

岳西农商银行 举行“银企”战略合作签约仪式

近日,安徽岳西农商银行与皖岳集团成功举行战略合作签约仪式。岳西县委副书记、县长何斌,副县长李平,县政府党组成员柱爱出席签约仪式,县委常委、常务副县长余飞主持签约仪式。岳西农商银行党委书记、行长华国,皖岳集团党委书记、总经理王峰代表双方签约。

据悉,根据此次签订的战略合作协议,双方将全面落实好合作协议内容,进一步加大信贷投放,大力支持乡村振兴项目建设和各类农村经营主体发展,持续加大对岳西经济社会高质量发展支持力度,为乡村振兴战略实施注入源源不断的金融“活水”。

韩燎原

兴安农商行 金融服务中小微企业获肯定

在中国银行业协会与中国中小企业协会联合开展的“2021年金融服务中小微企业”优秀案例征集活动中,广西兴安农商行获评“2021年金融服务中小微企业优秀案例”称号,是广西唯一一家县市级机构获此殊荣。

近年来,兴安农商行充分发挥自身服务优势,坚持支农支小支微的市场定位,对符合条件的小微企业贷款应贷尽贷,及时满足小微企业和民营企业复工复产的资金需求,提高个体工商户及个人经营性贷款的覆盖率和满足率。截至目前,该行小微企业贷款余额51.14亿元,比年初增加2.33亿元,增速4.77%。小微企业贷款余额占各项贷款余额的46.41%,占全县同业的59.76%。

吕淑文

靖宇农商银行 “银政”共建助力乡村振兴

为进一步推动乡村振兴工作有效开展,促进金融企业与政府机构的深度融合,近日,吉林靖宇农商银行与靖宇县人民政府签订党建共建战略合作协议。

签约仪式上,靖宇农商银行党委书记、董事长刘刚表示,该行将以此次签约为契机,大力推进服务创新,对靖宇县111个行政村进行整村授信,积极拓宽农户融资渠道。并在民生工程建设、文化旅游基础设施建设、产业园区基础设施建设等方面担当作为,努力提供更加优质、高效的金融服务。同时,该行还将秉承以客户为中心的核心理念,不断提高金融服务的覆盖率和客户满意度,最大限度满足靖宇县人民多元化的金融服务需求。

朱文霜

东方农商银行 成功落地首笔“小微贷”业务

日前,在省联社的指导下,江苏东方农商银行成功落地首笔“小微贷”业务贷款。“小微贷”是江苏省委、省政府为进一步引导金融机构加大普惠金融支持力度,助力实体经济发展,着力降低融资门槛和融资成本而设立的贷款产品。

“小微贷”产品无需抵押物,最高额度1000万元,利率最高仅为4.85%,有效解决向当地创业青年融资难题。

东方农商银行将继续贯彻落实省联社各项政策方针,坚守支农支小定位,加大“小微贷”“苏农贷”“苏科贷”等产品的推广力度,切实解决客户“融资难、融资贵”问题,助力地方经济的发展。

苏仕强 陈帅

峡江农商银行 优化创业担保贷款流程

近期,江西峡江农商银行按照最新政策及时制定了创业担保贷款具体操作办法,从扩大贷款对象范围、减少申报材料、简化审批环节、优化服务管理、提高办事效率的角度,对原有的业务操作流程作了修改和完善,降低了创业者贷款申请门槛。同时,该行将失业人员、高校毕业生、返乡农民工等作为扶持重点群体,在贷款额度、审贷材料和办理时限上进行重点倾斜,优先放款。

今年前10个月,该行新增发放创业担保贷款4625万元,同比增长51.7%,直接扶持个人创业157人次,带动就业800余人次,解决了创业者初期创业的资金问题。

刁磊

包头市南郊农信联社 将信贷资金送达小微企业

连日来,内蒙古包头市南郊农信联社认真贯彻落实人民银行和自治区联社要求,组织开展“贷动小生意 服务大民生”专项行动,将金融知识和信贷资金送到小微企业、个体工商户手中,以全方位金融服务护航小微企业发展壮大。

