

农商银行的"人情华儿"

"水有源,故其流不穷;木有根,故其 生不穷"。作为距离土地和庄稼最近的 金融机构,农商银行是与老百姓、小微企 业最亲的金融机构,如果其他银行可以 大水漫溉,农商银行就是精准滴灌,难度 更大,精度更高,被使用在最缺"水资源" 的地方,更需要从内心生发担当和责任。 十多年农信生涯,总有一些感动在

心头。 作为一名四川绵阳农商银行的一线 工作者,我对农村金融机构最早的认知 源自一个飘着栀子花香味的早晨。

我在四川农信的第一站,是游仙农 信联社忠兴分社。在分社的院子里,种 着许多栀子花。这天早上刚开门,一位 大叔就带着一个女孩儿径直走向信贷 区,一见到客户经理就笑嘻嘻忙递了一 根烟。同事摆摆手笑着说:"我不抽烟, 谢谢,你是想办贷款吗?"

"这不,女儿读书嘛,没钱。"同事让 大叔签了征信查询授权书,没一会儿,一 份长达三页的征信报告摆在同事面前。 同事认真看完报告,再看看身份证和对 面的大叔,想起来了:这位大叔以前在信 用社办过贷款,却有过多次逾期记录,还 有好赌的恶习,根本不可能再给他办理 贷款。于是,同事把征信报告慎重地放 在了大叔面前,指着报告上面的逾期记 录解释给大叔听。大叔听着听着眉头愈

发紧缩,似乎意识到问题的严重性。最 后同事认真地告诉他:"你的贷款办不 了,你看,逾期次数太多!如果你一开始 就珍惜自己的信用记录,今天贷款就肯 定不是问题了。"此时,大叔已是面红耳 赤却又无言以对,他恼羞成怒之后转身 对女孩儿吼道:"贷款办不了,你就别想

就在这时,同事一眼瞟见了站在墙角 的女孩儿,她一直默默不语,双手使劲儿 搓着衣角。女孩儿哽咽地说:"我高考成 绩下来了,只能报三本,学费贵,我爸就不 让我去读书了,我想再复读一年,考个一 本,学费就不那么贵了。"女孩儿的眼泪滚 了出来,她说不下去了,只能用红红的眼 睛带着渴望看着这位农信社的客户经理。

一瞬间,这位客户经理的心被女孩 儿的眼神死死揪住。愣了一会儿后,他 拿出钱包,打开数了数,1000元,快步走 到女孩儿面前,把钱塞到她手里:"我也 才刚刚工作,这钱不多,你先拿着,也许 只能帮你救个急,但贷款我真不能违规 给你父亲办。"女孩儿攥着钱,缓缓低下 头,轻轻地说了一声:"谢谢!"眼泪却像 掉了线的珠子,无声地滴落了下来。

时光荏苒,分社后院的栀子花愈发 香气浓郁。后来,女孩儿大学毕业了,回 到绵阳,准备自己创业,又来到忠兴分社 办理了小额农贷。而现在,她的生意已

是蒸蒸日上。稀里糊涂地,这位客户经理 竟然和我从同事变成了夫妻。也许,正是 那天,一个农信人对合规充满人情味儿的 恪守叩开了另一个农信人的心扉。

在农商银行,几乎每天都在上演着 类似的故事,平凡,真诚,让客户真切感 受到农商人浓浓的"人情味儿"!

2019年12月,新冠肺炎疫情暴发, 全国人民积极抗"疫",无数的牺牲和奉 献让我们喉头一次次哽咽,眼眶一次次 湿润。在疫情趋于稳定的时候,复工复 产成为摆在全国人民面前的头等大事。 2020年9月,四川省财政厅等八部门联 合推出"稳保贷",以财政金融支持稳企 业、保就业。而四川农信,有着最广大的 个体商户和小微企业客户,责无旁贷成 为国家"六稳六保"决策部署落地落实的 重要环节。

"稳保贷"政策一出,联社就组织我 们进行了学习和答疑。有这么好的政 策,我和同事立即出动,进行了周边市场 的走访和营销,而秀姐正是我们的重点 目标客户。

秀姐的门面仅20余平方米,整齐地 摆放着各种货品。她在距离市场不远的 地方还租了一处近400平方米的仓库, 除财务人员,又雇了十几名送货工人,并 且她的公司进入了国家小微企业名录, 完全符合"稳保贷"的各项规定。

我给秀姐介绍"稳保贷"的时候,她 并不是非常感兴趣。她坐在收银台里, 一边忙碌地收拾着一摞订货票据,一边 叫儿子赶紧招呼进门的顾客,时不时还 接电话、回复微信语音,只能见缝插针地 和我搭话:"婧妹妹,疫情的确有影响,可 我账上还有钱,现在我又不进货,办那贷 款干啥呀,我每天可忙啦,没时间呀!"我 笑着说:"秀姐,这么好的事,我必须第一 时间想到您呀,您现在不需要,没事,需 要的时候知会我一声,我们随叫随到!" 听我这么说,秀姐停下手里的事情,抬起 头看着我,眼睛笑成弯弯的月亮,高兴地 说:"好的,好的!知道你想着我,疫情的 时候还专门送了两桶消毒液过来,看你 瘦精精的,力气还不小!"

