

长春农商银行
多措并举减费让利

年初以来,长春农商银行积极贯彻落实监管部门关于金融机构减费让利、惠企利民的工作部署,有序推进降低小微企业和个体工商户支付手续费工作。

该行一方面对信贷、支付结算、企业服务及服务收费公示方面等开展服务收费自查工作,全面梳理服务收费业务,加强对服务价格管理。另一方面,该行定期梳理修订服务收费价格目录并在官网和各分(支)行厅堂进行公示。通过现场检查和非现场检查相结合的方式持续进行督导。此外,长春农商银行通过与省联社渠道管理部积极沟通,对涉及降费项目进行相应系统调整和优化,以技术手段支撑降费措施有效落实。张迪

定兴县农信联社
加大涉农贷款投放

一直以来,河北定兴县农信联社坚持立足“服务三农”宗旨不动摇,不断增加涉农资金投入,达到农业增产、农村增效、农民增收、农村经济繁荣发展的目的。截至目前,该联社现有金融便民店116家,“聚合支付”新场景建设商户9596户,社保服务网点16家。据统计,该联社累计涉农贷款余额36.59亿元,国标小微企业贷款余额41.8亿元,普惠型小微企业贷款余额6.6亿元,普惠型涉农贷款余额7.94亿元。陈丹丹

孝昌农商银行
“青创贷”托起青年创业梦

近日,湖北孝昌县根根种养专业合作社负责人唐根根向孝昌农商银行邹岗支行申请20万元“青创贷”,该行工作人员第一时间上门开展贷前调查,详细了解其经营状况,并积极和相关部门协调,从资料收集到审批再到放款,在三个工作日内向唐根根发放了20万元“青创贷”。

据悉,“青创贷”主要用于解决45周岁以内符合贷款条件的创业青年在扩大生产经营、自主创业过程中的资金不足问题。目前,一年期执行年利率6.35%,客户只需自付2.35%,差额部分由财政补贴,个人客户最高可贷20万元,小微企业最高可贷300万元。截至日前,孝昌农商银行已发放“青创贷”(第二期)7笔,金额140万元,受理“青创贷”申请5户,需求100万元。张倩 徐海兵

吉水农商银行
开展“百企兴百村”行动

为全面助推乡村振兴,加快农业农村现代化进程,江西吉水县工商联、吉水县农业农村局、吉水县乡村振兴局、吉水县光彩事业办公室、吉水县普惠金融服务中心、吉水农商银行、江西裕民银行共同组织开展“百企兴百村”行动。

吉水农商银行充分发挥金融力量,将金融服务触角向农村延伸,主动进村入户,深入田间地头,加大金融服务和支 持力度,切实破除资金“瓶颈”,促进农业产业发展,使普惠金融便民服务往深里走、实里走,实现吉水县农业高效、乡村宜居宜业、农民富裕富足。郭惠惠

嘉祥农商银行
为畜牧产业授信500万元

日前,山东嘉祥农商银行与嘉祥县梁宝寺镇畜牧小区举行按揭畜牧业授信仪式,现场授信500万元。

据悉,嘉祥县梁宝寺镇政府规划土地168.4亩建设“畜牧小区”,项目建成后预计存栏肉牛达到3000余头,存栏羊5000余只。该行针对广大养殖户缺少资金、用地的现状,多次进行调研,推动梁宝寺镇畜牧小区项目落地,缓解了涉农经济主体“融资难、经营难”等问题。“按揭畜牧贷”是面向养殖农户、新型农业主体发放,主要用于满足畜牧养殖业基础设施建设、购置生产物资及其他生产经营所需的资金需求。“畜牧小区”项目建成后,养殖户可以按揭的模式预交首付购买入住,解决了养殖户缺少投资资金的问题。靳彬彬 张东辉

龙游农商银行
以数字化改革实现精准服务

一直以来,浙江龙游农商银行紧跟浙江省农信联社部署要求,大力发展以人为核心的全方位普惠金融,围绕“以客户为本”,将数字化改革贯穿精准服务全流程。该行通过客户基本属性和交易行为分析,构建全面、精准、多维的客户画像体系,使得金融服务精准投放到每一位客户。为方便客户知晓授信额度与便捷用信,该行实施“无感授信”+“有感反债”,通过“微信小程序”“微信公众号”二维码页面挂载,客户轻松扫一扫即可获得专属额度,并顺利跳转到丰收互联平台,实现线上申请、办贷。姜振华 王一娟

常熟农商银行提高服务质量

破解小微企业首贷难题

□ 本报记者 李道海 通讯员 何萍 宋杰

信息获取难,信息不对称是小微企业“首贷难”的核心梗阻。相较于大中型企业,小微企业抗风险能力弱、信息透明度较低、缺乏历史信用数据和经营信息等,为银行信贷风险把控增加了难度。尤其在新冠疫情影响下,风险控制力度进一步加强,首贷户贷款准入更为谨慎。为帮助小微企业破解首贷难题,江苏常熟农商银行多措并举推进首贷业务。