行动期间,该联社对辖内小微企业、个体工商户进行“地毯式”走访,摸清实际需求,讲解金融政策,推介信贷产品。并充分运用CRM系统、积分管理系统,逐步搭建客户分层维护体系,做好建档卡基础工作,完善客户基础信息,对客户进行“精准画像”,针对不同类型客户制定专属产品。截至10月末,该联社普惠型小微企业贷款余额13.17亿元。

张鑫超

鄱阳农商银行引入金融“活水” 缓解养殖企业融资难题

在鄱阳湖东岸的宝岛莲湖,遍布着大大小小的螃蟹养殖基地,李静就是其中的代表。一只小小的螃蟹,能带动农户200多户,户均增收980元,不仅靠民营企业和养殖户自身,还需要充足的资金支持。作为服务地方经济发展的主力军,江西鄱阳农商银行与螃蟹的故事正缘起于此。

李静的生产基地建在鄱阳湖东岸的宝岛莲湖,距县城30公里,该地区气候温和,雨量充沛,土地肥沃,淡水及动植物资源丰富,生态环境十分优美,无任何工业及生活污染源,水陆交通便利,是养殖螃蟹的最佳基地。公司创建之初,背靠优质的鄱阳湖淡水资源,坐拥地利人和的优势,李静的水产养殖生意也越做越红火。特别是2008年,从鄱阳农商银行引入80万元金融“活水”,有了资金的支持,她沉下心来提升螃蟹质量,她了解到要想螃蟹肉质鲜美,必须采用天然的野生螺蛳、海里的饲料,她将信贷资金全部投入到饲料的采购及员工的培训上,这在当时可是一个大胆的举动,毕竟传统的螃蟹饲养都是

普通的饲料。果然,食用天然饲料的螃蟹,个个肉质鲜嫩,只只肥美异常,这也让她一举拿下中国绿色食品博览会“铜奖”。

凭着多年的努力,目前李静已承包了6000亩养殖基地,本想着建几个冷库,扩大承包养殖基地,带领更多的乡亲发家致富,但2020年一场突如其来的洪灾彻底几乎导致她颗粒无收。2020年7月,受持续性强降雨天气的严重影响,在乐安河、西河、昌江水位上涨,以及军民水库、滨田水库、上游外县地区的大型水库泄洪的影响下,莲湖流域出现严重的洪涝灾害。同年7月,因长江洪水倒灌鄱阳湖,导致莲湖洪水水位不降反升。李静承包的6000亩螃蟹及鱼虾遭洪水漫灌,直接导致养殖场瞬间化为汪洋,经粗略估计,损失螃蟹约12万斤,鱼虾苗约80万斤,包括逃跑的螃蟹鱼苗、饲料投入和被毁的冷库等固定资产等,损失约2000万元。

洪灾发生后,鄱阳农商银行深刻认识到信贷是帮助企业渡过难关的重要手段。危急时刻,源源不断的信贷“活水”,不仅能够助力企业“活下

来”,更能够帮助企业坚定信心“强起来”。该行负责人同李静一起摸排受灾情况,坚决落实“不抽贷、不断贷、不压贷”的信贷支持政策,及时解决企业当前资金运转问题,为企业灾后重建提供了有力支持,并在洪灾后提供无还本续贷服务,解除她们的后顾之忧。不仅如此,鄱阳农商银行在充分考察企业经营情况、信用情况,在前期为其发放200万元信用贷款的基础上,再次为该客户新增发放“财政惠农信贷通”贷款200万元,并提供优惠利率,第一时间满足了该企业受灾后的紧急用款需求,鼓励李静坚定经营信念,积极筹备灾后恢复生产经营工作。

为推进县域现代农业建设进程,支持新型农业经营主体健康快速发展,鄱阳农商银行推出的“财政惠农信贷通”主要放款对象为农民专业合作社、家庭农场、种养大户等新型农业经营主体。目前,该行共计发放“财政惠农信贷通”贷款9.42亿元,正在缓解农民专业合作社、家庭农场和种养大户等新型农业经营主体“融资难、融资贵”问题。

