

春耕正当时

昌黎县农信联社发扬“背包”精神 奏响春耕备耕“交响曲”

□本报记者 王海潮 通讯员 杨帆

为做好春耕备耕金融服务工作,河北省昌黎县农信联社发扬“背包”精神,把助农贷款送到田间地头,全力支持“米袋子”“菜篮子”生产,奏响春耕备耕“交响曲”。截至3月底,该联社涉农贷款余额5.5亿元,其中投放春耕备耕贷款2583万元,惠及农户268户,有效支持了县域农业经济发展。

该联社提早制定《2021年首季“开门红”活动方案》,明确信贷投放目标,并将任务逐月分解到网点、到人,坚持全员考核、绩效挂钩、评选标兵等奖励措施按月落实,深挖员工营销潜力。

为抢抓春耕备耕有利时机,昌黎县农信联社在全辖树立“大农村”“大农户”思想,将信贷资源优先向“三农”倾斜,进一步加大对“三农”领域的信贷支持力度。春耕以来,该联社主动对接农业农村局,协商签订《金融支持乡村振兴战略全面战略合作协议》,及时了解春耕备耕信息,分析掌握当下农业市场特点,按照地理位置绘制农户走访作战图,由47个信贷小组包片调研摸排,深入田间大棚与农户、企业、合作社,对辖内种养业、农产品加工业、农村农业生产经营业等分别建立资金需求台账,结合农户、企业实际需求量身定制信贷方案,破解融资难题。

为惠利百姓,该联社以41家基层

物理网点为宣传平台,结合“开门红”双节营销、“3.15”金融消费者权益保护日、金融大集、金融人企等主题活动,普及金融知识,宣传农信产品,详细讲解支农政策,大力推广“家庭贷”“商户贷”“蔬菜贷”等能够循环使用的特色信贷产品;以村委会为宣传根据地,结合“双基”共建信用工程,抓住农户晚上在家休息的有利时机,开办金融大讲堂。与此同时,该联社也加强微信公众号、朋友圈的宣传力度,将线上线下宣传有机结合,扩大群众知晓范围。近期,该联社以“农贷宝”“商贷宝”特色信贷产品为载体,延伸“家庭

贷”“商户贷”“蔬菜贷”内涵,结合“一次授信、循环使用、不用不花钱”的产品特点,既方便涉农企业和农户使用,又能减轻还本付息压力,节省资金成本,大大满足了企业、合作社及农户“短、频、急、快”的融资需求。灵活运用支农、支小再贷款等政策工具,确保农业生产资金足额到位。实行优惠利率,积极探索“公司+农户+银行”“农场(合作社)+经纪人+农户+银行”“公司+企业主+银行”、皮毛质押、仓单质押等授信模式,拓宽贷款业务覆盖面,充分发挥当地龙头企业及农场、合作社优势,实现信贷资金带动企业(农场、合作社)创收、企业(农场、合作社)带动农户致富的利益联合机制。

一直以来,昌黎农信联社都在优化服务领域下功夫。据悉,该联社为春耕备耕开通贷款审批“绿色通道”,2-3个工作日完成全部放款流程;坚持贷前、贷中、贷后准时上门服务,在田间地头、企业社区搭建“流动柜台”,现场采集信息,及时登记客户生产经营及资金需求情况。同时,其建立的金融服务微信群,由专人负责,及时解答客户问题,增强客户依从度。为积极引导客户通过网上申贷平台、手机银行线上办理贷款业务,该联社积极推进“农信e购”并由客户经理手把手进行教学,让农户足不出户就能体验便捷金融,有效满足了农业生产经营主体在春耕备耕旺季时期转账汇款等流动资金需求。

崇义农商银行 多措并举支持春耕备耕

眼下正是春耕备耕的关键期,作为地方金融主力军,江西崇义农商银行坚守支农支小市场定位,大力服务乡村振兴战略,充分发挥地缘、人缘优势,在资金需求上“广”对接、在办贷效率上“加”速度,在服务渠道上“深”融合,多措并举全力支持春耕备耕生产,真正做到随需随到、即时服务,不误农时。目前,该行累计发放春耕备耕贷款1.6亿元,惠及1537户农户及生产企业。 黄青

