

建行『裕农通』之窗

第二十四期

普惠金融

建设银行巴彦淖尔市分行“蒙古马”金融服务队
奋蹄在希望的田野上

“你快看,这脸盆大的葵花盘,我这百亩的葵花今年又能有个好收成了。”在内蒙古原县的葵花地里,刘老伯拉着建设银行巴彦淖尔市分行“蒙古马”金融服务队队员郭帅,看他那长得正旺的葵花,眼神里透出了喜悦和希望。路两旁,是一眼望不到边的葵花田,蜜蜂在葵花田间来回飞舞。春耕时节,垦田的农民们正在田间忙碌时,背着“龙易行”移动终端设备的建设银行巴彦淖尔市分行“蒙古马”金融服务队便将“裕农”服务送到了田间地头。

“大爷,今年准备种多少亩?种子买回来了吗?”

“今年手头紧,儿子刚在城里买了房……种子钱还得再凑凑!”刘老伯停下拖拉机,同“蒙古马”金融服务队队员们拉起了家常。

说话间,刘老伯拿出手机让“蒙古马”金融服务队队员们给他看看能贷多少款,当看到“裕农快贷”账户到账30万元的提示时,刘老伯那被冷风吹皱的脸上绽放出灿烂的笑容。

听到刘老伯从建设银行贷款30万元的消息,十里八乡的乡亲们都来了。“面对村民扩大生产的迫切需求,我们服务队的十几个人显然满足不了乡亲们办理贷款的需求,看着增收的希望,我们也急坏了。”“蒙古马”金融服务队队员高宏说。对此,建设银行巴彦淖尔市分行迅速对接当地政府,与旗委、县委签订合作协议,聘任村里懂金融的年轻人作为“金融副村长”,通过培训,为村民们提供贷款咨询、申请贷款等服务。

“就在村委会的‘裕农学堂’,拿上手机就行,我刚贷款8万元!”傍晚,五原县复兴村村民微信群里的消息闪烁不停,“老刘家的二小子正在给大家讲建设银行贷款呢,快去听听!”

目前,已有329位“金融副村长”向农户、合作社宣传金融政策,提供融资建议并办理建设银行农业贷款等金融业务。

巴彦淖尔市地处河套平原腹地,光照充足,有黄河水的灌溉,土壤肥沃,孕育了丰富的物产,农产品是当地人的主要收入来源,近年来,因农产品品质上乘而远销海外。

为助力乡村振兴,建设银行巴彦淖尔市分行于2020年发放全国首笔抵押版“裕农”贷款,逐步推出“乡村农担贷”“支农贷”,丰富了涉农贷款产品种类,把助农富民的种子播撒在广袤的农村田野上。

截至目前,建设银行巴彦淖尔市分行涉农贷款余额49亿元,其中投放“裕农快贷”近3万笔,金额18亿元。

金秋时节,站在乡间的小路上,玉米地里吹来的微风轻抚着人们的脸庞,伴着蜜蜂振翅的“嗡嗡”声和老农的吆喝声,乡村振兴的画卷正徐徐展开。 许可

□ 杨飞 本报记者 吴叶琪

提到齐齐哈尔,你会想到什么?是“世界大湿地”,还是“丹顶鹤的家乡”,抑或是国家重要的装备工业基地、商品粮基地、畜牧业基地……多年来,这座美丽宜人的城市以特有的工业、农业优势为全面建设社会主义现代化国家做出贡献。

2022年是党的二十大召开之年,也是全面推进乡村振兴的关键之年。作为一家扎根“鹤城”近三十年的金融机构,建设银行齐齐哈尔分行在支持地方经济发展历程中,始终秉承国有大银行担当,发挥“头雁”作用,顺应新时代新发展理念,开展数字化经营和“新金融”实践,并运用金融科技,加快涉农金融产品服务创新,全面推进高质量发展。

久闻建设银行齐齐哈尔分行金融支持乡村振兴成效显著,近日,本报记者对建设银行齐齐哈尔分行党委书记、行长郝宇彤进行了专访,一起聆听他的三农故事,感受他的三农情怀。

记者:在实施乡村振兴战略中,您认为金融机构应该怎么做?

