

湖南省联社常德办事处赴“十八洞村”开展党日活动

11月9日,在湖南省农信联社常德办事处党组书记、主任刘汉军的带领下,该办事处机关全体党员以“学党史、铭初心、担使命”为主题赴“全国精准扶贫首倡地”十八洞村,开展党史学习教育现场教学暨11月主题党日活动。

在十八洞村,常德办事处机关支部全体党员干部一边观摩,一边听讲解员介绍,实地感受精准扶贫给十八洞村带来的翻天覆地的变化,进一步领会了精准扶贫思想内涵。 曾微

湖南省联社益阳办事处深入基层调研经营管理情况

近日,湖南省农信联社益阳办事处党组书记、主任沈中心深入沅江农商银行金福、城关、营业部进行了“三站”调研,详细了解农商银行信贷支农支商、经营管理等情况。沈中心主任每到一行,就认真查看和了解网点环境、机具设备、业务管理和信贷支农支商情况,并亲切询问当班营业工作人员,进行实践调查。 陈军锐 曹毅娜

桃源农商银行缓解创业者资金难题

日前,湖南桃源农商银行在开展“整村授信”走访中,其芦花支行行长得知,家住该县沙坪镇芦花社区回乡创业的谢政华,由于投资开办运动鞋加工厂,出现了资金短缺难题。随即便与客户经理一起找到谢政华,实地勘察其厂房和设备等,通过贷款审批等一系列程序后,为其发放了流动资金贷款10万元。

如今,在该支行信贷资金的帮扶下,谢老板的运动鞋加工生意蒸蒸日上,不仅成了当地小有名气的“鞋厂老板”,还帮助村里解决了10多人的就业问题。 李修安

蓝山农商银行董事长走访慰问帮扶村

11月10日,湖南蓝山农商银行党委书记、董事长董古文、纪委书记、监事长龚启军带队赴该行乡村振兴对接帮扶村——蓝山县太平镇下坡村,进行走访慰问。

董古文一行来到村民家中与其促膝交谈,仔细询问村民家庭生活情况,并与驻村干部、乡村振兴工作队、村支“两委”干部举行座谈,详细了解该村乡村振兴设想和金融需求。 蒋涛

汉寿农商银行建设首批“福祥e站”

日前,湖南汉寿农商银行经过前期综合环境调研以及入村走访选址,试点建设了首批“福祥e站”。“福祥e站”的建设,成为该行与当地老百姓“鱼水”联系的重要纽带,让乡居民享受到足不出村的金融服务体验。该行在社区政务服务大厅内,布放了助农终端、点钞机、保险箱等金融机具,客户可直接办理小额贷款资金结算、缴存医保、社保、水电费、打印存折等业务。 万蓓

澧县农商银行参加“全民健身运动会”

11月9日,湖南澧县农商银行派出代表队参加了湖南澧县第二届全民健身运动会男子篮球赛。

在出线权的争夺中与澧澧街道代表队狭路相逢。比赛现场,两支球队的运动健儿们拼劲十足,你追我赶,防守与进攻轮转之间,双方球员不甘示弱。最终比分锁定在57:39,澧县农商银行代表队获得了本场比赛的胜利。 雷天恩

安乡农商银行将“金融夜校”开到村民家门口

“近期,有很多村民收到诈骗短信或电话,甚至上当受骗,下面由我为大家讲解如何防范电信诈骗。”这是湖南安乡农商银行安障支行工作人员在安障乡王家湾村开展“金融夜校”活动的一幕。为全面普及金融基础知识,提升普惠金融覆盖面,近日,安乡农商银行安障支行联合该行科技信息部将“金融夜校”开到了王家湾村便民服务中心,吸引了近百名村民前来听课。 王盼

衡东农商银行为老人上门办理社保卡业务

“同志,在群里看到通知,农商银行能为村民办理社保卡存折换卡业务,我村里有个九十几岁的老人,行动不便,无法来网点办理,怎么办?”近日,湖南衡东农商银行东烟支行迎来了一位村干部,焦急地询问柜台工作人员。“您放心,我们开通了爱心通道,针对行动不便的特殊客户有配套的上门服务。”该支行工作人员一边回答、一边了解客户具体情况。随后,该支行行长和委派客户经理随村干部到达其村民家中,为老人办理了社保卡存折换卡业务。 王冰琳

