

平武农商银行选派“金融村官” 让扶贫更精准有效

四川省平武县由于山高路长,经济发展长期受限,平武县的发展问题,成了大山人家最强烈的愿望。“十三五”期间,平武农商银行始终以“誓要大山换新颜”的坚强行动,为地方发展交出了一份沉甸甸的“金融答卷”。

党家沟村是平武农商银行挂包帮扶村,村中有73%的主要劳动力在外务工。该行选派的“第一书记”李金槐入村后,他以全新眼光和站位,争取政策为全村修好了33.62公里的通村(社)路,带动全村贫困户发展集体经济。此外,李金槐还当起了带货“网红”,帮村民打通线上销售渠道。工作中,李金槐注重发挥农商银行的金融优势,对党家沟村的334个农户进行了信用评级,授信金额达1032万元。2019年,党家沟村贫困户实现了全部脱贫。

为了让金融“活水”滴灌到贫困村各个角落,在当地县委、县政府支持下,平武农商银行联合县委组织部、县金融办下发了《选派贫困村金融村官的通知》,遴

选优秀客户经理进驻贫困村,充当参谋助手,把平武农商银行的资金优势和金融政策融入贫困村的发展规划中,帮助贫困户脱贫致富出点子、找路子。目前,平武农商银行已向73个贫困村派驻了“金融村官”。

2020年,平武“8·17”特大洪灾发生后,平武农商银行“家园贷”快速上线,专项用于洪涝灾害后的农户住房恢复重建、维修加固以及购置;其贷款流程短、办理快,有效满足农户灾后重建的信贷资金需求。截至目前,该行已发放“家园贷”1200余万元,支持了213户农户房屋的维修加固、购置和重建。

“十四五”开局之年,为响应国家乡村振兴战略,平武农商银行立足实际,正在围绕“三农”群体发展新技术、新业态、新模式,创新各类新型信贷产品,向农业产业、特色旅游业、生态养殖业等领域进一步注入金融“血液”,致力发挥金融驱动发展的“长尾”效应。

黄胜 徐海燕

赤水市农信联社围绕特色产业 创新“乡村振兴”系列贷款产品

春天来了,万物复苏,花红柳绿,草长莺飞,一派生机勃勃的景象。贵州省赤水市天台镇金坪山村平桥组种植的300亩白茶也感受到了春天的气息,一夜之间冒出了新芽,远远望去,一片青翠。

2019年,天台镇铁匠炉村村民马军卫承包了金坪山村平桥组的闲置土地,发展安吉白茶种植,并注册成立了赤水市沁茗茶叶生产有限公司。为了发展村集体经济,金坪山村成立了股份经济合作联合社决定与沁茗茶叶生产有限公司合作,以合作社的名义出资入股。有项目、缺资金,是摆在合作社面前的一道大难题。赤水市农信联社天台信用社了解到情况后,

通过实地调查审核及时向金坪山村股份经济合作社发放了30万元贷款,支持“村企”联合发展白茶产业。有了资金的支持,茶场发展越来越好,成为当地乡村振兴的长效产业。去年底,金坪山白茶种植项目被赤水市列为重点扶持项目。

据悉,2020年,赤水市农信联社围绕县域特色主导产业,以农村集体经济组织为重点,推出了7款“乡村振兴”系列贷款产品,助推了当地特色农业产业发展。而今正是采摘春茶的季节,青翠的茶山,嫩绿的茶叶,掩映着茶农们的笑脸。乡村振兴,让农村处处焕发生机,也让农民悄然发生改变。

张元洪 余杰

润昌农商银行深挖内部潜力

打造专业内训师团队

□本报记者 刘欣欣
通讯员 杨倩璋 张相俊

为深入推进“人才强行”战略,加快内部人才培养,着力打造一支规范、专业、高效的内训师团队,全面推动内部培训体系建设,近年来,山东润昌农商银行高度重视内训师队伍建设,通过思想引导,深挖内部潜力,发挥员工特长,逐步打造了一支作风好、能力强、技能精、素质高的内训师队伍。目前,全行共有内训师32名。其中:省联社认定内训师11名,实现主要业务条线全覆盖。