郝宇彤:我认为,党建引领业务发展、贴近需求找准定位、发挥优势科技赋能是关键所在。

近年来,按照巩固拓展脱贫攻坚成果同乡村振兴有效衔接的工作要求,建设银行齐齐哈尔分行将农村市场定义为“四位一体”,即G端为政府,B端为企业,C端为零售客户,“裕农通”作为渠道建设,最终在乡村市场形成了“G端连接B端赋能C端突围”的金融生态圈。

自2019年起,建设银行齐齐哈尔分行四轮“农贷”累计投放突破80亿元。其中,第四轮“农贷”累计投放32.3亿元,惠及32521户农户及2033户新型农业经营主体。“地押云贷”投放金额连续三年在全省建设银行中名列第一,不良率仅0.87%。面向尚未覆盖网点机构的县域农村设立“裕农通”服务点1400余个,累计发行“乡村振兴·裕农通卡”超13万张,为广大农户提供集“存、贷、汇、缴、投”于一体的综合金融服务。我们用一组组数据在实施乡村振兴战略中交上了一份时代的答卷。

记者:2022年是党的二十大召开之年,建设银行齐齐哈尔分行在党建工作中有哪些亮点?是如何推进党史学习教育活动的?又是如何将党建与业务相融合?

郝宇彤:建设银行齐齐哈尔分行坚持以习近平新时代中国特色社会主义思想为指导,运用党的百年奋斗历史经验,弘扬伟大建党精神。与此同时,我们深入开展“张富清特色党课到支部”活动,引导全行党员、干部对标英雄,以学促行、以学促改。截至目前,建设银行齐齐哈尔分行成立了39支“张富清金融服务队”,足迹遍布全市1400余个行政村,队员们本着“不吃群众一口饭,不给群众添麻烦”的奉献精神,走进田间地头,为农民提供精准金融服务。

此外,辖内泰来支行作为建设银行总行普惠金融事业部党总支“五联”结对共建机构,与泰来

与农村更近 与农民更亲
——访建设银行齐齐哈尔分行党委书记、行长郝宇彤

县和平镇团结村开展“党员联学、组织联建、资源共享、服务联抓、发展联促”结对共建,通过“地押云贷”惠泽广大新型农业经营主体和农户也是“发展促联”的重要举措之一,上下“一盘棋”,内外同发力,更好地促进当地农业高质高效、乡村宜居宜业、农民富裕富足。目前,“五联”结对共建模式正逐步向各县域、社区铺设。在“五联”结对共建的基础上,我们先后开展助学圆梦、慰问老兵等公益项目,擦亮“新金融”为民服务鲜亮底色。

每年11月至次年4月是农民休耕期,也是这片黑土地最寒冷的时期。为了不让农民“粮等钱”,在“农贷”投放前期,我们抢抓抓早,早落实、早部署,上轮“农贷”刚一结束,就立即着手准备为下一轮“农贷”投放宣传预热,客户经理们用实际行动走进老百姓的心里,得到了农民的认可,获得了社会的赞誉。

自党史学习教育开展以来,建设银行齐齐哈尔分行深入践行以人民为中心的发展思想,牢记初心使命,用好、用足、用活红色资源,将学史明理、学史增信、学史崇德、学史力行与“新金融”实践紧密结合。同时,通过专题会议、“三会一课”、主题党日等多种形式推动党史学习教育全面铺开,培训覆盖人数达100%;紧紧围绕服务社会、服务客户、服务员工三方面收集问题14条,制定“我为群众办实事”实践活动项目清单59项,将党史学习教育常态化、长效化。

记者:今年是进入“十四五”时期的第二年,三农重心转为全面推进乡村振兴。在助力乡村振兴过程中,建设银行齐齐哈尔分行面对农村市场推出了哪些新举措、新做法?