张家界农商银行创新信贷产品

金融“活水”滴灌小微企业

今年以来,湖南张家界农商银行多措并举,为小微企业降低融资成本,用实际行动把“兴农兴商、至诚至兴”的服务理念践行在有温度的金融服务之中,为企业精准滴灌金融“活水”,用心浇灌、用心培育、相伴成长,静待开出“小微”之花,繁荣地方经济。

“本以为需要担保抵押才能办到的贷款,没想到这么简单就好了,真是太意外了!”张家界张之旅国际旅行社有限公司法定代表人高兴地对笔者说。近期,张家界农商银行武陵源支行为其发放了1笔“旅易贷”,金额50万元,是根据该公司年接待游客数量而授信的1笔贷款。

同样感到很意外的还有茅岩河投资有限公司,该公司计划扩大莓茶生产规模,但是受条件限制,到几家银行咨询均未得到肯定答复,在担保

公司只愿担保100万元的情况下,张家界农商银行根据该公司每年均有政府固定补贴款项的特点为其办理了“应收账款质押贷”,为其解决了融资难题。

为满足小微企业融资需求,张家界农商银行加强市场研究,细分对象,优化条件,创新特色信贷产品,推出了适应乡村振兴“一县一特”“一乡一品”发展需求的“莓茶贷”“民宿贷”,契合收单小微商户交易频繁资金流动强等特点的“庸易贷”,鼓励人才扎根农村发展特色农业产业的“乡村产业人才贷”,根据行业、企业个性特点推出的“旅易贷”“商易贷”“应收账款质押贷”等产品20余种。今年1月至8月,张家界农商银行累计发放小微企业贷款21.26亿元,普惠型小微企业贷款余额12.91亿元,较年初增加1.19亿元,增

速10.17%,较各项贷款增速高2.18个百分点。

为拓宽小微企业融资渠道,张家界农商银行积极探索增信模式,加强与担保公司的合作,截至8月末,该行已与张家界市融资担保集团有限公司、“湖南省农担”“湖南省文旅担”“湖南省中小担”进行了业务合作,共有在保贷款228笔、金额6.13亿元。

为进一步做实对新型农业经营主体的信贷支持,该行还向农业农村部积极申请,获批成为“新型农业经营主体信贷直通车”单位。今年,该行还充分利用张家界农业风险补偿基金,与张家界农投公司签订业务合作协议,并将利率LPR加点在50-300BP之间,低于普通贷款利率1-3个百分点,既拓宽了渠道,又降低了融资成本。

黎美君



为支持当地葡萄产业发展壮大,近年来,湖南常宁农商银行西岭支行加大了对域内葡萄种植专业合作社的信贷支持力度。在常宁市成生火龙果专业合作社成立之初便为其发放了信贷资金50万元,解决了其资金短缺难题。因为该行工作人员在合作社的葡萄园基地查看葡萄生长情况。

邹林成

武冈农商银行践行责任担当

精准发力推动实体经济发展

为全面落实“立足新发展阶段、贯彻新发展理念、构建新发展格局”要求,近年来,湖南武冈农商银行紧扣助力乡村振兴、服务地方经济发展、推动实体经济发展进行精准发力,在践行“三高四新”战略中展现农信担当、贡献农信力量。

作为因农而生、因农而兴、因农而强的百姓银行,武冈农商银行始终把服务三农作为立社之基,发展之源,用最优惠的政策、最普惠的产品、最暖心的服务助力乡村振兴战略。工作中,该行深入开展“党旗在基层一线高高

飘扬”“我为群众办实事”等实践活动,勇做地方金融政策的宣传员、普惠金融的推广员、服务三农的信贷员和乡村振兴的联络员,真正把惠民事办实、办好,办到群众心坎上;着力打造金融惠民渠道,建立起“非现金金融不出户,基础金融不出村,综合金融不出镇”的农村金融服务体系,特别是其创新推出的“福祥e站”,打通了农村金融服务的“最后一公里”。同时,该行大力实施政府主导、银行联动、村组推进、农户参与的“四位一体”评级授信工作及金融普惠工作,扎实做好过渡

