

梓潼农商银行 启动“政务+金融”合作新模式

□ 本报记者 周文军 通讯员 贺佳芬

近日,四川梓潼农商银行联合县行政审批局、农业农村局在梓潼县观义镇便民服务中心举行“政务+金融”战略合作签约仪式暨集体经济组织授信仪式,县行政审批局、农业农村局、全县各乡镇以及梓潼农商银行等有关单位人士共计近50人出席。仪式上,县行政审批局与梓潼农商银行双方共同揭牌全市首家“政务+金融”模式农村金融综合服务站,并现场签订“政务+金融”战略合作协议,梓潼农商银行还现场对全县村集体经济组织整体授信6.18亿元,正式开启了“政务+金融”合作新模式。

建立“政务+金融”新型伙伴关系进一步为政银双方开展全方位、宽领域、深层次的合作开辟了更加广阔的空间,

是新形势下打通农村金融“最后一公里”,织密织细金融服务网络的重要举措,对真正实现互带互动、优势互补、资源共享,践行“我为群众办实事”具有重要意义,极大推进了梓潼县政务服务便民化、智能化、集成化。梓潼农商银行是县内网点覆盖最广、员工数量最多、贷款规模最大、与广大群众联系最紧密的银行机构,是地方金融、普惠金融、农村金融的主力军,行政审批局与梓潼农商银行具有推进“政务+金融”综合服务站、并现场签订“政务+金融”战略合作协议的良好基础。

参会代表还现场参观了梓潼农商银行在便民服务中心建设的“政务+金融”服务专区,现场体验了智能柜台设备(STM)、智能pos机具和移动金融终端服务,梓潼农商银行工作人员现场讲解了专区建设背景和服务内容。

东海农商银行 推动网点差异化转型

服务是银行的永恒主题,近年来,江苏东海农商银行通过对网点功能重新划分、人力资源重新组合等方式推动网点实现由“同质型、交易型、人工型”向“差异型、营销型、智能型”转变,更好地满足客户多元化的金融服务需求。

该行优化人力资源配置,通过对过往业务数据的分析及现实运行情况的观察,从柜面客流量、业务占比、绩效分配等维度进行资源的合理化配置,建立以机具转化率、产品转化率、产品营销业绩为主导的厅堂服务营销考核体系;加速网点产能转型,建立以厅堂营销产品、营销服务、营销话术、营销服务环境为主要内容的标准化作业流程,打造营销经理标准化课程体

系和内训体系,不断提升全员的营销能力。

东海农商银行强化内外拓渠道,遵循业务分离和运营效率优先原则,调整功能区分,优化人员岗位定位,充分发挥大堂经理对厅堂服务的统筹管理作用,实现大堂经理由“站着的柜员”向“厅堂管理员”的转变;在全县346个行政村村建立农村金融便民服务站368个,共配备“村村通”机具368台,实现镇区内行政村100%覆盖,多媒体POS补登折一体机42台,现有支付服务点325家、综合服务点42家,智能点1家,并为每个服务点配备了金融知识宣传画报供农民自助学习,让村民足不出户就能享受到便捷的金融服务。 孙静

雷山县农信联社 办理首笔“政金债”投资业务

9月1日,贵州雷山县农信联社首笔1000万元“政金债”债券投资业务终于办理成功。近年来,受疫情和经济下行影响,信贷资金需求相对放缓,加上支农再贷款将于年底陆续到期,按照县人行要求,续贷需要提供国债等利率债作为质押。为此,雷山县联社积极探索通过购买国债、“政金债”等利率债的方式开展债券投资业务。

雷山农信联社债券投资业务项目自今年4月底启动,调配具备专业资质的人员成立资金运营部,落实债券投资业务项目前期筹备工作;强化科技支撑,通过科技部门多方调试成功搭建了外网交易中心本币交易系统,中央国债登记结算有限责任公司及上海清算所3

