

安图农商银行 开展消防应急演练

为进一步提高全员消防意识,增强了突发事件紧急情况下的火灾应变能力,提升员工自救互救处置技能,近日,吉林安图农商银行组织开展一次消防应急演练。

此次演练,该行安全保卫部负责人讲解了消防日常管理、火灾事故逃生、自救互救能力、消防器材灭火的使用要领及注意事项,对火灾模拟场景案例与危险事故隐患排查进行了分析。演练现场,随着消防智能报警声响起,当接到火情的报警后,该行迅速启动消防应急预案,灭火执行组、警戒疏散组、现场引导组、后勤保障组立即到现场。引导员工撤离大楼外部,执行组人员对初期火灾模拟进行扑救,能够熟练掌握灭火器的正确使用方法进行了实操演练,整个演练环节有效衔接,快速准确,有条不紊达到了演练目的。

此次演练达到预期效果,提高了员工对火灾的应急处置能力和自救互救处置防范措施,筑牢员工安全思想防线,应急疏散避险实战经验显著提升。 李明

临湘农商银行 公开招聘综合柜员

近日,湖南临湘农商银行结合当前金融服务行业用人导向和全员营销需求,面向社会公开招聘了一批劳务派遣综合柜员。

受新冠疫情影响,该行落实防疫工作需要,此次招聘创新性的采取网上报名、线上面试培训的全面无接触方式进行,通过对考生厅堂服务、营销能力、道德价值观及综合业务知识等考察测评,最终择优选拔出了15名人员。此外,正式上岗前,所有当选人员均要完成网络金融业务、一体化终端安全使用须知等系统性专业培训,并通过柜面核心系统考试获取上岗资格证。

此次招聘,有效缓解了该行因业务快速发展和营销人力资源不足这一矛盾所产生的压力,有利于良性竞争用人机制的形成,将大大激发全员的忧患意识和工作积极性,为将该行建成有温度的百姓银行注入强有力的人才保障。 吴泽宇

漯河市郾城区农信联社 存款余额增长超7亿元

今年以来,河南省漯河市郾城区农信联社坚持存款立社的经营理念,把组织资金工作放在各项工作的首位,明确目标,强化措施,优化服务,创新营销,实现了各项存款快速增长。截至7月末,郾城联社各项存款余额73.99亿元,较今年年初增长7.5亿元,已完成年度目标计划8.3亿元的90.94%。

为增强资金实力,更好地服务地方发展,该联社始终紧抓存款立社的经营理念,把组织资金工作排在各项工作的首位,紧扣时间节点,开展特色营销活动,特别是在重要节日期间,积极开展一系列活动,得到了辖内群众和广大客户的一致欢迎。同时,该联社优化厅堂服务,设置志愿服务台,配备医药包、备用雨伞、轮椅等便民设施,并对年老患病的特殊客户实行上门服务,全方位为客户提供方便周到的暖心服务。

此外,该联社建立常态化机制,领导班子及机关各部门分包社,每周定期下到基层一线,帮助基层社开展宣传营销活动。 王景雷

(上接1版)

通过授信电子化,实现了客户经理现场授信,解决了资料手工录入繁琐、数据失真现象;通过评级电子化,实现了授信额度科学合理,有效扭转了授信评级单一印象、人情贷款无法根除的情况;通过签约电子化,实现了信贷制度的有效执行,杜绝了签约流程不够规范、借款合同案件时发的情况;通过用信电子化,实现了“数据多跑路,客户少跑腿”,解决了放款流程手续复杂、客户用信体验不佳的问题;通过结息电子化,实现了移动端自主归还贷款,解决了现金还款操作不便、客户地域因素限制的问题;通过管理电子化,实现了对风险的动态分析,解决了贷款管理不够及时、绩效考核作用不强的问题;通过档案电子化,实现了无纸化办公,解决了档案保管费时费力、纸质资料容易丢失的问题,为授信工作的提速加速夯实了保障。