为加强人员甄选,畅通师资渠道,润昌农商银行开展了“师道”专题座谈活动,在每年“教师节”来临之际邀请部分内训师代表开展题为“师道”专题座谈会,提高带教导师的责任感、使命感,弘扬尊师重教的优秀传统文化,

先后吸引各条线30余名干部员工主动报名加入内训师;开展内训师成长进阶班,采用“培训+辅导+演练”的集中研修模式,不断提升内训师的授课水平。2020年12月,该行组织开展内训师成长进阶班,通过制作课件、开展试讲等环节,提高内训师的授课技巧和水平。最终,该行12名优秀员工脱颖而出,被选派为新人职员工带教导师老师,为带教导师基地建设注入强大师资力量。

为丰富授课形式,提升培训技能,润昌农商银行先后开展了6期内训师线上网络直播课程培训,通过线上互动、线上答疑、线上测试等环节,吸引员工积极参与,进一步丰富了培训形式及内容;组织开展“微课”视频制作,并进行内部评比交流,最终选出8个“微课”制作内容充实、构思巧妙、针对性强的课程,上传至网络学院进行展示,让更多员工了解微课的基本形式,

同时加强内训师之间的交流沟通,激励内训师加强课题研究和开发,共同进步和提高;以网点转型导入项目为契机,组织内训师开展“理论+实战”培训,实行“2+3”模式,通过参与项目培训,内训师参与支行厅堂营销各岗位工作流程,及时指导纠偏,采用白天厅堂辅导、晚上授课的方式带动一线员工营销意识,有效提高员工营销能力。

为规范队伍管理,打造高效团队,润昌农商银行完善规章制度管理,全面修订完善《润昌农商银行内训师管理制度》《员工教育培训管理办法》,进一步规范内训师选拔培养流程,明晰内部讲师的职责、义务、课酬、福利等机制,充分调动内训师积极性。同时,该行每年由条线管理部门推荐一至两名青年员工加入内训师团队,注入新鲜血液,壮大内训师队伍,为全行高质量发展提供强有力的队伍保障和人才支撑。

淮安农商银行坚守支农支小定位

践行普惠金融助力地方经济

今年以来,江苏淮安农商银行立足城乡“一体两翼”格局,牢固树立支农支小支实定位,以乡村振兴“主办行”和“普惠金融专业行”的身份,延展金融服务内涵、创新金融服务模式,切实加大对辖内各经济主体和重大产业项目的金融支持力度。截至2月末,该行各项贷款余额321.97亿元,较年初上升11.81亿元。其中,涉农贷款170.53亿元,比年初增加6亿元;小微企业贷款139.25亿元,比年初增加11.55亿元。

为保障重点领域信贷需求,该行用好用足各项政策,积极申请人行支农支小再贷款27.03亿元,充分发挥“决策流程短,市场反应快”的机制优势,开辟15亿元专项信贷计划,为121户全市重点保障企业投放12亿元的专项资金,贷款平均利率为4.5%;开发“经营快贷”“增信易贷”“富民创业贷”等信用、保证类贷款,广泛提升各类客户融资获得感;规范大额贷款管理,通过对总行公司业务部进行事业部制改革,果断上收1000万元以上大额贷款

至公司业务部,抽调业务骨干打造专属企业客户团队,统一营销、统一维护、统一管理。

同时,该行结合“百行进万企”“万企联万村”等融资对接活动,精准走访问需。截至目前,全行已实地走访企业4028户,新型农业主体3352户,为近40户“百行进万企”名单内企业提供授信近4亿元;对全辖880个网格开展示范、达标建设,目前已完成全辖567个行政村“整村授信”,授信户数21.45万户、金额134.5亿元。

