

行业动态

东台桐州村镇银行 召开内训师座谈会

为贯彻落实发起行“人才兴行”战略,加强村镇银行内训师队伍建设,进一步提升培训工作质效,着力打造高素质专业化人才队伍,9月6日,江苏东台桐州村镇银行召开了内训师座谈会。

座谈会上,该行行长助理姜锐军向内训师颁发了聘书充分肯定了内训师的工作成果,并对下一阶段培训工作提出了要求:要充分认识到村镇银行正处于转型发展阶段,培训工作对提供人才支撑具有重要意义,需从“计划规模培训”向“需求与效益培训”转变,根据不同条线人才的实际需求,采用多样化的教学模式,切实提高内部培训水平;要加强内训师队伍机制建设,欢迎各条线推荐业务骨干加入内训师队伍,构建从点到面的培训格局,同时完善内训师考核体系,重视履职能力考核,激发工作积极性。

此次座谈会的召开,是对该行本年度内训师工作的梳理和总结,也吸纳了许多建设性的意见,进一步明确了内训师的工作责任和使命,为接轨该行“千人计划”项目奠定了基础。

宣慧军

鄂温克蒙商村镇银行 设立“都兰·乌若”服务站

为扩大服务半径,弥补网点覆盖不足,充分贴近牧区客户,近年来,内蒙古鄂温克蒙商村镇银行在社区和嘎查设立服务站,统一命名为“都兰·乌若”(汉语译为“温暖的家”),每个服务站指定1名精通蒙汉双语、业务素质好、责任心强的专人出任站长,定期开展业务宣传、业务咨询与受理、信贷业务贷后管理、生产生活相关培训及讲座等活动,将服务送到牧民家门口。

自服务站成立以来,鄂温克蒙商村镇银行定期深入牧区开展“金融扫盲”,在服务站义务组织蒙汉双语的讲座和宣传,普及金融知识,推选典型示范户,引导牧民积累良好的信用,在服务站开展“坚守信用,远离高利贷”“正规银行信贷基本知识”等主题的蒙汉双语讲座;向牧民讲解了高利贷的危害,指导牧民客户如何识别高利贷,如何计算高利贷的利息,面对高利贷如何使用法律武器等,得到牧民客户的认可和欢迎。

魏新星

金山惠民村镇银行 开展存款保险宣传活动

为依法保护存款人的合法权益,帮助社会公众更准确全面地了解存款保险制度,上海金山惠民村镇银行及时制定宣传方案,并于近期开展了存款保险宣传月活动。

活动中,金山惠民村镇银行营业部走进金山区金山康小区,联合征德堂中医院,展开了义诊讲座,向社区老年客户宣讲“金融有我,保驾护航”的存款保险制度,并通过宣讲存款保险制度宣传,提示老年客户群体,保护自己的隐私,加强自我保护意识。在调查问卷中该行发现,居民老人对金融知识还是了解的不够全面,对于存款保险制度的解读,还存在片面性。本次活动,通过该行工作人员耐心的讲解,老人们对于制度有了新认识,也学会了更好的守护自己的“钱袋子”。

陈璐

嵩明沪农商村镇银行坚守定位扎根县域 将优质金融服务送到农户身边

扎根县域,服务城乡,为更好地促进当地农业农村经济高质量发展,近年来,云南嵩明沪农商村镇银行广大干部职工大力发扬“三种精神”,深化践行“三种作风”,全面推广“阳光信贷”,以新金融行动贯彻新发展理念,用精准滴灌的方式支持三农发展的重点领域和薄弱环节,有力缓解了嵩明县三农领域的金融“缺水”难题,为助力乡村振兴持续贡献新发展力量。

服务乡村振兴 彰显金融担当

为进一步促进乡村振兴的“毛细血管”血液健康循环与生长,嵩明沪农商村镇银行始终坚守“服务本土、服务三农、服务小微企业”的市场定位,面向县域农村客户推出产品“惠民贷”,以自然村为单位开展“整村授信”,单户最高授信金额15万元,信用免担保,贷款资金有效用于支持农户种植养殖、批发零售等行业。该行以“用心服务好每一位村民”为宗旨,力争做到创新产品“多元

化”,信贷流程“快捷化”,风险管理“精细化”,贷款利率“惠农化”。“惠民贷”推出仅两个月时间内,该行已进驻9个村委会,30个村民小组开展了“惠民贷”批量授信业务,授信客户数已达300户,授信金额约3000万元,为支持嵩明县乡村振兴提供了有力的资金支持,密切连接了金融机构与村民“心与心”的距离。

支持特色农业 助力乡村振兴

在嵩明县特色农业发展的广阔蓝海中,嵩明沪农商村镇银行主动担当主力军的角色,为地方经济高质量发展保驾护航。建行9年以来,该行精准对接广大乡村客户,以及偏远山区农户,在充分了解特色农业种植养殖的产业规模、产业基础、配套设施、种植养殖技术以及销售等情况的基础上,大力支持蔬菜种植、牲畜养殖、绿色食品等农林牧副渔产业化发展,对有金融需求的农户及时开展综合评价,在风险可控的情