下沉农村市场,扩大金融覆盖面。针对乡镇、农村地区金融覆盖面不足、无贷户较多的情况,常熟农商银行推出“进农村、进社区、进市场”策略,实施信用类产品批量授信,大力推进首贷业务。针对小商户、专业市场、个体业主等主体融资难题,该行进一步下沉农村,对不同类型的客户分层,配套相应产品,提高金融服务覆盖面。如该行通过“进市场”进行专业市

场调查研究,对符合条件的客户配套“阳光贷”等经营性产品,实地批量授信商户;通过“进农村、进社区”做实做透整村授信工作,按照“产业村整村授信”业务模式,配套纯信用类产品,精简信贷流程,提高小微首贷客户的便利感和获得感。

开展线上审批,提升服务效率。针对小微首贷户“融资慢”的问题,常熟农商银行进一步提高审批与风控线上化水平,提高信贷审批效能。同时,该行以大量行业总结为基础,综合大数据分析,不断开发和完善授信审批模型,提高风险判断精准度,持续提升线上审批效能,通过线上化、移动化、综合化的小微服务模式,为客户节约融资时间成本。当前,首贷户平均放款时间从3-5天缩短至1-2天。

创新科技手段,提高就近服务。乡镇、农村较偏远地区由于金融服务较难触达,金融供给不充分,无贷户比

例较高,基于此,常熟农商银行发挥金融科技优势,以科技赋能小微业务发展。一方面,该行通过进村、进社区、进企业提供上门服务,通过MCP移动贷款平台实现实时信息采集,受理贷款申请,使普惠金融触达田间地头,惠及千家万户。另一方面,客户通过手机银行、网银、微信小程序等电子设备实现在线签约,自助放款,让客户不需要到银行网点就能获得全套贷款服务,提升了农村偏远地区小微首客户的融资便利。

成立20年来,常熟农商银行坚持收支小定位,着力抓住镇村市场,累计服务小微客户40万户,发放贷款超2700亿元,走出了一条特色化、差异化的小微金融道路。目前,该行存量小微客户超15万户,其中首贷户10.4万户,首贷户占比近70%,金融服务深得小微客户的信任和支持,该行在常熟地区实现存款份额“十连冠”、贷款份



自浙江金华农信开展小微企业普惠金融工程三年行动计划以来,始终坚持市场引领,通过完善四项机制,实施五大工程,开展园区小微普惠,有效满足小微企业全方位的金融需求。截至8月末,全市农信系统小微企业贷款余额1435.78亿元,比年初新增182.49亿元,占全市金融机构的三分之一以上。目前,金华农信已与106家小微园区签订战略合作协议,发放小微园区项目贷款8笔、金额4.05亿元,支持入园企业1697家、发放贷款69.37亿元。图为金华农信客户经理走访金华汇隆晶片技术有限公司,了解资金需求情况。游佩 曹玲婵

三台农商银行创新担保方式

满足企业建设资金需求

“有困难,找农商银行准没错,感谢农商银行的贷款支持,没有这笔钱,项目就只能停摆了……”四川御祥盛和农业有限公司负责人在获得四川三台农商银行广化支行发放的800万元贷款后激动之情溢于言表。

铁骑力士三台石安5000头种猪场建设项目是三台县人民政府与四川铁骑力士实业有限公司合作,通过“龙头企业+家庭农场”模式发展生猪产业,项目总投资3800万元,并由四川御祥盛和农业有限公司承担建设后租

赁给铁骑力士集团使用。但在项目建设过程中,工人、原材料等出现明显上涨,加之项目建设面积扩大,导致企业面临建设资金趋紧难题,在奔走多家银行后,均因缺乏有效担保抵押等问题无疾而终。

得知这一情况,三台农商银行在开展项目梳理、走访了解到公司实际困难后,第一时间组织服务团队研究支持方案,并以该企业与铁骑力士集团签订的租赁合同为突破,创造性提出以其租赁收入作为贷款质押物,并

在5个工作日内完成800万元贷款发放,帮助企业渡过难关。

今年以来,在“我为群众办实事”实践活动中,三台农商银行党委牵头挂帅,主动对接县域重点项目、园区企业,坚持靠前服务,分类制定服务方案,优化信贷流程,为企业现场办公,以实际行动为企业办实事、解难事。期间,该行累计走访各类企业130余户,解决企业融资、开户等实际需求20个,新发放小微企业企业贷款5亿元。刘陈 杨正春

鄂托克农商银行建立联动机制

做肉羊产业的“金融后盾”

