



星火照亮百年奋进路

朱朝霞 宋青华

星星之火，可以燎原；星星之火，可以汇聚成灯塔；星星之火，可以照亮奋进路！这是一个需要英雄的时代，这更是一个造就英雄的时代。要问谁是这个时代最闪耀的英雄，便是那为了人民的利益冲锋在前、舍身忘死的共产党员！

一百年风雨征程，一百年峥嵘岁月，一百年沧桑田。回望历史，一百年前的中国正处在风雨如磐的至暗时刻，列强侵略，军阀混战，政治腐败，民不聊生，国家命运岌岌可危，神州大地生灵涂炭，人民无比渴望有一种坚强的政治力量，一个英雄团体，能够领导中国人民走上强国富民的道路。就在这艰难的时刻，陈独秀、李大钊带领着五十多名党员挺身而出，成立了中国共产党。他们经过艰苦卓绝的奋斗，终于带领全国人民翻身得解放，开创了中国特色社会主义新时代。

从南湖红船上的庄严承诺，到遵义

会议的伟大抉择；从秋收起义的红色长缨，到南昌起义的清脆枪声；从井冈山上的响亮号角，到长征路上的坚定足迹；从延安窑洞的昏黄油灯，到天安门前的鲜红国旗。共产党员挽狂澜、定国运、救人民！激起了中国生生不息的脉搏，照亮了黑暗岁月，打碎了旧世界的层层枷锁。

“没有共产党，就没有新中国！”这一刻，我发自肺腑，无比激动地唱响这首歌。在课本上，我知道了杨靖宇、赵一曼、杨开慧等英雄舍身忘死为了党和人民牺牲一切的故事；再到新中国成长路上，黄继光、焦裕禄、孔繁森为人民抛头颅洒热血的故事；再到脱贫攻坚路上涌现出的黄文秀、张桂梅、毛相林等榜样的感人事迹；更有马毛姐、钟南山、陈红军、杜富国等一位位英雄人物的光辉事迹。这些英雄让我真正明白了什么是一个支部一座堡垒，一名党员一面旗帜的铮铮誓言。

有一种逆行，为人民带来希望；有一种倒下，为人民托起生命；有一种号召，为人民振奋精神。无论是在抗击疫情的第一线，还是在脱贫攻坚的最基层，无论在抢险救灾的队伍里，还是在坚守国门的河谷上，有人民需要的地方，就有一群英雄伟岸的身影。“疫情就是命令，时间就是生命”，“任何困难都难不倒英雄般的中国人民”，“清澈的爱，只为中国”。这一句句铿锵有力的誓言，一直回荡在神州大地，萦绕在人民心中，激励着中华儿女。

作为一名共产党员的子孙，我从小接受爷爷和爸爸关于党的教育，听他们讲共产党人的故事。参加工作后，我更是在工作中对党员的甘于奉献、冲锋在前的先进事迹耳濡目染。疫情期间，宁津农商银行党员放弃休假，挺身而出，有

的党员主动为网点及居民小区站岗值守、消杀病毒；有的党员主动联系消杀及防护物资，为营业网点提供物质保障；有的党员主动到网点值班，承担疏导客户和防疫宣传工作。

脱贫攻坚期间，农商银行党员更是顶严寒冒酷暑积极主动对接全县9镇1乡2街道网格化筛选管理，对贫困人员定期走访摸排，为患者提供物质和政策上的支持。同时还联合各村（社区）支部，结对开展共驻共建活动，为村民普及反诈防骗、防非法集资、反假币等金融知识。

不论是革命英雄，还是强国路上的榜样，还是坚守岗位普通党员，他们都是我心目中的英雄。身边党员一个个鲜活的事例，使我坚定一个信念，就是要向



党员学习，积极向党组织靠拢，更加严格的要求自己。在工作中，做好本职工作，服务好客户，用青春为岗位，为农商银行贡献自己的力量。在生活中，做一个正直的人，树立好的家风，培养充满正能量的子女，温暖周围的人。我知道，虽然我所做的只是平凡小事，但我相信，农商银行的党员都在用自己的光和热去照亮温暖身边的人，就如同点点星火，终能汇聚成闪耀的灯塔！

红旗飘飘，党旗猎猎，伟大的祖国欣

欣向荣，经济蓬勃发展，百姓安居乐业，中国人民正满怀喜悦和希望朝着伟大复兴的宏伟目标迈进。

一百年光辉历程，实践出一个伟大的真理：共产党员是时代的中流砥柱，是中华民族脊梁。宏图已绘就，号角已吹响，壮志在心头，扬鞭在脚下。在建党百年的道路上，让我们坚守这份信念，为祖国更新、更替、更富强的明天做出更大的贡献。

