

泰兴农商银行 深耕本土市场优化金融服务

江苏泰兴农商银行是泰兴地区存款规模最大、服务范围最广、从业人员最多的金融机构,始终坚守三农市场定位,主动融入地方发展,截至10月末,各项存款余额328.3亿元,各项贷款余额240.8亿元。

深耕泰兴市场多年,该行根据不同层级客户需求,相继研发上线了“阳光E贷”“农商E贷”“环保贷”“房抵贷”“泰兴贷”等一系列新产品;通过推广“大数据+网格化+铁脚板”的模式,在全市范围内推进“整村授信”工程,截至目前已完成全市306个行政村、17万户的居民的授信全覆盖;“金融云营销平台”“泰惠生活积分商城”等新系统、新平台的投入使用打破了时间和空间壁垒,拓宽

了市民百姓的业务办理渠道,构建了新型的金融消费生态圈。

为切实打通便民金融服务“最后一公里”,该行加快了农村便民服务站点的建设布局,依托遍布城乡的营业网点,在全市范围内建立了262个农村便民服务站,统一配备点钞机、便携式取款机、假币兑换仪等一整套便民设备,实现小额取现、余额查询、假币兑换等一系列基础服务需求“不出村”的目标;进一步加强与泰兴市人力资源和社会保障局沟通协调,在全省率先实施“社银合作”项目,累计投入150多万元,购置46台便携式STM机具,19台社保卡自助发卡设备,精心打造了18家社保卡业务“一体化”办理网点。 于鹏

四子王旗农信联社 聚焦普惠金融践行支农举措

近年来,内蒙古自治区四子王旗农信联社结合农村金融工作实际,以普惠金融为抓手,不断推出一系列支农、惠农、惠农的针对性服务举措,取得明显成效。

四子王旗农信联社不断推动金融服务向下延伸,基本建成了“物理网点+电子银行+流动银行”三位一体的服务渠道,截至11月末,在辖内布放ATM机27台、POS机312台,设立助农点116个,打造综合服务农信驿站2家;拓宽网上银行、手机银行等电子化服务渠道,积极开展银政、银医等多层次合作,拓展农、食、住、行服务场景。

该联社简化贷款申请、审批手续,

万安农商银行 开展“授信用信双提升”活动

为进一步推进“贷款客户三年翻番”,深耕本土市场,江西万安农商银行高位推动,精准施策,严格落实“整村授信再出发、网格化营销再深入”要求,深入开展“授信用信双提升”专项活动,截至11月底,较6月末新增授信户数3994户,新增授信金额4.23亿元。

结合“我为群众办实事”等实践活动,该行班子成员深入全辖网点开展摸底调研,结合实际制定活动相关实施方案;加强对县直有关部门的走访,由县政府牵头,联合县普惠金融服务中心、乡村振兴局下发相关实施办法,向全县135个行政村派驻金融助理,凝聚工作合力;辖内各网点细分成4个片区,实行领导分片包挂制度,4个片区每日开展客户营销业绩pk。

盱眙农商银行 “一户一策”满足创业资金需求

今年以来,江苏盱眙农商银行按照江苏省联社关于支持三农工作要求,围绕乡村振兴主线,聚焦三农业、坚持支农支小,加强帮扶对接,创新信贷产品,优化金融服务,送贷上门,加大资金投入,助力百姓创业高质量发展。

该行深化阳光信贷普惠金融服务,全行人人有任务,明确支行行长、客户经理定期走访辖区内客户,开展“百行进万企”等活动,大力支持新型农业经营主体、小微企业、个体工商户创业;对现有存量客户及其上下游客户进行深度挖掘营销,开展电话了解、上门走访、召开座谈会等形式,增加与客户的情感和合作的密切程度,实行帮扶

蔚县农信联社

打造“金融服务智慧校园”示范点

河北省蔚县农信联社顺应校园信息化建设趋势,积极拓展金融服务领域,大力推广“金融+教育”建设模式,精心打造蔚县“金融服务智慧校园”示范点,搭建智慧校园管理平台,通过信用社手机银行为学生及学生家长提供丰富的金融与非金融服务,打造金融服务覆盖幼儿园、小学、中学等4500余师生的全方位教育生态体系。“金融服务智慧校园”建设,畅通了学校、学生及家长三方沟通,学生使用的校园卡既是消费卡又是电话卡,一张卡解决学生在校各类消费问题,家长通过企业微信可以实时查询学生在消费记录,远程对校园卡进行消费限额设定、挂失和解绑;为学校搭建了阅卷