鄂托克旗是内蒙古自治区33个牧业旗之一,拥有天然草牧场2962万亩,农畜产品绿色优质,深受市场青睐。特别是阿尔巴斯白绒山羊肉被誉为“肉中人参”,2020年入选首批中欧地理标志协定互认产品名录,是全旗畜牧业优势支柱产业。

鄂托克农商银行抢抓乡村振兴战略机遇,围绕地方产业发展规划,下好机制、创新、帮扶“先手棋”,通过及时、有效、精准的金融支持,助力打好肉羊产业高质量发展“主动仗”,加快农牧民增收致富步伐。今年前7个月,该行累计发放肉羊产业贷款6.03亿元,占涉农贷款的17.31%。

作为地方性法人金融机构,鄂托克农商银行紧紧依靠地方党委、政府,建立健全“政府+国有企业+金融机构+合作社+农牧户”联动发展机制,形成推动肉羊产业健康发展的合力。与此同时,该行依托整村授信,创新开

展“百名农信先锋进百村、到千户、见万人”活动,将基础金融服务前移,将金融产品和金融知识送到农牧民“家门口”,以实际行动助力改善农村牧区信用环境和金融生态环境,为乡村振兴注入新活力,特别是为肉羊产业加速发展提供金融动能。今年以来,该行累计走访农牧户9259户,新增授信2.2亿元。其中,走访肉羊养殖户8025户,新增授信1.2亿元。完成1336户信用用户和14个信用村(嘎查)评定工作。与此同时,鄂托克农商银行想群众之所想,急群众之所急,解群众之所难,充分结合“我为群众办实事”实践活动,大力发展普惠金融,积极推动“草场场经营权抵押贷款”和“活体牲畜抵押贷款”,简化办理手续,推行上门服务,有效解决了农牧民担保难、贷款难问题,为肉羊产业组织化、规模化发展提供了坚强有力的支撑和保障。今年以来,该行累计为301户肉羊养殖户发放“草场场经

营权抵押贷款”5124万元,累计办理5.2万只活羊抵押贷款861万元。

多年来,鄂托克农商银行始终坚持以人民为中心的发展思想,从细微入手,一心一意为客户服务,尽心尽力为百姓排忧解难,用实际行动展现农信人的使命担当。今年入夏以来,鄂托克旗遭遇了持续高温炎热天气,降雨偏少,旱情十分严重,给农牧民特别是肉羊养殖户带来严重的经济损失。为帮助全旗广大农牧民解决干旱天气饲料短缺等实际问题,鄂托克农商银行立即研发推广免担保、低利率(4.65%)的抗旱救灾贷款,并组织全行21个营业网点200多名员工加班加点,仅仅用10天时间,就向全旗1032户受灾农牧民发放抗旱救灾贷款近5000万元,其中为960户肉羊养殖户解决了4000万元饲料资金缺口,最大限度降低了农牧民的经济损失和经营成本。尚智永

江西省农信联社领导赴湖口农商银行

深入调研“政银企”合作模式

日前,江西省农信联社党委副书记、主任王东升深入湖口农商银行调研。

王东升一行深入湖口县高新技术产业园区,走访了九江正启微电子有限公司、九江高科制药技术有限公司和九江凯华环境科技有限公司,现场查看了生产车间、机器设备,与企业家深入交流,详细了解企业发展状况和前景规划,认真听取了企业对农商银行的意见和建议。王东升指出,要探索“银企”合作新模式,激发产业发展新动能。在湖口农商银行营业部调研时,王东升仔细询问了当前业务发展和资产质量情况,他强调,要将谋发展和控风险放在同等重要的位置。

随后,在座谈会上,王东升就进一步加深政银合作,支持县域经济发展等方面进行交谈。王东升表示,江西辖内农商银行是“江西人民自己的银行”,一

直以来都发挥着服务三农、支持实体经济的主力军作用,是县域金融服务的重要抓手。王东升要求,要维护金融安全稳定,加强风险监测与处置,建立全流程风险管理,将风险管控关口前移,为高质量发展保驾护航。要创新银政企合作路径,通过深化对接、金融产品创新等方式,进一步服务实体经济,践行普惠金融,推进乡村振兴,促进互惠共赢。要进一步加大金融供给力度,深度参与县经济建设,将资金向县重点产业、重点企业、重点项目倾斜,有效满足实体经济融资需求。

王东升要求,湖口农商银行要自我加压,不断加快自身业务发展,不断做大业务规模、夯实客户基础、提升风险防范能力,继续为服务实体经济、支持乡村振兴、促进县域经济发展做出应有贡献。杨珺 曾胜

阿勒泰农商银行

推出“扫码e贷”金融产品

为更好地服务小微企业和个体工商户,新疆阿勒泰农商银行于日前推出了一款名为“扫码e贷”的信贷产品,凡是使用阿勒泰农商银行条码支付的商户均可凭借其近半年的交易流水到总行零售部或各支行申请该贷款。

