

九台农商银行
入选银行业普惠金融创新案例

近日,中国银行业协会公布了“中国银行业普惠金融典型案例(2021)”。吉林九台农商银行“小微企业金融服务创新项目”从近900个参选案例中脱颖而出,成功入选“普惠金融产品与服务创新案例”。

一直以来,九台农商银行始终以服务实体经济为己任,稳步推进信贷投放,强化对中小企业的金融支持,并先后成立了微贷中心和小企业服务中心等专营机构,不断下沉经营管理和服务中心,深耕县域市场,扩大金融供给覆盖面。针对小微企业经营特点,该行先后开发了“商无忧”“贷易达”等20余项企业类信贷产品,灵活匹配贷款额度、期限和还款方式,为客户量身定制金融服务方案。 刘华

灵山县农信联社
“桂惠贷”助力地方经济发展

自“桂惠贷”政策出台以来,广西灵山县农信联社围绕县域经济社会发展的重点领域和薄弱环节,认真落实自治区政府和自治区联社关于深入开展“桂惠贷”支持广西经济高质量发展的工作要求,主动及时对接企业融资需求,切实加大对实体经济的支持力度,有效解决实体经济融资难、融资贵问题,为地方经济社会发展源源不断注入了金融“活水”。

截至第三季度末,灵山县农信联社累计发放“桂惠贷”1319笔,金额6.85亿元。值得一提的是,该联社办理的“桂惠贷”业务笔数位居钦州市第一,发放的“桂惠贷”金额居灵山县首位。 张协君 庞慧玲

大丰农商银行
将信贷资源向绿色产业倾斜

近年来,江苏大丰农商银行根据碳达峰成为绿色金融发展的新方向,坚定不移贯彻绿色金融发展理念,多措并举,大力发展以“绿色信贷”为主的绿色金融业务,为区域内绿色经济发展注入金融“活水”。截至2021年9月末,该行“绿色信贷”余额6.87亿元,比年初增加9106.14万元,增幅15.29%。

该行不断优化资源配置,对于符合“绿色信贷”产业政策贷款不设限额,在授信准入时,单独建立“绿色信贷”评价指标,采用优于普通企业的准入条件,适当优惠贷款利率。在授信审批上,该行对符合节能减排政策的项目开辟快速审批通道,简化流程,缩短审批时间。 阮绍明 张梅

南丰农商银行
贷款保障村办企业正常生产

近日,江西省南丰县傅坊乡傅坊村党支部书记汤国龙感激地对笔者说出心里话:“真是太感谢南丰农商银行傅坊支行给予我们50万元贷款的鼎力扶持,才使我们傅恒服装厂全体员工保障了生产正常运转。”

据了解,傅恒服装厂是一家承接福州市恒福服装有限公司主营“匹克运动”系列服装加工的村办企业,吸纳了当地42名村民员工在家门口就业,目前尚属抚州市唯一一家村办企业。今年7月下旬,该企业流动资金面临“断链”情况,南丰农商银行傅坊支行在开展“我为群众办实事”实践活动中得知这一情况后,主动对接,并及时给予50万元贷款,从而解决了企业的燃眉之急,有效地保障了企业生产正常运转。 罗芬

奉化农商银行
设立首批“首贷户服务点”

日前,浙江农信辖内奉化农商银行“溪口牌门丰收驿站”“西圃村丰收驿站”“西坞庙后周村丰收驿站”“苑湖楼隘村丰收驿站”4家丰收驿站成为全区首批“首贷户服务点”。

“丰收驿站+首贷户”的服务模式,是奉化农商银行实现“一站式”服务多延伸、“政银企”合作深度升级的有力举措。该行通过“首贷户服务点”建设,充分发挥基层优势,进一步延伸丰收驿站的服务半径,不断提升首贷金融服务质量。下一步,该行将持续优化服务网点布局,加快实现首贷金融服务全覆盖。 竺舒

漯河市郾城区农信联社
多措并举拓展电子银行业务

为加快推进场景金融工程建设,今年以来,河南漯河市郾城区农信联社牢固树立“场景为王”的获客新理念,明确目标,细化措施,多渠道宣传,多样化营销,成功与辖内7家商超、餐饮、教育机构实现项目对接,有力地推动了电子银行业务的发展。