优化业务流程,围绕激活农村牧区财产权,相继推出“小微企业流动资金贷”“普惠型小微企业信用贷”“种养大户贷”等特色信贷产品;主动靠前服务,走农区、访牧户,深入小微企业,逐户采集客户信息,建立农牧户电子档案4.18万户;精准配置信贷资源,不断加大小微企业、农牧民工、创业就业、抗灾减灾、综合治理农村牧区高利贷等领域的信贷投放,截至11月末,农牧业贷款余额15.4亿元;支持特色产业发展,紧紧围绕马铃薯、肉牛肉羊等优势特色产业,截至11月末,马铃薯产业贷款余额2.36亿元,肉羊养殖贷款余额5.82亿元,肉牛养殖贷款余额3300万元。 周瑞

该行创新推出“拼团贷”,对于首贷户且三人(含)以上成团的,给予一定贷款利率优惠,优化办贷流程,简化办贷手续,推出一张身份证即可申请办理的“百福易贷”,缓解客户融资难、融资贵难题;充分发扬老一辈信合人“三同”“三勤”“三水”“三铁”精神,通过党建共建联建等活动载体,下沉服务重心,将双信提升工作主战场搬进园区企业,搬进医院学校,搬到田间地头、搬进村委祠堂。活动期间,该行辖内各党支部联合政府、村委、社区、园区企业等单位开展共建共联党建联盟活动9次,开展“党建+普惠金融进万家”活动10场,带动存贷款分别增长2200万元和3500万元。

肖泉

挂包责任制、名单制、任务清单制管理,挂包帮扶人员结合农户实际情况,帮助选定致富项目,做到一户一策,对种植、养殖以及见效快、周期短的行业,及时给予贷款支持。

该行成立以董事长为组长的信贷支农工作领导小组,制定信贷支农工作实施方案,专列信贷计划,优惠支农贷款利率,提高单户信用贷款额度,加强农户挂包对接,做到一户一策、精准支持,确保客户合理创业需求100%满足。截至11月22日,该行今年以来发放各项支农贷款19.98亿元,有力地支持了百姓创业和乡村振兴健康快速发展。 刘志安

系统,建设智慧教室,打造智能考勤管理,校门口管控模块加强了车辆、人员的智能管理,以手机银行为载体,通过“农信e缴费”聚合校内收费场景,解决学校多种复杂无序的收费问题;制定专门服务方案,加强人员调配,设立业务专柜,优化业务流程,通过一条龙、流水式作业满足学生家长、学校教职工开立银行卡、手机银行等需求,同时积极为全校教职工及学生提供一系列金融服务。

截至目前,蔚县农信联社新增对公账户3户,对公存款增加2000余万元,代发工资284户约102万元,预计教职工授信额度2000余万元,目前已累计教职工授信800余万元。 韩梅

西乡农商银行坚守初心使命 践行普惠金融助力乡村振兴

近年来,陕西西乡农商银行作为西乡县金融主力军,坚守服务三农的初心和使命,始终做普惠金融的忠实践行者,在金融助力县域乡村振兴的道路上迈出了坚实的步伐。

西乡县位于陕西南部,素有“秦岭南麓小江南”之美誉,也是生态旅游之乡,其中樱桃沟景区是国家农业旅游示范点,也是西北地区最大的樱桃生产基地。家住樱桃沟的伍兴富是远近闻名的果树种植大户,但曾经种植樱桃需要的8万元让伍兴富一家犯了难。西乡农商银行客户经理在下乡走访的过程中了解到这一情况,在对其信用状况等情况进行综合测评后,第一时间将8万元贷款资金发放到伍兴富账户中。近几年,全村发展成为了远近闻名的樱桃生产基地,随着樱桃产业蒸蒸日上,大量游客来到樱桃沟参观游览,樱桃沟已成了远近闻名的旅游之地。

