

南宁市区农信联社 发放“桂惠贷”7.6亿元

今年以来,广西南宁市区农信联社已发放“桂惠贷”7.6亿元,使各类实体经济经营者及时享受到政策实惠,为本地实体经济的发展提供了有力支持。近年来,该联社坚持以“信立邕城 普惠城乡”为使命,按照“部署早、营销准、管理细、放款快”的要求,不断加大走访频率,提高对接精度,加快审批进度,提升办贷速度,让更多的企业感受服务的“温度”和支持的力度。
莫亦滨 朱宇乐

温县农信联社 开展爱国主义教育

日前,河南省温县农信联社组织10余名志愿者走进祥云镇,参观爱国主义红色文化教育基地,开展“学习百年党史 传承红色基因”文明实践主题活动。志愿者们先后到古贤子夏学堂、大尚知青园和祥云广场张祥云烈士纪念馆进行参观学习,进一步了解了党的奋斗历程,大家纷纷表示,将继续继承和发扬党的优良传统,为温县发展贡献出自己的一份力量。
晁永利

双阳农商银行 存款余额突破百亿元

今年以来,吉林双阳农商银行调整营销策略,用好存款产品,坚持全员营销,截至3月末,全行各项存款余额突破100亿元,达到101.74亿元,同比增长22.50亿元,增幅28.33%,两年净增38.10亿元,实现“开门红”。该行始终坚守“农民致富的银行、小微企业的银行、居民兴业的银行”的市场定位,以服务“三农”、助力小微为己任,已累计发放涉农贷款162亿元、小微企业贷款211亿元,纳税5.60亿元,为促进乡村振兴和区域经济社会发展贡献了力量。
赵玉刚 赵红

周村农商银行 信贷支持不锈钢产业园发展

前不久,山东省淄博市周村区委区政府组织召开“企政银担”助力千亿元级不锈钢产业园发展签约仪式,周村农商银行应邀参加。签约仪式上,周村农商银行与山东中大慧科产业园运营公司、淄博鑫润融资担保有限公司签订三方战略合作协议,未来3年,在不锈钢产业园区内投放10亿元信贷资金,用于支持园区设施建设、重大项目和企业高质量发展。
李扬

榆树农商银行 推广“榆农快贷”产品

日前,吉林榆树农商银行与当地红星乡政府共同召开“榆农快贷”农户专属数字化贷款产品推广大会,深入推进整村授信工作。会上,该行与红星乡政府签署了“两服务、四走进、开展四送、做好四员、党建+金融”战略合作协议,当场聘用11个村书记为“金融顾问”,并就下一步合作达成共识。截至目前,该行已发放“榆农快贷”产品贷款7677户,余额3.24亿元。
佟晓燕

保康农商银行 把“微贷”送到客户家门口

近年来,湖北保康农商银行牢固树立微贷主业发展理念,严格落实“考核倾斜”“人员倾斜”“资源倾斜”三个倾斜要求,缩短信贷流程,简化申贷资料,培育微贷队伍,提升服务品质,将“坐商”变“行商”,把“微贷”送到客户家门口,全力满足了小微企业融资需求。截至3月末,保康农商行微贷余额10.1亿元,对比上年初净增2.1亿元,占全部贷款净增总额的75.92%,微贷户数达到6800户,整体不良率0.16%。
向磊

陕宁农商银行 举办勤俭节约道德讲堂

日前,陕西宁陕农商银行开展“厉行勤俭节约,反对铺张浪费”道德讲堂活动。本次道德讲堂围绕“唱歌曲、看短片、诵经典、作交流、许承诺”五个环节依次展开。活动中,通过合唱《勤俭节约歌》,增强全员节约粮食、制止浪费的自觉性。大家纷纷表示,在今后生活中从自身做起,从一点一滴的小事做起,发扬优良传统,弘扬传统美德,自觉做勤俭节约的传播者、践行者和传承者。
米安