绵竹农商银行 为春耕备耕提供优惠贷款

今年,为贯彻落实四川省农信社德阳办事处“三春”行动方案,绵竹农商银行积极申请支农再贷款,备足信贷资金。截至2月末,该行已通过发放支农再贷款支持春耕备耕,发放专项贷款901笔,金额3319.6万元;平均执行利率5.5%,较其他贷款利率降低了3个百分点;助力48户新型农业经营主体,360户农户顺利完成春耕备耕。为扩大新型农业经营主体春耕备耕信用贷款额度,该行将之前的30万元额度提高至50万元,还加大无还本续贷和延期还本付息力度,为春耕备耕提供更大额度更低利率的贷款。 涂坤生

天等农商银行 以“整村授信”促春耕生产

年初以来,广西天等农商银行以深入开展“整村授信”为抓手,根据春耕备耕特点,抢抓时节,大力发放支农信贷,全力支持春耕备耕。春耕生产期间,该行信贷人员坚守乡村春耕工作一线,根据农户需求延伸服务范围,延长工作时间,提高办贷效率,以最快速度将支持春耕生产贷款资金投放到位。自去年开展“整村授信”工作以来,该行已完成授信村13个,实际评级授信已达到7939户,授信金额3.4亿元。 农光达

寻乌农商银行 播洒金融服务“及时雨”

近日,江西省寻乌县的曾利鑫收到寻乌农商银行的40万元“财政惠民信通”贷款,这及时解决了他的春耕难题。据悉,为有效满足广大农户的春耕备耕资金需求,支持农业生产,该行通过优先配置信贷、人力等重要资源,开展“春耕备耕”专项对接活动,深入乡镇村组,走进田间地头,播洒金融服务“及时雨”,助力当地春耕备耕。目前,该行已累计发放春耕备耕贷款7166户,金额8.36亿元。 赵永辉

舒兰农商银行 上门“问贷”助力春耕

近期,为满足农民春耕生产需要,吉林舒兰农商银行工作人员深入基层“问贷”,了解涉农企业及农民的资金需求,助力当地春耕生产。自春耕以来,该行建立了快速反应、快速决策、快速放款的工作机制,从而满足涉农企业、农民的资金需求。截至目前,预约春耕资金需求近2.3亿元,已发放春耕生产贷款1.1亿元。 田崇义

新宁农商银行 创新特色贷款产品

连日来,新宁农商银行为了支持县域内支柱产业——脐橙产业的发展,积极加强与新宁县脐橙协会的合作,将“金橙贷”产品重磅推出,为新宁县40多家脐橙收购商及加工企业授信并提供贷款6000万余元,帮助脐橙产业化解“疫情”及“水果丰收”两大制约因素,为老百姓切实解决销路问题,实现脐橙收购价格从0.7元到2.0元的飞跃。这一举措得到了当地党委政府和广大果农的充分肯定。

为春耕备耕提供优惠贷款

为更好地服务乡村振兴,改善信贷产品还不够丰富的局面,该行于3月22日推出了烟草贷、新居贷、装修贷、公积金贷、新婚新人贷5款特色信贷产品,并且通过“三个更加”来全面优化金融服务,即贷款方式较以往更加灵活,主要以信用贷款的形式发放;贷款手续较以往更加简便,如新婚新人贷,只需提供夫妻双方身份证、结婚证、个人征信报告即可;贷款利率较以往更加优惠,最低至4.5%,最高不超过6.9%。 张飞跃

鹿邑农商银行依托“三优一实” 确保春耕备耕“不差钱”