蔡双珍



为切实发挥支农再贷款政策效应,吉林安图农商银行坚持严格、合理申请支农再贷款限额,以优质高效的金融服务,在乡村振兴的道路上笃实前行。截至10月末,该行各项贷款余额38.02亿元,涉农贷款余额24.98亿元,占比65.71%,当年发放涉农贷款10.74亿元。今年累计申请支农再贷款4.2亿元,累计发放支农再贷款4.2亿元,发放支农再贷款年利率水平为5.83%,低于其他资金发放贷款年利率水平约1.17个百分点。图为该行客户经理向涉农经营主体宣传支农再贷款政策。

尹永梅

三台农商银行提供上门服务 贷款支持个体工商户发展

“我们做小本买卖的,就是喜欢和农商银行打交道,高效便捷还实惠!”在四川省三台县城区经营花卉批发零售的李阳如是说。李阳在三台从事个体经营已有20多年,从最开始红红火火的餐饮经营,到后面成功转型到花木批发零售,与三台农商银行逐渐从“路人”成为亲密“伙伴”。

两年前,李阳经过多方考察,决定从餐饮行业逐渐退出,向更有市场潜力的花木行业转型。以多年餐饮经营积累的资金起步,快速发展为城区种类齐全、规模较大的花木批发零售店,本想着经营稳定后,利用城郊的土地,再纵深发展花木种植规划。但2020年初的疫情彻底打乱了“规划”,经济运行按下“暂停键”的那一刻,许多合作

的公司、企业、餐饮店都因为业务收入骤减,不得不精简“额外”费用。花木需求急速萎缩,之前建立打通的销售渠道也关闭了。没有销售收入,就没有流动资金,李阳的花木经营陷入了困境。

2020年以来,三台农商银行认真落实“六稳”“六保”政策,以“甘露计划”为载体,开展中小微企业走访,在了解到李阳的困境后,客户经理开展上门服务,仅用不到一周时间为其发放“抗疫无忧贷”20万元。

随着疫情得到有效防控,市场逐步回暖,李阳的花木店也逐渐热闹起来,重拾了对市场的信心,发展花木种植基地“规划”也提上日程,可资金不足又成了“拦路虎”。在一次贷后回访

中,农商银行客户经理了解到李阳新的规划,及时向其推荐了“创业担保贷”,5天时间贷款就发放到位,并享受到国家贴息政策,20万元每年可节省利息支出约6000元。

近年来,三台农商银行坚守“风雪中送炭、半道上加油”的信贷服务理念,变“客户上门”为“请客上门”,以“走千访万”“扩面强基”等为抓手,广泛开展“三扫”“四进”,为全县个体工商户、小微企业建立信用档案,发放授信牌。并推行限时办结制和服务承诺制,开展“阳光办贷”。截至10月末,该行已为1.57万户个体工商户、小微企业授信39.9亿元,贷款余额19.2亿元,带动就业1.7万人次,创造利税超3亿元。

郝礼霞

南皮农商银行聚焦主责主业 强化考核机制提升服务质效

近年来,河北南皮农商银行坚守三农阵地,聚焦主责主业,持续精准发力,在激烈的市场竞争中赢得了主动权。截至10月末,该行各项存款余额93.11亿元,比年初增长9.43亿元;贷款余额70.31亿元,比年初增加10.26亿元。

南皮农商银行根据近三年贷款增长情况,科学测算2021年贷款投放任务目标,并制定网点任务分解考核方案,层层压实经营责任。一方面,该行开展了普惠金融服务竞赛活动,“我为群众办实事 支农支小再冲锋”竞赛活动,明确竞赛活动任务目标,奖惩标准,并建立保证金制度和与绩效工资挂钩的考核制度,激发全员工作热情。另一方面,该行建立领导班子包片制度,坚持对贷款指标按日监测、按月督导、按季分析。目前,该行共对8名网点负责人进行谈话提醒、对两名网点负责人给予减发绩效工资处理,不断强化投放目标考核机制。

此前,该行研发推出“税易贷”特色信用类信贷产品,对纳税信用等级为M级(含)以上企业进行“地毯式”走

访营销。截至10月末,该行累计发放“银税互动”贷款121户,金额8507.20万元,普惠型小微信用贷款增加0.89亿元,占比7.72%,比年初提高4.43个百分点。为加大对首贷户的支持力度,南皮农商银行推出首贷户贷款,并给予利率优惠,目前已累计发放首贷户贷款100户,金额2.91亿元,首贷户占比达到18.21%。