郝宇彤:“农为邦本,本固邦宁。”全面建设社会主义现代化国家,实现中华民族伟大复兴,最艰巨、最繁重的任务依然在农村,最广泛、最深厚的基础依然在农村,农业兴,则国家兴,全面推进乡村振兴,关键是实现产业振兴。

“问渠那得清如许?为有源头活水来。”近年来,建设银行齐齐哈尔分行围绕农业发展生产资金需求,着力解决融资难、融资贵、融资慢的问题,

依托金融科技,不断探索信用量化和变现的方法路径,变信用为“价值”,金融“活水”滴灌愈加精准。通过全面构建“智慧乡村2.0”,为小微涉农企业和农户等普惠金融客群提供跨地域、不间断的“7×24”小时线上服务,打造“裕农快贷”服务品牌并设置专属服务板块,搭载了“地押云贷”“农户快贷”“农信云贷”“托管云贷”等专属涉农产品,把手机变成农民的“新农具”,让广大农民足不出户即可实现“一分钟、一站式、一价式”融资服务体验,有效支持了农业生产、农村发展和农户经营。

仅用四年时间,我们就将乡村振兴金融服务做到了极致,实现了从“跟跑者”向“并跑者”乃至“领跑者”的身份转变,对于近年来取得的骄人成绩,全行干部、员工无不感到欣慰与自豪。

“裕农兴乡,润通万农。”近年来,员工们纷纷走出高楼大厦、网点柜台,深入千家万户、田间地头,紧盯乡村金融服务触达不及时、覆盖不全面的痛点,建设乡村金融服务网络,下沉服务重心,不断创新金融服务模式,体现了国有大银行的责任担当。

不仅如此,我们还以数字技术畅通金融“活水”,积极建设助农网络,在村口地头的村委会、卫生室、小超市等群众便民场所建成1400余个“裕农通”服务点,累计交易额超1亿元;累计发行“乡村振兴·裕农通”卡超13万张,为数万名农户提供集“存贷汇缴投”于一体的综合性金融服务。“裕农通”服务点为村民提供助农取款、转账汇款、民生缴费等基础金融服务,极大地方便了村民的生产生活。通过整合政府资源、金融资源、企业资源、村务资源,“裕农通”服务点正逐渐演变为乡村振兴服务中心。

“以不息为体,以日新为道。”在平台经济迭代更新的今天,建设银行“裕农通”从线下走到线上,通过集合全流程线上贷款等金融服务的政务、缴费以及非金融服务和“乡情圈”社交功能,搭建起以“金融服务+智慧村务+便民服务+电子商务”为主要内容的“裕农通”乡村振兴综合服务平台。值得一提的是,此前,我带领团队创新应用“惠农购”拼团小程序,这款小程序运用金融科技手段精准收集农户信贷需求意向,自动匹配形成非金融服务,实现高频业务“就近办”。

“有了‘裕农通’,村民随时都可以到村委会办理小额存取款、转账等基础金融服务以及水电费、电话费等10余项生活缴费业务,更方便我们统一开展医保查询、收缴费等工作。”濉溪县五沟镇张圩村村委会工作人员如是说。

截至7月底,建设银行淮北市分行“裕农通”服务点已累计服务近20万户村民,民生交易笔数12.06万笔,金额810.07万元;为205户农户发放“裕农快贷”7083万元,“裕农通”服务点满足了村民实实在在的金融需求。

下一步,建设银行淮北市分行将继续坚持“以人民为中心”,以覆盖全市323个行政村640个“裕农通”服务点为核心支撑点,不断拓宽服务范围,深入践行“新金融”行动,用优质服务持续健康发展。

张耀辉 刘露

农户群体规模效应,农户可根据自身需求及地理位置扫描二维码参与“拼团”后,可分享二维码邀请其他农户加入;拼团成功后,“订单”自动推送到银行系统后台,客户经理即可集中提供上门服务,将融资服务精准高效渗透至田间地头。此举不仅打造了省时、省事、省心、省钱、有尊严的“四省一有”金融服务模式样板,还有助于降低企业人力成本。

记者:面对国内零星发生的新冠肺炎疫情,经济发展整体形势依旧严峻,尤其是中小微企业和个体工商户面临着巨大的生存压力。建设银行齐齐哈尔分行在服务县域经济和中小企业中采取了哪些有效措施?

