开门红

农发行山东省分行召开动员会议

精准施策冲刺旺季“开门红”

1月4日，农发行山东省分行召开2022年春季“全面起势”开门红活动动员部署视频会议，贯彻落实总行“开门红”有关部署，安排一季度“开门红”工作。省行党委书记、行长江卫国作动员部署讲话，党委委员、副行长吴辉家主持会议。省行党委班子成员薛莹、马文荣、时祝华、孙晓东，副行级干部许静出席会议，各处室副处级以上干部在主会场参加会议，各市分行、各县级支行班子成员及各部门主要负责人在分会场参加会议。总行驻山东审计办主要负责人应邀出席会议。

江卫国指出，2021年，在全行上下的共同努力下，各项工作稳中有进，业务发展取得亮眼成绩，多个领域取得历史性突破，从贷款看，全年累计投放贷款1069亿元，年末贷款余额4058亿元，较年初增加475亿元，其中，水利、农地、绿色、黄河流域生态保护4个种类的贷款余额位居系统首位；从支农资金筹集看，各项支农资金余额847亿元，支农资金日均余额925亿元；从国际业务看，实现国际业务结算量26亿美元，实现国际业务收入760万元，均居系统首位；从资产质量看，全年累计处置清收不良贷款5.97亿元，不良贷款率降至近10年来最低水平。

江卫国指出，开局关系全局，起步决定后势，全行干部员工要充分认识“开门红”的重要性和必要性，拿出“破釜沉舟”的决心和“志在必得”的信心，打好全年的开局首战。他表示，“开门红”是兑现大营销成果、继续乘胜追击的需要，去年四季度的冬季“蓄力迎春”大营销活动取得非常好的成效，各级行要通过“开门红”活动，使营销成果落地投放，转化为实实在在的业绩，同时要总结发扬“大营销”活动的经验，再接再厉、乘胜追击，推动营销工作常态化；“开门红”是落实总行部署、抢夺发展先机的需要，总行在“开门红”中对山东分行提出更高要求，各级行要坚定信心、负重前行，确保早投放、早收息、早见效，为全年的经营业绩打下基础；“开门红”是推动走在前列、喜迎“二十大”的需要，各级行要清醒地认识到与系统内先进行、与“四个走在前列”的要求相比所存在的差距，主动作为、积极履职，展现金融服务乡村振兴的骨干作用，以贷款体现履职，以支农资金筹集赢得效益，以优异成绩为“二十大”献礼。

江卫国强调，“开门红”活动重在一个“快”字，必须科学谋划，找准着力点，抓住贷款投放、支农资金筹集、项目营销三个关键精准施策，制定“开门红”活动目标，各级行要明确全行层面和各条线的目标任务，既要争分夺秒、大干快上，迅速打开局面、实现“开门红”，又要掌握节奏、善始善终，保持发展后劲、做到“全年红”；要快速合规抢投放，将贷款作为“开门红”的切入点，按照早投早受益的原则，守好合规底线，抢开局、早投放、快投放，通过贷款投放促进支农资金筹集、效益以及其他任务全面开花；要千方百计抓支农资金筹集，各级行要主动出击，利用好手中信贷资金“主导权”，尽可能延长行内支付链条，同时要积极开动脑筋，科学把握合规红线，一行一策寻找支农资金资源、拓宽支农资金路径；要驰而不息搞营销，抓住党政换届之机，重塑银政关系，突出支持重点，明确营销方向，为政府企业提供“融资、融智”服务。

江卫国强调，“开门红”是事关全局的工作，各级行、各部门要心往一处想、劲往一处使，通力协作、密切配合，以高效率的工作跑出山东分行“开门红”的加速度。他强调，要强化组织领导，“一把手”要负起第一责任，亲自部署、亲自推动，分管行领导要具体负责、靠前指挥，层层压实责任，省行将定期通报各条线、各市行工作动态和成效，对重点指标完成进度全行大排名，有效传导压力；要强化部门协同，充分发扬部门密切协作的优良作风，树立大局意识，进一步用好“绿色通道”“联合办贷”等机制，落实首签必办、首问负责，持续提高办贷效率和客户服务水平；要强化考核激励，研究制定支农资金筹集“开门红”专项考评方案，充分发挥纪委监督和“四个走在前列”督导机制作用，成立督导组，实施跟踪督导，对工作开展不力或进展缓慢的分支机构和处室进行提醒、约谈。