期脱贫人口小额信贷工作,为持续巩固拓展脱贫攻坚成果“保驾护航”。

为支持当地实体经济发展腾飞,该行紧紧围绕市委、市政府高质量发展思路,主动作为实施银企共建,定期走访了解企业需求,相继推出“忠实复工快贷”“小微企业税利贷”等贷款产品,为地方企业做大做强提供了强大的金融支撑。此外,该行创新担保方式,陆续推出“建材贷”“烟草贷”等多种贷款产品,有效促进实体经济企业贷款快速发放,成功为融资难企业纾困解围。 黄蓓蓓

做“十佳新型职业农民”的“铁靠山”

“市委领导为农民点赞,我要为农商银行点赞!”日前,看着手上沉甸甸的证书,湖南衡南县大佛山农机农技种植养殖专业合作社的负责人李佰生衷心地赞扬道。在衡阳市2020年中国农民丰收节颁奖仪式上,李佰生被当地市委市政府授予“衡阳市十佳新型职业农民”殊荣。

前几年,为带动村民致富,谭子山镇翔龙村村支书李佰生带头成立了衡南县大佛山农机农技种植养殖专业合作社,专业养殖散养土鸡,并很快就有大批预订订单送到了门前,但随之问题

也接踵而至。“合作社不仅在经营规模上比私人养殖更大,鸡苗与饲料的需求也更大,资金投入是个难题。”正当李佰生焦头烂额之际,衡南农商银行谭子山支行的工作人员了解到他的情况后,及时与当地政府进行了沟通对接,在当地政府的大力支持下,该行累计为其提供了90万元的扶贫贷款资金,迅速解决了其资金难题。一时间,该合作社土鸡养殖的生意也做得风生水起。

但好景不长,去年突如其来的疫情给了李佰生一次沉重的打击,由于市场需求萎缩、资金周转困难等原因,合作

社不仅已经连续几个月发不出工资,就连银行的利息也成了问题。为了帮助合作社恢复生产,李佰生决定以个人名义再次向衡南农商银行申请贷款支持。

此时,该行谭子山支行的工作人员了解到合作社的情况后,主动上门来咨询,根据其经营情况为合作社提供了30万的信贷资金用于企业经营,解决了其资金难题,并主动减免了近两万元的利息。如今,在衡南农商银行的信贷支持下,大佛山农机农技种植养殖专业合作社发展得越来越好,还带动了本村40余名农户就业。 申邦 罗龙

桃江农商银行修山支行“零距离”服务满足客户需求

为切实把党史学习教育成果转化为为民服务的实际行动,今年以来,湖南桃江农商银行修山支行坚持“客户至尊”的服务理念,在“福祥e站”建设、驻村服务、金融培训、共建共创等方面,实行“零距离”服务,主动打通服务群众最后“一百米”,深受广大人民群众好评。该行的这些举措,满足了人民群众对金融服务的新期盼,新要求,为农商银行树立了新形象。 罗学军

安化农商银行柘溪支行“便民卡”解“小微”融资难

自党史学习教育活动开展以来,湖南安化农商银行柘溪支行积极落实“百行进万企”活动,挨家挨户对其辖内的商户、企业进行“访问需”工作。前不久,柘溪支行了解到当地双桥村一位客户在东坪镇开办了一家建材公司,遇到了融资难问题,经过其员工多次走访了解其情况后,成功为其发放了该支行第一张额度180万元的“小微企业便民卡”,帮助该企业渡过了难关。 湛渊源

石门农商银行发放首笔“信补贷”

近日,湖南石门农商银行白云支行成功发放常德农信系统首笔“信补贷”,为湖南超雄工程机械设备有限公司发放流动资金贷款100万元,解决了其急需流动资金的当务之急。工作中,该行制定设置运营专岗,举办专题培训,开展专项对接、组织专题推介的“四专”运营模式,大力推广“信补贷”产品。截至10月末,共有51家企业在该行申请了“信补贷”产品,意向金额1.11亿元。 陈卫平 谢玲

津市农商银行推广农户信用信息系统

从10月开始,湖南津市农商银行积极开展开展农户信用信息系统的推广运用工作。据悉,该系统主要收录了来自当地公安局、不动产登记局、农业局等多家政府部门和银行业金融机构的6大类涉农数据信息,通过运用系统查询,为津市农商银行贷款的发放审查提供重要参考。截至10月末,该行使用系统查询农户信用信息100余条,通过查询后发放贷款988万元。 陈孟纶