朱子月

春耕正当时

利辛农商银行未雨绸缪

满足春耕资金需求

自年初以来,安徽利辛农商未雨绸缪,扎根本土,着力解决春耕资金、服务需求,积极推动农业生产发展,促进农业增产、农村增效和农民增收。截至3月8日,该行共发放春耕备耕信贷资金8520万元,有效满足了全县春耕备耕资金的需求。

该行积极走访农业生产指导部门及其他涉农部门,了解全县农业生产发展规划及支农政策,结合政策推动春耕备耕信贷资金落地投放;在村“两委”、农村金融综合服务工作室、

助农服务联络点张贴客户经理指示图,列明乡镇支行信贷人员联系方式,及时了解农户春耕资金需求;不定期召开“银农”座谈会,邀请知名农企,种植大户面对面交流,询问农户实际需求,帮助解决实际困难。

同时,该行单列春耕备耕信贷计划,为全县“三农”实体留足充足的资金量;联系知名农资公司,为农户牵桥搭线,帮助农户购买各种生产物资,使资金功能最大化,确保春耕备耕期间涉农贷款资金落到实处。

李晓刚

呼图壁农商银行预留10亿元资金

为春耕备耕施足“底肥”

“呼图壁农商银行不光办贷效率高,还比较实惠,给了我优惠利率贷款,为我节省了7000多元利息。”近日,新疆自治区呼图壁县园户村镇下三工村村民张进军对笔者说道。

张进军是当地的种植大户,今年想进一步扩大种植规模,新承包了400亩土地。可地包到手了,他却为筹备农资、缴纳承包费犯了愁。当张进军一筹莫展的时候,呼图壁农商银行工作人员在上门走访时了解到他的情况,当日就对他进行了贷前调查。不到一周时间,该行就为张进军发放了40万元贷款。由于张进军是该行的忠实客户,存款贡献度高,还为他执行了优惠利率。

据了解,为抢抓春耕备耕工作的窗口期,早在去年末,呼图壁农商银行就组织全辖客户经理开展信贷大走访活动,精准对接农村种植养殖业、加工业等各环节资金需求,预留10亿元资金,为春耕备耕施足“底肥”。同时,在“整村授信”的基础上,该行建立“白名单”和客户信息数据库,对符合条件的农户开通信贷“绿色通道”,简化贷款手续,提高办贷效率。此外,该行还紧紧依托“农贷通”“信e贷”等线上贷款产品,扩大贷款覆盖面,为春耕备耕贷款投放提供便利。截至2月23日,该行已累计发放春耕备耕贷款9.07亿元,较去年同期多投放1.18亿元,有力地保障了县域春耕备耕生产的顺利进行。

张翔琳

柯城农商银行畅通“双链”

引金融“活水”灌农田

自年初以来,为确保春耕备耕资金及时足额发放,浙江柯城农商银行及早谋划,迅速对接,通过构建“政策链”“服务链”,细化服务,引一渠金融“活水”灌农田,全力支持春耕备耕。截至3月8日,该行已发放春耕备耕专项资金1.1亿元。

为畅通“政策链”,该行单列2.5亿元春耕备耕专项信贷资金,以最优惠信贷利率投向农业领域,有效保障农民购置种子、化肥、农具等资金需求;建立行政村内的建档授信农户、区域内的种植养殖大户及科技型农业经营主体三张信息清单,通过走访、电话等方式完成春耕备耕资金需求情况的调查摸底,确保不落一户;

发挥“粮农贷”“农资贷”等产品免抵押、低费率、简手续的优势,破解种粮主体“贷款难、贷款贵”问题。

为畅通“服务链”,该行领导班子牵头于2月初前往基层进行春耕备耕“三服务”走访,并组织召开座谈会,加强与个体工商户、种养殖大户、农户之间的互动沟通,对有需求的农户第一时间进行入户调查;针对涉农资金需求“短、频、快”特点,通过优化业务流程,加快审批速度、提高办贷效率,努力提升农户体验;按照属地管理的原则,落实涉农企业网格化服务,根据生产、销售、资金等不同方面的问题,提供个性化方案。

