



邓州农商银行综合施策

为春耕生产提供金融保障



敦化农商银行
筹备专项资金助力春耕生产

鄱阳农商银行创新贷款产品

满足农户购置农机资金需求

春耕以来,江西鄱阳农商银行敏锐察觉到农户融资需求变化,深入开展市场调研。该行基于当地农户购买农机具的资金匮乏,农业机械化水平低的背景,积极与农机站、财政局对接,全面了解了购置补贴农机即补贴发放等的相关流程,结合实际,创新推出了“普惠农机贷”产品。

“普惠农机贷”是由该行向借款人发放的专项用于购置享受国家补贴农业机械的贷款,最大限度满足农户购买小型农机具的要求。同时,该产品原则上实行“两年还款,按季结息”的方式,实行贷款限时办结制,批量上报审批贷款制度。对推介的客户,该行简化办贷流程,提高工作效率,每周固定集中批量办理贷款、批量审批,最大限度地缩短农户贷款的时间。

据悉,该产品不仅是针对国家农机购置补贴政策调整进行的创新,也实实在在地解决了惠农政策落地的“最后一公里”难题。截至3月末,该行累计为151户农民增发“普惠农机贷”,贷款余额1025万元,为全县农业生产机械化、精细化、绿色可持续发展的稳步推进作出了积极贡献。朱正大

达州农商银行发挥主力军作用

保证春耕备耕顺利开展

入春以来,四川达州农商银行充分发挥农村金融主力军银行作用,全力保障粮食安全始终把支持春耕备耕作为重点工作。目前,该行累计发放春耕备耕贷款2063户,金额1.81亿元。

春耕以来,该行积极主动对接市农业农村局、畜牧局、农机局等主管部门,揽青农业生产资金需求,准确掌握农事、农情、农时。在2020年末,该行组织开展逐村逐户走访调查,实现春耕生产需求全覆盖。据悉,该行共走访农户1.56万户,计划春耕备耕贷款2.34亿元。

为保证春耕备耕顺利开展,该行从“快”和“量”两方面下功夫,细化金融保障各项措施,对春耕生产实施“贷款优先、服务优先”的“绿色通道”政策,优化信贷流程,缩短贷款的办理和审批时间,加快信贷投放,力保春耕工作顺利进行。同时,该行充分发挥“点多面广”的优势,延伸金融服务的深度广度,依托各乡镇营业网点及便民金融服务点,为农户提供“足不出村存取款,田间地头能转账”的便捷服务,方便农户购买化肥、农药、农机等农资,着力支持农户春耕期间的支付结算,实现了农村金融综合服务全覆盖。贺焰

沁水农商银行聚焦支农支小

提升普惠金融服务质效

今年以来,山西沁水农商银行认真贯彻落实“支农支小、服务地方经济”的普惠金融政策,扎实开展金融服务工作,切实发挥地方金融主力军作用。

为做小做微零售转型,该行全面开展“信用工程”建设,按照“零售转型”发展战略,坚持“做小、做微、做散”,以“户数多、额度小、结构精、质量高”为目标,大力发展普惠金融,做到有金融需求的客户全覆盖。为此,该行以“兴农快贷”为载体,在全县范围内开展“整村授信”工作,坚持进村入户,为所有农村和适贷人群进行集中批量授信。目前,该行完成授信1.1万户、授信金额6.07亿元;用信户数5553户、用信金额5.49亿元。

为提升金融服务质效,该行主动提升服务意识,增强服务技能,创新服务场景,提供有温度、人性化、超预期的服务体验,致力打造三农银行、百姓银行、地方银行,开展特殊群体及适老化服务实践,持续抓好业务流程优化,切实解决三农和小微企业办理金融业务的痛点、堵点问题。目前,该行有物理营业网点22个,乡镇覆盖率99%;金融综合服务站96个,一季度业务交易笔数1131笔,交易量达68.53万元,客户满意度达98.5%。真正让城乡居民特别是偏远山区的群众在家门口就能享受到农商银行的金融服务。郭鹏

石城农商银行多措并举

增强公众国家安全意识

国家安全是国家生存和发展的前提,是人民安居乐业的基础,为更好地开展2021年国家安全教育宣传活动,将金融安全与国家安全相结合,江西石城农商银行开展了一系列形式多样的宣传活动。