淮安清浦兴福村镇银行完善“兴福+”惠农模式 为地方经济提供金融支撑

担保方式,有效解决了农户群体担保难的问题,提升了弱势群体融资可得性,缓解农户融资难的现状。家住清江浦区武墩镇普墩村的养殖户蒋某经营养鸡生意多年,由于今年行情好,蒋某想扩大养殖规模,但是盖鸡棚、购买鸡苗和饲料都需要资金,淮安清浦兴福村镇银行通过村委了解到蒋某的需求之后,主动与蒋某对接,隔天便让客户顺利拿到了贷款15万元,解决了他的燃眉之急。截至2021年6月末,该行已累计为6000多位农户提供了金融服务,累计发放涉农贷款17.39亿元。

“兴福+农业”

产业兴旺是乡村振兴的基石,农业强不强,农民富不富,决定着亿万农民的获得感和幸福感。然而传统信贷产品看重抵押和担保,门槛高、流程长、手续复杂,导致以打工或务农为主要收入来源的农户普遍缺乏适合其贷款额度的抵押品。在“兴福+”惠农宗旨的指导下,淮安清浦兴福村镇银行创新担保方式,简化业务流程,推出纯信用贷款产品——“福农贷”,该产品具有纯信用、利率低、审批快、效率高的特点,主要用于满足农村及乡镇种植养殖户、小作坊农户的个人经营或消费需求,并将信用额度提升至30万元;纯信用无需任何

“兴福+民生”

淮安自古为水运枢纽,素有“南船北马”之称,航运业发达。依傍京杭大运河造就了淮安千年的“漕运文化”,以及发达的水上交通。随着港口经济的发展,小型船舶已不能满足运输行业的快速发展,多数船民“小船换大船”的需求成为当务之急。为此,淮安清浦兴福村镇银行在充分调研的前提下,依托“兴福+民生”的发展主旨和地方人行的优势,推出产品“福船贷”,缓解运河船舶运输业融资难的问题,进一步

“兴福+绿色金融”

深了对淮安船舶运输业的支持。工作中,该行将船舶贷款额度由原先评估价值的40%提升至50%,实现单笔贷款额度提升30万元以上,切实满足了个体船舶运输户对信贷资金的需求;将借款期限有效期延长至3年,同时改进原先的按月还息、到期还本的还款方式,客户可按月、按季或按年等额还款,还款方式更加灵活,满足了个体船舶运输户多元化的还款需求。

“以前我们船民贷款还要找有单位的人担保或者用房子抵押,往往耽误很多天不能开船,非常影响收入,很多想发展产业的船民说到贷款都只能望而却步,但是淮安清浦兴福村镇银行的客户经理办事效率高,放款时间快,关键还能自己选择还款周期,这简直是为我们量身定制的产品啊!”个体船舶运输户段某向笔者表示。截至2021年6月末,该行已累计发放“福船贷”2333万元,有效解决了当地个体船舶运输户贷款难、手续烦、费用高等难题,助力淮安运河运输业扬帆远航。

“兴福+绿色金融”

今年是“十四五”规划的开局之年,



为配合政府相关部门的工作,发扬金融企业的社会责任和影响力,前不久,广西桂林国民村镇银行联合当地七星区卫健局开展了以“政企联合齐发动,疫苗接种保健康”为主题的防疫宣传活动。在宣传防疫知识、鼓励积极接种疫苗的同时,为感谢前来接种疫苗的群众,该行为每位接种疫苗的群众赠送一份专属“爱心礼包”。图为防疫宣传活动现场。

门头沟珠江村镇银行 创新产品支持涉农企业发展壮大

自成立以来,北京门头沟珠江村镇银行始终坚持以门头沟区居民、三农和小微企业为主要服务对象,坚持支农支小市场定位,不断深耕门头沟区农村金融市场,并针对门头沟区农业产业特点,推出“七彩京西”农业产业贷款,采取“一户一策”,量身定制授信方案的方式,重点扶持农业行业和小微企业发展。

近年来,门头沟珠江村镇银行又根据门头沟区农村中小企业发展需求,陆续推出“农户联保循环贷款”“连连贷”“绿色通道贷”等信贷产品,帮助诸多创业者和中小企业渡过难关,获

得更好的发展。

王国庆就是门头沟珠江村镇银行帮扶的其中一位。2000年,王国庆千里迢迢来到北京地区寻求创业发展,在门头沟区投资创办了北京黄安悦科技开发有限公司。在公司发展初期,由于涉农企业种植周期长,回款慢,导致资金紧张。了解情况后,该行对王国庆的公司进行了详细调查,对其量身定制授信方案,在两周之内便为其发放了50万元的流动资金贷款,按季付息,到期还本,年利率6.5%;后续又根据业务发展情况给予不同金额的联保贷款支持其发展。截至目前,该

行累计向王国庆发放近700万元的贷款。在该行的信贷资金支持下,经过多年的发展,王国庆的公司形成了集种植、养殖、“农家乐”旅游为一体的企业,年收入约500万元,解决了当地100多户农民就业问题,不仅实现创业梦,而且带动了当地农民就业。