邹洁



为全力支持春耕备耕生产,吉林省洮南各县农信社按照“需求情况早掌握、信贷资金早安排、投放资金早发放”的工作思路,强化金融供给,积极保障春耕生产。自2020年11月以来,该联社累计走访客户7813户,发放备春耕贷款4375笔,金额2.6亿元。图为该联社信贷人员走访养殖户调研信贷需求。

陈岩

成安县农信联社合理配置信贷资源

为春耕“贷”来“及时雨”

在春耕备耕的关键时期,河北省成安县农信联社统筹部署,及时成立春耕工作领导小组,合理配置信贷资源,动员全辖客户经理和基层网点深入了解辖区农业企业和农户的春耕备耕信贷资金需求,开展农机、农膜、农药、化肥等农资生产销售企业和商户的资金需求大起底、大调查,以新型小贷中心为中心,以“双基共建”“金融夜校”、助农取款服务点等为抓手,及时提供周到、便捷、安全的金融服务,为春耕“贷”来农信“及时雨”。截至3月

15日,该联社已投放春耕备耕信贷资金4180万,惠及240余户,涉及粮食、蔬菜、畜牧等多种产业,在农工工程建设、农机购置、生产物资购买等方面提供了全方位的金融支撑。

为确保春耕生产不误农时,保障农户生产资金无忧,该联社客户经理在年初便开始与辖内各村村委会对接,通过逐户走访,了解具体的情况和需求,对农户信息摸排整理,对春耕生产贷款实行优先供应,对春耕生产贷款利率实行优惠;细化金融服务片区,做到精准对

接,通过“一户一档”、分类管理实现了明确需求、快速调查、立即授信。

在做好服务片区划分的基础上,该联社针对不同类型的贷款需求,将支农贷款项目进行了精细划分,制定出针对农机购置、基建改善、农资购买等方面的贷款调查流程,通过指定客群宣传,完成了支农贷款的批量发放。截至目前,该联社针对粮食产业、设施蔬菜产业、特色畜牧产业通过授信分别完成了1500万元、200万元、1000万元的贷款发放。

吴启鑫 张晓光

巴中农商银行下沉服务重心

解决农户春耕备耕资金难题

为全面助力春耕备耕,近段时间,四川巴中农商银行主动下沉服务重心,为涉农企业和农户开通线上“贷款超市”,对有信贷需求的客户建立营销台账,加强线下跟踪对接,提供“零距离”上门服务。同时,该行充分发挥人熟、地熟、情况熟的传统优势和农村金融主力军作用,积极与村社干部沟通交流,积极宣传信贷产品,了解掌握金

融需求,解决农户春耕备耕资金难题。

针对春耕生产“农时短、需求急”的客观实际,该行不断优化业务流程,设置春耕备耕贷款专属“绿色通道”,积极为涉农客户提供专业化、特色化、全链条的服务;在配置信贷资源方面,优先向涉农企业及种植养殖大户倾斜,对春耕备耕的流动资金贷款,安排专人优先办理、限时办结,采取平行作

业等方式提高贷款审批发放速度和办结效率,确保随到随审、即到即办、不误农时。据统计,截至3月15日,该行通过线上“贷款超市”发放春耕备耕贷款245笔、金额2484万元,通过设立春耕备耕“绿色通道”发放贷款1311笔、金额6202万元,通过配置专项信贷服务方案发放春耕备耕贷款152笔、金额4987万元。