活动期间,该行充分利用线下、线上方式进行广泛宣传。工作中,该行充分利用网点优势,发挥网点厅堂宣传阵地作用,充分利用LED电子屏幕等多种形式,播出宣传标语60余次、宣传图片80余张。在该行营业大厅等区域,工作人员与客户面对面,直接进行宣传,结合最新的时事热点,运用边防卫士维护国家领土安全的事例,宣传国家安全日教育的知识,增强广大群众国家安全意识,线下宣传人数覆盖1000余次。该行还组织国家安全知识线上竞赛活动,通过石城农商银行微信公众号广泛推送竞赛活动页面,竞赛活动设计简单,参与竞赛者只需扫码,就可以轻松进入竞赛页面,每人每天有10次机会答题,有单选多选两种题型,涵盖国家安全各方面知识。据悉,活动参赛人数200余人次,进一步增强了广大群众的国家安全意识,在该辖区范围营造关注国家安全的浓厚氛围,让“国家安全,人人有责”的理念更加深入人心。池勇平

滕县农信联社发放专项小额贷款

帮助贫困户养牛致富

韦坤仍家住广西藤县平福乡下双村,是一名地道的农村人。家中九口人仅靠韦坤仍夫妇打零工维持生计,条件十分困苦。为了让家人过上好日子,韦坤仍萌生了养牛的想法。但苦于没有启动资金,他养牛的计划迟迟没能实行。

转机来自2017年,滕县农信联社在该县推出了一款专项小额贷款产品,凡符合贫困户条件的农户均可免抵押、免担保申请该项贷款。同时,为减轻贫困户压力,当地政府还进行贴息。很快,韦坤仍从该联社借到了两万元贷款。有了这笔“创业基金”,韦坤仍着手买牛犊、建牛舍,项目很快发展起来。在该联社资金的一路陪伴下,韦坤仍在3年内完成了命运的“逆袭”。目前,韦坤仍的养牛规模扩大到61头,粗略一算,一年将实现20万元的纯收入。

如今,韦坤仍早已脱贫致富,但滕县农信联社每个月都会到牛场来调查情况,在回访中韦坤仍向信贷员提出了继续招建牛舍和引进母牛培育良种的想法,由于韦坤仍信用良好,滕县农信社再次为其发放30万元的“桂惠贷”,支持他扩大养殖规模。马丽华 张光发

春耕以来,河南邓州农商银行充分发挥自身覆盖面广、决策链短的优势,以支农支小的职责和使命,精准对接金融需求,加大信贷投放,全力支持春耕生产。截至3月末,该行投放春耕农业生产贷款2.43亿元,为春耕生产的顺利开展提供了坚强的金融支持。

为持续加大春耕备耕信贷支持力度,该行紧盯粮食、蔬菜、生猪养殖等传统农业,支持粮食生产;紧盯化肥、农药、农机等重要农资生产流通企业,保障农业生产资料的市场供应;紧盯农业产品结构优化,大力支持特色农业产业发展;紧盯辖内现代化农业建设情况,加大对专业大户、家庭

农场、农业合作社、农业龙头企业的信贷支持力度。据悉,该行一季度计划投放涉农资金4亿元。截至3月末,已投放2.9亿元,为全辖春耕备耕生产提供了有力的资金支持。

在办贷流程上,该行实行“一站式”流程化办贷,即收到农户申请后立即上门为其进行贷前调查,同时办理相关贷款资料,实时回传贷款申请材料;审批通过后,客户只需跑一次银行完善相关手续,最快两个小时即可拿到信贷资金。在办贷方式上,该行大力推广“金燕e贷”、手机银行办贷、微信银行办贷等新型办贷方式;在办贷速度上,该行对春耕所需化肥、农药、



为深入贯彻落实乡村振兴战略,有效满足辖内农户春耕生产资金需要。近日,吉林环城农商银行积极调配信贷资金,不断优化服务方式,全力以赴支持备春耕、促生产。截至目前,该行已发放备春耕贷款8766笔、金额3.33亿元。针对不同客户群体该行还开展多种形式产品宣传,实现线上线下渠道融合,拉近与农民之间的距离。图为该行春耕备播综合金融服务队,为客户发放金融产品宣传单。郑伟

