

岳西农商银行 举办案件警示教育座谈会

为落实安徽省农信联社关于开展“树立良好家风、建设廉洁家庭”教育活动的通知精神,5月13日,安徽岳西农商银行举办了“树立良好家风、建设廉洁家庭”中层干部员工家属座谈会暨案件警示教育座谈会。

座谈会上,与会人员集中学习了金融领域违纪违法典型案例警示教育读本《违法放贷黄粱一梦》等文选;观看了警示教育纪录片《正风反腐就在身边》。该行各位员工家属结合自身亲身体会,对家人奋力拼搏和辛勤付出表示理解和支持,并围绕如何培养廉洁家风进行了交流探讨,现场签订了家庭助廉承诺书。

安化农商银行 结对帮扶贫困户致富

自开展结对帮扶工作以来,根据地方政府的部署安排,湖南安化农商银行与安化县城南区城南社区进行了结对联姻,量化工作职责,明确工作要求,派员力量驻点帮扶,从解决贫困户生产生活困难入手,从改善提高该社区居民福祉入手,充分发挥农商银行金融精准扶贫优势,用心用情帮助贫困户脱贫致富。

在结对帮扶工作中,该行党委班子成员每月上门走访结对贫困户,为贫困户寻找脱贫致富良策。该行先后派出两批驻村帮扶队员轮流帮扶,每个扶贫队员自觉帮扶五户贫困户;精选帮扶人员到该社区常年驻守,通过深入调研了解,找出贫困原因,掌握贫困户企盼,制定了切实可行的脱贫攻坚帮扶方案。该行还倡导党员干部、机关员工主动捐资捐物,积极争取政府项目资金,从行政经费中挤出资金帮助该社区解决民生问题和发展问题。多年来,该行累计向该社区捐资捐物700余万元,帮助其修建了4.5公里村级硬化公路,帮助该社区65户贫困户提前一年整体退出贫困序列,走上了致富路。

李争荣 肖定军

常熟农商银行 打造“5分钟”金融服务圈

近年来,江苏常熟农商银行加大了普惠金融服务点的建设,逐步将金融与非金融服务、线下网点与线上渠道相结合,形成立体化乡村服务生态圈,百姓不出村即可享受多项综合性金融服务,真正解决了金融服务“最后一公里”的难题,形成了“5分钟”金融服务圈。

当地海虞镇丽都花园小区内,共安置了1400户拆迁户、7000人,周边两公里内缺少金融机构,社区百姓在金融业务办理及生活用品购买方面存在诸多不便。2020年10月,常熟农商银行海虞支行在该小区设立了“普惠金融服务点”,除了满足社区百姓基础性金融服务外,还运用“飞燕”集市功能,提供酱油、盐、纸巾等多种日常生活用品,满足百姓日常需求。

马洁

大英农商银行 积极践行“我为群众办实事”

近日,四川大英农商银行组织辖内党支部深入基层一线,深入田间地头,办实事、送温暖,为群众排忧解难,扎实开展“我为群众办实事”实践活动,取得了让群众看得见、摸得着的实际效果。

实践活动中,该行党委靠前指挥,亲自带头抓落实,先后带领隆盛党支部到隆盛镇望龙村为老年群体宣传金融知识,为困难群众送上大米、食用油等生活必需品,帮助孤寡老人收割油菜2.5亩;带领金元支行党支部到金元镇金容寨村帮助老党员进行居家环境清扫,到金山河村了解养殖户贷款需求,计划为其量身制定信贷产品“农保贷”20万元……实践活动的开展,推动了该行党史学习教育不断往深里走、往实里走。

陈黎

城固县农信联社钟楼信用社 组织党员先锋队上门授信

为进一步巩固金融市场阵地,助力乡村振兴,陕西省城固县钟楼信用社党支部积极开展“我为群众办实事”实践活动,充分利用“双基联动”工作优势,组建“党员先锋队”开展了走村入户宣传营销。