向涛

新沂农商银行

荣获服务地方发展优秀单位

□本报记者 李道海 通讯员 冯双

近日,从江苏省新沂市2020年度总结表彰大会暨“两争一前列”动员会上传来喜讯,新沂农商银行荣获“2020年度服务地方发展优秀单位”。

2020年,面对新冠肺炎疫情和严峻复杂的经济金融形势,新沂农商银行积极响应新沂市委、市政府的决策部署,扛牢地方金融主力军责任,始终不忘服务“三农”初心,始终坚持支农支小,矢志不渝抓好“三农”和乡村振兴金融支持,用心用力支持民营和小微企业发展,精准扶贫助力脱贫攻坚,统筹抓好疫情防控和金融服务,持续高效服务“六稳”“六保”,为地方经济发展贡献了重要金融力量。截至2020年末,该行涉农贷款余额91.47亿元,服务县域农户5.5万户;发放支农支小再贷款5206户、金额6.5亿元;发放“抗疫”专项贷款2900户、金额3.43亿元。

丰顺农商银行

员工获评“理论学习达人”

日前,广东丰顺农商银行参加了由人民银行梅州市中心支行主办,建行梅州市分行承办的“青春心向党,金融勇担当”2021年梅州市金融系统青年理论知识竞赛。经过激烈角逐,该行员工邓颖航凭借出色的发挥,以220分的好成绩荣获知识竞赛决赛第一名,获评“梅州市金融系统青年理论学习达人”。

近年来,该行一直秉承“人才兴行”工作思路,将企业文化和员工教育纳入日常管理的重要议程,高度重视员工业务知识及技能的培养,着力提升全行员工队伍整体业务技能素质和服务水平,在全行上下积极营造了“学业务、长知识、当标兵”的浓厚氛围,取得了积极成效。

蓝大平

博爱农商银行

优化春耕备耕信贷服务

为确保不误农时,近段时间,河南博爱农商银行本着春耕生产“农时短、需求急”和“急事急办、特事特办”的原则,畅通信贷服务,切实简化办贷流程,开辟信贷“绿色通道”,设立春耕信贷资金专项窗口,确保春耕生产资金早审批、早授信、早投放;对受新冠肺炎疫情影响的农户和涉农企业,在利率优惠、展期还贷、无还本续贷等方面给予大力支持,确保资金不断贷、生产不断档。截至目前,该行已投放春耕生产信贷资金486万元。

杨英杰

吕梁农商银行

建立春耕信贷“绿色通道”

近期,山西吕梁农商银行加大惠农惠民力度,以服务“三农”为己任,全力支持春耕备耕。该行紧盯粮油加工、农机生产、种子、化肥、农药批发等重点农业生产供应领域,建立春耕信贷“绿色通道”,进一步提高审批效率,对涉及保障农产品市场供应稳定和春耕备产的信贷业务优先办理、即来即审;适度放宽农户小额信用贷款条件,灵活创新发放方式,简化发放手续,优化发放流程。

冯捷

汉寿农商银行

“福祥乡村振兴卡”助春耕

“以前没有尝试过贷款,今年通过这个‘福祥乡村振兴卡’,获得了5万元的额度,正好用于春耕。”日前,湖南汉寿农商银行客户胡大哥向笔者说道。据悉,“福祥乡村振兴卡”是汉寿农商银行面向农村地区个体农户、专业大户等涉农经济主体发行的具有贷款功能的借记卡产品,贷款具有“一次授信、循环使用、余额控制、随借随还”的特点,能全方位满足农村农民生产生活、现金转账、支付融资等多种金融需求。

张会敏

龙游农商银行

为农户预授信3.5亿元

今年以来,浙江龙游农商银行为充分保障春耕备耕信贷投放资金的稳定供给,组织全行各营业网点走访辖内农户、家庭农场和农民专业合作社,摸底调查春耕农业生产和农资储备情况,根据走访建立的客户信息库,制定春耕备耕金融服务方案,备足春耕备耕资金,以“粮农贷”“新农贷”“粮食订单质押贷款”等特色信贷产品为抓手,降低农户融资成本,全力支持农业生产,累计实现为农户预授信3.5亿元。

杨梦怡 项力洲