南皮农商银行在加大建档评级、授信信用力度的同时,开展“双基”共建标杆行政村打造行动,充分发挥标杆村户的示范引领作用。截至10月末,该行已建档农户3.38万户,评定信用户3.38万户;已授信农户2.06万户,授信比例61%;已用信农户0.92万户,用信比例29.08%,用信余额9.93亿元。在经营指标中,南皮农商银行单设贷款户数、普惠型涉农贷款、普惠型小微企业贷款等指标,不折不扣地落实“普惠金融”指标在内部绩效考核指标中权重占比10%以上”的政策要求,并提高普惠型贷款绩效工资含量,引导网点下沉重心,加大支农支小力度。截至10月末,该行普惠型涉农贷

路敦明

社旗农商银行 创新小微企业金融服务

今年以来,河南社旗农商银行通过创新金融服务模式,做实做细小微企业服务,持续降低企业融资成本,进一步缓解企业融资“难、慢、贵”问题。截至10月末,该行小微企业贷款余额29亿元,占贷款总额的43%,实现了金融机构与地方经济发展的互动双赢。

针对疫情反弹影响,该行密切与电力、税务、工商等部门合作,深入了解企业发展的实际情况,挖掘优质企业客户,建立小微企业贷款营销数据库。并加快“信豫融”平台、金融服务共享平台的深度联通,大力开展互联对接,提高中小微企业贷款需求的可得性。同时,该行积极开展“万人助万企”活动,对塑料、林果、医药、食品、建材等29家企业实地走访调研,掌握一手资料,对于确实有金融需求的企业,客户经理精准对接,上门服务,确保资金快速到位。

今年,社旗农商银行不断加大小微企业复工复产信贷资源配置力度,增加

信用贷款和中长期贷款投放,对因疫情影响复工复产的小微企业实行利率优惠政策,全面下调利率,减少企业成本,缓解企业资金压力。其中,普惠型小微企业贷款平均利率较2020年4季度下降0.77个百分点,为企业减费让利500余万元。此外,该行严格实行小微企业无还本续贷的优惠政策,降低了融资成本和时间成本,提高了融资效率,免去筹资还款环节,让经营者将更多精力投入到生产经营中。

为进一步提升金融服务质效,社旗农商银行完善贷款全流程管理“123”工作机制,即“1天受理申请、2天专人对接、3天反馈结果”。结合小微企业特点,该行全力打造小微民营企业客户贷款“绿色通道”,通过减少贷款审批环节,缩短贷款审批时间,提高审批效率,着力简化办贷手续,切实做到对客户从受理申请到发放贷款,全部有专职人员进行“一站式”服务。

李五超

安乡农商银行 “信补贷”拓宽小微企业融资渠道

近日,湖南安乡农商银行营业部在7个工作日内向当地工业园区企业湖南香生坊食品有限公司发放“信补贷”200万元,及时为企业提供了经营流动性资金信贷支持。同时,“信补贷”的发放,也进一步拓宽了小微企业融资渠道,解决了企业无抵押、融资难、融资贵、融资慢的问题。

据了解,“信补贷”以中小微企业为服务主体,以大数据技术为依托,以政策性担保为支撑,建立“信补基金+银行+担保”的合作机制,由常德“金融超市”平台对企业进行信用评分,以企业信用信息为基础为企业贷款增信。该产品贷款利率不超过4.85%/年,可提供单

笔最高额度达500万元的信用贷款和信用担保,具有额度大、一年授信循环用信的突出优势。

自“信补贷”产品正式上线以来,安乡农商银行积极深入工业园区,与园区企业进行“一对一”对接,针对成立两年以上的企业重点推广“信补贷”。目前,安乡农商银行还与湖南双康生物科技有限公司达成初步意向,授信金额100万元。后期,该行将进一步加大对“信补贷”普惠金融产品的推广力度,切实发挥“源头活水”作用,为县域小微企业提供“真金白银”,为安乡经济社会发展贡献力量。