营销活动中,该信用社由支部书记带头与各村干部进行座谈,对辖区内农户情况进行逐一摸排,上门入户建档授信,将最新的信贷政策送到百姓“家门口”。活动期间,该信用社“党员先锋队”为发展产业资金紧缺的农户授信共计13户,金额224.8万元;利用线上贷款产品“秦e贷”等为12人提供了“个人消费贷”;通过“秦e支付”平台为3家商户解决了二维码收款问题,真正做到了将好事办好,将实事办实。

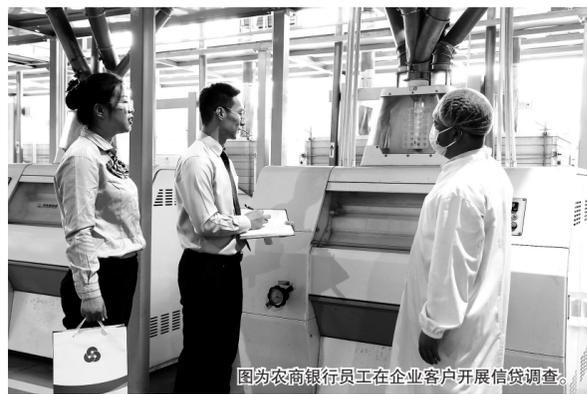
吕炳鑫

德州市农商银行系统实行惠民措施

让客户享受便捷高效服务

本报记者 刘欣欣 通讯员 王志 杨孟圆

为推动党史学习教育走深走实,落实“我为群众办实事”工作要求,山东省农信联社德州审评中心指导下农商银行聚焦客户群众“急难愁盼”问题,推出“接地气、有实效”的系列惠民措施,为三农、个体工商户和小微企业提供更加便捷、高效的金融服务,真正把实事办进了百姓的“心坎里”。今年以来,山东省德州全市农商银行发放涉农贷款31.5亿元,办理“无还本续贷”408笔,金额25.56亿元,发放支持种植养殖大户、个体工商户和小微企业客户信贷4.7亿元,减费让利超5500万元。“真是太方便啦!10分钟,15万元资金就到账了,还不用去柜台排队放款,为农商银行效率点赞!”武城县肖邢王庄樱桃种植大户杨士同握着武城农商银行客户经理的手激动地说道。



图为农商银行员工在企业客户开展信贷调查。

永吉农商银行推广聚合支付业务

沉淀低成本资金9千多万元

为打造聚合支付线上支付渠道,提高其使用率和覆盖面,今年以来,吉林永吉农商银行在分析客户消费行为的基础上,积极推广和普及聚合支付业务,通过实施“考核多样化、营销层次化、宣传多样化”的方式,促进聚合支付业务上新台阶。截至5月17日,该行累计拓展营销商户4599户,交易笔数79.4万笔,金额近1.6亿元,沉淀低成本资金9337万元。

为充分调动员工营销积极性,永吉农商银行制定了制定了聚合支付营销活动方案,通过“旬通报、月总结、季通报”的考核方式,对完成任务的支行和个人给予及时的现金奖励,真正做到多劳多得、奖罚分明,充分调动了员工营销的积极性和热情,确保了营销推广工作有计划、有目标、有结果,推动了聚合支付业务快速发展。

为提高业务达成率,永吉农商银行在营销过程中,主要聚焦镇内个体工商户和乡村超市、农资销售点、饭店等商户,构建商户绑卡、扫码支付、资金管理的支付闭环,使聚合支付更好地融入客户生产生活场景。同时,该行还聚焦交易量较大的商户,以车站、批发零售商、

连锁药店为切入点,推广连锁商户业务,以此达到以点到面、以线到片的区域服务格局。为扩大宣传覆盖面,永吉农商银行依托本行的微信公众号、“永商人群”、朋友圈等,加大线上宣传力度,对聚合支付业务拥有的便捷收款、到账安全等优势进行高频宣传,提高不同客户群体的关注,并以“整村授信”“金融服务进社区”等活动为抓手,提升对沿街个体工商户和果蔬种植户、养殖户宣传的覆盖面,为员工进村入户营销签约奠定了基础。