平武农商银行创新贷款模式 推动茶产业转型升级

□ 本报记者 周文军 通讯员 徐海燕

眼下正值采摘春茶好时节。走进四川省平武县豆叩乡茶旅融合产业示范园区,到处都是派繁忙景象,茶农们忙碌地穿梭于茶林间,只沾一点点嫩嫩的叶尖,轻轻抛入背篓中,生怕让这娇嫩的叶儿再受了委屈。

“今年雨水较少,气温骤降骤升,茶叶尖儿经历了重重困难才缓缓冒出头,这波春茶实属来之不易啊!”望着眼前郁郁葱葱的茶园,茶农李正华感慨万分。

近年来,平武县大力实施“旅游兴县”战略,作为“贡茶之乡”的豆叩乡走上了“茶旅”融合互动之路,把简单的采茶、卖茶延展为如今如火如荼的采茶体验、手工制茶体验、禅茶文化体验等高端模式,吸引了大批游客,众多百姓从中受益,茶农李正华正是其中一员。

李正华是当地手工制茶传承人,其所在的村漫石村拥有46.7公顷古树茶。2016年,乘着脱贫攻坚的东风,李正华决定创立始祖南羌茶坊,经营手

工茶叶制作、销售,同时兼顾采茶、制茶体验游,传承手工烹制古茶技艺。但万事开头难,正当李正华筹备建资金发愁时,平武农商银行豆叩支行为他送去了“及时雨”。凭借良好的信用,李正华成功申请了10万元农户小额贷款,有了资金支持,李正华迅速打开了生态旅游与采茶、手工制茶体验市场,成为豆叩乡小有名气的“制茶师傅”。每到采茶季,李正华忙得不亦乐乎,指导游客采茶、炒茶,收购附近茶农春茶、制茶,对外销售手工茶,接订单,忙碌充实的生活让李正华真切感受到勤劳致富的快乐。

“我做梦也没想到,只有初中文化水平的我会成为‘茶旅’融合产业发展的见证者和参与者,更没有想到小小的茶叶与乡村旅游、羌文化、禅茶文化产生化学反应,造福一方百姓!”说起自己的经历,李正华激动之情难以言表。

茶坊走上正轨后,李正华响应政府号召,在用工以及茶叶采购上优先照顾贫困户,看着自己帮助的贫困户们鼓起的腰

包,挺直的腰杆,幸福的笑容,李正华领悟到人生的意义,便不断扩大种植规模,拓展运营模式,以帮助更多有需要的人。

五年来,李正华成为平武农商银行豆叩支行的常客。在李正华口中,小额贷款、小企业经营流动资金贷款、“茶叶贷”“蜀信e贷”“惠生活”“惠支付”等产品朗朗上口,俨然一副“农商通”模样。五年来,平武农商银行豆叩支行累计向李正华发放贷款60余万元,为李正华手工制茶产业发展之梦插上了腾飞的翅膀,帮助他维护老式茶园40余公顷,新建新式茶园13.33公顷。

在豆叩乡,像李正华这样的茶农还有很多。每到春回大地时,豆叩支行便门厅若市,大小茶农、茶厂纷至沓来,筹集采购资金的,存卖茶款的,兑换小筹票的,归还上年借款的络绎不绝。据不完全统计,豆叩支行每年春季向茶农、茶厂发放600万元-800余万元贷款,约占当年新增贷款的36.6%-40%。