郝宇彤:如何让金融服务更有“温度”、更显“温情”,一直是我们齐齐哈尔建行人的不懈追求。

为贯彻落实党中央、国务院关于统筹推进疫情防控和经济社会发展的决策部署,进一步强化金融支持作用,纾解中小微企业困难,建设银行齐齐哈尔分行将“稳经济、保民生”作为当前重点工作,发挥国有大银行带头和支柱作用,全力支持服务地方经济,助力经济大盘稳定运行。

与此同时,我们还发挥规模、渠道、科技等方面的优势,利用建设银行“惠懂你”一站式金融服务平台,为用户提供“一站式服务”“一分钟融资”“一价式收费”新体验,客户通过“惠懂你”实现即申、即批、即贷,切实打通了金融“活水”流向小微企业的“最后一公里”,并为小微企业和个体工商户等普惠客群提供全生命周期服务,打破时间与空间限制,将金融服务与小微企业生产经营场景有机结合,推动普惠金融业务不断扩面、下沉、赋能。

“小微快贷”是建设银行传播普惠金融理念、践行服务创新的重点产品之一,具有利率低、放款快、操作简单、随借随还等特点。自新冠肺炎疫情发生以来,我们依托全流程线上融资服务为当地众多小微市场主体成长助力护航。截至2022年8月末,已为齐齐哈尔地区逾万家中小微企业授信43亿元。

此外,我们还开辟“绿色通道”,主动为贷款到期但暂时受困的小微企业办理延期还本付息业务,并对受疫情影响的企业加大融资力度,让市场主体和人民群众充分体验有情怀、有担当、有“温度”的普惠金融服务。

采访时间虽短,但记者看到了建设银行齐齐哈尔分行长足的发展底气。脉脉乡情、拳拳之心。四年间,建设银行齐齐哈尔分行自觉将金融服务融入乡村产业发展,创新特色产业、搭建产业链生态场景,将金融“活水”引入田间地头,助力解决乡村发展融资难、融资贵问题,以“新金融”行动推动乡村百业兴旺。我们看到了建设银行齐齐哈尔分行用汗水浇灌、用真情培育着这片黑土地上的三农事业,并围绕金融的责任与担当书写着乡村振兴的新故事,奔跑奋进在希望的田野上。

今年,在实现第二个百年奋斗目标新的“赶考”路上,建设银行齐齐哈尔分行将持续打造新支店、搭建新场景、推出新产品,以满足广大农民对美好生活的向往为使命,根植乡村,服务农民,以高质量发展成效向党的二十大献礼。

金融『活水』浇灌『甜蜜事业』

建设银行甘肃省分行

甘肃省民勤县地处河西走廊东北部,昼夜温差大,所产蜜瓜柔嫩汁多、香甜脆爽,被称之为“中国蜜瓜之乡”。

每年7月是民勤县收成镇蜜瓜丰收季节。收成镇天成村农户王俊贤说:“每天一大早到地里摘蜜瓜,然后拉到集市上等着中间商来收购。天刚蒙蒙亮,道路两旁就挤满了装满蜜瓜的三轮车,运气好的话,3个多小时就能卖完。”

1998年,王俊贤开始种植蜜瓜,靠种蜜瓜,家里的生活基本也算富裕。但由于民勤县三面环沙漠,运输较困难,蜜瓜销售大多倚赖中间商,农民因没有其他收入,只能靠卖蜜瓜挣来的这点钱维持生活。

“蜜瓜如果来不及采摘,10多天后就会因成熟度过高而裂开,然后烂掉;运输时需要通风、冷藏,但仅靠自己的力量做好加工、贮藏、销售是不现实的。”为此,在朋友的介绍下,王俊贤加入了民勤县泽悦农产品产销专业合作社。

因受新冠肺炎疫情影响,蜜瓜不能很快进入销售市场,泽悦农产品产销专业合作社要想把蜜瓜卖个好价钱,就要建冷链库和通风库,还要把蜜瓜运到广东等沿海城市,运费也是一笔不小的开支,扩大种植规模和销售都需要钱,这可把该合作社负责人给急坏了。