江卫国要求，全行干部员工必须充分发挥主观能动性，树牢“首季定全年、开头赢全局”的理念，鼓足干劲、振奋精神，为“开门红”凝聚起强大的精神动力，要拿出“猛虎出山”的锐气，全行干部员工要像出山的猛虎、离弦的箭，立刻行动起来，迅速投入“战斗”，拿出“拼命三郎”的劲头，以时不我待和只争朝夕的精神，大干三个月，拿下“开门红”；拿出“虎口夺食”的勇气，在优质贷款项目营销、支农资金筹集等方面，各级行要拿出钻劲、闯劲、拼劲，无惧困难、勇于攻坚，敢于正面交锋、敢于啃下“硬骨头”；拿出“生龙活虎”的朝气，全行干部员工要调动百分百的活力和激情，积极投入到“开门红”活动中，领导要发挥带头表率作用，老员工要加强“传帮带”，青年员工要积极主动担当，人尽其才、才尽其用、用当其时，凝聚起“开门红”的强大合力。

会议期间，省行党委委员、副行长薛莹宣读《支农资金筹集“开门红”专项考评方案》。 张军 刘俊麟

农发行辽宁省分行营业部

抢抓先机实现『开门红』

近日来，农发行辽宁省分行营业部认真贯彻落实总行2022年信贷业务“开门红”工作动员会议精神，提前部署谋划，抢抓发展先机，全辖上下铆足干劲、团结一致、奋勇争先，坚定“开局既决战，起步既冲锋”的决心斗志，全力做实三个“早”字，加紧推动重点项目投放，于新年首个工作日顺利发放贷款4.41亿元，喜获“开门红”，为全年各项业务高质量快速发展开好局、起好步。

自去年12月开始，该行就提前进入到“开门红”工作备战模式，党委坚持靠前指挥，积极组织动员，先后多次召开专题会议，督导调度重点项目推进情况，统筹安排目标任务、明确主攻方向、制定具体措施，增强工作针对性指导性。党委主要负责人带头冲在一线，先后22次走访对接中粮贸易、辽粮集团、沈阳水务集团等重点客户企业，第一时间了解企业用款需求，有效掌握了信贷投放节奏；主动拜访沈阳农业农村局、新民市和辽中区政府等党政主管部门相关负责人，推动项目培育转化进程，为全辖一季度业务“开门红”储备项目近11亿元。

为加快办贷效率，确保不在内部流程环节上耽误进度，该行针对辖内重点粮食收购企业进行摸排调研，结合往年收购量和当前收购进度，合理预判资金需求，全力挖掘信贷投放潜力，在风险可控前提下提前收集放款资料，推进贷前条件落实，建立快速响应机制，办贷过程中所遇到的问题，及时与上级行沟通协调，保证在最短时间内疏通解决。相关办贷人员主动放弃元旦假期休息，全程坚守工作岗位，补充完善相关资料，跟进放款流程进度，为尽早实现投放赢得时间，真正跑出了办贷高效率和加速度。

1月4日，新年伊始工作首日，全辖两级行相关条线人员早早来到工作岗位，核实规模、准备借据、扫描影像、下发准贷证，各业务部门高效协同、紧密配合，各流程环节有序衔接、快速推进。上午7点38分，辖内商贸开发区支行顺利向辽宁化肥有限责任公司投放农业生产资料贷款（流贷）3.13亿元，成功打响全辖业务“开门红”第一枪。随即喜报频传、振奋人心，铁西区支行发放粮食收购贷款1.18亿元，辽中区支行发放粮油购销贷款1000万元。截至下午15时，全辖投放4笔贷款，金额共计4.41亿元，为推动省行营业部各项业务又快又好发展奠定了坚实基础。 孙峰

农发行温州市分行

推动信贷业务“开门红”

人勤春来早，实干正当时。1月1日，农发行浙江省温州市分行仍有许多身影忙碌在工作岗位上，为企业提供融资服务。该行于开年首日即投放贷款4笔3.9亿元，迎来了2022年信贷业务“开门红”。

该行高点定位、高位谋划、高效推进，将贯彻落实党的十九届六中全会精神同业务高质量发展紧密结合，研究谋划2022年业务“开门红”工作方案，制定时间表、路线图，明确任务分工，层层压实责任，同时要求全行上下凝聚共识、认清形势、明确重点，以“开局就是决战，起步就是冲刺”的姿态，加快进度、加大力度，拼速度、拼成效，做到早部署、抓落实，确保“开门红”工作取得实效；聚焦乡村振兴、共同富裕重点领域，将各项目标任务落实到具体客户和项目上，精准对接，全流程跟踪推进，提前做好项目储备工作；协调省分行与温州市政府签订战略合作协议，与平阳县、永嘉县政府签订战略合作协议，深化银政企合作共赢；强化部门协同和上下联动，形成工作合力，切实提升办贷质效。截至12月末，该行项目储备库在库项目同比增加20个、201.68亿元，为后续高质量发展备足“粮草”。