近年来,平武农商银行立足县域实际,积极发挥金融主力军作用,撬动平

武县茶产业完成从资源优势到发展优势的动能转换,推动平武绿茶在全省“10+3”特色优势产业“川茶”中的占比。

平武农商银行着力龙头培植,集中信贷资金重点支持龙头企业的质量提升和规模化生产,通过合并、购买、入股等方式,逐步淘汰质量不高、效益不好的小生产户,推动茶叶集约化生产和经营,催化茶叶品牌“焕新颜”,开展模式联动,探索“企业+茶业产业贷款+茶农”信贷打包模式,以企业为核心主体投入产业贷款,鼓励企业采用订单农业、定向收购、定向种植等方式,向茶农订购茶叶、雇佣种植生产,提供技术支持等,解决茶农抵押物缺乏、抗风险能力差等融资难题,以三方合作为茶叶产业发展注入“联动力”;提升产品赋能,将金融服务贯穿到整个茶产业链中,根据产业特性推出“茶叶贷”等有针对性、个性化的信贷产品,全面满足茶企、茶农短、快、急的阶段性融资需求,为茶产业种植、采摘、加工、销售等环节播撒“及时雨”;科学风险分担,一方面加强

与政府的沟通合作,引入茶产业风险分担基金,建立信贷资金扶持长效机制,另一方面深化“银保”合作,稳步推进茶产业保险业务开展,降低灾害风险和市场价格造成的资金损失,为茶农生产、茶企业发展撑起“保护伞”。截至目前,平武农商银行已累计投入3.5亿元信贷资金带动60余户茶农、3个茶业龙头企业壮大发展。

以茶为“魂”推动发挥经济发展品牌效应仅是平武农商银行发挥农村金融主力军作用助力春耕生产的一个生动案例。开年以来,平武农商银行坚持一手抓业务经营,一手抓“三农”金融服务,紧盯春耕春播黄金季节,以资金统筹到位、需求调查到位、服务措施到位、信贷投放到位、优惠政策到位、产品功能到位“六个到位”全力支持春耕生产。

日前,平武农商银行基层客户经理正深入田间地头,问民困、解民忧、送民需、予民计,以实际行动诠释主力军银行责任担当。截至目前,平武农商银行新增涉农贷款5.35亿元,占比85.6%。



日前,内蒙古四子王旗农信联社25名青年志愿者组成服务队参加四子王旗团委组织的“保护绿水青山,呵护美好家园”清理地膜志愿服务活动,大家沿着209国道两边认真拾捡残留的地膜,忙碌的身影汇成一道亮丽的风景线,志愿者们用实际行动为推进生态文明建设、助力乡村振兴贡献青春力量。图为青年志愿者正在清理地膜。
周瑞

杭州联合银行推出“快E融” 解决商户融资难题

日前,浙江杭州某珠宝有限公司通过银泰集团旗下“爱融平台”发起贷款请求,仅用3天就收到杭州联合银行发放的400万元信贷资金,这也是杭州联合银行与银泰集团合作的首笔“快E融”供应链融资贷款。“快E融”无需抵押,仅根

据联营商户在银泰商场的历史经营数据及月均应收账款就可以获得贷款额度,借款合同签订当日,企业便可通过“浙江农信在线融资平台”提交放款申请,贷款秒到账,有效解决了商户日常经营中融资难、融资贵问题。
沈立 詹丹君

原阳农商银行广宣传严督导 实现存贷业务“开门红”

今年以来,河南原阳农商银行坚持早部署、重营销、广宣传、严督导,圆满实现首季业务“开门红”。截至3月末,各项存款余额92.54亿元,较年初增长10.74亿元,较考核基数增长7.94亿元,完成首季“开门红”目标7.8亿元的101.79%;各项贷款余额42.17亿元,较年初增长3.13亿元,完成首季“开门红”目标3亿元的104.33%。

该行提前邀请专业讲师开展“开门红”培训,提高营销技巧;开展以贷引存、

存贷结合,带动电子银行产品联动营销,重点围绕信用村、信用户开展整村授信评议工作,做到应贷尽贷、全面覆盖;积极开展网格化营销活动,打造以商圈、市场为中心的立体式小微信贷服务体系;坚持“老客户也是新市场”,形成客户联动良好局面;建立“日通报、月考核”机制,确保日日有进展、周周有成效;实行“班子成员包片、机关部室包点”工作机制,深度参与支行营销宣传、重要客户洽谈,形成工作合力。
李涛