接下来的日子和以前一样,秀姐每 当对网银有不懂的、惠支付有什么情况 了都会给我打电话。我总是在第一时间 通过电话、视频或者直接上门去解决。

一天上午,秀姐突然给我打来电话, 急匆匆地说:"婧妹妹,你们的'稳保贷' 还能办吗? 我前段时间买了一个仓库, 花了两百多万元,本以为年节进货钱够 了,结果这段时间回款出了点问题,你给 我办个你说的那个'稳保贷'行不?"我连 忙安慰她说:"秀姐,您别急,下午我就和 同事到你店里看看。"

我们来到秀姐店铺的时候,秀姐拉

着我的手, 悄悄告诉我, 其他银行的客 户经理已经来找 过她办贷款,利率 更低,可是每次有啥 问题她都习惯了咨询 我,对农信社便生出了信 任和依赖,所以贷款也就自 然而然地愿意选择我们。

我和同事按照规定进行了贷前 调查,第二天晚上加班加点整理资料、写 调查报告,第三天便上报信贷管理部,而 信贷管理部当天就审批结束。我告知秀 姐已经审批通过的时候,她简直不敢相 信,觉得速度太快了,她在电话里兴奋地 说:"太感谢你们了! 总是在我最需要的 时候帮我解决问题,真是有人情味儿的 银行呀!"

"有人情味儿的银行",这是一句多 大的鼓励和认可啊!

细细咀嚼回味这句话,想起了前辈 们跟我讲成立农信社时,社员们拿着一 元、两元来入股,甚至没有钱就拿粮食来 出资;前辈们背着背包,揣着账本和现 金,穿着草鞋走乡串户放贷款、揽存款; 收蚕茧、收粮食的时候,他们就到茧站、 粮站去办公,收一部分老百姓卖了蚕茧、 粮食的钱来还贷款,以便及时收回资金,

保证流动性;白天收完账,晚上点着灯算 账、点钱,没有像样的金库,就把钱装包 里,压在枕头下面,睡觉也守着。就是这 样,前辈们从一穷二白开始打拼,经历多 少风风雨雨,这才为农信社打下了坚实 的基础。

不忘初心,方得始终。如今,绵阳农 商银行新的征程即将拉开序幕,我为我 是绵阳农商银行的一员感到骄傲和自 豪! 今时今日,我唯有用实际行动和朴素 的感情去守护这份骄傲和自豪,去守护老 百姓对农信社的信任,坚定做一个有"人 情味儿"的合规合格农商银行人!

东方欲晓,莫道君行早,一万年太 久,我们只争朝夕!

(作者单位:四川绵阳农商银行)

不忘本来 开创未来

王师阳

若事物皆有价值,只追名逐利,终 将失去延续的动力。我坚信,世上存在 无价之物,那他最应该是人类创造的精 神,是赓续血脉的源泉。中国共产党领 导人民在长期革命斗争和发展实践中 形成的红色文化,就是中华民族最宝贵 的精神财富。

在辽阔的神州大地上,吉林安图农 商银行就好比一个求学奋发少年郎,在 社会主义发展道路上求进、图强,在党 的正确指引下茁壮成长。传承红色基 因,发扬红色传统是企业流淌血液里的 本能,亦是我辈成长道路上的追求。

他从枪林弹雨的时代走来,冲破艰 难险阻取得胜利。共产党人在战争年 代创造的井岗山精神、长征精神、延安 精神和西柏坡精神,以其崇高的精神、 纯洁的品质、丰富的内涵,为人类精神 增添了璀璨无比的伟大篇章, 堪称中国 强盛的"钥匙"。