条专用网络线路;采取“走出去”“请进来”的方式积极组织相关人员开展交流学习,不断对项目建设过程中遇到的难点、难点进行沟通、交流和化解。

政策性银行金融债,简称“政金债”,是我国政策性银行为了筹集信贷资金,经国务院批准由中国人民银行用计划派购的方式向邮政储蓄银行、国有商业银行、区域性商业银行、城市商业银行(城市合作银行)、农村信用社等金融机构发行的金融债券,该券种成为我国债券市场中发行规模仅次于国债的券种。该联社首笔债券投资业务的成功办理,为进一步发挥资金使用效率、开源节流等工作提供了有益探索。 谭标 唐婷玉

十堰农商银行 发放首笔“公积金+商业贷”组合贷款

近日,湖北十堰农商银行成功发放首笔个人住房公积金组合贷款32万元,这是十堰市银行业在8月新规出台实施后发放的首笔“公积金+商业贷”组合贷款。

自公积金贷款政策发布以来,每天咨询的客户络绎不绝,为了回应公众关切,十堰农商银行与市住房公积金中心召开联席会议,就《十堰个人住房公积金组合贷款管理办法》基本政策、贷款审批、抵押登记、押品管理和违约责任等操作规范达成共识。由此,十堰农商银行成为当前“公积金组合

贷”的首选银行。根据联席会议精神,住房公积金贷款按照住房公积金贷款审批流程审批,商业贷按照十堰农商银行个人按揭贷款审批流程审批,住房公积金中心将组合贷款合同转至十堰农商银行,由十堰农商银行按规定对借款人的商业贷款部分进行审核并签订《个人住房公积金(组合)贷款抵押贷款合同》。十堰农商银行4名资深客户经理具体承办组合贷业务,每周安排专人定期到公积金中心领取贷款资料,审批通过后即办理抵押登记手续并在第一时间完成放款。 余昌志 吴一鸣

怀安县农信联社 提高电子银行业务替代率

河北怀安县联社发挥点多面广优势和金融科技优势,通过加强组织推广、强化营销手段、延伸服务触角,不断提升电子银行业务替代率和市场竞争力。截至7月末,电子银行交易占比达93.23%,新型收单活跃商户数量3605户,活跃手机银行客户数2544户,手机支付客户数934户。

该社坚持早谋划、早安排、早部署,积极制定联动营销机制,畅通内部沟通交流机制,定期进行业务进展情况通报,分享典型经验和案例,班子成员按月进行督导,通过“访实情、明差距、寻对策”进一步调动全员工作积极性;面对疫情,充分利用省联社推出的五大类60余种“非接触式”

线上金融服务,其中大力推广聚合支付线上购物和手机银行多项生活缴费充值等新功能,积极吸引人员学习新业务特点,主动营销,开展面对面宣传,手把手教学,有效打破客户心中疑虑,让客户敢用、想用、会用电子银行产品,解决疫情期间购物和缴费不便的难题。

怀安农信联社扎实推进“我为群众办实事”实践活动,了解客户实际需求,着力解决客户“急难愁盼”的突出问题,今年以来,累计为行动不便的客户上门服务50余户,开展“金融知识下乡”宣传20余次,现场发放防范电信诈骗、防范非法集资、反假币等金融宣传折页2000余份,有效推动业务长效发展。 赵鑫

沂水农商银行依托“无感授信” 实现批量获客提升风控水平

□ 本报记者 刘欣欣 通讯员 刘斌 曹蒙

近年来,山东沂水农商银行按照省联社党委“123456”总体工作思路和临沂审计中心重点工作部署,利用“无感授信+有感反馈”的新模式实现批量获客与高效率风控,截至8月末,该行已完成对1029个行政村的评议工作,生成白名单13万户,预授信58.2亿元,发放贷款6.95亿元。

该行经过科学规划,成立以董事长为组长,其他班子成员为副组长的领导小组,全面负责普惠金融授信全覆盖工程计划的制定和工作成效的监督,组建“无感授信”指导小组进行业务全流程指导;高效获取基础信息,积极对接县不动产登记中心、税务局等13家政府部门,获取客户资产信息、纳税信息、劳模荣誉等各类大数据信息130多万条,农区网点积极对接网点驻地党委政府、村委、居委会,城区网点