建设银行民勤支行行长了解到该合作社的困难后,带领支行一群平均年龄只有31岁的年轻人成立了“张富清党员突击队”,帮助该合作社打破“种得好不一定卖得好”的怪圈。

这天,王俊贤刚从集市上卖完蜜瓜回来就听说“张富清党员突击队”根据建设银行甘肃省分行下发的《冷藏保鲜实施项目名单》,仅用一天时间就为泽悦农产品产销专业合作社发放了“冷链贷”50万元。该合作社用这笔钱建造了蜜瓜保险冷库和气温保鲜冷库,不仅满足了蜜瓜保鲜贮藏的需求,还可以在反季时将蜜瓜运往全国各地。该合作社在建设银行“张富清党员突击队”的帮助下,还搭建了“善融商务”线上销售渠道,配以“爱心券”“龙支付”(满减)双重优惠活动。同时,以短视频和网络直播等形式,让蜜瓜通过“云端”走进千家万户。

有了建设银行的帮助,如今,王俊贤靠着小小蜜瓜住进了新楼房,还买了小汽车,日子过得越来越甜蜜了。

“听说,建设银行近期要开设‘金智惠民—乡村振兴裕农学堂’,邀请甘肃省农科院专家技术团队、民勤县乡村振兴局相关技术人员向农户和企业宣讲惠民政策和蜜瓜种植技术等,届时,我一定要呼朋引伴,走入学堂。希望有一天,我也能成为‘裕农学堂’的老师,与农友们一起分享我与建设银行的故事。”王俊贤如是说。

蒲志雯 陈学文

建设银行淮北市分行
“裕农通”:裕农民 通农村现场指导“裕农通”业主办理相关业务
建设银行淮北市分行客户经理焦建

日前,安徽省淮北市烈山区洪庄村“爱心超市”门口排起了长长的队伍,超市老板娘是建设银行“裕农通”业主,她正用“裕农通”APP帮村民缴纳燃气费。“我就喜欢到‘爱心超市’缴燃气费、手机话费,顺便在超市里买点东西,还

能参加建设银行‘满减’活动,再也不用跑到镇上缴费了。”村民洪大爷高兴地说。近年来,建设银行淮北市分行积极与当地村委会、乡村超市、卫生诊所等第三方合作,设立“裕农通”服务点,让村民足不出村即可享受到金融服务及

共建数字经济 践行绿色金融

——建设银行厦门市分行成为当地首家“碳中和”银行业金融机构

日前,在由建设银行厦门市分行和厦门产权交易中心、人民银行厦门市中心支行、厦门市金融监管局、厦门市翔安区政府等单位共同发起举行的“共建数字经济 践行绿色金融”绿色发展系列活动中,建设银行厦门市分行与厦门产权交易中心开展“碳中和”项目合作,通过农业碳汇交易,实现该行全辖运营场所碳排放抵消,正式成为福建省厦门市首家“碳中和”银行业金融机构。

活动现场,人民银行厦门市中心支

行发布了“共建数字经济 践行绿色金融”倡议书,号召市民、金融同业加入“碳中和”、乡村振兴和数字人民币推广行动中。同时,厦门市翔安区碳汇交易活动正式发布:在活动期间,每户家庭通过建设银行手机银行中的“悦生活”或“裕农通”APP支付1分钱数字人民币,就可获得由建设银行厦门市分行支持购买、价值30元的厦门市翔安区新圩镇3吨农业碳汇,所有交易金额将全部转入厦门市翔安区新圩镇村集体账户,既让绿色发

展理念走进千家万户,又通过碳汇交易盘活乡村绿色生产要素,增加村财收入“造血”功能,以金融之笔“点绿成金”。

值得一提的是,厦门产权交易中心和建设银行厦门市分行共同向参与此次碳汇购买活动的市民代表、台湾青年家庭、普惠企业主代表发放农业碳汇交易证书和绶带,这是台湾青年家庭首次参与厦门农业碳汇交易,以碳汇金融为纽带,探索打造“碳汇交易+两岸融合+数字人民币+乡村振兴”新模式。

康瑞 蒋清芳