他在改革发展中久经考验。一批又 一批共产党人重复着铁人精神、雷锋精 神、焦裕禄精神、"两弹一星"精神,把红 色基因注入到一代又一代人的灵魂中。

有了这些精神,中华民族走上了自 强之路、复兴之路、繁荣之路。

有了这些精神,中华民族更加健 康、更加坚强,屹立在世界的东方。

红色基因代代相传,他支撑着一个 时代的前进,书写着一百年发奋图强的 精神。

红色基因是中华民族的精神食 粮,是华夏儿女的给养,他造就着一个 强大的民族,承载着中国人民继往开 来的意志。

红色基因是人类文明的思想宝 藏,是给予全世界的馈赠,他描绘着一 个美好的蓝图,编织着地球村共同发

作为农商银行的青年党员,作为党 联系群众的桥梁和纽带,我们要把传承 红色基因、弘扬红色精神作为引领我们 不断走向胜利的精神动力。

不忘本来,开创未来。青年党员只 有让红色基因薪火相传,才能真正把事 业不断推向前进,才能不断走向胜利, 走向辉煌。

(作者单位:吉林安图农商银行)

亲情故事



老妈的第一个"暑假"

王珊

我妈终于放暑假了。"明天是周 六,干完这次活儿,下午就放暑假, 可能放二十来天,我先去你那住一 住,去了给你做做饭、看看孩子。"接 到老妈的准确消息,我便和老公商 量了一下,决定第二天去接妈妈。

趁着周六休息,老公开车带着 我和孩子去接老妈。吃罢饭已经是 下午五点多,妈妈给孩子准备了许 多零食、土鸡蛋、小米等。妈妈每次 都像是在搬家,恨不得把所有我能 用得着的东西都拿给我,她就是这 样的人,对你好,就要百分之二百的 对你好,做事雷厉风行,说一不二, 这是大家有目共睹的。

记得小时候,妈妈刚学会骑自 行车,便想着回娘家,这边刚给奶奶 汇报了一下,下一秒便载着我和弟 弟在路上了,她这样的性格改不了, 一辈子都这样。

在我们准备返程时,我接到老 公的一个坏消息,车钥匙锁在后备 箱了。出门最早的是他,端着土鸡 蛋往后备箱放东西时,把车钥匙放 在一边,紧接着便习惯性地锁了后 备箱。然后我们在车周围打电话找 救援,最后老公决定留宿一晚,让人 乘坐客车把钥匙捎来。

第二天便下起了倾盆大雨,弟 弟和老公开车去高速路口拿钥 匙,我们则留在家里,妈妈做 饭,收拾屋子,爸爸陪孩子画 画、玩雨,好温馨的画面,我只愿把 这样美好再延长一些

拿到钥匙,我们启程上高速路, 有些地方下起了瓢泼大雨,雨刷都 刷不过来,高速路两旁的山和树被 笼罩了一层雾,若仙境一样,这样的 风景若在平时,我定然是要好好欣 赏一番的,但彼时只有不时的提醒 老公开车慢点,心里想着,安全到家

就好了。 孩子睡了一路,醒来也到家了。

进门妈妈便开始忙碌起来,热 油饼,熬米汤,炒菜,她做了我最爱 吃的土豆丝,我爱吃的,她都记得。 从周一到周五,我每天忙的团团转, 有时候还加班到很晚,但妈妈总是 给我留着饭,在家里争着做饭、洗 碗、洗衣服,即使这样,她依然觉得 太清闲。周四终于熬不住了,她告 诉我,要周五回家。我还没有好好 和她说说话,当然不能放走她,在一 顿"讨价还价"中,妈妈答应周一再

周六、周日,我陪妈妈逛逛街, 陪孩子在游乐园玩,一起吃小吃, 傍晚时分,陪着孩子和妈妈在操场 上散步,昏黄的灯光,和跑向远处 的女儿,还有陪着我的妈妈,我们 三个像连在一起的曲线,连着三颗 相爱的心。

周一还是到了。早上五点钟, 妈妈醒来便吃了防晕车药,睡眼朦

胧的我走到妈妈房间,看到外面大 雨滂沱,我想这样的天气不宜出 门。果然客车不发车了,拼车还要 走低速路,在我和婆婆的竭力劝说 下,妈妈终于可以再住一晚了。我 便为妈妈安排了她爱吃的火锅,外 面是哗啦啦的大雨,家里是热气腾 腾的火锅,土豆粉、茼蒿、红薯…… 都是她的最爱,这我也记得。

周二依然下着雨,却没有周一 的大。这次我终于没有了理由,骑 车载着她送到了车站,路口接老 妈。八点十分左右,收到妈妈的来 电,说车已发动,妈妈在我这里的旅 程也到此结束。