（作者单位：山东宁津农商银行）

平凡的工作 迸发出别样光彩

倪晨涵

“一以贯之的努力，不得懈怠的人生；每天的微小积累，会决定最终结果，这就是答案”——浙江富阳农商银行虎山分理处门口贴着这样一段话。

经过竞聘选拔，我从柜台区转岗客户经理。在这一个半月里，我们多次挨家挨户的上门走访，了解情况，向百姓普及金融知识；联合“百亿惠民·助力放心消费”大走访活动，走访周边商户，营销存款产品及“一码通”。短短时间里，我收获过营销成功时的喜悦，也有被拒绝碰壁后的迷茫。酸甜苦辣，百味杂陈。

城区的客户拥有更加丰富的金融资源，他们更善于将我们的产品和服务与其他商业银行进行对比。在走访营销途中，不少客户还会提出非常犀利的问题，新手上路，我时常会被问得面红耳赤，不知该说什么。这也让我明白，营销工作不仅需要客户资源，更需要我们拥有全面的业务知识，只有对自身产品与服务有深刻理解才能营销到客户，积累资源。

银行的营销工作极大地考验着一个人的韧性。营销电子社保卡需要客户打开手机扫描多次，很多人觉得不够方便，我始终保持笑脸，耐心讲解。人都是有温度的，再冷漠的人也会被热情与真诚所感染，大多数客户还是会尝试着打开手机配合操作。

“谢谢你们银行的电子社保卡，我

前两天去药店用过了，确实很方便。”每每听到这样肯定的话语，总让我心中泛起层层涟漪，认真付出努力，收获到的不仅仅是完成任务后的喜悦，更多的是被肯定的那份欣慰。整天和客户打着与钱相关的交道，为他们提供便利的金融服务，无数农信人的努力所积淀起来也许就是普惠金融的价值。

几个月以来，客户经理工作实践让我深深明白了工作的不易，成功绝不会一蹴而就，需要锲而不舍的努力与坚持。“驛馬十駕，功在不舍”，一步一个脚印，我也每天脚踏实地地去走访营销，慢慢摸索成长，在业务能力与业绩上不断实现新的突破。

父母都是在农商银行干了一辈子的农信人，他们常和我讲述一些当年上班时的“苦日子”。父亲经常鼓励我，困难总是暂时的，我们要对工作充满信心。心中怀揣一份愿景，路才能走得更远。坚定执著地走下去，全力付出后，平凡的工作也能迸发出别样的光彩。

夏天到了，火辣辣的阳光无情地炙烤着大地，汗水顺着脸颊不断滴落在整洁的工作服上。对待客户经理的工作，可能需要付出炎炎烈日般的热情。在酷暑、退缩时，我总想到罗曼·罗兰的经典名言“世界上只有一种真正的英雄主义，那就是看清生活的本质以后，依然热爱生活。”加油吧，农商人！

（作者单位：浙江富阳农商银行）



时俗漫谈

我和文字结缘，缘于父亲，他既是我的父亲，也是我的小学语文老师，从幼时起便规定我每天写日记，从一开始的被逼，到后来的主动，中途几经幻灭，再次重生缘于农信。先是在最偏远的网点，孤单与文字为伴，也是一种乐趣，后来进入办公室，到如今已整整六年。

六年光阴流逝，中途有过挣扎、徘徊、坚守，我感谢农信为我搭建了这个平台，我通过手中的笔，认识了很多，见证了太多，对信息宣传工作也有一些所做、所想和所感，想与那些和我一样伏案书写的同事们交流。

我所做的——以勤补拙，紧跟热点。为了提高自身写作高度、找准角度、提高厚度，几年来，我努力做到“两个坚持”，一是坚持每天早上八点到办公室，花一小时时间阅读书籍或报刊，从《习近平谈治国理政》到《四川农信报》，从《红楼梦》到《农信芬芳》，无不是我办公桌上的日常书籍。二是坚持每天早上花半小时时间，浏览党中央、银

用笔和镜头讲好农信故事

贺佳芬

在读者的角度去构思，突出宣传亮点。我所想的——为写好一篇新闻稿、简报、综合材料，我不断跳出“舒适圈”，走进知识“盲区”，了解各个条线业务，大量搜罗时政形势，为精炼稿件写作的角度和精度不断扩充涉猎范围的广度和深度，业务能力、知识水平得到一定程度的提升。时至今日，于我而言是一个舞台，我挥舞笔墨，既展现了自我风采，也发挥好宣传的“窗口”作用，把农信故事通过我的笔头、镜头，从“幕后”搬到“台前”，对外展示了农信形象。