“三级授信”是高效动能。为了解决

鄂尔多斯农商银行践行普惠金融

提升农牧户服务水平

一直以来,内蒙古鄂尔多斯农商银行始终牢记因农而生、伴农成长的初心,聚焦主责主业,坚守服务“三农三牧”的使命宗旨,大力推进普惠金融服务,高度关注从农村牧区进入城市及从城市返乡创业的农牧户,充分利用网点资源遍布城乡、贴近群众的优势,将金融资源向农牧户倾斜,打通金融服务“最后一公里”。

在工作中,该行积极对接各级政府及村“两委”,借助当地政府力量,向各个乡镇、社区宣传支农支小信贷政策及产品信息,在25个行政村聘请“普惠金融监督员”46名、“普惠金融协管员”17名,充分发挥银行基层网点与基层乡镇、社区联动力量,合力提升“三农三牧”普惠金融覆盖率。截至6月末,支农支小再贷款余额9.07亿元;走访农牧户3479户,其中预授信有效户892户,实际发放贷款54户,金额1485万元;依托与各乡镇村的合作关系,为农牧户提供代办社保卡、土地征

拆款、退耕还林补贴、移民安置费等延伸服务。

针对农牧户客群流动性大、收入不稳定导致其无法满足传统贷款申请条件,鄂尔多斯农商银行推出了“信用为主、保证为辅、资产抵押补充”的信贷服务模式,取消了以往生产经营三年以上的限制条件,进一步降低农牧户融资门槛。不断创新信贷产品;办理农牧户工资保证金账户开立业务,积极参与保证金托管和政府采购项目等;推出“助保贷”“创业贷”“小额农户贷款”“农户联保贷款”,以富民一卡通为载体的纯信用贷款、线上贷款产品“金牛快贷”等信贷产品,不断丰富产品种类,提升农牧民工产品选择自由度。

该行大力推广“两权”抵押,活体抵押,羊绒、粮食、库存商品质押等符合农牧民生产经营需求的担保贷款,积极加强与农牧业担保公司合作,提供第三方担保,提高农牧民工贷款可

得性。今年前6个月,该行累计发放“创业贷”“助保贷”“乡村振兴贷”765笔,金额2.68亿元;累计发放土地承包经营权、草牧场经营权贷款330笔,金额0.6亿元;发放商标权、专利权、收费权质押贷款5笔,金额0.92亿元。持续优化信贷流程。下放贷款审批权限,进一步缩短客户申贷审贷用贷时间,加快推进移动办贷和农牧户建档进度,提升工作效率。

该行还充分利用微信公众号、网点LED屏、网点电视、户外电子屏、公交车广告、出租车广告及电视台开展全方位、多角度宣传,扩大受众面和影响力;采用线上线下相结合方式深入嘎查、村开展防电信诈骗、反洗钱等金融知识宣讲72场次,开展“农信驻勤”152次,持续普及金融知识,宣传金融常识,引导农牧民增强防诈骗意识,重视个人征信记录,提升金融素养,加强信用体系建设,持续优化营商环境。 内蒙古农信

鹰潭农商银行 贷款支持农户创业致富

8月9日,江西省贵溪市天禄镇坝上村村胡贵兵来到鹰潭农商银行余家分理处,将一面写着“金融扶贫解困,精准发力助脱贫;脱贫致富好帮手,银行帮扶之楷模”的锦旗送到网点负责人殷志鸿的手中。

2013年,胡贵兵患重病,因为治病不但花光了家所有的积蓄,还欠十多万元的医药费。2018年10月,鹰潭农商银行余家分理处通过天禄镇政府扶贫办了解到,坝上村的贫困户胡贵兵想在村里经营南杂店生意,因缺乏启动资金,正为此发愁。通过走访调研,鹰潭农商银行余家分理处在充分了解胡贵兵的家庭及个人品质等具体情况后,决定向胡贵兵发放扶贫创业贷款3万元。

收到贷款资金后,胡贵兵每天起早贪黑,勤勤恳恳,将所有的精力都放在

经营南杂店生意上,通过勤劳的双手,成功脱贫致富。

胡贵兵激动的说:“四年前,我一无所有,今天,我家里建起了三层小洋房并购置了小汽车,衣食无忧,非常幸福;我现在觉得生活有奔头,非常感谢鹰潭农商银行,感谢余家分理处。”