回到家的第二天,我看到家人 微信群中哥哥发来的照片,他和妈 妈吃红烧肉面,显然妈妈是跟着哥 哥发货去了。她像一个陀螺,一刻 也停不下来,她将"第一个暑假"安排 的满满当当,丝毫不给自己留休息时 间。这是除了上学时期她人生中"第 一个暑假",之前开店她离不开,如今 找到在学校餐厅打工卫生的工作,让 她拥有了所谓的"暑假",她没有选 择在家休息,而是在不停地奔跑,不 顾晕车来看我,不辞辛苦帮哥哥发 货,帮弟弟看孩子,在她那里,所有 的空余时间都不属于她和爸爸,而 是属于儿女,因为她时刻惦记着我 们,用爱将我们占满她的心田。 (作者单位:山西长子农商银行)

登大陈岛 陈才华

诗苑品茗

孤月临空 蓝泪如梦 甲午岩前听涛声 港边巷里觅渔翁

忆往昔 三军联合 摧枯拉朽 垦荒拓野高歌奏 改天换地精神抖 叹我农信人 六十载扎根海岛 油灯算盘洒春秋

叹今朝 垦荒碑下 游人如织 金鳞闪耀心欢畅 蓝海牧田舟楫悠 支援海岛建设 看我农信健儿再立潮头

(作者单位:浙江椒江农商银行)

七月之光 刘英丽

是昂首阔步的七月 带着百年前的坚定不移 迎着百年后的意气风发 朝着未来一步一个脚印 走中国特色路步步潇洒

是鲜花锦簇的七月 带着新中国成立时坚强不屈 带着改革开放时的开拓奋进 秉承十九大不忘初心和使命 全民战疫共克时艰拨云见日

是一脉相承的赤诚热血 一枚枚勋章闪耀动人的光芒 铭记人们艰辛而辉煌的过往 一个个老兵经历了沧桑青春 满是皱纹的脸上却笑意融融 牵着儿的手教他们保家卫国

是刻在脊梁上的自强不息 我看见国旗下庄严敬礼的士兵 闪闪红星与猎猎红旗呼应 我看见队旗下郑重宣誓的孩子 鲜艳的红领巾在胸前高高扬起 放飞着美丽的中国梦

又一个七月欢欣盛放 又一岁红星闪闪发亮 四方来贺的百岁华诞 自豪的站在世界东方 星星之火汇聚民族精神的火炬 指引着下一个百年七月的方向

(作者单位:吉林白山江源农商银行)

"无情"背后的温情

郭迎春

办公室里新来了一位实习生,我经 常跟他开玩笑:作为银行人,经历过清收 历练后,就没有干不了的工作! 他总是 报以诧异中夹杂着些许质疑的微笑。我 认为,清收工作能让人尤其是信贷人员 从内心深处感受到那种刺痛与醒悟,让 人真切感受到"无情"背后的温情,尤其 是一次次涉及子女话题时脸上藏不住的 复杂表情——可能上一秒还谈笑风生, 而下一秒就泪光闪烁。

片段一:甲正在情绪激动"节骨眼" 上,其女儿踏进了家门,场面瞬间安静 下来,时间仿佛停摆,我瞥见了女孩眼 里的无所适从和隐隐约约的几分惊恐 以及甲发觉这一变化后无处安放的僵 硬表情,那神情绝非仅仅是丢了面子后 的挫败感,更多的是对子女的愧疚感, 在片刻的手足无措后,甲默默地从抽屉 里拿出了现金……

片段二:乙贷款本金十万元,十年 间,分文未还,苦口婆心的沟通了近一 个小时,乙始终不为所动。无意中,其 看到了其家中墙上帅气儿子的照片,不

到两分钟,主动签订还款协议。

片段三:丙见面后,说的第一句话 是:"欠贷还钱,天经地义,为了孩子,必 须还钱。儿子学习成绩一直居班内前 三名。"说这话时,其妻子把脸转过去, 泪水不停地掉在地上。

片段四:丁拿到贷款后挥霍一空, 其父母已退休,找到丁家时,丁已经"跑 路",其父母接待了我并斩钉截铁地说: "别找我孩子了,你放心,孩子的贷款我 来还。"话语中透着坚定和无奈。临走 前,老人反复叮嘱并透着几分恳求:"以 后上门时尽量人少些,别弄出大动静 来,那样对孩子'影响'不好。"

类似的清收点滴片段,如今仍沉淀在 脑海中的多半是那种眼神交流碰撞后流 露出的真情,那份父母给予子女超乎想象 的大爱,是对我原有视听、认知的颠覆,也 是对生命价值观的再次审视和重构。

交流多了,有一天,那位实习生突 然很认真的对我说,他要从事清收客户 经理工作,我不置可否。

(作者单位:山东莱芜农商银行)