积极对接社区物业、市场管委会等单位,全面获取、更新辖区客户数据70余万条,按照业务需求进行科学分类、动态管理,建立客户基础信息库、负面信息库、荣誉信息库和资产信息库,形成数据互联互通的融合应用机制;在前期无感授信、商政攻坚及网格化走访的基础上,通过智慧营销系统对前期获取的所有客户信息进行分析汇总,实现“客户清单手动筛选+智慧营销系统自动筛选”流程,及时获取客户不适宜授信的情形,建立黑白灰名单数据库,有效提升风控水平。

沂水农商银行推动无感授信普惠“全覆盖”,通过开展金融夜校、送金融知识进村入户、优惠政策推介的营销方式,全员披挂上阵,发扬不怕苦不怕累的“大挎包”精神,“白+黑”“5+2”,重点走访辖内行政村、社区、市场、企业等,同步做好与各行政村村“两委”及责任心强、群众口碑好、熟悉本区域

情况关键人的沟通合作,借助悬挂宣传条幅、散发宣传资料、走村入户普及金融知识等措施进行无感授信宣传和信息收集工作;加强村委联动,充分发挥农商银行“人缘、地缘、亲缘”核心优势,依靠“线上技术+线下熟人”风控,以行政村为单位,在各村组建一支“信誉好、威望高、配合强”的普惠授信“背靠背”评议小组,以风险防控为前提,对本村已经确定无差别基础授信的客户实施“背靠背”评议,确保授信名单的准确性、有效性,截至8月末,通过对1029个行政村总户数22.3万户初筛,得到可评议农户为10.7万户;及时完成“有感反馈”,在完成授信后通过客户经理驻点办公、上门走访等方式发放告知信,将授信额度、期限、利率等信息反馈至被授信人,并针对农民外出务工、创业人员增多、农村出现“空心化”的现象及时进行电话告知、短信告知等方式进行“有感反馈”。



为深入践行“我为群众办实事”实践活动,进一步深化银校战略合作,山西曲沃农商银行积极组织各网点成立工作小队,对全县7个乡镇、114个行政村、57所幼儿园、40所小学、12所初级中学、1所职业中学和2所高级中学进行了全面走访,详细了解了学校新生及在校学生的生源情况、收费标准、缴费方式等,全面掌握了校方关于“开学季”期间的金融服务需求并与39所学校达成合作协议,助力全县各级学校“开学季”顺利进行。截至目前,该行共计代收学费杂费5300余笔,金额647万余元。图为客户等候期间,该行员工主动为学生家长普及反假币、反电诈等相关金融知识。 石可

宁城农商银行优化信贷服务 为设施农业提供金融动能

近年来,内蒙古宁城农商银行以优化金融服务供给为抓手,以带动乡村振兴为目标,聚焦特色优势产业金融需求,通过“三款产品”“三期服务”“三种授信”,精准施策、靶向发力,为宁城县设施农业发展提供有力金融动能。

宁城县是农业大县,全县设施农业面积50万亩,建成万亩以上设施农业园区6处,林果种植面积达到23万亩,肉牛存栏45万头。宁城农商银行结合产业规模、贷款用途、资金需求等因素,丰富完善信贷产品,推动“三款产品”投放。该行为满足小规模种植养殖户的资金需求,优化农户小额贷款信用贷款,将农户小额贷款授信额度提高至30万元,运用财政贴息政策降低贫困户贷款融资成本,近五年累计发放生产经营农户小额贷款46亿元,支持农户5.25万户,农户小额贷款余额达11.82亿元,支持建档立卡贫困户3520户,累放扶贫小额贷款1.66亿元;推广“产业项目

贷”,针对产业项目经营资金需求最大的特点推出产业化项目专项贷款产品,授信期限延长至5年,授信最高达到1000万元,贷款授信7328户,授信金额达到26.35亿元,贷款余额14.62亿元;推出“龙头企业贷”,保障核心企业、新型农牧业经营主体资金供给,探索活体牲畜抵押、土地承包经营权抵押、引入农牧业担保公司等方式,有效解决农牧业企业、新型农牧业经营主体缺少抵押品、担保物问题,截至6月末,累计支持国家级农牧业龙头企业2户、市级以上农牧业龙头企业13户,发放贷款1.57亿元,发放活体牲畜抵押贷款6户,金额0.44亿元。

