

锡林郭勒农信机构 与农牧局开启全方位合作

近日,由内蒙古锡林浩特农合行牵头,联合全盟其它11家农信机构与锡林郭勒盟农牧局签订《金融支持实施乡村振兴战略合作协议》,推动金融服务农牧业农村牧区高质量发展。

根据协议,锡林郭勒地区12家法人机构在资金、人才、产品上与锡林郭勒盟农牧局开展全方位合作,双方还将共同推进嘎查村集体“三资”(资金、资产、资源)管理数字平台建设,发挥联动共享机制,实现政府、银行、农牧户三方互惠共赢。截至今年7月,全盟农信机构累计发放贷款245亿元,其中累计发放涉农涉牧贷款90亿元。

王贵宾

白山江源农商银行 荣获“疫苗接种模范单位”

为贯彻落实党中央、国务院及各级疫情防控工作领导小组办公室的决策部署,吉林白山江源农商银行积极响应号召,全力推进新冠病毒疫苗接种工作,提前实现全员100%接种任务目标,并于近日被白山市新冠病毒疫苗接种工作领导小组办公室授予“疫苗接种模范单位”荣誉称号。

该行成立疫苗接种领导小组,积极开展线上线下全方位宣传号召,在全辖范围内开展摸排调查,对前来办理业务的客户开展健康码和新冠疫苗标识“二码”双查,安排专人查验登记疫苗接种情况,为巩固疫情防控成果做出积极贡献。

季贵丹

东乡农商银行 与当地供销社签订合作协议

近日,江西东乡农商银行与东乡区供销社联合签订全面战略合作协议。

根据协议,双方将围绕健全乡村服务体系、合理拓宽农民增收渠道、携手促进产业效率提升、助力增强产业发展动力等内容展开合作。通过建立健全银政双方工作协调、信息交流及层层对接机制,充分结合并发挥供销社在乡村产业行业指导、政策协调、信息及技术服务与农商银行在金融方面的资金、产品、渠道等领域优势,围绕乡村振兴战略,积极探索建立链式金融服务体系,全力支持当地特色农村产业、乡村休闲旅游产业、农村生活与产品服务体系等乡村振兴重点领域建设。

王高中

柳林农商银行 细分客户完善企业金融服务

近年来,山西柳林农商银行积极与辖内中小微企业对接,进一步改善民营企业金融服务,截至目前,累计投放小微贷款金额达1.05亿元,投放户数318户。

该行在全面了解市场客户和项目情况后对每一家企业形成报告材料,根据不同类型企业特点和发展情况细分为三种客户,对存量客户及时跟进服务,保证企业信用及时性;摸清潜在客户,提高金融服务针对性;对目标客户,着力提供结算、融资、信息咨询等“一揽子”金融服务;在原有贷款产品的基础上创新担保模式,大力推广房产抵押、土地抵押贷款,探索创新推行动产抵押、存货质押、股权质押等多种担保方式。

李小军

伊通县农信联社 开展“整村授信”试点工作

年初以来,吉林伊通县农信联社积极响应国家乡村振兴战略,以开展“整村授信”工作为契机,进一步拓展农村信贷市场。

6月以来,该联社制定“整村授信”工作方案和业务管理办法,在辖内的三道、伊丹和马安3个乡镇内各选取1个村开展“整村授信”试点工作。截至目前,3个试点村均已顺利完成信息采集和内外评议、评定工作,正式进入授信工作阶段。试点工作评定3星信用村1个,2星信用村2个,共建立农户档案1071户,筛选出符合授信条件的农户443户,已授信395户,授信金额2656万元。

方建辉

资中县农信联社 抖音直播宣传“整村授信”