宜兴农商银行上线“合理化建议平台” 调动员工出谋划策积极性

为调动和鼓励全行员工的积极性和创造性,江苏宜兴农商银行上线合理化建议平台,全行员工发挥主人翁精神,纷纷献计献策。3月10日至3月26日,共有20位员工提出建议43条。

该平台主要面向全行员工,建议内容包括改进服务产品、优化业务流程、提升工作效率、加强总行服务基层、绩效考核、企业文化建设、单位发展改进建议、工作中遇到问题和困难等几个方面。

面,总行将定期进行督查,并施行限时办结制度。此外,该行还将根据建议的实质性效果给予提交人一定的奖励。

目前,宜兴农商银行正在进行新零售转型,除了上线合理化建议平台以外,还开展机关部门PPT工作思路汇报、重点工作挂图作战、绩效考核解读分析、“改革发展大讨论”问卷调查等活动,助力提升全行服务效率以及应对市场的能力。
潘斌

怀来农商银行强化金融服务 为京津冀协同发展添动力

近年来,河北怀来农商银行围绕京津冀协同发展战略部署及首都“两区”建设目标,不断强化金融服务,主动对接政府、企业,全力支持非首都功能疏解、绿色生态建设。该行多次与怀来县高新技术产业园区进行对接,深入园区企业了解生产经营状况,采取担保、抵押等多种方式,为怀来金瑞河燃烧设备有限公司等30家企业发放贷款3.87亿元,支持企业复工复产。

该行围绕张家口怀来打造京津冀冀游客休闲度假首选地和京张休闲旅游带这一目标,以官厅湖周边旅游及地热资源为支持重点,发放贷款9930万元,重点支持帝曼温泉度假有限公司等3家文旅企业;围绕建设首都生态屏障,发放贷款2.13亿元支持紫晶葡萄酒酒庄等10家酒庄酒庄开发葡萄酒品种,开展酒庄文化宣传,带动全县4万农户种植葡萄、观光采摘等,葡萄业年产值达15亿元;发放贷款4000万元支持怀来国家湿地公园建设,为永定河流域生态环境改善贡献了力量。
李长富

壶关农商银行开展特色营销 首季“开门红”圆满收官

今年以来,山西壶关农商银行采取多项措施,突出特色营销,截至目前,存款较年初增加6亿元,完成首季目标的123.3%,贷款较年初增加2.1亿元,完成首季目标的142.5%。圆满收官首季“开门红”。

该行建立了战区领导包片制、部室包点督导制、战区PK制,使人人有目标,对辖内26个网点均制订营销方案,开展“一分钟沙龙活动”“鲜花银行”“蔬菜代购”等场景化营销,对景区、社区、村庄开展金融产品营销;实行周二“行长上柜日”,提升网点服务质效;强化领导班子成员、机关干部对包行的日常督导、业务指导频次,尤其在春节期间,班子成员就在岗过年,下乡督导不停歇,网点营业不打烊,春节假期不休息,外拓营销不间断,金融服务不断档,开展“一分钟沙龙活动”“鲜花银行”“蔬

诸暨农商银行办理贷款延期 让小微企业“平稳过渡”

为积极支持企业复工复产,去年2月下旬,央行增加5000亿元再贷款再贴现专用额度。浙江诸暨农商银行以超常规的工作力度累计发放再贷款22.63亿元,发放金额占诸暨市九成以上,该部分再贷款于今年3月陆续到期。为帮助小微企业“平稳过渡”,诸暨农商银行精准出招、多维发力,截至目前,已办理再贷款10亿元,已延期近1亿元。