自年初以来,河南鹿邑农商银行依托“三优一实”举措,为当地春耕备耕和农业生产提供强有力的金融保障。截至目前,该行已发放涉农资金110.02亿元。

为优化组织制度保障,该行第一时间成立领导小组,制订实施方案,明确考核细则;专门建立春耕“绿色通道”,提速满足“种子、化肥、农药、农膜、柴油、农机”六项春耕资金需求。为优化营销宣传方式,该行实行“线上+线下”宣传渠道,将已推出的信贷产品更好呈现给客户。为优

化调研对接服务,该行广泛对接当地政府、农林水利等部门,提前摸排各类涉农主体的春耕备耕资金需求;对接县城涉农重点企业,加大支农信贷力度。为落实优惠政策支持,该行简化春耕生产贷款申办资料,缩短审批流程,组织信贷员带着设备服务到田间地头;对受疫情影响的“三农”客户,该行在不抽贷、不压贷、不减贷的基础上,还因户制宜采取贷款展期、无还本续贷、降低利率、增加授信额度等帮扶措施,助其渡过难关。 朱雨芸

巨鹿农商银行简化业务流程 提高春耕贷款发放效率

入春以来,河北巨鹿农商银行积极满足各类农业经营主体的融资需求,强化金融服务,助力农户完成春耕备耕。

该行依托网点多,人缘清,地缘熟的优势,不断加强网格化营销力度,重点对种养大户、农民专业合作社、农机生产销售企业进行走访对接,深入摸排各类农村主体信贷需求,做到信贷资金精准投放,全面解决客户资金周转难题。

同时,为加强对支持春耕备耕工作的落实,该行开展“保春耕备耕”调研活动,领导班子带头主动了解春耕备耕进度,巨算春耕备耕资金需求,确

保把信贷资金用在“刀刃”上。根据春耕备耕生产资金需求急、周转快的特点,该行单列春耕备耕信贷投放计划,开辟“绿色通道”简化信贷业务流程,全面提高春耕备耕贷款审批发放进度和办贷效率。今年,在严控风险的前提下,该行放宽优惠政策,降低贷款利率,最大限度降低农户融资成本,确保春耕备耕顺利开展。日前,巨鹿农商银行还在全辖范围内开展系列活动,着力打造一支高素质、高效能的服务队伍,进一步提升全行金融服务质效。 赵晶晶

禹州市农信联社主动走访对接 把普惠金融送到田间地头

近期,河南省禹州市农信联社提早谋划,抢先布局,努力把普惠金融、“绿色金融”落实到田间地头。目前,已累计对接走访农户及农资经销商200余户,发放春耕备耕专项贷款2600余万元。

入春以来,该联社主动走访对接,根据县域经济特点,组织员工深入农村组、农户和田间地头,对农户化肥、农药、农膜及农机具等生产资料需求情况进行摸底调查,确保农情早知晓、贷款早办理、资金早发放。联社驻村驻点便民服务队将移动厅堂搬进村庄社区,为客户提供上门服务,让客户少跑腿,提高普惠金融服务质效。

为满足当地春耕生产资金需求,

该联社在依法合规、风险可控的前提下,不断优化农户贷款办理流程,积极推广“一站式”服务。在春耕备耕金融需求集中区域,该联社还鼓励基层信用社对用于购化肥、农药、种子、农机具所需资金开辟“绿色通道”,以最快速、最便捷的方式让农户“贷”到春耕生产资金,确保不误农时。

为大力支持当地特色农业,该联社还细化营销方案,针对不同乡镇特色农产品实行“一镇一策”方案,对褚河镇的草莓、火龙镇的蔬菜大棚等特色产业发展量身定做服务,全力支持修建大棚、购买化肥农药、设备改造等信贷资金需求,仅支持特色农业信贷资金就发放34笔,金额680余万元。 黄炫飞



为保障春耕备耕金融需求,浙江武义农商银行结合“走千访万”活动开展春耕备耕金融需求摸排,统筹安排3亿元信贷资金全力支持各类农业经营主体春耕融资需求。目前,该行已向575户农户、农业经营主体发放春耕备耕贷款1.68亿元。图为武义农商银行“红管家”走访辖内种粮大户,了解春耕备耕资金需求。 胡正杰 夏超鑫