截至10月末,该联社电子银行客户数累计存量9.89万户,“金燕卡”客户数累计存量19.46万户,企业电子银行累计覆盖率达到43.85%,个人电子银行累计覆盖率达到52.57%,再创历史新高。 王景雷

尧都农商银行打造“阳光快贷”产品
做小微企业“娘家人”

“10月份连着下了一个多月的雨,公司几乎不开张,现在天气终于好转,各项工程复工,偏赶上资金短缺,当时我愁得整晚睡不着觉,多亏了尧都农商银行,解了我们的燃眉之急!”回忆起之前公司面临资金缺口时的场景,临汾顺宸科技有限公司(以下简称:顺宸公司)负责人张婕话语里满是感激。

顺宸公司是一家经营了十余年的企业,位于尧都区屯里镇,主营业务集大型工程设备维修、租赁及土方清运等相关业务。说起公司与尧都农商银行的“缘分”,可谓是“情”不知所起,一往而深。

2020年,尧都农商银行小微事业部客户经理孙陆峰通过客户介绍认识了顺宸公司负责人张婕,但那时企业运行顺畅,暂时无资金需求。

“没有贷款需求万一有其他业务需求呢?现在没有需求万一以后有呢?”这是孙陆峰常常挂在嘴边的一句话。

这一次,他也是抱着这样的想法和态度,在一年时间里,他隔三差五就到顺宸公司跑一跑,聊一聊,宣传一下

行内的金融产品。一来二往,与客户加深了彼此间的联系,更加亲近起来。

此次顺宸公司遇上资金难关,张婕第一个想到了尧都农商银行,孙陆峰也积极对接为其出谋划策,“我们刚推出的信贷产品‘阳光快贷’无需担保,纯信用贷款,很适合你现在的情况。”随即,尧都农商银行小微事业部工作人员第一时间进行调查、审批,多环节联动合作,不到3天时间,就为企业成功发放贷款,缓解了公司复工资金难题。

顺宸公司的这段“金融情缘”只是尧都农商银行服务的万千小微企业中的一幕。一直以来,尧都农商银行致力于服务小微企业发展,以多项举措加大小微贷款投放力度。

该行结合沿街商铺实行“清单+网格化”的双重形式,定格、定责、定人,以“红马甲”形式开展覆盖式、重复性走访和回访服务。并结合“我为群众办实事”实践活动,“农情金秋 信惠有您”综合营销活动,把营销工作融入到辖区商户的日常经营中。同时,该行

加大创新驱动,提速产品更新,切实出台惠民利民的好产品。今年,尧都农商银行针对小微企业经营特点和额度需求,遵循“客户分类、利率分档、用途归类、还款方式灵活”的原则,量身打造“阳光快贷”信用贷款产品,实现“一次授信、随用随贷、随有随还、周转使用”,更好地化解企业融资难点痛点。

此外,借助科技手段、市场化运作及“点对点”对接等方式,该行加大线上贷款的投放力度。对30万元以下(含)信用贷款全部采取线上办理,缩短办贷时效,提高客户体验感,实现真正打开线上与线下充分结合的新局面。

金融是助推经济社会发展的重要力量,实体经济的健康发展离不开金融的支持,尧都农商银行将继续做好基础金融服务,保障实体经济“血脉畅通”,持续有效地满足小微企业的不同需求。截至目前,该行实体贷款投放完成同步目标的155%,为小微企业提供更加坚实的金融支持,做小微企业最值得信赖的“娘家人”。 陈萍



近日,新疆天山农商银行首家“雪花驿站”在青年路支行启用,环卫工人、快递小哥等户外工作者可以在这里享受到休息、热饭、饮水、如厕、手机充电等温馨服务。据了解,该行的“雪花驿站”将在年底前达到13家,并将逐年增加,力争做到遍布全市的所有89个网点全覆盖。图为大堂经理为环卫工人提供热水。 韩亚桐/文 崔佳/图