门头沟珠江村镇银行始终牢记自身使命,坚持支农支小市场定位不动摇,坚持以信贷支持为手段,继续加大对小微企业的支持力度,持续强化风险防控,不断提高服务实体经济的能力和水平,为实体经济和乡村经济发展做出应有的贡献。

梁星星

龙游义商村镇银行 信贷支持农户发展茶产业

浙江省衢州市龙游县东华街道街路村总人口不足700人,具有劳动能力的人不足540人,人均耕地面积不足1亩。虽然距离县城近,交通便利,但村民们一直苦于没有致富门路,收入一直增长乏力。

近年来,在各级党委政府的关怀下,在村干部的努力下,街路村因地制宜发展起茶叶种植、加工和贩销。但是,茶叶的种植、养护需要资金,优良品种的推广需要资金,从种植到大面积产出也需要资金,建设茶叶交易市场更需要资金。

为此,自2019年开始,街路村不断有一些身穿银行工作服的人进出,他们是龙游义商村镇银行派出的授信小组。由于街路村还不是“信用村”,为农户授信没有现成的资料,需要挨家挨户进行建档,了解登记详细

信息,才能准确判断适宜的授信额度。就这样,龙游义商村镇银行的工作人员利用下班后农户在家的时间,全面走访了街路村的每一户农户,为符合条件的农户量身定制授信方案,累计发放贷款399万元。

如今的街路村,建起了茶叶集散中心,茶叶种植面积已经达到580亩,茶叶品种有龙井、白茶、黄茶等多个优良品种。每年为村民创收1200万元左右,其中茶叶收入大约600万元,茶叶加工(以家庭为单位)400万元,运输200万元。村民的可支配收入从2.3万元增加到2.8万元,增幅超过20%。看到了致富的希望,村民种植茶叶的积极性更加高涨,还从邻近村庄流转承包了800多亩土地用于种植茶叶,村民的增收渠道进一步拓展。

陈财良

仙桃楚农商村镇银行 派驻“金融村官”实施“整村授信”

近日,湖北仙桃楚农商村镇银行联合胡场镇河口村、前锋村共同举行了“派驻‘金融村官’、开展‘村银共建’、实施‘整村授信’”启动仪式。湖北银保监会仙桃监管组副主任刘瑜、人民银行仙桃市支行副行长梁乾宏、胡场镇组织委员程波及村民代表共50余人出席启动仪式。

在启动仪式上,仙桃楚农商村镇银行从“村镇银行市场定位、为什么要开展‘整村授信’、怎么开展‘整村授信’”3个方面进行了宣讲,解读了《派驻“金融村官”工作方案》《实施“整村授信”工作方案》,并表示将以“整村授信”为抓手,为广大农村提供“送贷入户”服务,不断提高农户和涉农小微企业的资金供给,为

村民解决发展种植养殖、扩大生产、改善条件的融资难题。该行与河口村、前锋村签订了《“村银共建”协议》《“整村授信”协议》,并现场为3名农户现场授信65万元。

胡场镇组织委员程波现场为仙桃楚农商村镇银行工作人员颁发“金融村官”聘书。他表示:推行“整村授信”,让贷款“不再难、不再贵”,为推进乡村振兴战略提供有力的金融支持,是推动河口村产业发展的重大举措。要求村“两委”把“整村授信”工作当成群众办实事的一项重要工作来抓,与仙桃楚农商村镇银行做好配合,就“整村授信”金额测算、流程优化、服务跟进等方面积极建言献策,确保该项工作走深走实。

周伟

伊金霍洛金谷村镇银行 解决个体工商户融资难题

为扎实做好金融支持个体工商户发展工作,使广大个体工商户熟悉金融知识,知晓金融政策,了解金融产品,通过正规金融机构获取资金支持,解决发展难题,近期,内蒙古伊金霍洛金谷村镇银行分前中后5个营销小组,行领导带队下沉一线,先后走访对接了300余户个体工商户及中小微企业,全面了解客户经营状况和融资需求,建立“一对一”服务机制,为企业和商户“送政策、送资金、送服务”,切实解决融资难题。

同时,伊金霍洛金谷村镇银行结合辖区内个体工商户经营特点,开展专项融资对接及宣传活动,旨在引导金融“活水”注入实体经济,服务大民生,用金融力量支持个体

工商户发展。走访期间,该行工作人员详细为客户介绍了“富商贷”“金易贷”两款具有特色的新金融产品,商户们表现出了浓厚的兴趣,对该行授信3年,随用随贷,用时起息,随时还款灵活的用款方式表示认可且满意。

活动期间,该行累计发放宣传折页300余本,受众群体500余人,累计向30户小微企业发放贷款1000余万元,对于个体工商户反映的融资问题,能解决的短期内予以解决,短期无法解决的在后续工作中将持续推动解决。通过此次宣传,进一步畅通融资问题反馈渠道和金融咨询服务渠道,逐步建立起支持个体工商户发展的长效机制。

苏丹