9月末,涉农贷款余额284亿元,占比69.21%;打造全方位综合服务体系,积极推进“普惠金融+场景生态”建设;优化信贷流程,创新金融产品,推出“支农惠贷通”“致富贷”等信贷产品20余种,大力推广金融超市“一站式”服务,特别是汛情期间,推出“救灾暖心贷”“救灾应急贷”等专项信贷产品。

秦安建

涑源县农信联社 优化操作流程推进整村授信

为深入推进涑源县域信用体系建设,积极践行乡村振兴战略,进一步强化服务意识,河北省涑源县农信联社以“整村授信”工作为切入点,深度融合人和支持乡村振兴,实现了业务结构的持续优化,营销质效显著,截至10月底,已完成2个村的“整村授信”数据整理工作,共建档信息669户,筛选优质客户142户。

该联社聘请专业机构开展“整村授信”实战培训,召开动员会,明确了工作思路和目标,并将工作目标层层分解到人到岗;加强与政府、村两委的沟通,选取试点行政村,开展“整村授信”宣传;经过多项数据对比,选取涑源县白石山镇白石山村和上庄乡上庄村为试点,在

全面了解该行政村农户总数、人口分布、住所分布、农田分布、产业现状等基础信息上,积极对接“村两委”,通过建立农户信息档案,提高数据质量,有效分析数据,发掘潜在客户,为综合营销打好基础;通过“金融夜校”走街入户等方式加大宣传营销力度,打通农村金融服务“最后一公里”。

在入村开展活动过程中,涑源农信联社持续对“整村授信”各环节进行优化调整,对操作流程进行细化完善,对实施方案进行修改补充,通过实地走访录入农户信息,形成农户信息档案,再通过评分规则及实际情况,筛选出优质客户;创建“信用户、信用村、信用乡镇”落实“服务三农”目标要求。

庞雷

广元农商银行 开启“政务+金融”便民服务新模式

随着四川广元市昭化区政府与四川广元农商银行“政务+金融”综合服务战略合作协议的签订,广元农商银行全面完成了与服务辖区利州区、昭化区、朝天区和经济技术开发区“政务+金融”工作的全面落实,也标志着广元农商银行在服务市区两级政府,做深做细“两项改革”后半篇文章便民服务新模式全面落地。

“政务+金融”综合服务业务依托四川省一体化政务服务平台,与银行共同推进镇村便民服务站点公共服务功能和数据开放,将金融服务“嫁接”进

来,确保实现社保、医保、邮寄、看病挂号和水、电、气缴费等业务“就近办”“马上办”,让群众“足不出村”即可办理现金缴纳水电气费用、学费、手机充值、医保社保、看病挂号、快递收发、2000元以内取现等业务。

在脱贫攻坚向乡村振兴有效衔接的关键之年,“政务+金融”农村金融综合服务模式的开启,为政银双方开展全方位、宽领域、深层次的合作开辟了更加广阔的空间,推进了市区政务服务便民化、智能化、集成化,为推进四川农信高质量发展积蓄了强大力量。

吴镇锣

广宗农商银行 发放涉农贷款15.27亿元

作为本地县域最大的金融机构,河北广宗农商银行一直将服务三农、支持乡村振兴作为工作目标,通过错位协作、发挥导向、优化设施等措施,切实做好三农金融服务工作,截至10月底累计投放涉农贷款15.27亿元。

该行开展错位协作,与河北农担签订为期3年、额度为2000万元的最高额保证合同,一方面该行能通过与农担公司合作,进一步拓宽金融服务广度,另一方面河北农担也可以借助该行点多面广的优势做大担保业务,不断丰富三农贷款担保体系,双方错位协作、互惠共赢;根据省联社、邢台审计中心工作谋划,将涉农贷款投放列入年度经营管理指标内容进行考核,利用考核“指挥

棒”引导各业务单位推进涉农贷款投放,截至10月底,涉农贷款较年初增加4.6亿元,完成全年任务131.46%。

随着平台、塘堰、旧店、冯家寨四个乡镇的乡村振兴金融服务综合体升级改造完成,该行涉农业务再次提速。“农商银行手续又简单,使用又方便,我在我们村里的网点打了申请,没几天就下来了。”董义芳高兴的说道。该行员工了解到该名客户是要购买春耕使用的化肥,立即开展调查,开通绿色通道,做到快审快放,不让农户误春耕,正是这种解民之忧于心、纾民之困于行的工作宗旨,让230个涉农企业和1828名农户都成为了该行的坚定客户。