宁城农商银行依托当地“菜、果、牛”特色产业发展实际,分析掌握产业项目各个阶段资金需求特点,积极推进“三期服务”机制,即建设期信贷服务早介入,运营期信贷服务全覆盖,维护期信贷服务再跟进,以此实现对产业项目的全程服务,有效推动“菜、果、牛”三大产业高质量发展。截至6月末,设施农牧业贷款余额达到22.36亿元,其中棚室、林果设施农业贷款7.16亿元,支持设施农业建设13.8万亩,养殖业贷款15.2亿元,支持3445户养殖户发展规模化经营。

本着“做小、做散、做精”的理念,该行大力推行“三种授信”模式,推广应用CRM系统和移动办贷平台,推进全域授信。该行实行“整村集中授信”模式,以党支部为单位深入产业带、合作社、示范村开展“整村授信”及增信工作;实行“网点集中授信”模式,对距离网点较近行政村的农户入户采集信息,组织客户按照约定时间在网点集中办理授信;实施“随时补充授信”模式,针对因外出打工、疫情防控等原因未能集中授信的贫困户随时提出信贷申请,随时补充授信,目前累计办理农户授信8.3万户,授信总额达到65.57亿元,户均授信7.9万元。 祝林峰

修水农商银行建立三级联动机制 整村授信助力乡村振兴

在国家大力实施乡村振兴战略的浪潮中,江西修水农商银行始终与时代发展同频共振,在全县开展“整村授信”,在全省农商银行率先实现“无感授信”,不断提升服务乡村振兴水平。

在当地党委政府和监管部门的指导下,修水农商银行与政府相关部门密切合作,建立了“政府搭台、农商主推、农户受益”的三级联动信用工程创建机制,召开了68场信用工程建设服务乡村振兴启动会议,成立了36个由政府人员、村支部书记、农商银行组成的工作领导小组,与36个乡镇、386个行政村签署了金融战略合作协议,累计授信金额23亿元;144名客户经理深入田间地头,为广大农户建立信用档案,全面掌握农户的家庭生产经营、信用状况、偿债能力等情况,目前已建立信用档案15.6万户,制定适度宽松的授信标准,贷款模式从过去的“户户可贷”升级为“人人可贷”,截至7月末,已为9307户农户授信5.74亿元,发放贷款8169户,金额3.69亿元。

在三都镇的农科所内,修水农商银行正在召开村级信用工程建设服务乡村振兴启动会议,修水县三都镇的种植大户张老板抱着试试看的想法来参加会议,在该行的授信体验环节中通过下载“江西农信”手机银行成功获得了该行5万元的纯线上信用贷款“百福惠农网贷”,“无需办理任何手续就能获得授信”,这就是修水农商银行率先推广的“无感授信”,依托“建档信息+手机银行+线上贷款”模式,以“百福惠农网贷”“百福惠农易贷”等线上产品为切入点,实现了授信、用贷由“最多跑一次”突破为“一次不用跑”,真正让群众足不出户就能获得金融支持。

修水农商银行将服务触角从网点下沉至村庄社区,通过金融大讲堂、落地回访、“网格金融管家”上门一对一“有感反馈”的方式及时掌握农户用款信息,线上同步开展外呼联系、宣传到户,利用微信公众号、视频号、当地主流媒体等媒介加大宣传力度,农户可借助电话、短信、微信等一对一掌握授信额度和利率情况的反馈信息,农户有增信需求时可在线下随时联系“金融管家”提交资产、经营收入等证明材料申请提额,实现了便捷增信,线上签约、按需循环用款;针对修水外出务工、创业人口众多的情况,秉承“客户在哪,服务就延伸到哪”的理念开展“普惠金融万里行”活动,组建金融服务小分队,通过驻点服务、不定期走访等方式上门为离乡人群提供线下增信服务。

截至目前,该行已开展活动53次,对接客户1164户,授信2.58亿元,授信1.83亿元。 匡茗祺

白城农商银行 与东北证券签订战略合作协议

近日,吉林白城农商银行与东北证券在白城市签订了战略合作协议。白城市市委书记李明伟、市长李洪慧等主要市领导、东北证券董事长李福春等一行出席了签约仪式并共同见证了白城农商银行与东北证券签订投资顾问协议。