贾晓东

南浔农商银行发放“共富创业贷”

满足创业者资金需求

“以前贷款需要找担保人或提供抵押物,对于我们创业者来说十分困难,没想到浙江南浔农商银行的创业贷款发放这么迅速,还为我申请了利率优惠,有了这笔资金,我能布置一个设计样板间了,真是解了我的燃眉之急。”拿到浙江南浔农商银行发放的30万元“共富创业贷”的房旖旎感慨地对笔者说。“共富创业贷”是经南浔区委、区妇联及其乡镇(街道)团委、妇联,对区域内具有创业项目和信用较好的青年创业人员、妇女创业人员向南浔农商银行推荐,由该行根据其资金实力、创业领域、信用状况、经营规模等综合因素,按照创新型、初创型、成长型三种进行分类支持,用于青年和妇女创业人员生产经营的贷款。经过该行前期摸排了解,截至目前,南浔区共有160余名创业者提交了此种贷款申请。为进一步推进“大众创业、万众创

新”,近年来,南浔农商银行主动推进“创业者融资畅通工程”,与当地统战部、科技局等政府部门开展合作,深度参与“众创空间新联盟”;建立信息交流平台,在信贷融资、结算支付、电子银行等领域为创业者提供全方位金融服务,并授信10亿元专项信贷支持,为辖内近400个创业团队、1300余名创业者提供了金融支持。

张仲恒

唐建荣:践行“三牛”精神的“清收先锋”

目前,随着经济形势的复杂变化和农商银行清收工作的深入,存量不良贷款清收难度进一步加大。面对困难,河北鹿泉农商银行公司二部经理唐建荣把调结构、压不良与业务拓展同部署同落实,以“孺子牛”“拓荒牛”“老黄牛”的精神,率领部门客户经理具体分析每一笔不良贷款,根据客户经营状况“一户一策”“对症下药”,仅用不到一年半的时间,就创造了压降隐性不良贷款近1个亿、压降余额占部门不良贷款总额81.6%的成绩,打赢了一场漂亮的清收“战役”。

真抓实干、勤勉感恩,甘当清收“老黄牛”。工作中,唐建荣组织全体客户经理列不良贷款清单,由客户经理逐一汇报客户经营状况,并带领客户经理深入企业摸底,根据企业实际“一户一策”制定化解方案。A企业是当地第二大的皮革厂,经营状况一直良好。因内部经营管理不善,该公司出现了资金周转困难,另因抵押物被查封,到期无法办理续贷,形成了不良贷款。唐建荣带着团队来到A企业现场走访调查,考虑

到A企业市场占有率大、订单不断,而且一直在生产,如果采取强硬措施要求企业归还贷款,对于企业来说无异于“雪上加霜”,起不到良好的清收效果。为真正帮助企业以解困,唐建荣和同事们多方咨询,千方百计帮企业想办法,帮助A企业一步步解决了内部的管理问题,填补了资金漏洞,实现了抵押物解封,顺利为企业办理了续贷,改变了一个企业的命运。

实事求是、客户至上,当好清收“孺子牛”。在清收工作中,唐建荣坚持鹿泉农商银行“客户至上、奋斗为本、价值为纲”的核心经营理念,坚决把各项工作落到实处。B企业经营某景区内的一家宾馆,因地方政策调整,该景区被定为自然保护区,导致宾馆正常经营受到限制,贷款形成不良。经过讨论,唐建荣和同事们认为该宾馆是因政策原因出现的资金问题,仍存在生存和发展空间,便通过各种渠道找到B企业负责人面谈,建议其采取以资抵债的方式处置该笔不良贷款,并采取返租方式先维持生计。B企业负责人经过反复测算

农产品形成了规模化种植。

今年以来,武城农商银行积极践行“以客户为中心”的服务理念,借助财政金融融合支持乡村振兴战略试点的有利契机,加快支持乡村振兴步伐,扎实用好线上信贷产品,创新“乡村振兴贷”“产业升级贷”等10余款特色金融产品,提升信贷支持乡村振兴质效,打造了乡村振兴“武城样板”。截至4月末,该行累计发放“乡村振兴贷款”15.46亿元,线上办贷706户、金额1.27亿元,信贷支持了197户种植养殖大户,带动了127个乡村走上了致富路。