近日,四川资中县农信联社借助资中县新发地农业发展有限公司直播团队新开抖音视频号“新发地臻品严选”,将开展“整村授信”助力乡村振兴搬进线上直播间。

直播期间,该联社党委副书记、主任邓秉和临时充当主播向观众介绍了什么是“整村授信”,资中农信联社“整村授信”工作目标、与传统授信相比的优势以及具体的工作方法;为观众展示了手机银行上农户小额贷款办理流程,详细讲述了“农e贷”的贷前贷后以及还款方式等。截至8月10日,首批已完成整村授信的行政村数量56个,完成信息采集7.41万户,授信户数4.61万户,授信金额15.42亿元。

王思静

高唐农商银行优化金融服务

促进实体经济高质量发展

□ 本报记者 刘欣欣 通讯员 于延飞

近年来,山东高唐农商银行坚持党建引领,坚持“面向三农、面向小微企业、面向社区家庭”的市场定位,不断下沉服务重心,助力乡村振兴和实体经济发展,截至7月末,该行各项存款余额121.1亿元,各项贷款余额74.2亿元,其中涉农贷款余额57.8亿元,较年初增长3亿元。

“我现在的30多个蔬菜大棚全部在种植绿色有机蔬菜,还先后进口了近20箱荷兰科伯特蜂蜂用于授粉,节省了人力成本的同时使西红柿的品质有了很大的提高。目前我还在周边村庄吸收了90余人就业,有些还是村里的贫困户,致富也不能忘了乡亲们啊!”三十里铺镇的“乡村好青年”王阳阶告诉高唐农商银行的工作人员,现在他种植的西红柿畅销聊城地区几个大商场,一部分还销往北京、上海等大城市。退伍后回乡创业的他经过细致考察后选择了大棚种植行业,苦于资

金短缺时和高唐农商银行三十里铺的客户经理取得了联系,在了解了他的情况后,该行当即达成了授信意向,不到两天,20万元信贷资金就发放到户。

走进高唐县尹集镇,负责人崔伟正在为村民往农用车上抬种子等物资,他是一名退役军人,从事农资行业多年,虽然夏收刚过,距离秋收还有近两个月,但农资行业已然忙碌了起来。“现在是‘备战’秋收的关键时期,周转资金不能出问题,要不是高唐农商银行‘退役军人创业贷’15万元全额贴息贷款的支持,这个旺季怕是赶不上了。”崔伟感慨道。在前期走访中得知他的情况后,高唐农商银行便向其重点介绍了“退役军人创业贷”产品,仅用2天时间,15万元贷款便顺利授信。近年来,高唐农商银行组织各支行、小微信贷中心带头深入田间地头、工厂园区,主动上门,积极对接县人社局、退役军人事务局、农业农村局等单位获取客户名单,深入了解客户需求,提供差异化的金融服务,针对绿

色金融发展实际推出“分布式光伏发电贷”,目前已发放2200万元;针对运输公司发展实际推出由运输公司担保的“营运汽车贷”,目前已发放贷款6900余万元。

该行积极创新工作思路,拓宽金融服务广度与深度,拓宽党建“交友圈”,通过与高唐县税务局、交警大队、财政局、农业农村局、镇政府等单位建立党建共建关系为共建单位员工提供授信、支付结算等系列金融服务;优化服务,积极与县扶贫办、县人社局等单位沟通协调,解决返乡创业人员创业无资金难题,截至目前,共发放创业担保贷7500万元;积极践行社会责任,第一时间组织员工走进近期受极端天气影响受灾较重的村庄,企业提供金融服务,累计发放救灾贷款1000余万元,向清平国有林场捐赠方便面100箱,积极响应县委县政府号召在全行范围内开展“慈心一日捐”活动,累计捐款金额近4.5万元,在全县企事业单位中位居前列。



为了践行社会责任,全面开展党史学习教育“我为群众办实事”活动,助力疫苗接种工作,让群众在炎炎夏日里拥有更好的接种条件,广西桂平农信社开展“送清凉”系列活动,主动联系当地卫生院,给接种疫苗群众和工作人员送上绿豆粥、菊花茶等清凉食品,同时向群众们宣传疫情防控知识,引导群众们疫情期间少外出、不聚集、戴口罩、讲卫生,多使用手机银行等电子渠道办理金融业务,用实际行动助力疫情防控阻击战。图为活动现场。阮鹏