据了解,本次签约是在白城市加快推进“一城三区”建设,统筹发展生态农业、生态工业、生态旅游,全面实施乡村振兴战略,努力打造多业并举的产业发展新格局的大背景下签订的。白城农商银行作为支持地方经济发展的农村金融主力军,在自身稳健发展的同时紧紧围绕白城市经济发展实际,不断创新金融产品,完善服务方式,大力服务实体经济,不断深化政银、银银、证银合作,努力构建新型业务合作关系,为实体经济发展注入金融“活水”。 刘洋

城固县农信联社 考察学习“两山银行”运营模式

近期,陕西首家“两山银行”在留坝县揭牌成立,陕西城固县农信联社快速反应,迅速与相关单位及部门沟通联系,近日同县财政局、金融办、农业农村局等部门领导赴留坝县考察学习“两山银行”工作及运营模式。留坝县农信联社领导和工作人员针对留坝县“两山银行”的整体架构、工作流程、实施步骤及对接情况向城固县学习人员进行了详细介绍。

“两山银行”是以一个资源交易平台为创新载体,利用卫星遥感、区块链等数字化手段,将山、水、林、田、湖等目标资源资产“打包整合”,对生态资源进行集中收储和规模整治,破解资源碎片化问题,实现“零存整取”,“存入”绿水青山、“取出”金山银山,促进生态产业价值集中集聚转化的运营模式,对全面践行可持续发展战略,促进乡村振兴的建设与发展具有重要意义。 王月膺

天山农商银行 上线大额存单产品

为丰富存款产品种类,满足客户多元金融需求,在新疆自治区联社支持帮助下,新疆天山农商银行大额存单产品于8月27日正式上线。

大额存单指商业银行面向非金融机构投资人发行的,以人民币计价的记账式大额存款凭证。为确保大额存单产品顺利发行,天山农商银行成立了大额存单工作领导小组,同时根据人民银行文件要求及时制订了该行《大额存单业务管理办法》《大额存单业务操作流程》及发行计划等配套制度,还积极与人民银行乌鲁木齐中心支行、上海清算所等单位对接,及时完成了备案、产品研发阶段,自治区联社运营管理部、计划财会部、科技部给予了大力支持帮助,协助该行完成了大额存单系统的研发、测试工作。后期,该行将进一步完善大额存单发行机制、存单功能和认购渠道。 张豪

永康农商银行 推出“月月赢”定开式理财产品

浙江农信辖内永康农商银行在资管新规与理财新规的新监管格局下积极调整财富管理业务发展理念与方向,加速推出各类以中低风险为主的净值型理财产品,推出28天定开式理财产品“月月赢”。“月月赢”具有“开放式”“普惠式”“便捷式”三大特性:每月一次开放期,投资者可在开放期申请赎回且每个投资运作周期结束后都会进行现金分红,申购资金起点低,只需1万元起购,投资者可通过手机银行或网上银行进行操作。

“月月赢系列”开放式的理财产品可以改变大部分企业因经营流动性需求只能选择通知存款或活期存款作为企业现金管理方式的情况,即保证了资金的流动性又能提高收益。 潘晶晶

周口农商银行 党史学习教育工作获调研

8月31日下午,中共河南周口市委党史学习教育第五巡回指导组在组长路仕杰的带领下,一行4人莅临河南周口农商银行调研指导。周口农商银行党委副书记赵永超、副行长刘祥瑞陪同调研。

路仕杰表示,周口农商银行党史学习教育领导重视,组织有力,就下一步工作,路仕杰提出,要坚持思想引领,深入学习四史;坚持学史力行,扎实开展“我为群众办实事”实践活动,围绕灾后重建、疫情防控、万人助万企、优化营商环境和文明城市创建等重点中心工作,优化完善重点项目清单,坚持典型带动,扩大宣传影响;坚持统筹协调,加强组织领导,注重将党史学习教育融入日常,抓在经常,与当前各项中心工作、全年工作目标有机统筹起来,推动党史学习教育向纵深发展。 汪倩 贾昊宇