邯郸市肥乡区农信联社主动担当作为
支持地方经济持续发展

当前在新冠肺炎疫情冲击下,河北邯郸市肥乡区农信联社(以下简称:肥乡区农信联社)始终坚守服务三农、服务小微企业、服务县域经济的市场定位,紧紧围绕解决小微企业和个体工商户融资难、融资贵等问题,多维度加强小微企业和个体工商户金融服务的着力点,有效支持地方经济持续发展,实现“共赢”局面。

切实当好经济“稳定器”职责,全力投身疫情阻击战。该联社一方面将金融支持常态化疫情防控和普惠金融纳入工作要点,建立健全体制机制,坚持预防控制、资源保障、服务支持、应急处置、监督检查等统筹推进,完善常态化支持小微企业、个体工商户经营的工作机制。另一方面,该联社针对小微企业、个体工商户融资事项坚持“特事特办、急事急办”的原则,在合规前提下,加大对疫情防控涉及的产供销相关领域、民生保障领域的信贷支持力度,全力做好抗“疫”重点行业、企业金融服务,及时精准投放信贷。今年以来,为支持当地医疗物资企业,切实保障疫情防控期间广大群

众物资需求,肥乡区农信联社主动对接当地医疗器械公司,累计投放信贷2500万元用于防疫物品生产,并执行优惠利率,降低企业用款成本。不仅如此,该联社还密切关注住宿餐饮、实体零售、交通运输、服务贸易等重点行业、企业的风险状况,在做好金融服务的同时,开展风险排查,加强贷后检查力度,保障资金安全;进一步加强与地方政府合作,利用科技手段精准识别和检测风险,实现对信贷全流程的有效监控。

切实当好产业“推进器”职责,全力助推地方经济发展。今年以来,该联社着手构建多层次普惠金融服务体系,通过优化信贷审批流程,建立专业服务团队、专门绿色通道、专属优惠利率、专项规模保障、专户服务方案工作机制,为客户提供高效便捷的金融服务。肥乡区农信联社通过关心小微企业、个体工商户经营难点,从降低融资成本、保障上游企业备货需求、缓解下游企业资金压力三方面综合施策,疏通产业链堵点,全方位满足小微企业、个体工商户融资需求。截至10月末,该联社小微企业

贷款余额39.3亿元,较年初增长8.9亿元;个体工商户贷款余额2.3亿元,较年初增长1.18亿元,小微企业和个体工商户贷款占比进一步提高。

切实当好政策“传导器”作用,全力支持实体经济开新局。今年是“十四五”规划的开局之年,肥乡区农信联社认真贯彻落实河北省联社、邯郸市中心决策部署,全力服务稳就业、保主体,让利实体经济,主动对接实体经济需求,提高“银企”对接的精度、广度和深度。同时,该联社把握信贷定价,设置优惠利率,“真金白银”降低成本,促进小微降本。个体工商户等融资成本稳中有降。为进一步提高普惠金融直达性,该联社不断提高政治站位,主动担当作为,针对疫情防控期间“井喷式”的线上化、智能化服务需求,肥乡区农信联社加快普惠金融产品升级创新,积极发展居家金融、社区金融等服务模式,创新线上办理信贷方式,为客户提供专属咨询服务,搭建融资“绿色通道”,推动普惠金融增量、扩面、降价、提质,打通货币信贷流入实体经济远端末梢的“经脉”。 杨帅鹏

达州农商银行借助“惠生活”电商服务平台
为优质农产品拓展销路

为持续推进“我为群众办实事”实践活动,履行社会责任,近期,四川达州农商银行充分利用四川农信“惠生活”电商服务平台扶助小微,支持本地商户拓展销路,提高销量,助力成长。

日前,达川区米城大米专业合作社负责人王京强看着今年丰收的稻谷喜忧参半。原来,达州市米城乡盛产本地大米,质优量高,但由于地处偏远农村地区,加之疫情影响,今年缺乏大宗购买客户,大米销量受到一定影响。达州农商银行得知该合作社的销售困境后,立即将该合作社的优质大米上架到四川农信“惠生活”线上电商平台,并发起了团购活动,在一周多的时间里帮助米城大米专业合作