杜安鹏

霍城农商银行 加大养殖业贷款投放

霍城县是新疆重要的畜牧业生产基地,草场资源充足、畜牧资源优势明显,近年来,新疆霍城农商银行以“整村授信”和产品创新为抓手,持续加大养殖贷款投放,支持农业新型经营主体和养殖户,截至目前,已累计发放养殖贷款近9000笔、金额6亿元,养殖贷款规模达到7亿元。

今年该行及时梳理辖区养殖户清单,逐户进行对接走访,实施名单制管理,实现精准跟进授信,目前已累计为1.2万户养殖户授信,授信金额达9亿元;积极发挥供应链金融优势,结合农民专业合作社、专业大户及养殖户的产业优势,以信贷资金为纽带,合理扩大专业大户和养殖户的牲畜规模和农民

专业合作社的收购规模,截至目前,已发放农民专业合作社、专业大户贷款162户,金额8735万元。

霍城农商银行还依托“政府引导、市场运作、担保增信、风险分担”的原则,建立起长效稳定“政银担”合作机制,于9月16日推出并发放首笔“兴牧贷”专属信贷产品。该产品充分发挥了农担公司政策性作用,由政府推荐畜牧业农民专业合作社、专业大户和养殖户,银行与担保公司对畜牧经营主体进行贷款调查,按照牛羊养殖规模授信办理活畜抵押贷款。该产品期限灵活,贷款利率更优惠,推出仅15天,就已发放205万元,惠及11户养殖户。

马晓艳

新余农商银行拓宽服务渠道

提高普惠金融覆盖面

近年来,江西新余农商银行始终坚守“立足本土、服务社区、支农支小”的市场定位,认真落实党和国家发展普惠金融的相关要求,持续推动产品和服务创新,积极主动利用线上和线下两个渠道,不断提高普惠金融服务的覆盖面、可得性和满意度,截至2021年9月末,各项贷款余额275.63亿元,较年初增加20.12亿元,市场份额占全市银行业金融机构近四分之一,稳居全市第一位。

2020年以来,新余农商银行以本行金融数据为基础,结合该户户籍、婚姻、房产、公积金、工商登记、税务等政务大数据以及人行征信信息和互联网三方数据,构建“1+1+N”的多维数据资源,利用人工智能和大数据技术为客户精准画像、评级授信,为客户提供全自助、纯线上的信用贷款产品,由此创造出了“政务大数据+普惠金融”数字化普惠金融新模式,任何人只要一部联网的智能手机,就可以提出贷款申请,系统自动判断准入与否、风险系

数与授信额度,整个贷款过程无歧视、无跑腿、无担保、无费用、无等待、无干预,真正实现了“人人贷”。据统计,一年多来,新余农商银行推出的“百福·商e贷”“百福·家e贷”两款纯线上金融产品累计授信1.26万户,授信金额13.82亿元。

社保卡是涉及千家万户,关乎民生的大事。新余农商银行将全辖50个网点打造成为社保卡金融服务网点,确保社保卡服务“天天不打烊”,并通过“扫村、扫园、扫街、扫户”“深度四扫”将社银服务延伸到老人家中、延伸到病床前,打通普惠金融服务“最后一公里”,截至目前,承担了全市所有乡镇以及城中村客户的社保卡综合金融服务工作,发行社保卡80.69万张,服务客户约占全市人口的67%,其中已激活社保卡68.22万张,激活率达到84.54%,位居全省11家设区市农商银行首位。与此同时,新余农商银行还以“深度四扫+整村授信”为主要抓手开展农村金融普惠工作,



近日,江西永丰农商银行组织员工走进农村集市等人流密集地,对来往农村群众普及假币识别办法,讲解反假币收藏的目的及意义,帮助他们提升金融素养。图为活动现场。

聂琳琳

大竹农商银行聚焦特色产业

加强农村金融综合服务站建设

近年来,四川大竹农商银行作为大竹县农村金融主力军,通过加大信贷支持等多种形式深化金融支持乡村振兴工作落实,特别是自四川省联社启动农村金融综合服务站建设以来,大竹农商银行高度重视,在前期月华镇河心村和九银村农综站试点建设的基础上,于2021年上半年推广建设了清水镇老书房村农综站。