为确保定点帮扶村——大树村早日

打赢脱贫攻坚战,西乡农商银行还采取领导班子带队、分组轮流驻村的方式对大树村进行了全方位的帮扶,并派驻了一名专职驻村第一书记、两名驻村工作队队员,深入实地开展送医工程,主动资助大树村完成了总长4.7公里的村道建设拓宽硬化工程,并新建了公共卫生室,为村委会添置了电脑、打印机等办公用品,为贫困党员及帮扶户送去了电风扇、电火盆等基本生活用品,并开展“圆梦金秋”等助学活动,累计资助贫困学生400余人,发放助学金近100万元。

近年来,西乡农商银行推动了以农业农村局为牵头单位,乡村振兴局和西乡农商银行为成员的金融助力乡村振兴示范镇(街道)、村(社区)建设领导小组,联合出台了乡村振兴十条措施,绘制了县域乡村振兴工作蓝图;结合“万名党员进万村、百行社助万家”活动,以名单制“网格化”精准营销为抓手,综合采用“实地调查+

微信沟通+电话联系”等形式,积极对接县域内各类客群,累计走访县域个人客户3.9万余次,对接企业客户1000余次,累计授信签约114.27亿元。

该行紧紧围绕业务做好县域金融服务,主动对接地方政府,全面了解县域产业规范和发展计划,持续完善优化“一县一策”“一县一业”专项服务机制,不断加大信贷资金支持力度;坚持“以客户满意为中心”,成立“微贷中心”“首贷中心”,打造贷款专营机构,强化金融服务场景化建设;创新推出了“乡村振兴成长贷”等乡村振兴系列特色产品,出台“茶叶贷”“生猪贷”“黑木耳贷”“稻渔贷”等十余个涉农信贷产品;构建脱贫人口小额信贷、创业就业长效发展机制,持续增强脱贫人口小额信贷、创业担保贷款投放力度,截至11月末,已建立信用村镇116个,累计投放普惠涉农贷款185.60亿元,农户小额信贷贷款125.03亿元。 乔妮



近年来,山西临猗农商银行紧紧围绕“跟着产业链条走、跟着市场需求走”的信贷服务思路,对处于产业链条前端的种植户,以农村信用体系建设为抓手,在全县创建信用农户11.05万户,对全县果农分级授信50亿元,授信金额23.34亿元,全力支持设施农业和果业发展提质增效;对处于产业链条中间的收购户、收购户、农资包装的小微商户,推行“果库贷”“兴商贷”等10余种信贷产品,每年发放3亿元贷款,对果业实施全产业链支持,助推果农、果商、果企的健康发展,助力地方经济发展。图为该行信贷支持的果企。 黄晓

洋县农信联社加大信贷供给 发挥农村金融主力军作用

今年以来,陕西省洋县农信联社认真落实陕西省联社“11421”工作总要求,优化金融服务,加大信贷供给,持续巩固脱贫攻坚成果,充分发挥农村金融主力军作用。截至11月末,该联社各项存款余额84.79亿元、各项贷款余额36.52亿元。

洋县农信联社通过深入推进党史学习教育及“我为群众办实事”实践活动,以“万名党员进万村,百家行社助万企”普惠金融活动为抓手,党委班子成员牵头、部门经理包组、基层网点推进,形成县、镇、村、户全覆盖的对接、服务模式,全力扎稳乡村振兴工作根基,使党建引领成为金融助力乡村振兴的“红色引擎”;始终认真贯彻落实脱贫攻坚战略部署,扎实开展精准扶贫贷款投放工作,截至目前,累计发放

扶贫小额贷款1.27万笔,金额4.09亿元;以“双基联动”工作站和“农户建档评级”工程为抓手践行“支农、支小、支实”的承诺,截至目前,已建立农户经济档案1万余户,授信1.37万户,授信金额达到8.86亿元。

为支持县域小微企业发展,洋县农信联社成立小微企业贷款营销中心,配备专职客户经理,为县域内实体经济主体提供“一对一”专业化信贷服务;通过降低贷款利率等措施,向企业让利980余万元,减轻小微企业财务负担;建立“名单制”精准营销机制,全面梳理县域纳税100强、重点项目、涉农龙头企业、新型农业经营主体,落实营销机构和营销责任人,逐户上门营销走访,提供信贷支持。截至目前,该联社民营小微企业贷款