李雄 蔡学究

浑江农商银行 为地方经济发展贡献金融力量

近年来,吉林浑江农商银行在省联社党委的正确领导下,充分发挥法人机构的灵活优势,在实现自身发展的同时,为地方经济发展作出一定贡献。

该行主动完善建立组织架构,在总部层面,成立公司金融部,进一步明确融资业务在全行经营发展中的主体地位;设立普惠金融部,专注小微企业普惠及三农贷款投放,专项开展农户、小微等弱势群体金融服务。在机构层面,该行成立专属乡镇支行,业务辐射浑江区所有乡镇,利用天然的人缘地缘优势,打通农村金融服务的“最后一公里”。

为更好地契合小微企业“短、频、急”的用钱特点,该行对“循环额度贷

款”等进行再优化。针对有效担保缺乏的现状,浑江农商银行推出以收费权和应收账款为标的的质押贷款,较好地满足了小微企业的多元化信贷需求。

同时,该行主动对接担保部门,积极推进“助保贷”业务。目前,浑江农商银行已与白山市社保局、中国人寿财险签署三方合作协议,与市、区两级创业担保服务中心做好对接,全面提升与省农担的合作层次,大力推广“阳光贷”产品。此外,在支农层面,该行巩固个人经营性、按揭贷款等传统业务产品优势,不断探索林权抵押、农担合作等贷款领域,创新推出“兴农贷”“惠农贷”“易农贷”产品,并借助更“接地气”的金融产品,有效履行普惠金融服务职责。

赵刚

金华成泰农商银行 党建赋能推进信贷业务数字化转型

为扎实推进党史学习教育与业务发展同频共振,浙江金华成泰农商银行紧紧围绕“学党史、悟思想、办实事、开新局”,紧扣数字化转型有力抓手,注重金融服务方式创新,赋能共同富裕。

为落实金融破题试点,全面推进数字化转型,金华成泰农商银行依托“帮帮快服”平台,与金华市场监管局构建数据直联模式,对个体工商户的信用进行“精准画像”,明确重点支持对象,并面向“帮帮快服”平台培育库内的个体工商户推出了“帮帮e贷”线上信用贷款。“帮帮e贷”是一款随借随还、无纸化个体工商户信用贷款产品,切实满足了广大个体工

商户的需求,真正做到在线申贷零材料。

为深化“三服务”,金华市市场监管局与金华成泰农商银行联合开展客户走访,实现金融服务网格与市场监管局网格融合互动。双方共育队伍,设立先行推动区块,分区块建立企业联络员队伍,共同助力“帮帮e贷”推广,为目标客群提供“一站式、全方位”的金融服务。同时,依托双方完善的党组织及经验丰富的党务干部、优秀人才等资源,形成联盟联动,切实发挥党建队伍优势资源集聚共享效益。此外,双方利用各自优势,提升公众对“帮帮e贷”的知晓度,提高办贷覆盖面。

池林芸 胡静

宜宾农商银行宋家支行 银企互动开辟融资“绿色通道”

日前,四川宜宾农商银行宋家支行到宜宾市翠屏区商会宋家镇分会走访,深入了解辖区内企业及商户的融资需求,并有针对性地提供金融支持。据悉,该支行本次共走访商户企业16家,包括8家个体工商户,8家实体经济企业,在原贷款基础上达成二次贷款意向4户,确定融资需求两户,金额80万元。

“没想到在农商银行办贷款这么方便!”在翠屏区经营红酒(柏漠庄园)的刘某说道。据悉,刘某是翠屏区商会宋家镇分会的一名会员。该商会成立后,宜宾农商银行建立了稳定的合作关系,会员单位有贷款需求,可由会员秘书处直接推荐至农商银行,农商银行根据企业经营情况量身定制融资方案,

开辟融资“绿色通道”,从资料收集到贷款发放仅需3天左右的时间,办贷十分快捷。目前,宋家分会70名会员单位基本都与宜宾农商银行发生了业务联系。

据宜宾农商银行宋家支行负责人介绍,对于商会会员单位,该支行不仅上门送“贷”,还送金融知识,让企业家们远离各类诈骗,保护好自身财产。

据悉,宜宾农商银行宋家支行将始终坚持“银企互动、互惠共赢”的服务理念,加强与商会合作,充分发挥商会的纽带作用,及时了解会员单位及其上下游客户的经营情况,全面对接金融服务需求,以更加便捷的流程,更加优质的服务,继续做实做优综合金融服务,推动普惠金融政策落地见效。

张小会 张清溪 雷榕