全行上下紧密配合、分工协作、压茬作业，将年末“冲刺”姿态延续到年初“开门红”工作中，为业务发展按下快进键。从1月1日到6日，短短6日全行累计投放贷款5.77亿元，支持了温州高铁新城产城融合PPP项目、乐清市美丽经济走廊及绿道系统工程、平阳县昆阳镇共同富裕项目（一期）等8个项目建设。

下一步，农发行温州市分行将继续秉持“支农为国，立行为民”的家国情怀，振奋精神、乘势而上，持续为当地经济发展注入金融活力，为推动温州打造高质量发展建设共同富裕示范区市域样板提供金融力量。 杨子良

农发行淮北市分行投放13.68亿元贷款

夯实业务高质量发展基础

农发行安徽省淮北市分行坚持“早”字当先，锚定目标，蹄疾步稳，保障业务发展“开门红”，仅两日成功投放各类贷款13.68亿元，全力服务乡村振兴，推动业务高质量发展。

该行提前部署，绘好“作战图”。市分行党委多次召开专题会议，研究谋划2022年业务“开门红”工作，凝聚共识、认清形势、明确重点、压实责任，要求抢抓机遇、攻坚克难、勇于“亮剑”，加大项目营销力度，加快贷款投放进度，跑出“农发速度”，做到早部署、早投放，早见效，建立责任落实机制，将项目营销推动全过程分解到每位员工身上，进一步明确责任，传导压力，提高员工积极性，督促合规履职。该行聚力聚焦，打好“主动仗”，坚持“以客户为中心”的服务理念，抢抓“重大项目”不放松。“一把手”亲自上阵，当好“首席客户经理”，组建专业精干的营销团队，会同地方政府相关部门及企业列出重大项目及重点工程清单，深化银政企关系，开展精准营销对接，提供“一揽子”的专业化服务方案，全流程跟踪项目推进，不断提升办贷质效，优化客户服务体验，四季度全行营销项目8个，共计43亿元，为“开门红”夯实业务发展基础。

农发行淮北分行集中攻坚，按下全年“启动键”。该行抢抓机遇、抢在前面、抢先对接，在省市县三级行高效联动、前中后台协同配合下以“开局就是决战，起步就是冲刺”的姿态，克服一切困难，于新年首个工作日实现贷款投放7.62亿元，打响了2022年“开门红”第一枪。随后捷报频传，该行两日内共发放贷款13.68亿元，其中发放水利建设贷款1.7亿元，助力皖北喝好水项目建设；发放农村土地综合整治项目贷款8.22亿元支持土地复垦、补充耕地、发展新型农业，促进农业增效和农民增收；发放城乡一体化贷款3.01亿元助力解决居民就医难题；发放生态环境建设贷款0.65亿元支持采煤沉陷区环境综合整治，改善当地农民生产生活条件；发放粮棉油贷款0.1亿元支持粮食收购。信贷资金的投入有效推动项目顺利实施，巩固了农发行乡村振兴主办银行地位，为全年各项工作的有序开展开好局、起好步。

下一步，该行将继续发挥农业政策性银行“当先导、补短板、逆周期”职能作用，紧抓有利时机、紧盯目标任务、锁定重点客户，乘势而上、主动出击，肩负起支持乡村振兴战略的重大责任，全力推进高水平履职和高质量发展。 李园

农发行绵阳市分行

打响“当头炮”收获“开门红”

2022年农发行四川省绵阳市分行秉承“起步即冲刺，开局即决战”工作思路，早谋划、早部署、早行动，新年首日累放各项贷款9.52亿元，投放额居全省农发行系统首位，以丰硕的成果展开2022年高质量发展画卷。

该行将科学谋划作为高质量发展“指挥棒”，2021年末，先行一步在全辖开展“储冬迎春”行动，召开专题会议对“开门红”工作进行部署，统筹谋划工作思路、提前落实工作任务、层层压实工作责任，全行立足“早动员、准营销、快落实”思路，形成上下贯通、左右联动、齐抓共管的工作格局，建立“日监测、周通报”工作机制，实行任务目标挂图作战，全行抢抓时间，力争在年前做好放款监督工作，为全年工作开好局、起好步奠定良好基础；将项目储备作为持续发展“蓄水池”，围绕地方政府重大项目，不断扩大总量、提高质量，行领导带队开展“大学习、大讨论、大普查、大营销、大创新”“五大”活动，上门对接储备一批、积极推动申报一批、做实做细获批一批，政银企三方通力合作，省市县三级层层联动，不断服务项目提速增效，2021年累计申报项目61个，金额246亿元，获批项目46个，金额200.3亿元，较同期增长348%，为“开门红”贷款投放提供充足的蓄水池。