余额7.73亿元,当年累放2.29亿元,向8个县重点项目提供信贷支持7790万元。疫情发生以来,该联社抢抓人民银行“两个直达”货币政策工具政策机遇,不断加大小微企业金融支持力度,逐户对接周转困难的企业,通过延长还款期限、提供无还本续贷、展期、调整还款计划等措施,先后累计为22家企业1.25亿元贷款应计利息592万元办理延期付息,为19户企业1.02亿元贷款办理延期还款,帮助企业渡过难关;在服务支持三农和小微企业等传统业务的基础上积极推进金融数字化转型,拓展普惠线上信贷产品“秦e贷”及相关业务产品。截至目前,洋县农信联社普惠贷款余额5.64亿元,较年初净增2.68亿元。 杨斐

张家口农商银行宣化支行借助科技手段 将金融服务送到千家万户

近年来,河北张家口农商银行宣化支行始终注重科技建设,全面落实支农支小的市场定位,借助科技手段,不断优化客户体验,提升金融服务水平,以科技赋能吸引消费客群,进一步增强客户粘性,将有温度的金融服务送到千家万户。

近年来,张家口农商银行宣化支行自觉主动地把发展智慧银行作为引领线下网点业务发展的新举措,持续深化网点转型,提升服务质效。该行从硬件支撑入手,构建“柜台+智能机具”服务模式,为全行26家网点布放智慧柜员机、智能排队机、社保卡即时发卡机、桌面制卡机、ATM机等智能服务设备;及时汇总整理智能服务设备操作技巧、特殊业务处理办法等问题,定期组织全辖一线员工开展智能服务设备使用技巧培训,提升厅堂人员机具操作技能;增配移动展业,做好厅堂内外联动营销,建立内外联动常态化营销机制,按照“客户经理+内勤柜员”的模式,

组建内外联动营销小组。

张家口农商银行宣化支行始终以支农支小为己任,不断创新推广普惠金融便民新模式,在普惠金融机制、体制建设方面深入探索。该行在覆盖区域范围基础上持续推进“最后一公里”金融服务圈建设并下沉到村,组织员工走村入户深入开展自助机具的宣传和推广使用工作,截至11月末,累计布放助农取款取单POS机97台、小金额现金循环机16台,建立助农取款服务点113个、金融流动服务站90个;以电子银行业务为抓手,积极推广手机银行、手机扫码转账、微信绑卡等业务,并有针对性地积极营销聚合支付业务;主动适应经济发展新趋势、新热点,积极推广“线上化、标准化、综合化”的普惠金融产品体系,积极谋求信贷结构调整与新的利润增长点的有效融合,在大力推广“农贷宝”“商贷宝”等信贷产品的基础上,还大力推广有助于农村经济发展的“惠农贷”、有利

于农村小微企业恢复生产的“疫情贷”等多个信贷产品。

张家口农商银行宣化支行借助金融专业和信息科技优势,主动跨界对接有关部门,围绕老百姓衣食住行、医教文娱等民生领域,不断构建多领域金融服务场景。该行整合主动扫描、被动扫描和固定二维码等多种支付方式,实现移动支付多元化,打造智慧校园,截至11月末,已为辖内两所学校共计700多名师生开通“刷脸支付”业务;将聚合支付业务与停车系统相结合,与辖内部分医院停车场建立合作关系,打造智慧停车场;积极推进社保卡应用场景建设,积极铺设社保卡专线,布放社保卡发放智慧机具,截至11月末,已为业务量较大的支行分区布放了6台社保卡即时发卡机和1台桌面制卡机,依托智能设备,利用无线网络,有效解决了社保卡挂失、换卡等繁琐问题,切实增强了基层普惠金融服务的可得性、便利性和普惠性。 李梅