悦福园老年公寓位于乐陵市郊,是一家专业的养老养老机构,随着经营越来越好,该机构在2020年下半年开始了养老公寓的扩建,并对原有房间设备进行改造升级。然而,随着建筑原材料价格一路“狂飙”,原来投入的300多万元资金很快便捉襟见肘,公寓的日常资金周转也遭遇危机。这一情况,被走访客户的乐陵农商银行公司业务部副总经理秦金亮了解到后,第一时间与该机构对接,并向其推荐了以“床位收费权”为质押物的“养老保障贷”产品。很快,这笔200万元授信通过了审批,100万资金也发放到账,让原本陷入困境的公寓得扩建项目得以“涅槃重生”。

截至4月末,该行以“床位收费权质押”“科技成果转化贷”“鲁担惠农贷”及小微企业主“家庭银行”等多种模式发放贷款18户,金额3799万元,累计为31户企业办理“无还本续贷”业务1.91亿元,实现“减费让利”400余万元。

石棉农商银行 召开创立大会 争创一流佳绩

5月17日,四川石棉农村商业银行股份有限公司创立大会暨股东大会第一次会议胜利召开,标志着四川省石棉县农信联社正式开启了现代股份制农村商业银行的新征程。

石棉县委副书记、县长张瑜峰,县委常委、常务副县长周显祥,人民银行雅安中心支行副行长何志诚,雅安银保监分局副局长王劲松,四川省农信联社雅安办事处党委书记赵军出席了会议。参加会议的还有四川石棉农村商业银行股份有限公司筹建工作小组成员、股东及委托代理人等共计130余人。

大会审议通过了《四川石棉农村商业银行股份有限公司筹建工作报告》等十五项议案,选举产生了四川石棉农村

商业银行股份有限公司第一届董事会董事和第一届监事会非职工监事。会议期间,分别召开了四川石棉农村商业银行股份有限公司第一届董事会第一次会议和第一届监事会第一次会议,选举产生了董事长、监事长;董事会聘任了行长、董事会秘书等高级管理人员。

会上,石棉农商银行当选董事长竹种代表该行全体干部员工对长期关心支持农商银行发展的各级领导和社会各界朋友表示衷心感谢;表示将带领全体干部员工,牢牢把握改革机遇,创新金融举措,增强服务功能,拓宽业务领域,提升盈利能力,争创一流佳绩,以优异的经营管理成绩服务社会、回报股东、成就员工。

肖莉

阿瓦提农商银行 上门办理“脱贫人口小额贷款”

5月15日,新疆维吾尔自治区阿瓦提农商银行乌鲁木齐支行的两名客户经理,带着便携式移动终端来到阿瓦提县乌鲁克勒镇农民木沙·依斯热依力的家,现场为他办理了3万元“脱贫人口小额贷款”,给这个即将返贫的家庭送来了“雪中炭”。

为坚决守住脱贫攻坚成果,防止返贫和新的致贫,近期,新疆维吾尔自治区阿瓦提农商银行结合乡村振兴相关要求,积极开展“我为群众办实事”实践活动,积极做好“脱贫人口小额贷款”发放工作,推动党史学习教育走深走实。

木沙·依斯热依力曾经是乌鲁克勒镇上游水库片区的贫困户,在阿瓦提农商银行“扶贫小额贷款”的帮扶下,靠养牛于2019年底成功脱贫。但天有不测风云,今年初,他的小女儿突然患病,高额医疗费一下子让家里捉襟见肘,最坏

的打算就是把牛卖了,但那样他家里就没了收入。此时,阿瓦提农商银行行长刘宗毅正在基层进行调研,了解到这一情况,立即通知乌鲁木齐支行客户经理前去调查。通过客户经理前期调查后,当天就为木沙·依斯热依力发放了3万元“扶贫小额贷款”用于生产经营。当得知自己还能贷上款,木沙·依斯热依力感动地流下了热泪。