社销售大米4950斤,增加订单495笔,销售额近4万元。

同样,受疫情影响,远居达州市石梯镇的商户余伟丽也在为如何打开本地特产——余妈珍珠豆瓣的销量犯了难。达州农商银行在得知情况后及时伸出援手,将全手工制作,无任何添加剂的余妈珍珠豆瓣上架到四川农信“惠生活”团购商品中,力求为优质的本地农产品争取客户,提高销量,通过“蜀信·惠生活”线上电商平台,半个月时间销售豆瓣494斤,增加订单247笔,销售金额达到15000余元。

四川农信的“蜀信·惠生活”改变了农村地区传统供销模式,以互联网

支付为切入点,为客户精准推送生活、金融类产品,为农村散户、个体工商户免费提供互联网销售平台。并致力于打造“汇集蜀地精品、享受优质服务、惠及百姓生活”的综合性社区电商服务平台。

截至目前,达州农商银行累计帮助本地商户销售订单量6817笔,销售金额322万余元,今年新增订单量2376笔,新增销售金额71万余元。据达州农商银行相关负责人介绍,该行将深入利用“深耕三农、服务县域”的历史资源优势,立足达州市“一村一品、一乡一业”的特色产业优势,进一步拓宽线上电商服务外延,以金融之力扶助小微,助力乡村振兴。 任施颖

长春农商银行
完善小微企业金融服务

年初以来,吉林长春农商银行将服务实体经济、发展普惠金融同自身转型发展有机结合,结合区域实际,着力构建平台,创新对接模式,完善配套政策,精准解决小微企业融资难点、痛点,确保稳企业保就业各项金融政策落地。截至目前,该行中小企业中心累计发放贷款金额20.57亿元,贷款余额23.57亿元,较年初增加12.65亿元,增长115.84%。

长春农商银行重点围绕“产业链”开展“复工贷”产品宣传,深度挖掘上下游客户资源,开展“点对点”“一户一策”金融服务。今年,该行与中庆集团建立战略合作关系,服务对象逐步由单一企业向链群企业转变。为有融资需求中

小微企业提供资金支持11亿元,全面、精准、快速支持企业复工复产。

与此同时,长春农商银行发挥“中小企业中心+支行”营销优势,下沉一线,深入企业,宣传惠企政策,建立跟踪台账,解决融资难题。年初以来,该行累计参加市级、区级“银企”对接会10场,并与长春市民建、吉林省青年企业家协会、吉林省福建商会、吉林省海归协会等积极开展沟通合作。在此基础上,该行结合业务实际,出台一系列保障措施,进一步明确职责分工,细化行业分类和企业规模划分,规范贷后管理,完善授信机制,筑牢贯穿业务全部流程的风险防线。 王禹博

淮安农商银行
积极推广惠企“码上贷”

今年,江苏淮安银保监局指导市银行业协会联合38家银行开发了多功能信贷融资服务平台——惠企“码上贷”。淮安农商银行作为首批惠企“码上贷”平台直连的9家金融机构之一,积极落实“码上贷”平台营销推广工作,勇担本土银行“服务三农 服务小微”的职责与使命,竭力提升小微企业信贷融资的获得感和满意度。

近期,淮安农商银行开展“携码入园、携码进企、携码送服务”走访宣传活动。淮安市一家装饰工程有限公司法人在看到银行的宣传折页后,抱着试试

看的心态在“码上贷”平台登记了1000万元的融资需求,不到五分钟时间,淮安农商银行“码上贷”平台“A岗”在收到客户发布信息后,第一时间将工单转至附近的棉花庄支行客户经理,客户经理在10分钟内通过电话与客户确认融资需求,并预约了上门拜访的时间。

今年,淮安农商银行全面开展“我为群众办实事”实践活动,主动上门服务企业,帮助企业应对融资困难,为陷入困境的企业有针对性地加强支持,为淮安经济建设和乡村振兴、城乡融合发展注入金融“活水”。 张超

临沭农商银行
“一对一”化解企业融资难题

走进山东腾晖新型建材科技有限公司的大门,一排排醒目的生产线映入眼帘。“眼下是生产旺季,没有资金就无法正常生产,整个产业链都会受到影响,多亏了农商银行的鼎力支持,有了这笔钱咱就可以‘撸起袖子加油干’了。”山东腾晖新型建材科技有限公司负责人张某激动地说道。