滨海农商银行稳中求进

以改革创新推动高质量发展

2021年是“十四五”开局和全面推进乡村振兴之年,谋划好2021年的发展意义重大、影响深远。立足新发展阶段,江苏滨海农商银行始终坚持稳中求进主基调,坚守支农支小定位,夯实风险管理基础,持续推进改革转型,不断提升服务质效,推动全行高质量发展迈上新台阶。

为持续加大信贷投放力度,该行严格落实监管要求,明确制造业贷款、民营企业贷款、绿色信贷、中长期贷款、信用贷款等重点指标,稳步推进“两项政策工具”;抢抓全县打造千亿级产业集群和多功能农业现代化基地的契机,积极参与“两重一实”等重大项目合作;对接乡村振兴项目,坚持将“运用为先”原则贯穿到“整村授信”全流程,抓实关键环节,同步推进基础工作和运用实效;优化“安居乐”产品,对接新型农村社区项目,为改善当地农民住房提供金融支持;对

原建档立卡低收入农户,及时规范做好小额信贷支持,巩固脱贫攻坚成果。同时,该行加大产品服务创新,围绕园区企业、异地商会、外出务工人员等重点客群,创新信贷产品,实施错位竞争,优化授信信用的资料和流程,运用科技手段批量处理,减少客户经理日常事务性工作。

为深化创新发展转型,该行将网点由服务型向营销型转变,引导柜员、大堂经理做好“一句话营销”;提升智能机具使用效率,实行柜面人员弹性工作机制,逐步将柜员向营销岗位分流;将网点转型与本地文化融合,打造一批带有本土特色的智能化网点。同时,该行加快上线新财管系统和费用管理系统,推进模拟利润效益考核,引导资金向风险低、收益高的业务倾斜,该行机关部室列出对前台的服务清单和管理清单,统筹服务职能和管理职

能,加强数据分析运用,做到“让数据多跑腿,前台少跑腿”。

为激活发展动力,强化人才队伍建设,该行从职务晋升、专业提升方面,多渠道设置员工发展路径,定期组织员工岗位竞聘、公开选拔,制定人才培养计划,提供多岗轮训平台,提升后备人才综合履职能力。同时,该行坚持“德才兼备、以德为先”的用人导向,健全中层竞聘上岗制度,严格落实容错纠错、能上能下、鼓励激励“三项机制”,实行优胜劣汰动态调整,并制定全年培训方案。该行在培训内容上,加强培训的针对性和实用性;在培训考核上,将培训效果与培训中心、内训师的考评挂钩,夯实培训效果。

近期,滨海农商银行在上级部门的坚强领导下,进一步发扬奋进进取、积极作为的精神,全力以赴推动全行高质量发展实现新跨越,以优异成绩献礼建党100周年。许兵

淮安农商银行

召开2020年度股东大会

4月20日,江苏淮安农商银行顺利召开2020年度股东大会。该行共计170余人参加会议。会上,该行杨东董事长、王学兵监事长分别作2020年度董事会、监事会工作报告。杨东指出,2020年面对新冠肺炎疫情严峻挑战,淮安农商银行深化政银企合作,切实减费让利,推进普惠金融,助力“六稳六保”,履行社会责任,积极融入疫情防控和地方经济发展大局。

会议最终审议通过了该行2020年度董事会、监事会工作报告及财务预决算、利润分配方案等8项议案。龙磊 朱子月

临安农商银行

推出“民宿贷”产品

近期,为有效解决当地部分民宿发展的资金难题,浙江临安农商银行创新推出“民宿贷”产品,助推乡村旅游发展。截至3月末,该行已支持辖内民宿、农家乐经营者25户,累计发放“民宿贷”金额3421.4万元。

由于临安得天独厚的生态优势,当地乡村旅游蓬勃发展。据悉,该地民宿和农家乐共1600余家。位于太湖源景区的“鱼乐山房”民宿是当地一家特色民宿,受2020年新冠肺炎疫情影响,该民宿全年营业收入仅236万元,经营存在困难。公共区域设施等方面建设资金缺口约300万元。如果按照平常的授信方式,该民宿将不能获得足额信贷支持。今年临安农商银行根据当地民宿的特性,综合民宿等级、经营场地、经营期限、经营规模、投入资金等纬度,创新推出了“民宿贷”产品,解决了民宿行业授信难的问题,为民宿经营者的资金提供保障,“鱼乐山房”民宿也成为“民宿贷”的第一家受益者,获得了300万元贷款资金支持,解决了该民宿发展中的资金难题。涂笑君