鹰潭农商银行作为全市唯一一家建档立卡贫困户扶贫贷款发放金融机构,积极落实工作要求,勇担金融扶贫重任,做精做准脱贫攻坚。近三年,累计发放精准扶贫贷款3.69亿元,其中个人扶贫贷款1.5亿元、产业扶贫贷款2.19亿元,全市10703户建档立卡贫困户贷款100%由鹰潭农商银行发放,获得了社会各界的广泛好评,在今年6月的江西省脱贫攻坚总结表彰大会上,被授予“江西省脱贫攻坚先进集体”称号。 熊志萍 殷志鸿

修水农商银行 整村授信助力乡村振兴

今年以来,江西修水农商银行以党建为引领,秉持支农支小的初心和使命,充分发挥立足本土、服务社区、支农支小的人缘地缘优势,主动加强与地方政府、村“两委”合作,积极向农村延伸服务触角,不断提升普惠金融质效,打造乡村振兴的“修水样板”。截至7月末,该行各项贷款余额71.41亿元,涉农贷款占比57.94%。

该行还结合“整村授信”工作推进计划要求,将信贷投放目标分配至各基层党支部、各支行,合理分配党员与非党员之间的任务;建立文明优质服务长效机制,组织开展“优秀党务工作者”“党员先锋岗”等评优评先活动,树立先进典型,激发广大干部员工学先进、赶先进、做先进的热潮。 匡茗祺

全面掌握农户家庭、生产经营、信用状况等情况,利用信息建档系统,整合农户信息,逐步实现信息精准建档、精准评估。此外,该行规范、统一金融示范村的评选标准及优惠政策,在贷款授信、利率、手续等方面给与“信用示范村”优惠措施,体现守信价值,推进县域、乡镇信用文化建设,着力打造“信用修水”。

该行还结合“整村授信”工作推进计划要求,将信贷投放目标分配至各基层党支部、各支行,合理分配党员与非党员之间的任务;建立文明优质服务长效机制,组织开展“优秀党务工作者”“党员先锋岗”等评优评先活动,树立先进典型,激发广大干部员工学先进、赶先进、做先进的热潮。 匡茗祺

南充农商银行 将金融夜校开到村民家门口

近期,四川南充农商银行积极开展金融夜校大讲堂活动。“金融夜校都开到我们家门口了,还有坝坝电影看,南充农商银行真正是服务到家了。”龙门镇指路碑村一村民高兴地说。

活动中,南充农商银行工作人员借助送电影下乡的方式,积极向村民播放宣传片,向到场村民讲解反电诈、反假、反洗钱等金融知识,现场回答村民关于电信诈骗、理财、贷款等相关问题,让村民更加深入的了解金融知识,引导村民树立正确的财富观和防骗意识,进一步增强村民的反诈意识。 肖文旭

据了解,南充农商银行通过搭建乡村服务平台、建设金融服务工作室、开办农民金融夜校、推进“整村授信”工作,推广“农e贷”智能贷款产品等方式,实现了把金融知识送到乡村,将金融服务送至万家,送金融科技给百姓,送党建知识到支部。

南充农商银行还将坚持把党史学习教育活动与推进实际工作相结合,进一步发挥农村金融主力军作用。通过“双基共建”,送金融知识下乡,创新信贷产品等方式,以实际行动服务农村经济社会发展,助力乡村振兴。 肖文旭

南宁市邕宁区农信联社 推出“科技金融+场景运用”系列产品

近年来,广西南宁市邕宁区农信联社积极贯彻落实自治区联社关于“智慧金融、兴八桂,信用城乡、惠三农”金融信息科技建设助力乡村振兴战略部署,加快金融服务模式创新变革,全力服务实体经济与党政学校医院等事业单位,加大科技赋能力度,落实“科技金融+场景运用”业务产品推广,推出“智慧银医”“智慧银校”“智慧银政”“智慧银企”等系列产品运用金融服务,助推普惠金融高质量发展,为辖内医院、学校、党政机关、企业送去实实在在的贴心智慧金融服务。