清水镇老书房村位于大竹县城南部,该村以山坡地形为主,土壤肥沃,光照充足,气候温和,常年平均气温25度,自然条件得天独厚,适合苕麻、花椒、白茶、鱼虾、肉鸭、生猪等多种经济作物、水产和畜禽的种植、养殖。该村还成立了“老书房何家村农村集体经济联合社”,入股与其他经营个体成立了大竹县盛豪门窗有限公司。

大竹农商银行通过2021年初启动的全县农村经济普查活动,了解到该村有较为密集广泛的产业基础,具备较好的乡村振兴发展前景,于是立即与当地党政和村支两委衔接,迅速启动了农综站建设。该站依托村委会提供的场地,按照省联社的硬件标准建设了规范化物理阵地,除具备基础金融服务外,还创新性地加载了一些非金融服务,使村民不仅可以足不出村办理小额取款、补贴查询、贷款还款、转账等金融业务,还可享受社保/医保缴费、水电气缴费、电话充值等生活服务和具有个性特色的保险服务;以四川农信惠生活平台为依托,为农户代销特色农产品,目前,该村自产的白茶、笨鸡蛋等已上架销售,有效拓展了产品销路和销量;定期发布国家、各

级党政有关乡村振兴、社保、医保等与农民群众密切相关的方针、政策信息,开展金融、健康、防疫、农技、法律法规等知识普及并接受相关咨询,进一步丰富了当地村民的物质、文化生活。

大竹农商银行还将信贷服务的触角延伸到了农综站,全面开展“五大授信”:农村集体经济组织授信,农村产业、农民专业合作社授信,村组干部授信,农村党员授信,农村退役军人授信,截至9月末,依托该农综站完成了农村集体经济组织授信1户,授信金额200万元;农村产业、农民专业合作社授信5户,授信金额500万元;村组干部授信17户,授信金额140万元;农村党员授信108户,授信金额185万元;农村退役军人授信90户,授信金额280万元。

王伟

渭滨农商银行坚守支农支小定位

满足客户差异化金融需求

差异化、定制化需求,不断加大普惠领域精准服务。

渭滨农商银行专门设立乡村振兴部指导全区巩固脱贫攻坚成果,紧密联系区委、区政府及乡镇村委,逐村宣讲政策、采集信息、满足需求,2021年初,在制定全年信贷投放目标时,该行加大了涉农贷款指标的考核权重,单列涉农资金贷款6亿元,让信贷资源向三农领域充分倾斜,截至目前,全行普惠涉农贷款余额22.6亿元,较年初净增6.9亿元。

脱贫攻坚时期,作为渭滨区金融扶贫工作领导小组成员单位,渭滨农商银行向全区建档立卡贫困户宣传扶贫信贷政策,在夯实“5321”扶贫模式的基础上,对全区3628个建档立卡脱贫人口坚持每年走访一次,每季问卷调查一次,挨家挨户建档、评级、授信。钓渭镇东阳村王亚卫是渭滨农商银行帮扶脱贫的第一位客户,他患有先天型小儿麻痺症,生活困难,无可靠收入来源。2016年在钓渭镇政府的牵头下,渭滨农

商银行与他取得了联系,多次考察和沟通后,为他发放了5万元扶贫贷款,帮助他盖起了一间800平米的猪舍,购买生猪40头。经过悉心经营,目前猪舍存栏165头,年销售利润7万元左右,王亚卫也成了钓渭镇的脱贫标兵,一副“助残楷模,黎民点赞”的锦旗再次拉近了渭滨农商银行与农民朋友心与心之间的距离。截至目前,该行累计发放扶贫贷款1443笔、4075.17万元。

除此之外,渭滨农商银行与全区3个乡镇68个行政村全部签订了双基联动工作协议,实现了“双基联动”工作站全覆盖,开启了银村合作的新模式;大力推进“一村一品”建设,先后帮助辖内贫困村建设食用菌种植专业合作社、土蜂养殖农民专业合作社等产业扶贫项目12个,而渭滨农商银行巩固脱贫、振兴乡村的步伐一刻也没有停息,“e农贷”“市民e贷”“小V税贷”等数字产品层出不穷,仍在不断丰富广大农民和农民企业家的选择。