吉安市全辖农商银行多措并举 推进普惠金融见实效

江西省吉安市获批建设国家级普惠金融改革试验区以来,吉安全辖农商银行认真贯彻落实省联社和市委、市政府各项决策部署,积极落实试验区建设工作要求,及时制定了《全辖农商银行普惠金融三年行动方案》,以强有力的举措推动普惠金融工作落地见效。

吉安全辖农商银行现有物理网点269个,占全市金融机构营业网点总数的38%,实现了乡镇网点全覆盖,在职员工2986名,已经发展成为全市“机构网点最多、客户资源最广、员工人数最多”的地方法人金融机构;在实现全市行政村基础金融服务“村村通”的基础上逐步将原有的1899个“村村通”站点升级改造普惠金融服务站,并积极探索推进金融服务“社区通”,在今年3月建成了全省农商银行首家社区普惠金融服务站,将普惠金融服务站向城市社区推

进,目前全市农商系统已建成11个全功能型社区普惠金融服务站,累计办理业务2300余笔,贷款授信3000余万元。

吉安全辖农商银行积极发扬“背包精神”,组织1100余名客户经理深入农村和社区常态化开展整村推进和网格化管理,上门服务对接全市“1+4+N”产业各类市场主体以及广大城乡居民和小微企业各类金融需求,贷款客户占当地人口比例接近8%,位居全省农商银行系统第2,其中,遂川农商银行贷款客户占当地人口比例排全省系统首位;紧跟客户需求,针对农户、居民、个体工商户、退役军人等不同层级的群体推出了“农户小额贷款”“居民贷”“诚信信贷通”“退役军人贷”等一系列私人定制信贷产品,今年又推出了百福“农权贷”“英才贷”“巾帼贷”等多款满足不同客户群体的纯信用贷款产品,着力解决许多客户因无担保抵押而贷款难的问题;针对年龄较大、行动不便等特殊群体设立了无障碍通道,配备了老花镜、爱心座椅等设施,并在紧急情况下通过远程视频、预约服务,帮助办理银行卡挂失、密码重置、社保卡办理与激活等金融业务。

吉安全辖农商银行坚决落实“降成本、优环境”专项行动要求,采取“一优、一降、一免”等有力举措,“一优”即积极运用科技手段,简化办贷流程,提高办贷效率;“一降”即通过降低贷款利率,实施减费让利,延期还本付息、无还本续贷等措施,持续降低客户综合融资成本,今年以来累计为客户节约融资成本超亿元;“一免”即长期实行免收代理发放各项政策性补贴,免收银行卡开户费、工本费、手机银行转账和抵押物评估费等各种费用。

周磊 彭鑫

乡宁农商银行坚持党建引领 实施全面授信助力乡村振兴

今年以来,在党建这个“红色指挥棒”的引领下,山西乡宁农商银行党委始终不忘服务三农的初心,以全面授信为抓手,动员广大党员职工奔忙穿梭于田间地头,通过“党支部+合作社+贫困户”的金融模式支持产业发展,持续巩固提升了脱贫攻坚成效,在助力乡村振兴建设工作上走出了坚实的一步。

眼下正是乡宁县北垣的葡萄成熟上市的时候,村民李小明(化名)每天都要到合作社基地里摘葡萄。忙完这一季,他就可以拿到5000多元的务工费,而这只是他作为社员收益的一部分。彼时,乡宁农商银行党委在调研中发现了北垣贫困户致富项目,没技术的问题,通过与村委会、龙头企业山西戎子酒庄有限公司共建后,动员村委成立合作社,以连片流转土地的方式让100余

户贫困户加入到合作社中,流转土地超过5000亩,向北垣地区合作社投放贷款900余万元,由合作社引导农户学技术、学种植、学管理,提升葡萄种植管理水平,建立起了“党支部+龙头企业+合作社+贫困户”的新型农业主体模式。乡宁农商银行向对建档立卡贫困人口具有扶贫带动作用的企业或农民专业合作社发放产业扶贫贷款,运用扶贫再贷款资金给予带贫企业优惠利率贷款,引导企业或合作社带动建档立卡贫困户发展生产,进一步巩固和提升了县域脱贫成效。