宁乡农商银行召开结对学习交流座谈会

为深入贯彻落实湖南省农信系统两届改革与发展大会精神,通过农商银行之间“一对一”结对形式全面推动湖南农信高质量发展。11月9日,宁乡农商银行与东安农商银行召开了结对学习交流座谈会。座谈会上,宁乡农商银行领导向东安农商银行介绍了该行坚持稳中求进、立足新发展阶段、贯彻新发展理念、构建新发展格局,创造性推出的“311”普惠金融新模式。 陈磊

新晃农商银行

整村授信助力乡村振兴

今年以来,湖南新晃农商银行充分发挥人熟、地熟优势,持续加强与地方政府、村“两委”沟通与合作,以“整村授信”为抓手,聚焦主责主业,不断提升普惠金融质效,为乡村振兴助力、赋能。

工作中,该行明确主要任务、考核管理、保证制度等,实行总行领导、机关部室“两级挂点”推动模式,通过建设信用村、信用镇、信用社区等形式,积极推广集中授信模式,加大对农户贷款的投放

祁阳农商银行

助返乡大学生创业致富

湖南省祁阳市浯溪街道办事处小江村的王玮博是一名大学生,得知本村被确定为“新农村建设示范村”后,萌发回家种植红提的想法。2017年,王玮博种植的红提受洪水的影响,颗粒无收,损失了30多万元,还欠下了几万元债务。为了能继续种植红提,他抱着试试看

的想法,到祁阳农商银行申请了5万元信用贷款,帮助他渡过了难关。在王玮博和父母亲携手创业下,他家的精品红提园规模迅速扩大,钱袋子也越来越鼓,吸引了不少农民的眼球跟着去种植。在他的带动下,本村和周边村有志创业的青年农民开始回家创业

临澧农商银行

践行普惠金融服务地方经济

今年以来,湖南临澧农商银行积极发挥县域金融机构主力军作用,深化“我为群众办实事”,持续做好金融服务,切实服务地方经济,助推普惠金融发展。目前,该行普惠型涉农贷款和普惠型小微企业贷款高于各项贷款同比增速,普惠型小微企业贷款户数高于年初水平。

工作中,该行围绕“一平台及五机制”建设,加强与当地党政沟通对接,全面推进“整村授信”工作;出台“整村授信”工作细则,要求各支行、员工除了常

衡山农商银行

组建普惠金融“娘子军”

2020年1月,湖南衡山农商银行在全省率先组建了“女子特色支行”,成立了一支践行普惠金融“娘子军”队伍,为新型城镇化和乡村振兴建设贡献了金融力量。

为支持当地蜂业养殖产业的发展,衡山农商银行“女子支行”派员赴衡山县岳山峰业养殖专业合作社、衡山肖胡子蜂业有限公司等地实地查看蜂群养殖、蜜源分布和蜂蜜生产销售等相关情况,并成立了绿色金融重点工作联络小组,为蜂业协会送去了金融支持,意在

力度,重点支持规模化经营农户、农机大户及回乡创业等新型农业经营主体,围绕当地特色产业,创新推出“乡村振兴卡”“福祥e贷”等产品,按照“授信批量化、保证信用化、放贷自助化”的原则,积极构建产业链服务场景;利用“金融背夹”走出柜台、走进农村、走进客户,把金融服务窗口柜台前移,畅通金融服务的“末梢”,打通金融服务的“最后一公里”。 余胜蓝

种植红提,联手打造质量最好的精品红提园。

为了抱团销售,王玮博成立了“玮博红提产销专业合作社”,帮助当地农民销售红提。但有时资金周转不灵,影响其收购和销售。此时,正在小江村进行信用评定工作的祁阳农商银行客户经理,及时为王玮博授信了20万元,解了王玮博的燃眉之急。

今年以来,湖南祁阳农商银行以乡村振兴为契机,积极发放创业贷款支持大学生回乡创业。据统计,目前已累计发放大学生创业贷款1210笔,贷款金额6750万元。 何发明

规性的签约外,还要利用村组干部会、金融知识宣讲会等进行集中签约,进一步切实做好金融服务。截至10月末,该行“整村授信”导入55407户,授信金额27.5亿元。

同时,该行与科大讯飞公司合作,利用政务数据、云计算等先进技术,赋能金融服务,持续深化“常德快贷”品牌建设。截至10月末,该行“常德快贷”平台共签约客户9769户,授信金额7.38亿元,用信客户7688户,用信余额3.04亿元。 刘铭