据了解,相比其它贷款产品,“扫码e贷”具有极速放款、随借随还、循环使用等特点,且单笔授信额度最高可达30万元,最低年化利率4.35%,最长期限为

3年。最终授信额度及利率根据客户的交易量及存款贡献度来确定,商户的条码交易量越大、存款贡献度越高,相应的授信额度也会越高,利率越低。

该信贷产品一经推出,就受到了个体工商户和小微企业的热烈欢迎,每天来咨询办理的客户络绎不绝。目前,阿勒泰农商银行已为符合条件的近500户商户授信近5000万元,已成功发放20笔、金额200余万元。古丽扎提 王兵

中牟农商银行

“万人助万企”优化融资环境

为深入贯彻落实政府“万人助万企”活动的相关决策部署,河南中牟农商银行充分发挥地方金融机构的金融“活水”作用,积极履行金融主体责任,强化责任担当,采取有效措施,积极推动“万人助万企”活动深入开展,助力辖内企业尽快恢复生产,增强企业融资信心。

中牟农商银行深入园区积极对接企业,对受灾企业,坚决不压贷、不抽贷、不断贷,按照“急事急办、特事特办、优先受理、即来即审”的原则,建立金融服务“绿色通道”,对部分企业及个体工商户提供延期还本付息,为企业和个体工商户灾后重建提供信贷支撑。在保障企业平稳安全运行的同时,也保证就业岗位稳定。自7月20日强降雨灾害以来,该行累计为企业及个体工商户办理展期贷款1笔、金额3000万元,办理无还本续贷11笔、金额3750万元,办理3个工作日还后再贷6

笔、金额13730万元。

面对小微企业和个体工商户发展状况和痛点难点问题,该行在资源配置、审批流程、贷款定价等方面给予政策优惠,真正做到“精准滴灌”,努力满足其差异化金融服务。中牟农商银行在全辖开展实地走访,汇总诉求、研判解决,做到“一企一策、一事一议”,真正帮到点子上、扶到心坎上。截至8月末,该行普惠型小微主体贷款余额14.49亿元,增速5.62%,高于各项贷款增速3.91个百分点;户数1476户,较年初上升108户。

此外,对于受灾不严重或者受疫情影响较大的客户,中牟农商银行加大“牢商快贷”免抵押、免担保信用贷款的营销力度。自7月20日强降雨灾害以来,该行积极为辖区城乡居民办理免抵押、免担保、纯信用贷款,累计授信3587户、28545万元,累计用信1496户、金额11377万元。张克清 彭君雅

隆化县农信联社

支持生猪养殖户扩大生产规模

今年以来,河北隆化县农信联社积极落实“六保”“六稳”要求,紧紧围绕生猪养殖、粮食生产等重点领域加大信贷投放,保障群众肉品消费需求,使生猪稳产保供成效明显。截至8月末,该联社支持生猪养殖户357户,发放生猪养殖贷款3167万元。

走进隆化县汤头沟镇四十家子村张景岳的香猪养殖场,放眼望去,四面环山风景秀丽,满上遍野的小香猪成了一道亮丽的风景线,很难让人相信这是一个养猪场。2016年,53岁的张景岳承包了1500多亩荒山,成立了隆化县景岳种养殖专业合作社,投资300多万元,办起了特色生猪养殖场,当年母猪存栏40头。2021年,该合作社生猪养殖场母猪存栏200头,后备母猪300头,年育肥出栏2000多头。四年多时间养殖场由小变大,年收入逐年增加,一方面得益于

张景岳摸索出了一套先进的生猪养殖、销售经验,另一方面也离不开隆化县农信联社的一路扶持。

据张景岳介绍,养猪场在扩大养殖规模期间,资金陷入困境,隆化县农信联社主动上门服务,了解其资金需求情况,及时给予信贷支持。特别是养殖场环境改造、非洲猪瘟、新冠疫情急需大量资金进行环保改造时,又是隆化县农信联社为他授信200万元,解了燃眉之急,确保改造到位。

目前,在该联社的大力支持下,养殖场规模不断扩大,年收入达100万元,带动贫困户20户。同时,张景岳还与60户贫困人口签订包收玉米合同,种植面积1200亩,通过间接帮扶使他们实现稳定收入。截至8月末,该联社累计支持生猪养殖户357家、金额3167万元。崔利凡



一直以来,山西左云农商行坚守服务三农、服务小微、服务实体经济定位不动摇,全力助推乡村振兴战略实施,坚持把信贷资金用在“刀刃”上,精准滴灌绿色产业。截至目前,该行涉农贷款余额28.32亿元,较年初增加1.33亿元。图为该行的资金扶持下果农喜丰收。阎志亚