长宁竹海农商银行开启“春忙”模式 加快贷款投放保障春耕生产

眼下,春耕繁忙,四川长宁竹海农商银行迅速开启“春忙”模式,信贷人员走乡串户,全力做好春耕备耕金融服务工作,为春耕备耕保驾护航。

“多亏你们的信贷支持,我这生养种起来可是后劲十足呀!”长宁县洪漠村的胡小权喜滋滋地招呼银行工作人员。原来,早在春节之前,该行信贷人员就主动上门“服务”,询问登记春耕备耕资金需求,并收集了相关资料,胡小权心中也有了底气。到了春耕时期,胡小权提交贷款申请,1个工作日就完成了全部审批并收到小额贷款10万元。

据了解,为支持“三农”客户按时生产,不误农时,立春以来,长宁竹海农商银行组织信贷人员走进全县14个乡镇、150个行政村(含下长镇),深入田间地头,种养大户、农民专业合作社、农资店等,第一时间摸排掌握春耕资金需求,精细化制定春耕生产支持计划,合理安排支农资金的发放,为春耕备耕助力。

梅白镇作为全市首批“村集体经济示范乡镇”,联合社正值发展起步的关键时期,第一步迈好了,迈稳了,必定也能对其他乡镇起到很好的示范引

领作用,100万元的“党建基金贷”解决了眼前的资金短缺难题!3月16日,面对笔者,长宁县梅白镇力行村股份经济合作联社负责人龚伟微笑着介绍。按照联社发展规划,将用两年时间建设打造450亩柚子林及一个出栏1000只的养殖场。开春后进入柚子施肥管理的关键期,羊场建设、购入小羊更是需要持续投入大笔资金,无法两头兼顾的龚伟犯了难。正当他一筹莫展之际,长宁竹海农商银行信贷工作团队闻讯而至,向其发放了“党建基金贷”100万元,以金融“活水”解了合作社的春耕之“渴”。

为把握宜宾加快建设全省经济副中心机遇,该行深刻领会党的十九届五中全会精神、省委十一届八次全会精神,把大力支持地方优势产业、重点产业以及村集体经济作为重点,并针对不同涉农主体需求量身定制服务方案,匹配合适的信贷产品。为服务村党组织领办的农民专业合作社,精准服务乡村振兴,去年下半年该行推出“党建基金贷”,综合运用政府增信、担保分险、降低费率等手段,解决农民专业合作社融资

难题。截止目前,该行已发放党建基金贷17笔,金额1280万元,目前尚有5笔、1000万元贷款正在资料收集中。

“家里种了10多亩桂花树和李子树,在我急需资金购买农资和请工人时,我想起了长宁竹海农商银行‘整村授信’服务队曾上门为我授信20万元,通过手机银行就能线上申贷。申贷第二天20万元贷款就到账了!”说起该行方便贴心的“整村授信”服务,古河镇新伍村村民陶其华忍不住竖起大拇指。一直以来,长宁竹海农商银行以深耕“三农、做小做散”为着力点和突破口,持续做好“整村授信”工作,“走千访万”深入辖内社区、村组,全面采集农户及家庭成员、信用等情况,对符合条件的农户逐户授信。

为了巩固来之不易的疫情防控成果,该行还加快了非接触式产品和服务的推进速度,积极优化服务模式,拓展线上服务渠道,帮助广大农民按时开展春耕备耕工作,不误农时。今年以来,该行共计走访农户5000余户,走访相关农业企业、种植合作社等200余户,已发放支持春耕备耕的涉农贷款1523户,金额1.5亿元。 王芸

祁门农商银行发放1500万元 “民宿贷”解决产业资金难题

近年来,安徽祁门县凭借着超高的森林覆盖率、优质的空气质量和山水资源,因地制宜地打造出了“乡村旅游+民宿”的乡村振兴发展新路子,作为金融主力军,祁门农商银行为了助力产业振兴,顺势利导地推出了“民宿贷”,用以解决民宿主融资难的问题,助推当地民宿产业实现高质量发展。