庆元农商银行 推动共同富裕示范区建设

今年以来,浙江农信辖内庆元农商银行全面推进三农贷款,强化小微企业金融服务,助力共同富裕示范区建设。

该行与县农业农村局联合推进农户小额普惠贷款,基本实现辖内农户金融服务全覆盖;梳理新型农业经营主体五张清单,开展大走访、大对接,基本实现符合条件的新型农业经营主体评级授信全覆盖;借助“复工助力贷”“孵化园足额贷”“租金贷”知识产权质押贷款、生物活体抵押贷款、“小微易贷”等创新小微金融产品,破解普惠小微企业“缺抵押物”难题;大力推广省金综平台“浙里掌上贷”和人行“贷款码”,进一步提高了小微企业融资可获得性。

吴晓阳 吴莉玲

靖西农商银行 为乡村振兴提供金融保障

广西靖西农商银行始终坚持服务三农宗旨,围绕金融助力乡村振兴战略,下沉重心、坚守定位、深耕细作,不断将优质的服务送到乡村、企业,以实际行动推动金融更好服务乡村振兴。

该行持续深化金融服务,以脱贫人口小额信贷为抓手,加大对信用良好、有贷款意愿、有就业创业潜质、技能素质强和一定还款能力的脱贫人口的支持力度,努力做到“能贷尽贷”,截至11月末,累计发放脱贫人口小额信贷2376户共1.2亿元;坚持党建引领,积极选派优秀员工担任行政村(社区)的金融专员,推进党建与服务深度融合,积极开展联建共建活动,推动“组织共融、队伍共建、信息共享、服务共抓、难题共解”,为推动金融服务乡村振兴提供坚强组织保障。 农运安

石门农商银行 结对帮扶助村脱贫

山冲村位于湖南省石门县三圣乡,是一个名副其实的贫困村。2015年以来,湖南石门农商银行做为扶贫后盾单位,与山冲村结缘。

六年来,石门农商银行每年派出20多人的员工队伍与该村建档立卡户进行结对帮扶,累计走访1000余次;着力开展“整村授信”和客户走访工作,累计在该村投放贷款293笔金额1390.4万元。2019年6月,山冲村整村顺利脱贫,并先后获评全国文明乡村、全省脱贫攻坚示范村、全县产业扶贫核心村,2020年下半年,被列入全省乡村振兴重点村名单,石门农商银行增派1名乡村振兴专职工作队员,经过1年多的努力,2021年12月,该村被中共湖南省委实施乡村振兴战略领导小组办公室授予“湖南省省级乡村振兴示范创建村”称号。 李泉爆 杨东

兴仁农商银行 降低养殖户融资成本

今年以来,受到市场供需的影响,猪肉价格持续回落,生猪养殖户们面对巨大的经营压力,部分养殖户及企业陷入亏损泥潭,经营入不敷出,举步维艰。生猪养殖户刘元芬夫妇12月初打电话到贵州兴仁农商银行电脚支行,询问该行7月在普惠大走访中给她授信的15万元是否有效。为帮助刘元芬夫妇最大限度降低融资成本,电脚支行使用扶贫再贷款向其发放10万元贷款,并签约到手机“黔农云”APP上,随用随贷,缓解了刘元芬夫妇一时的周转资金之急。

兴仁农商银行作为支持地方经济发展的主力军,更加善于用长远、辩证的眼光看待各类行业的发展趋势,在行业低迷周期时,不仅不轻易断贷、抽贷,还积极帮助老百姓探索低成本融资模式,加强信贷支持,为老百姓纾困解难。 冉龙飞

阳城农商银行 “真金白银”支持地方经济发展

今年以来,山西阳城农商银行从健全组织体系、推进结构转型等创新招、出实招,拿出“真金白银”全力支持辖区经济发展,截至目前,各项贷款较年初增加10.90亿元。

该行成立由一把手任组长的工作推进领导小组,以北留镇洗壁村为试点,采取试点先行、全面铺开方式开展党建共创工作,构建起政银联动工作机制,截至目前,15个乡镇全部召开动员会议;积极对接省、市、县重点工程和项目,以支持壮大主导产业、培育产业链主体、促进产城融合发展为重点,筛选建立企业客户“白名单”,截至目前,共获取名录5.4万户,对公存款较年初增加3.80亿元;深入开展对农户、新型农业经营主体的信息采集、信用建档及评级授信工作,巩固深化“整村授信”工作成果,持续推动农村金融生态环境优化改善。 吴梦枝