该行早在2020年年底就结合“文明实践信用赋值”项目的开展广泛

行走访调研,深入了解再贷款企业因贷款收账期延长、大宗商品价格上涨等原因产生的金融需求及续贷将面临利率提高的处境,迅速出台《5000亿再贷款续贷方案》,对经营良好且有还款意愿的企业优先办理续贷,对还款存在困难的企业优先办理延期,对符合条件的续贷客户提供最低至3.85%的续贷利率(与去年财政贴息后贷款的实际最低利率相同),将原由市县两级承担的30%贴息直接让利于企业,“真

金白银”助企业降低成本,延长贷款期限最长可达3年,给企业谋取更多发展时间。

该行还组建了73个服务分队,梳理下再贷款客户清单,按辖区落实到人,守好“责任田”;以开展“走千家访万户”活动为抓手,采取“名单式+上门”服务方式,限期对接,抓好“进度条”;开辟绿色通道,落实专人优先办理续贷客户的贷款,实现“当日还款、当日放款”无缝衔接,确保“高质量”。
边建琳

紫金农商银行构建金融服务网络 精耕“三农”沃土助推乡村振兴

农商行根植于农,业本于农。在江苏紫金农商银行十年发展历程中,凝结着一个根本经验,那就是服务“三农”发展,助力乡村振兴。

十年来,紫金农商银行将服务“三农”作为真挚初心与永恒使命,累计向“三农”领域投入562.09亿元信贷资金,为乡村振兴注入了充沛的金融“活水”,擦亮了地方“三农”服务主力军的“紫金”品牌。

紫金农商银行自成立以来,潜心拓宽服务渠道,提高服务覆盖率,逐步成为南京地区“网点金融服务最广的银行”之一,构建起一张全面、深入、到位的“三农”金融服务网络。

“做深五百米、做透一公里”是紫金农商银行构建金融服务网络的目标。该行135家营业网点中有89个网点分布于农区和城郊,330台自动存取款机覆盖所有街道(乡镇);在全面建设小康社会收官之年升级打造农村普惠金融服务点“幸福驿站”77个,实现

全市行政村全覆盖,满足了农村群众多样化金融需求;完成了474个村级财政集中支付归集,做到了村村有点、有机、有联络员,做到了基础金融服务不出村、综合金融服务不出镇、农村金融服务无死角。与此同时,该行还不断拓展便民服务的内涵与外延,积极打造南京市“代缴项目最全银行”,成功上线南京地区水、电、燃气等所有代收项目,并持续优化代缴渠道,实现了手机银行水费、燃气费的自助签约扣功能。该行作为第三代社保卡江苏省农信联社首批试点发行农商银行,是目前南京市首批上线网点数量最多的合作银行,南京市辖129个网点提供一站式金融保障服务,遍布城乡、服务到村,41个街道配备立式发卡设备,全面服务民众生活需求。

紫金农商银行成功打造出“惠农快贷”“金陵惠农贷”“省农担贷款”等一系列惠农涉农“拳头”产品,产品市场占有率

保持领先,农村市场基本盘不断巩固。该行还加强对辖内低收入农户、经济薄弱村、欠发达村的走访,通过发放扶贫贷款、结对帮扶,帮助贫困户脱贫致富;采用“金陵惠农贷+1”模式,以特色产品为切入点,精准到每个扶贫对象,实现发放一笔贷款帮扶一户脱贫致富;与市扶贫基金会合作成立“紫金·筑梦小康”基金,每年捐赠400万元资金用于专项扶贫;积极协助政府代发涉农粮食补贴、城乡低保补助、五保补助等各项补贴,补助近40项,补贴代发人次均超过19万人次;常年进村进社区举办防电信诈骗、反洗钱、理财等公益宣传活动,帮助民众守好“钱袋子”。

根植“三农”沃土、永葆“三农”情怀早已融入紫金农商银行的血脉基因。该行将继续扎根农村,瞄准农村农业现代化,全面助推乡村振兴,让“三农”金融服务成为自身最璀璨的标识。
高旭东 崔芬丽