我所感的——相信办公室工作过的同事都有过共同的经历，多主题、多头绪、多任务穿插进行。但是我们既要“埋头做”，更要“抬头说”，让上级、让外界知晓农信动态，提升农信在行业管理机构“存在感”和在社会各界的“知名度”以及在系统内外的“影响力”。

结合自身的工作感悟，我与大家分享“四个字”：一是“巧”字。在信息稿件的写作和报送过程中，需要把握窍门，

比一些汇报、部门总结等，稍加改动，修改一下表述方法，添加一个新颖、整齐、能概括文章内容的题目也能收到意想不到的效果。二是“调”字。要认真吃透文件精神，及时调整自己的写作思路，与上级思路、媒体需求无缝对接方能与时俱进。三是“雅”字。古人云，“腹有诗书气自华”，有一定的文字积累，视野格局才会提高，加上多练多沟通，文字才会信手拈来。四是“乐”字。做信息宣传和文字工作，不能只看到“艰难困苦”，其中还有“玉汝于成”，也不能只看到“栉风沐雨”，其中还有“春华秋实”，更不能只“看到想到”，更要“为者常成，行者常至”。

希望和我一样的四川农信信息宣传者都有一份良好的心态，一种不怕困难的精神，一些高昂的拼搏干劲，用更鲜活的笔触、镜头、声音，记录农信日常，书写农信历史，传承农信精神，用有限的文字讲好农信故事。

（作者单位：四川梓潼农商银行）

是这群可爱的人。没有人比客户经理更懂得他们“追光”的意义。这一年，我千万次的庆幸自己能给予这群“追光者”信贷支持，不遗余力和大家一起披荆斩棘，追逐心中所向往的日子。

“ta”以笔为枪，以镜头为炮，深入挖掘农商银行基层一线的新闻素材，讲好农商银行自己的故事。

夜幕降临，合规部办公室依然灯火通明，工作人员正在整理新闻动态素材，对拍摄的视频进行剪辑，只为呈现出一线员工扎根基层的最美画面。

2020年，我阴差阳错加入了信息宣传报道团队，每天都在收集素材、埋头码字、整理信息、制作视频、发布新闻中忙碌着，将普惠金融、绿色信贷、上门服务农商人正能量通过信息宣传平台传递给人民大众。每天发完一天的宣传信息走出办公大楼时，我总喜欢一个人静静地站在办公大楼下，抬头仰视灯火通明的办公大楼，因为那里有忙碌的同事们。这灯火，让人莫名地心安。有时，也会默默地注视窗内那些专注的脸，那些脸上，有今天的积累和明天的希冀。

灯光如花，盛开在农商银行的角落。“山一程，水一程。身向榆关那畔行，夜深千帐灯。”纳兰公子笔下的灯火，是“身向榆关，心在京都”；“众里寻他千百度，蓦然回首，那人却在灯火阑珊处。”辛弃疾词中的灯火，反衬的是“矢志不移，自甘寂寞”，而笼罩在农商银行里的这片灯火，是坚守，是奉献。作为农商银行的一名信息宣传员，通宵达旦是常态，可幸的是，我已在这个岗位上坚守了586个日日夜夜。抬头驻足间，又见微山农商银行的璀璨灯火，同事在，灯火亮着。在这光亮里，我们一直在风雨兼程。

时间如细水，在忙碌碌中不知不觉地洗刷掉日常记忆，留下来的叫刻骨铭心、念念不忘。

流金岁月，是因为有那些人、那些事沉淀下那些不败的颜色和分量。在漫漫历史长河中，我从事农商银行工作的11年不过是一个转瞬。但在这一瞬间，却让我深刻理解了“立足城区、服务三农”的宗旨，懂得了“一心为农”的坚守，感受到“服务乡村振兴、助力地方发展”的追求，见识了身边农商人的风采，也更加坚定了自己的初心选择。