收费系统相对单一,病患者就诊手续繁琐,一直是困扰医院的难题,2019年,该联社在邕宁区人民医院完成了“智慧银医”试点运用,安装系统,配备8台自助终端机。截至7月末,共给病患

者提供了30万人次的线上线下服务。今年,该联社扩大服务对象,为吴圩、那楼、那马等三乡镇医院推广使用“智慧银医”,为更多卫生院、病人享受优质金融服务提供帮助,共享金融科技带来的方便快捷与实惠。获得院方与病患者赞誉不断。

今年7月21日,该联社还与广西祖龙置业集团、银联商务股份有限公司广西分公司开展深度合作,就“新百年国际商业中心智能化商管系统项目”签署战略合作协议。该联社为百年国际商业中心智能化商管系统全面科技赋能,全方位服务商业中心日常管理,使用该系统,实现商城收银、财务报表分析、招商信息、合同、物业管理等功能智能管理。 赵成章



为深入开展党史学习教育教育活动,聚焦为群众办实事,近日,海南海口农商银行福隆支行党员干部职工走进中交四航局琼山大道南延长线项目部,扎实开展送金融知识进工地活动,把便民贴心的服务送到每一位农民的心坎上。活动现场,海口农商银行工作人员结合身边鲜活的案例,教大家如何识别电信诈骗、网络、微信等诈骗骗局,如何鉴别真假人民币,免受假币侵害以及如何防范反洗钱风险,保护好个人金融资产等。图为活动现场。 秦妍

新河县农信联社开辟绿色通道 确保生源地助学贷款不落一人

□ 本报记者 王海潮 通讯员 高光锋

为确保河北省新河县大学生顺利入学,新河县农信联社早部署、早安排,确保辖内大学生生源地贷款早日办理,不落一人。截止目前,该联社已累计投放助学贷款382笔,累计投放金额185.3万元。

面对持续不断的疫情,新河县农信联社提早做好18个生源地助学贷款营业网点发放工作,开辟绿色通道,及时做好生源地助学贷款的咨询,做好助学贷款发放的宣传工作,让辖内的

每一位学生明了助学贷款的办理流程;做好摸底,了解辖内有多少需要办理助学贷款的学生,及时为往年上大学的学生续办新一年的贷款,让每一个因家庭经济困难造成入学困难的孩子,能够通过助学贷款顺利入学。

该联社及时掌握贷款对象的家庭经济状况,指导学生做好预申请或申报工作;办理助学贷款业务时,严格按照要求和程序进行审查,坚决剔除不符合条件的贷款学生,对资料不全的学生指导其按要求补齐,做到符合条件的一个不漏、不符合要求的一个不

留。按照省联社、市审计中心的要求,制定专门方案,开展诚信教育宣传;通过短信、微信、QQ、微信公众号等方式,不定期的对贷款学生进行诚信教育。

该联社还加强对贷款学生个人信息的动态管理,认真核实学生的家庭住址和联系方式,并组织学生在毕业离校前进行确认、毕业后及时更新;通过其同学或就业单位千方百计取得联系,督促其按时还款;通过多形式、多渠道地开展催收工作,确保助学贷款的回收率。

贷款投放不足、营销人员较少等问题,襄汾农商银行搭建了“办贷机构——集中审查中心——授信审批中心”三级授信体系,以“全员营销、进村入户、评级授信”为工作重点,提升了评级授信和用信的覆盖面。依托“三级授信”体系,该行开展了“全辖区营销”“全员营销”,并采用“系统风控模型+随机分配”贷款审批方式,减少人为因素干扰,严格防控贷款风险。同时,该行将贷款营销、调查、审查环节全面分离,实现“权、责、利”相匹配,避免了人情贷款。审查环节的分离,使信贷内勤等人员充实到客户经理队伍,解决了客户经理紧缺的问题,提高了整村授信业务质效。