杜锁林 董粮瑞

黎川农商银行

设立110个助农服务站

近年来,江西黎川农商银行持续下沉服务重心,延伸服务触角,全力打造综合性的普惠金融服务站,目前在全县108个行政村设立了110个“村村通”助农服务站,其中具备综合服务性质的普惠金融服务站59个,普惠金融服务实现乡镇级全覆盖,智能金融终端设备实现村级全覆盖。

服务站以便民小超市及扶贫爱心超市为载体,充分利用站点本土经营的优势,将信贷、取现、咨询、消费等功能串联在一起,将农商金融服务和超市生产经营结合在一起,截至目前,全县普惠金融服务站点累计办理取款业务6.69万余笔。

杨尧驰

滨海农商银行

多措并举助力乡村振兴

江苏滨海农商银行因农而生,因农发展,也因农而壮大,服务乡村振兴责无旁贷,必须走在前列、干在实处。

该行将信贷投放作为服务乡村振兴的关键,近年来持续开展“整村授信”“网格化服务”等走访活动,严格执行人行“两项货币工具”,积极用好再贴现、再贷款政策,加强与省农担等外部平台合作,加大家庭农场等特色农业扶持力度,开展新型农业主体“信贷直通车”业务;全面打造了33家物理网点、291家金融服务点和互联网金融“三位一体”的服务体系;依托农家店、农资超市,设立金融服务点,覆盖全县100%的行政村;开通了手机银行、微信小程序等办贷渠道,为46万手机银行客户、81万社保卡客户实现了线上自动审批、自助放款。

李雪峰

永吉农商银行

创新畜禽活体抵押贷款

为加快推进畜禽活体抵押贷款工作进程,拓宽养殖户融资渠道,永吉农商银行在服务三农基础上,延伸金融助力“乡村振兴”的触角,截至目前,已发放黄牛养殖贷款280户,金额2350万元。

该行以辖内开展的“整村授信”工作和网格化精准市场营销为契机,对有信贷需求的养殖主体逐户进行调查走访,实地踏查,建立信贷支持名单台账;创新贷款品种,灵活运用“活体抵押+信用”“活体抵押+担保”“活体抵押+第三方监管”等贷款方式支持客户用款;信贷营销员全面加强“线上”+“线下”双管齐下的服务模式;通过悬挂条幅、张贴海报、新媒体等方式开展广角度、多渠道、全覆盖宣传。

贾晓东

溧水农商银行

开展抵押登记“E办证”业务

近年来,江苏溧水农商银行持续发力数字化转型,积极应对政务部门,创新服务模式,实现不动产网上“E办证”,不见面办理抵押注销等业务,让客户不断享受改革创新带来的便利。

“一网通E办证”功能开通后,无论在本市或是外市,只需要登录南京不动产微信公众号“网上办事大厅”,找到“E办证”模块,即可按照操作流程完成相关业务的办理。抵押登记“E办证”业务的开展,实实在在缓解了贷款客户多次跑腿的麻烦,真正实现让“数据多跑路、客户少跑路”,提高了溧水农商银行的办贷效率,进一步提升了溧水区的营商环境。

陈海新

沁县农商银行

推动第一产业高质量发展

近年来,山西沁县农商银行聚焦特定人群,充分利用小额扶贫信贷贴息和风险补偿优惠政策,持续带动脱贫人口增收致富,扎实开展“整村授信”,积极发放脱贫人口小额信贷予以支持;聚焦第一产业,围绕市委、市政府提出的“六大工程”“九大行动”,持续加大涉农贷款投放力度,推动第一产业高质量、高速度发展;聚焦重点项目,积极对接乡村振兴县特色产业项目,加大贷款投放力度,保持乡村振兴重点帮扶产业贷款投放力度不减,推动特色产业兴旺发展。

杨艳

襄汾农商银行

启动“苹果季”助农服务

为应对苹果热销季,尽快让丰收的果实“落袋为安”,山西襄汾农商银行组织志愿服务队启动“苹果季”服务,帮助辖内果农抢收苹果,拓展销售渠道。

“金秋助农”是襄汾农商银行落实“农情金融 信有农”综合营销活动的一次生动实践。为帮助果农销售增收,该行志愿服务队深入辖内果园,撸起袖子与农户一起摘卸苹果、搬运苹果,为了解决农户销售难的问题,现场开展“爱心苹果”认购活动,大家通过拍摄代言视频,转发朋友圈及抖音、快手等平台,帮助农户进行线上销售,仅一天时间,就帮助农户抢收苹果3000余斤,线上销售1000余斤。

樊丹