据悉,“民宿贷”产品的贷款期限最

长可达8年,最高贷款额度500万元。同时,其贷款方式灵活多样,授信期内,额度可循环使用,还可以通过手机银行线上放贷,随用随借、随借随还,极大的方便了客户。截至今年2月,祁门农商银行已向皖坑乡石舞村整村授信2000万元,支持发展民宿、农家乐近80户,累计发放民宿贷1500万元,有效解决了当地民宿发展的资金难题。 张琳 谢晴

阿克陶县农信联社建立“金融知识辅导站” 延伸服务触角拓展融资渠道

今年3月,新疆维吾尔自治区阿克陶县农信联社会同克孜勒苏银保监局驻皮拉勒乡阿克提其村驻村工作队和村“两委”共同建成“金融知识辅导站”。自“辅导站”设立后,广大村民在生产生活中遇到的困难和问题得到了有效解决,是传统物理网点金

融服务触角的延伸。除了基础服务功能外,阿克陶县农信联社还依托“金融知识辅导站”,定期举办金融知识宣讲和融资对接活动,掌握农户融资需求信息,向农户介绍融资渠道和金融产品,用切实际行动打通金融服务“最后一公里”。 朱辉 徐文燕

兴义农商银行获评“综合实力十强”银行 做服务地方经济的金融主力军

近日,在贵州农信2020年度“综合实力十强和业务成长十佳银行”评选中,兴义农商银行荣膺全省农信系统“综合实力十强”银行。

一直以来,该行始终把“稳存增存”作为安身立命的最大主业,坚持向市场要客户,向客户要业务,向业务要份额,着力推进“大走访、勤(情)联系、跑来源”,持续深耕“储蓄”“对公”两个阵地。2020年末,全辖各项存款增长12.98亿元,余额达到232.29亿元,增幅6.45%,高于全省0.93个百分点,存款增量市场份额占全省80.95%。

作为服务地方经济社会发展的金融主力军,助力金融扶贫的先锋队,该行上下坚持以支持地方经济发展为己任,牢牢坚守支农支小市场定位,充分发挥机构、人员、机制体制优势,积极引导信贷资金向“三农”、小微、消费倾

斜,全年累计新发放各项贷款13.29亿元,其中涉农贷款13.32亿元,占比达到90.21%。在有效助力了农村产业革命及村集体经济发展的同时,更为全市12个农业特色优势产业及坝区产业发展注入了强有力资金保障。面对新冠疫情,该行上下紧紧围绕“六保”“六稳”,有效利用人民银行普惠小微企业贷款延期支持工具、普惠小微企业信用贷款支持计划及监管政策,全力支持企业复工复产,全年共办理贷款延期262笔,共计5.55亿元。此外,在加大信贷资金支持的同时,兴义农商银行还积极履行社会责任,累计捐赠各类爱心援助资金80余万元,为抗击疫情,助力复工复产及村集体经济发挥了金融力量。

近年来,兴义农商银行深入推进全面风险管理,按照以防范化解信用风险、

存量风险、案件风险为核心、为关键、为重点的原则,实现了不良率、不良率持续“双降”。截至去年,全辖不良贷款下降5439万元,不良率3.26%,低于全省农信系统平均水平0.44个百分点,较年初下降0.68个百分点,资产质量实现了稳步提升。

长期以来,该行持续将经营发展的落脚点聚焦到效益提升上,着力丰富“结构优化”的深刻内涵,不断优化发展、质量、效益三者之间内在逻辑联系,通过强化财务指标分析运用对经营发展决策指导作用,积极拓展资金来源渠道,压缩负债成本。2020年,实现各项收入13.22亿元,完成目标任务的102.88%,实现利润总额1.94亿元,其中资金运营收入2.57亿元,同比增长2210.06万元,成本收入比41.63%,同比下降4.30个百分点。 魏天勋