（作者单位：山东微山农商银行）



诗苑品茗

父亲（二首）

周国平

父亲走得匆忙
很长一段时间他的影子
也随那张时光的相片
模糊斑驳

他曾是大地之子民
面朝黄土背朝天
多像大地隆起的山峰
永生也许这就够了

他走得大匆忙
匆忙得连他的身世
也被岁月淹没
但他活在儿女的心中
——尘世不可抹去的记忆

卑微，平凡里的一株小草
小草永恒旺盛的生命
春风吹起那个遗落的生命
就再绿一次
岁岁年年不熄生息

春天，想起父亲

春天细雨绵绵不绝的倾诉
那是思念的泪滴纷纷洒洒
四十四年前父亲轰然倒在春天
一座小山发出坍塌的巨响

农历二月廿七公历四月十五
这一串数字组合成颗颗种子
每在这个时节怀念中发芽
于静默间爆开追思的花朵

父亲用一生操劳诠释悲苦
用布满尘世的足印蹂躏岁月
遗落的背影是人世最后的留恋
从此你化作流星陨落尘泥

时光的春风从天涯吹过
你的生命摇荡成复活的小草
匍匐于故乡身旁默默守护
即使不再言语也要翠绿一片

（作者单位：江苏江阴农商银行）



我的流金岁月

卜嫦娥

2010年初夏，微风轻轻吹过美丽的大学校园，阳光洒在学子的脸上，他们带着四年的收获和行囊，踏上追梦的旅程。这天，我在参加完毕业典礼走出商学系办公楼的那一刻，匆匆告别我单纯的学生时代，不知疲倦的海誓山盟，懵懂的以为自己已尝遍了酸甜苦辣，却不知往后余生会与农商银行结缘，并在农商银行的工作中遇到更好的自己。

“ta”是一抹干净的“银行蓝”，惊鸿一瞥，从此便成了“心头血”，只愿为“ta”“衣带渐宽，人憔悴”。

从第一次参加农商银行考试笔试，到农商银行进行面试资格审查，在那里第一次遇到“银行蓝”。还记得那是六月的一天，刚走进市办公大楼，就看见一群身着蓝色工装的农商人从楼前走过，她们面带微笑，昂首挺胸，目光坚定，脚步轻盈。在她们身上看到了自豪，深深地羡慕。在资格审查中，身着“银行蓝”的她们严谨、细致、规范，一百多人的资格审查工作有条不紊，面对我们的咨询，她们认真、耐心、细致答复，并给与温暖的鼓舞。

资格审查后，回首看着办公楼前的行标，我暗下决心，如果有幸将这样的“银行蓝”着于身上，必珍之、护之、爱之。在以后的工作中，每当遇到工作压力大、任务

重时，我都会看看身上的工装，想起曾经的诺言。那是一份赤诚的初心，时刻提醒着我，无论走多远都不要忘记来时路，激励着我走好脚下的每一步。

“ta”是一枚小巧精致且“重千金”的工牌，自从将其佩戴在胸前，就将责任铭记在心间。

经过一个月的集中培训，我成为一名合格的农商银行员工。犹记得第一次坐在柜员桌前为客户办理第一笔业务时心情是如此紧张，付出去的款项总是点了一遍又一遍，生怕出一点差池。微笑、鞠躬、双手递接、规范用语，工作中的小细节每天都像电影一样在脑海中掠过。坐在三尺柜台前看着窗外熙熙攘攘的人群，却也能阅尽人生百态，体会五味杂陈。在八年的柜员生涯里，我曾被客户不由分说地破口大骂过，冷静过后又百般致歉；我曾为客户办理业务两三点钟却吃不上饭、喝不上水，客户却在办完业务后为我送来自己亲手做的饭菜；我还见过“妻管严”的丈夫、心疼儿女的老人和不懂懂礼的年轻人。

这个世界从来不缺故事，柜台的百态只是人生百态一隅。隔着防弹玻璃的客户曾给予我欢笑、泪水、感动、温暖，我也深深理解农商人的工牌为何要佩戴在左胸前上方，因为那是离心脏最

近的地方，提醒每一位农商人要时刻将自己承担的职责内化于心、外践于行。

“ta”是一群身着“银行蓝”、胸别“工牌”的农商人，在微山湖畔的街道旁，在农户的庭院中，在渔民的养殖基地，“ta”和乡亲们闲话家常，笔记本横卧在手臂上，满纸的字迹诉说着鱼水情长……这些都是客户经理的日常。

有一个梦想、有希望、对未来有无限憧憬的人，要不断尝试一个全新的开始。2019年，我转岗成为了一名客户经理，告别了三尺柜台的我，成为百姓的“筑梦人”。这一年，我的梦想就是帮助更多的农民去实现他们的梦想，也做了很多让自己自豪的事。我深知，在乡村，有许多创业者有胆识、有能力、有知识、有经验，只需在他们急需帮助的时候伸手拉一把，他们就能惠及十里八乡，干出一番事业。这一年，我真切地领略到乡村的风土人情。

生活在“水泥森林”中，我们见惯了城市里的车水马龙，往往容易忽视乡村中也有很多令人心旷神怡的风景。这一年，我因宣传业务走了很多村庄，那里有青山绿水，也有孩子们纯真的笑脸。有人说，喜欢乡村，是因为那里山清水秀，人更美。我说，喜欢乡村，是因为那里的人们淳朴善良，有温度。“面朝黄土背朝天，滴汗入土苦作甜”说的就