该行将精准投放作为项目落地“加速剂”，聚焦服务国家战略和支持绵阳三农发展，全面落实支农惠农强农信贷政策。新年首日，投放贷款4亿元支持绵阳市游仙区盐泉镇、仙鹤镇、魏城镇增减挂钩项目；投放贷款3亿元支持安州区国家储备林项目建设，进一步优化生态安全屏障；投放1.8亿元支持盐亭县梓江流域污水处理、梓潼县黎雅水厂技改及管网提升工程建设，着力缓解农村取水难、用水难、饮水难的问题；投放7152万元助力盐亭县殡葬公共服务设施扩建项目建设，推动打造绿色、环保、经济的殡葬产业。

绵阳市分行负责人表示，2022年是国家实施“十四五”规划的关键之年，也是绵阳实现经济社会高质量发展、深度参与成渝地区双城经济圈建设战略部署的关键之年，农发行绵阳市分行将坚守“支农为国、立行为民”的家国情怀，勇担当、善作为，全面助力绵阳乡村振兴纵深推进，以优异的支农成效迎接党的二十大胜利召开。 杨雪

农发行甘肃省分行开展“春季行动”

协力攻坚迎战“开门红”

2022年上班第一天，农发行甘肃省分行全行上下迅速进入工作状态，以“争一流”的干劲、“能吃苦”的韧劲，脚踏实地、苦干实干，奋力拼搏、协力攻坚，全力抓好“开门红”各项工作。开年首日，全行投放贷款91.41亿元，同比增加49.49亿元，增幅118.06%，打响了“春季行动”“第一枪”，实现“首日红”。

该行提前布局“迎战”“开门红”，早在2021年年底，先后召开党委会、二级分行行长会、行长办公会等会议，结合实际，研究谋划2022年业务“开门红”工作，立足于早谋划、早部署、早投放、早见效，凝聚共识、认清形势、明确重点，全面夯实员工思想认识基础，要求各行以“开局就是决战，起步就是冲刺的”姿态，加快进度、加大力度，拼速度、拼成效，做到首战必胜、先声夺人、快人一步；协同联动备战“开门红”。去年四季度，行党委结合业务发展工作实际部署开展“学党史服务基层项目营销百日行”活动、“乡村振兴你我同行”重点客户暨有效衔接贷款营销专项行动实施方案等项目营销活动，省分行各前台部门联动推进，全行上下克服疫情影响，“云端线下”齐头并进抓项目营销，四季度全省营销项目124个、594.6亿元，为“开门红”不断夯实业务发展的客户基础；项目营销入库后，信用审查中心抽调业务骨干成立4个党小组，在坚守合规的前提下加快办贷速度，提升办贷效率，“流水线”式审查贷款项目155笔、382.12亿元，审批贷款项目129笔、316.18亿元，为“开门红”厚实项目储备，省分行放款监督中心加班加点、集中攻坚，不到一周时间办理“开门红”核准额超100亿元达109.86亿元，为实现“开门红”打通“最后一公里”。

该行还以十足干劲“奋战”“开门红”。1月4日凌晨1时10分，第一份《喜报》发出，省市县三级行上下联动、贯通运行、无缝衔接，农发行省分行各处室紧密配合、分工协作、压茬作业，办贷放款质效明显提升，从2022年第一笔贷款投放到早上7时23分，全行投放贷款48.72亿元，随后74.52亿元，91.41亿元……，一份份捷报频传、一个个喜报连连，引导全行把干事创业的热情燃得更旺，把闯关夺隘的信心提得更高，凝聚起推动全行高质量发展的更大动力。

真抓才能攻坚克难，实干才能梦想成真。农发行甘肃分行将以“坐不住”的紧迫感、“慢不得”的危机感、“等不起”的责任感，对每项工作列出时间表、画出线路图、明确责任人，鼓足干劲，奋发有为，争先进位，赶超跨越，努力为“求突破”之年交出“硬核”答卷，扎实推进高质量发展向前进，以更加优异的成绩喜迎党的二十大胜利召开！ 南忠航