为助力巩固拓展脱贫攻坚成果同乡村振兴有效衔接,今年该行积极与政府沟通衔接,推出过渡期内脱贫人口扶贫小额信贷授信、用信的审批机制,做到政策连续稳定,贷款精准,用途合规。截至5月15日,今年该行已向984户农户发放“脱贫人口小额信贷”3607万元,为已脱贫且外出务工的人员办理“乡村振兴卡”1.4万多张。

张培

大埔农商银行 为农民工提供“零距离”金融服务

为营造全社会关心关爱农民工的良好氛围,真正把党史学习教育成效转化为为民服务的务实举措,扎实推进“我为群众办实事”实践活动,5月22日,广东大埔农商银行组织员工利用周末时间到大埔美方法实业发展有限公司进行上门服务,开展金融知识宣传活动,为该公司农民工提供“零距离”的金融服务。

大埔美方法实业发展有限公司是当地一家重点农业企业。大埔农商银行经过前期与该公司对接,发现其所属的生猪养殖场内30名农民工需要办理开卡业务。由于该养殖场距离银行网点较远,为方便农民工办理开卡等业务,大埔农商银行员工将智能设备搬到该养殖场,现场为农民工办理开

卡和手机银行业务。服务过程中,该行员工一边通过现场讲解和答疑等方式为农民工宣传电信诈骗、反假币、存款保险等金融知识,一边耐心指导农民工使用“手机银行”,方便其后期自主查询工资流水和使用其他结算服务及消费。据统计,此次通过智能终端该行共为21名农民工成功办理了开卡业务和“手机银行”等业务。据了解,大埔农商银行还将为大埔美方法实业发展有限公司的农民工办理代发工资业务。

为进一步扎实开展“学党史办实事”实践活动,打通农民工金融服务“最后一公里”,大埔农商银行将走进更多工地、厂区、公司,为更多农民工提供上门服务。

罗金昆

武乡农商银行 贷款助力“养牛哥”“牛起来”

走进山西省武乡县分水岭乡窰儿头村,远远地看见两间紧挨在一起瓦房的房檐下一个三十多岁的男子正在准备饲料。他叫刘雪刚,窰儿头村村民,依靠辛勤劳作让他脱贫了,实现了致富梦。而在刘雪刚脱贫致富的路上,山西武乡农商银行伸出的援助之手,助了他一臂之力。

刘雪刚以前是个“打工族”。2019年,刘雪刚决定回家乡发展,希望通过养牛改变家里的贫困状态,但苦于没有资金。此时,武乡农商银行分南支行向刘雪刚伸出了援助之手,通过走访调查,为其发放了5万元助业贷款。这笔资金投入使用后,刘雪刚成功开启了养牛致富路。

在武乡农商银行分南支行资金的

一路陪伴下,目前,刘雪刚的养牛规模扩大到20头。今年,刘雪刚养殖的12头牛将要出栏,预计每头可卖1.8万元左右。如今,在致富的“牛”路上,刘雪刚一家人的脚步愈发坚定。

据了解,在武乡县,像刘雪刚这样靠山西武乡农商银行提供的信贷资金,通过养牛脱贫致富的人很多。为支持农村经济发展,一直以来,山西武乡农商银行勇于承担社会责任,充分发挥地方特色和产业信贷资金支持作用,向农村产业发展注入“金融活水”,助力农户脱贫致富奔小康,在农村产业发展出亮点、贫困户得实惠、促农增收上走出了一条独具特色的金融精准扶贫之路。

李静



为改善农村支付服务环境,近年来,吉林桦甸农商银行充分发挥网点遍布城乡的优势,在桦甸市各乡、镇、村,共设立了120个助农金融服务站。今年以来,该行已为客户办理取款、查询、代缴等业务1.55万笔业务,累计交易金额772万元。因为客户正在该行助农金融服务站办理业务。

赵文笛