临澧农商银行

举办“整村授信”推进会

近日,湖南临澧农商银行联合四新岗镇党委召开“实施‘整村授信’助力乡村振兴”工作推进会。会上,该行工作人员讲解了“什么是‘整村授信’、为什么要实施‘整村授信’、如何开展‘整村授信’、‘整村授信’的优势”4个方面内容。

会上,四新岗镇镇长王雷指出,“整村授信”是一项支持“农业强、农村美、农民富”的惠民工程,彰显了临澧农商银行积极践行普惠金融,助力乡村经济发展的决心,各村支书要迅速认领工作任务,以高度的责任感和使命感积极配合临澧农商银行整村授信工作落地实施,让老百姓贷款不再难,让乡村振兴“不差钱”。叶柯华 谢金峰

凝心聚力 破茧成蝶

——安州农商银行秀水支行超额完成经营目标任务

四川安州农商银行秀水支行坐落在号称“川西北第一大镇”的绵阳市安州区秀水镇,该镇辖内有4家金融机构6个网点,同业竞争十分激烈。在2021年一季度工作中,面对激烈的市场竞争环境,该支行全体员工在总行党委的带领下,始终按照省联社“多找客户,找对客户”的指导思想,众志成城、主动出击,在全行的业务经营竞赛排名中名列前茅,获得四川农信(绵阳)2020年度“十佳网点”荣誉称号。截至3月末,该支行存款净增近1.76亿元,贷款净投放5426万元,不良贷款实现双下降,贷款不良率控制在0.71%以内,手机银行有效户净增2815户,“惠支付”有效户净增542户,各项指标均超额完成目标任务。

今年以来,该支行自提早谋划部署第一季度工作,明确各项任务时间节点,根据项目难易程度、营销重点,按月合理拆解项目,分步推进;实现网格化管理,依据购买力数据统计,将秀水镇各街道和村组作网格化划分,每片区指派专人走访、营销和服务,既避免了重复营销的消耗,也确保了营销无死角、不遗漏;建立“人人心中有任务,人人肩上有担子”的工作机制,细分任务,层层落实,并明确各项任务牵头责任人,杜绝任务不清,责任不清。

2020年秀水支行被安州农商银行定点为全行“整村评级授信”试点机构,该支行勇当先锋队,先行先试,紧紧围绕总行提出的“抓营销、提质量、走出去”三大重点目标,以整村评级授信为抓手,深入街道、小区、企业、乡户,从“等”客户转变为主动积极“找”客户,推动工作作风更加务实。该支行工作小组围绕“多找客户,找对客户”的工作要求,通过村社干部、金融联络员悉数掌握全镇外出务工人员信息,建立客户微信群,对春节前未返乡人员逐一问候、逐个拜访,扩展“整村授信”为“全镇授信”,对全镇农户、个体经营户、公职人员和小微企业广泛授信。2021年一季度新增贷款客户近

300户,贷款净投放5426万元(含转介绍公司部贴现分成),存款净增1.76亿元,存贷市场份额得到大幅提升。

要实现团队的共同目标,合理的考核激励必不可少。早在2020年末,该支行就制定了考核方式。通过年终指标,将各项业务指标细分到每位员工,并制定“硬碰硬”措施,严格打表。行内制定支行内部PK机制,激发员工积极性,内部划分工作营销小组,柜员、客户经理相互搭配,每项活动有责任人,每日微信群通报业绩。同时,加强行内督导,每周定期召开学习例会,经验交流分享,探讨拓展新业务,对一周工作进行总结分析,不断激励先进,鞭策后进,形成人人奋勇争先的良好局面。

该支行在2020年被荆薪棘取得的优异成绩是一个优秀团队力量的集中展现,它既凝聚了总行领导、挂联部门的决心,也集聚了支行全体干部员工勇往直前、克难奋进的磅礴力量。罗雷