山东腾晖新型建材科技有限公司从事多孔红砖等新型建材生产经营,是临沭县招商引资重点企业,该公司在东海县有一家生产公司,销售范围遍布全国各地,产品一直供不应求,多年来拥有稳定的客户群体,销售市场稳定,且具有较好的市场前景和发展潜力。近期,该公司想在临沭县曹庄镇大嘴社区的另一公司扩大生产规模,但缺少资金成为了项目进展最大

的“拦路虎”。就在张某愁眉不展之际,临沭农商银行工作人员通过走访调查,了解到这一实际情况后,马上开启办贷“绿色通道”,加班加点,完成业务调查、审查及利率申报,仅用时3天就为其办理了1000万元“微型企业主动力贷”,帮助企业渡过难关,为企业发展注入了金融“活水”。

近年来,临沭农商银行积极开展“小微企业千户行”等对接活动,深入企业开展“一对一”金融辅导工作,及时了解企业融资需求及发展中遇到的困难,为企业“精准画像”,并以“一企一策”制定辅导方案,明确辅导内容和完成时限。同时,该行还实行“远程尽职调查、远程征信授权、线上审批放款”操作,简化办贷流程,实施容缺办贷,为企业持续发展保驾护航。 孙运文 袁江华

中江农商银行
量身定制小微企业贷款产品

目前,中小微企业仍存在“融资难”“融资贵”的问题,短期的资金缺口更是直接影响到小微企业的生存发展,为此,四川中江农商银行深入开展“扩面强基”工作,狠抓城区周边中小微企业的拓展,切实解决小微企业燃眉之急。

2021年9月初,该行营业部在拜访企业客户中了解到德阳市某肉类食品有限公司近期有资金需求,该行领导带队主动上门拜访公司负责人罗某,交谈中充分收集到企业的经营情况、经营模式及金融需求。

据了解,春节期间是该公司的经营旺季,为在春节前备足充足的生猪货源,公司负责人罗某介绍道:“近期与生猪购销商签订1200余万元,资金缺口在

800余万元左右。由于下游客户结款周期存在差异,所以部分资金难以全部回笼。近期准备春节前囤货时却犯了难,其间也咨询了几家银行,大部分都是审批时间太长,需1-2个月时间贷款方能审批下来,如等到那时才能拿到资金就来不及了。”

中江农商银行营业部根据客户的实际情况,及时量身定制了符合该公司的贷款产品,为其发放了抵押担保流动资金贷款750万元,期限3年,可循环使用,并给予了利率优惠。

从客户正式申请到该笔750万元流动资金贷款的顺利发放,仅用不到两周时间。同时,该行还根据客户实际情况给予了实实在在的利率优惠。 许雯 文海

衢江农商银行
探索“新市民”金融服务新路径

近年来,浙江衢江农商银行积极创新金融服务,探索进城务工人员金融服务的新路径,助力背井离乡的“新市民”顺利融入新环境,乐享新生活。

今年初,衢江农商银行进一步深化“政银”合作,积极对接区委、区政府,将农户小额普惠贷款推广融入深化“红色互动”、脱贫攻坚任务、打造“基层治理最优区”等大局当中,通过“信息采集、无感授信、有感反馈、便捷增信、合同签约、按需用款”六个步骤对辖内22个乡镇、279个行政村完成了农户授信评议工作,农户信用信息采集率达100%。目前,该行已完成授信12.5万余户、金额143.8亿元,信用户数3.62万户,信用金额49.9亿元。针对进城务工人员大多难以提供

有效资产进行抵押等难题,该行因地制宜,提供专项贷款产品。其中,“创业青年贷”是针对18-35周岁农村青年群体发放最高50万元的创业贷款;创业担保贷款是针对农村初次创业人员提供最高50万元的全额贴息贷款;“浙里贷”农户小额普惠贷款,具备随借随还循环使用的特点,用于借款人日常生产经营,多项信贷产品有效地解决了“新市民”融资难题。

此外,为提升进城务工人员体验感,衢江农商银行推行“无感办贷”,并落实限时审批、限时办结机制,支行权限内的信用贷款、保证贷款1天内放款,抵押贷款2天内放款,全面提高业务办理效率。 许诚