作为百姓银行,乡宁农商银行积极贯彻落实党和国家的方针政策和重大

赵新平

宝丰农商银行

创新“三位一体”金融产品

近日,河南宝丰县生产、供销、信用“三位一体”综合合作试点贷款实施推进会议在具供销社为农服务中心召开,县委副书记肖志举、县政府办公室副主任苗吉辉、县纪委监委派驻纪检组长王慧等出席会议,河南宝丰农商银行董事长陈新建参加授信仪式。活动现场,宝丰农商银行党委书记、董事长陈新建代表宝丰农商银行向宝丰县供销社集团授信300万元,副县长肖志举发表讲话。

今年,宝丰县被列为全省26家“三位一体”试点县之一,在县委、县政府的高度重视下先行成立20家村级供销社合作公司,宝丰农商银行紧跟宝丰县委、县政府工作部署,与宝丰县供销社合作

联社签订战略合作框架协议,充分发挥各自在服务宗旨、组织架构、网格布局、服务对象等方面的优势,积极探索以“三位一体”促“三农发展”的新模式、新机制,构建具有宝丰特色的生产、供销、信用“三位一体”的农村新型为农服务体系;成立“三位一体”工作专班,创新服务“三位一体”金融产品,专门针对该县各村级供销社合作有限公司及其股东、“三位一体”试点单位、家庭农场、种植养殖专业大户等发放具有利率低、信用放款、一次授信、循环使用、随借随还、自助办理等多项优势的“乡村振兴宝盈贷”,同时为成立的村级供销社合作公司提供开户结算、信贷融资、信贷支持等服务。

邓岳 张伟伟

淳安农商银行

选派干部担任驻村第一书记

近年来,浙江淳安农商银行积极响应号召,选派两名优秀农信干部前往薄弱村任农村工作指导员和驻村第一书记,通过“夯基础、寻路子、谋长远”三举措破关克难,切实为村民共同富裕目标贡献力量。

该行与县委办反复沟通协调,争取50万元资金落实村道路改建,推进文化礼堂建设,搭建村卫生室、老年食堂、老年人棋牌室等文化娱乐场所。针对有劳动能力的贫困户,主动帮助联系工作,共帮助43名人员找到工作,帮助村里各类生活实际问题、村民纠纷910余件;打造“金融+第一书记+农户”新模式,以特色产业带动为切入点,加强资源整合,拓宽致富门路,出

资搭建“农学帮扶基地”“党建学农基地”,聘请低收入农户进行种植、看管,实现村集体、低收入农户每年共增收约18万元;培育水稻、泥下笋、苕苕豆腐等农特产品品牌,帮助村级组织实现经济增收。

该行依托家庭环境卫生评比、脱贫攻坚政策宣讲等活动载体,大力开展农村精神文明建设、推进村规民约建设,引导贫困户树立勤劳致富、脱贫光荣的思想;实施“长短结合”扶贫项目,把贫困户全部纳入产业扶贫规划中来,让贫困户和产业形成“命运共同体”,充分调动农民自身的积极性和创造性。目前,该行支持两个村各产业项目倾斜资金3945.25万元。

邵玉珍

靖西农商银行

精耕小微企业金融服务

今年以来,广西靖西农商银行积极发挥地方金融主力军作用,聚焦乡村振兴战略,精耕小微企业金融服务,大力发展普惠金融,切实服务地方经济发展,取得了良好成效。

该行发挥点多面广、贴近群众的优势,积极营销农村能人、种养大户和新型农业经营主体,大力拓展农户小额信用贷款,今年以来,累计发放涉农贷款,截至7月末,涉农贷款余额44.92亿元,占各项贷款余额的78.93%,农户贷款余额34.49亿元,占各项贷款余额的60.60%;精准对接已脱贫人口和扶贫产业的有效金融服务需求,做到“应贷尽贷”,截至7月末,已发放脱贫人口小额信贷109笔,金额528.50万元;强化农担合作,对融资