“授信上门”贴心

“郭田田是我们前期走访过的客户,由于之前提供的材料不全,没能为其办理授信。”襄汾农商银行贾罕支行副行长韩瑞瑞说道。据了解,郭田田和妻子在

家中加工叫花鸡,销路不错,有在县城开店铺的想法,但由于资金不足,一直没敢实现。

“经营了一段时间,就有两万多元的收入。对我们夫妻来说,这是一个很不错的项目。”郭田田信心满满地说。目前,在襄汾县只有他们一家加工叫花鸡,郭田田希望尽快把自己的品牌在襄汾县打出去。

“这会儿是淡季,每年年底才是生意最好的时候,我们现在要做好开店铺的前期准备,把各种执照申请下来,争取在下半年把店铺运转起来。”郭田田表示,现在申请贷款,也是为以后开店铺做准备。他说:“现在叫花鸡的销量不大,不着急用资金。听说授信后,只要不用,就不需要支付利息。现在正好有机会,赶紧申请下来,留做以后发展的备用金。”

说话间,经过韩瑞瑞的一步一步操作,授信来到了最后一步。“您过来再做个电子信息留存,授信额度就会显示出来。”

韩瑞瑞一边录信息一边向郭田田说:“您看,这是您的信用额度,有9万元。”“这就好了啊,真快!我怎么才能使用这笔资金?”郭田田接过PAD看着上边的金额兴奋地说。

“这笔钱已经到了您的‘晋享生活APP’中的‘晋享e贷’模块里了,只要把取款密码设置上,随时可以把钱提取到您的农商银行储蓄卡里,随用随取,非常灵活。”韩瑞瑞认真地教郭田田通过手机上的“晋享生活APP”进行了操作。

看着手机上现实的授信额度,郭田田惊讶地说:“现在从贷款申请到发放,这速度真是没的说了,省时又省劲,太方便了!”

在县城另一边的南辛店乡南贾村大棚里,呈现一派生机勃勃的景象:蔬菜绿意盎然,一颗颗西红柿如红灯笼般整齐地挂在藤上,长势喜人。天刚刚放亮,村民阴跃河就赶到自己的大棚里忙碌了起来。看着一筐筐个大色鲜的西

柿,阴跃河难掩喜悦之情,高兴地说:“大棚种植是我们村的一项主要产业,增收致富全靠它,现在的西红柿一天一收,天天都有客商上门来收购,一天能够卖出250公斤左右,现在的价格也不错,每公斤能卖4块钱。”

阴跃河是南贾村众多大棚种植户中的一户,他的大棚占地两亩多。以前在外打工从事过多种行业的他,得知家乡大力发展大棚种植,决心回到村里创业。虽然之前没有大棚种植的经验,但他在种植过程中遇到问题就及时向身边的种植户请教学习,从不会到熟悉,阴跃河很快掌握了种植技术。

“大棚的建设投入大,时间紧张,开始建的时候,资金准备不充足,我就在农商银行农村金融综合服务员的介绍下,向南辛店支行申请了贷款,当天客户经理就到家里进行实地考察,短短半小时内就完成了授信,授信额度为5万元,解决了燃眉之急。以后要是还有临时的资

金需求,还可以向南辛店支行再申请,十分方便。”阴跃河高兴地说,“现在还款也十分方便,在农商银行工作人员的指导下,我在手机上下载了APP,只需要用手指轻轻点了几下就可以了。”

金杯银杯不如老百姓的口碑。从13个乡镇同时召开启动仪式,再到全县242个行政村逐村开展面签授信,在整村授信工作中,襄汾农商银行的心与百姓越走越近,“家庭备用金”理念被越来越多的群众所接受、所认可。

整村授信有利于充分发挥农商银行“根植农村、点多面广、熟悉市场、决策快捷”的独特优势,是服务乡村振兴和实现业务转型的有效路径。在整村授信探索实践中,襄汾农商银行积极践行“本土银行”“百姓银行”初心使命,以提升客户体验为关键,完善整村授信服务端,客户端各项功能,坚持科技赋能,优化服务模式,让整村授信真正在襄汾大地上开花结果。