通过金融支持把“小蜜蜂”做成大产业。

与此同时,“女子支行”利用网点地处建材家居城的优势,为衡山县建材家居协会整体授信1000万元,授信客户110户;并积极对接县域种植业、林业、畜牧业、渔业等行业,发挥金融支持推动乡村产业发展的“造血”作用。一年多来,“女子支行”为当地经济发展注入资金达1.5亿元,切实解决了当地企业融资难、融资贵难题,得到了政府和广大客户的高度赞誉。 刘慧琳

最美农金人

陈先忠:为信用村建设架“金”桥

在湖南沅江市南嘴村支部书记陈先忠的办公室里,有一扇常开不关的大门。这扇一直不关的门,迎接指导工作的各级领导、商量金融政策的农商银行干部员工、反馈需求的村民们……

年初,沅江农商银行南嘴支行选定南嘴村为“整村授信标杆示范村”,在得知消息的当晚,陈先忠思考一宿如何把“信用村”的牌子挂起来。

兵来未动,粮草先行。为推进南嘴村整村评级授信工作落地落实,陈先忠制定了周密的计划,第一时间召开了专门的会议、成立了专门的组织、组建了专门的队伍、开展专门的活动,为南嘴支行搭建更多的共创平台,积极发动党员和群众参与,让整村评级授信起到事半功倍的作用。

“为政之要,莫先乎人;成事之要,关键在人。”陈先忠深知这一点。他选定各组组长作为整村评级授信工作“引路人”,选定村上有名望和权威的老人作为“五老评议”人员,积极配合南嘴支行开展“整村授信”工作。为秉承“一把尺子、一个标准”,公平、公正地开展评议工作,陈先忠将每周一定为各组组长与包片客户经理的碰头日;要求各组组长就当前工作进展情况、存在的难点和下一步措施,逐一作汇报,并按要求确定全村“白名单”“黑名单”。

目前,陈先忠协助南嘴支行对该村822户农户建立了信用档案,走访面达到100%;授信462户、金额8090万元;已用信263户、金额5780万元,为村民服务架起了支农惠农“连心桥”。 胡珊珊

蔡建科:热情耐心的“金融协理员”

今年初,湖南南县农商银行三仙湖支行正在如火如荼地开展整村评级授信工作,第一个联系到的就是中奇岭村,第一时间见到的就是该村支书蔡建科。蔡支书当即决定利用晚上时间召集村支“两委”和各小组组长开会,支持三仙湖支行做好整村评级授信的工作。他鼓励已经享受到农商银行贷款优惠的种植养殖户、先锋党员把身边干实事、讲信誉、有资金需求的村民都介绍到三仙湖支行。

在走访评级授信工作中,蔡支书常常主动联系三仙湖支行工作人员,陪同他们一起上户走访。有一次,该支行内评级授信小组上户到中奇岭村一个刘姓农户家里,当时时有一名五十多岁的妇女在家。当工作人员表明来意后,她情绪突然变得十分激烈,“你们出去,我们不需要贷款……”不管工作人员如何解释,她的态

度十分坚决,拒绝沟通。当即,三仙湖支行工作人员拨通了蔡支书的电话,不到十分钟,蔡支书骑着摩托车赶了过来,对女村民耐心地作了解释工作。随后,女村民情绪才平静下来,并说道:“真不好意思,我之前被人骗过钱,所以我不相信外人,刚刚蔡支书跟你们说了你们的工作,我相信他、也相信农商银行。”

自此有了蔡支书的帮助引导,中奇岭村村民对三仙湖支行的评级授信工作不再心存防备。三仙湖支行仅用一个月时间就把全村的评级授信工作做完,全村880户人口,完成评级授信的户数接近600户,除去常年外出的人口和不符合评级授信条件的户数,达到了评级授信全覆盖。目前,在中奇岭村蔡建科书记和村支“两委”的大力协助下,该村已成为南县农商银行评级授信的示范村。 聂钧