需求较大,符合农担业务产品条件的客户积极与农担公司协作,截至7月末,共发放农担贷款390万元。

该行精耕小微企业金融服务,结合“扫街”行动逐户开展上门走访,深入了解企业客户经营情况、信贷资金及相关配套金融产品的需求,积极推动“桂惠贷”政策落实,成立工作领导小组,截至7月末,累计发放“桂惠贷”586笔,金额2.95亿元,直接降低企业融资成本591万元;持续扩面拓户,不断提升网点服务水平,在全辖设有营业网点29个,在全市282个行政村设立了283个便民服务站,其中农村金融综合服务站39个,建成县—乡—村三级全覆盖的普惠金融服务体系,打通金融服务“最后一公里”。

农运安

香河农商银行

加大小微企业信贷投放

今年以来,河北香河农商银行持续发挥“服务三农、服务地方、服务中小企业”的传统优势,不断加大信贷投放力度,提高金融服务效能。

该行深入开展“普惠金融年”“百行进万企”活动,领导班子带头走访重点园区、重点企业,全辖11家小贷中心协调联动,全面摸排企业生产经营情况,对接金融需求,同时重点支持农业的种植业、养殖业和龙头企业,促进农业增产,农民增收,截至7月末,累计发放贷款126.85亿元,比年初增加12.21亿元;确定各项利率优惠幅度等降低企业融资成本,截至7月末,累计发放小微企业贷款74.87亿元;聚焦“六稳”“六保”,通过延期还本付息、发放支小再贷款、加

大小微企业信用贷款投放、减费让利等十多项措施,疫情发生以来,累计减少企业利息支出9800万元,为企业办理延期还本付息13亿元。

香河农商银行还针对不同客户群体推出“工薪贷”“家庭贷”“消费贷”等小贷产品,加强个人消费信贷投放力度,累计发放个人消费贷款4.26亿元;树立“大农村”“大农户”思想,进一步拓展“双基”共建客户内涵与外延,全面向城镇居民、城乡结合部居民等客户开展“双基”共建建档、评级工作,截至7月末,“双基”共建建档客户3.59万户,评级3.58万户,信用户3.48万户,创建信用示范区3个,信用村97个,新增双基贷款2.16亿元。

任娟娟

宜兴农商银行

推动整村授信增量扩量

今年以来,江苏宜兴农商银行坚定支农支小市场定位,以“整村授信”为主线,打造乡村振兴新样本。

该行坚持做小做散考核导向,始终把绩效考核作为推动业务发展的重要抓手,组织开展了“扩面强基”劳动竞赛、普惠贷款“扩市场、增份额”竞赛以及“整村授信”PK赛,充分调动全行员工积极性;加大对去年“三访三增”走访客户的二次走访力度,广泛争取小微企业、个体工商户、新型农业经营主体等客户群体,推动增量扩面工作,根据各乡镇产业结构对专业市场开展专项营销,加大对公务员、企事业单位员工等优质客户群体的营销力度;推进“整村授信”工作,和广大农村老百姓

的距离进一步拉近可以有效带动储蓄和零售业务类增长,巩固和拓展农村市场阵地。

宜兴农商银行不断提升小微客户服务体验,针对1000万元以下的小微客户切实缩短业务办理流程,积极开展小微客户标准化产品创新,推出“易兴融”“宜人兴贷”两款产品,推出了个人普惠信用贷款,针对优质企业客户建立企业信用库管理办法;大力发展微贷金融业务,本地和异地协同发展,形成宜兴市场主体、溧水和高淳两地协同发展模式;正式上线运行了普惠金融平台,提供了全流程无纸化办理方案,提高办贷效率,为更好地发展小微业务提供强有力的科技支撑。

崔小斌