

## 香河农商银行 加大小微企业信贷投放

今年,河北香河农商银行始终坚守支农支小的市场定位,紧盯年初既定目标任务,狠抓任务落实,化解新冠疫情的不利影响,保持各项业务的稳健发展。

为更好地满足市场需求,促进信贷业务发展,该行全面下调了小微企业贷款利率,确保小微、普惠型贷款稳步投放;该行规范审批行为,在风险可控的前提下,调整各级审批机构权限,便于基层客户经理开展信贷业务、增加信贷投放。根据河北省联社相关制度,结合自身实际情况,该行制定了“惠企贷”等一系列特色信贷产品,有效满足小微企业“短、频、快”的贷款需求。 **王力**

## 长兴农商银行 全方位服务“专精特新”企业

近年来,浙江农商银行联合银行辖内长兴农商银行聚焦中小微企业“专精特新”培育发展,不断厚植金融土壤。截至9月末,该行累计为全县近60%的“专精特新”企业提供信贷支持超13亿元。

为深化政银联动,建立“专精特新”企业名单,该行实行名单制管理;同时,强化对“专精特新”类贷款定量考核,确保全年制造业贷款增速不低于全行各类贷款平均增速。该行组建金融移动服务队,对“专精特新”企业等重点市场主体开展清单式走访,“一企一策”提供金融支持方案。针对“专精特新”类企业,该行创新推出专属贷款,并提供多样化金融服务。 **李悦玲**

## 绵竹农商银行 开展小微金融服务宣传

近日,四川绵竹市满城香商贸有限公司举行三十周年大型客户答谢活动,全市400余家商户受邀参与活动,四川绵竹农商银行在场内搭建金融服务宣传展台。

会场中,该行工作人员积极宣传金融知识,提供优质金融服务,并耐心回答商户问题,现场热闹非凡。绵竹农商银行党委书记、副行长廖俊建受邀介绍了该行服务县域经济的工作宗旨以及年内推出的“银一政一会”融资快车项目等服务,现场来宾及商户反响热烈。

长期以来,该行以“提额度、降费用、速办贷”为目标,积极推行普惠金融服务,主动践行金融主力军的使命担当。 **王月**

## 长春农商银行 创新金融产品 激发企业活力

近年来,长春农商银行深入贯彻落实中国人民银行和监管部门信贷支持经济稳增长工作要求,创新金融产品,激发企业活力。

该行研发推出“满e贷”数字贷款产品,实现信贷额度扫码即出,信贷资金随用随还,满足客户“短、频、快”的资金使用需求。针对企业绿色信贷需求,该行用好“微贷通”等优质信贷产品;针对科技型中小企业,该行推出“科创贷”等特色融资产品;针对商圈及市场内企业,该行探索尝试预授信业务,成功上线“创业贷”等预授信产品。 **刘明晓**

## 来安农商银行 召开“政银企”对接会

近日,安徽来安农商银行举办了以“加快推进‘政银企’深度融合,全力助推来安经济高质量发展”为主题的助企纾困“政银企”对接会。会议邀请了30余家企业。来安县委常委、常务副县长夏永生、县经济开发区管委会、人民银行来安支行等政府部门负责人参会。

会议首先由该行党委书记、董事长汪贻强对本行的经营情况、“助企纾困”的主要措施等进行了详细介绍。随后,参会企业逐一交流发言,来安县担保公司等相关部门负责人及代表分别做了细致宣讲。会议现场,该行与企业举行了签约合作仪式,7家企业现场签约,涉及金额约2亿元。 **许强 王伟强**

## 龙南农商银行 优化小微企业金融服务

为解决疫情期间小微企业的痛点难点问题,充分发挥地方本土金融主力军作用,今年以来,江西龙南农商银行优化服务方式,助力小微企业发展。

该行结合实际,对市场利率进行摸排调研,为小微企业设计切实可行的贷款利率定价方案,尤其是对涉农龙头企业、地方经济特色企业采取择优扶持和适度的利率优惠政策。为降低企业融资成本,该行对生产经营正常、信用状况良好的小微企业客户实行续贷政策,降低其融资成本,有效破解企业信贷资金的“断档”难题。 **李斌**

# 邓州农商银行坚守服务定位 当好企业“金牌送货员”

今年以来,河南邓州农商银行深入贯彻落实各级党委、政府、监管部门关于优化营商环境的各项决策部署,充分发挥地方金融主力军作用,坚持以企业需求为导向,以送政策、优服务、解难题为重点,主动做到躬身入局,当好“金牌送货员”,切实在优化营商环境、助力企业高质量发展中“帮”到点子上,“助”到关键处。截至2022年9月底,该行小微企业贷款余额达65.62亿元,累计开展“行长进万企”活动80余次,回访企业客户600余次,企业满意率达到100%。

面对疫情及经济下行的压力,原材料、人工、融资等成本持续走高,不少企业经营负担加重,出现资金困难。针对这一问题,该行党委多次组织信贷及前台部门召开专题会议,按照“六稳”“六保”等政策要求,结合辖内企业实际情况,研究制定有针对性的惠企措施,为企业播撒金融“及时雨”,助力其渡过难关。根据银监会“三办法、一指引”等文件精神,结合该行相关制度和具体管理实践,邓州农



为引深推进“四三二一”施工方法,深入了解企业客户经营情况,加大对重点企业的金融支持,近日,山西平顺农商银行党委书记、董事长李宇深入平顺县路参种植专业合作社走访调研,与企业负责人面对面交流、零距离沟通,让金融服务更有温度,用实际行动支持农业产业发展,做接地气的本土银行,践行社会责任与使命担当。图为李宇与该合作社社员在调研现场沟通交流。 **赵旭栋**

## 临朐农商银行参加“银企”对接会 解决小微企业资金难题

近日,山东省临朐县“金融服务润万企”专项“银企”对接会在山东临朐农商银行召开。临朐县委书记、县委副书记、县地方金融监管局、县服务企业发展中心、县工商联、12家企业负责人参加会议。该行充分运用普惠小微贷款支持工具、支农支小再贷款等专项政策,竭力为中小企业纾困,助力企业复工复产,缓解企业融资难题。目前,该行发放普惠小微信用贷款8亿元,投放支农支小再贷款17亿元,有效发挥金融“活水”作用。同时,该行与县直部门、

## 沭阳农商银行精准施策

# 助力“专精特新”企业高质量发展

今年以来,江苏沭阳农商银行积极响应国家政策,认真贯彻落实国家创新驱动发展战略,不断提升金融服务质效,把“专精特新”作为打造小微企业服务特色的主阵地,聚焦解决“专精特新”企业发展的痛点难点,切实为“专精特新”小微企业办实事。

针对“专精特新”企业等重点市场主体的个性化金融需求,沭阳农商银行积极对接政府部门,获取“专精特新”企业名单,确定重点扶持对象,梳理企业名单,制定专项走访计划,进企业、访需求、提方案、促落地;同时,强化对“专精特新”企业贷款定量考核,将制造业企业支持情况纳入客户经理考核评价指标,要求全年制造业贷款增速不低于全行各类贷款平均增速,激发其营销动力。该行成立金融服务队,结合助企

商行制定无还本续贷政策;同时,按照应延尽延原则,落实延期还本付息政策,做到不抽贷、不断贷、不压贷,为受困企业“雪中送炭”。针对小微企业、民营企业、个体工商户等客户群体特点及需求,该行先后推出了“乡村振兴贷”“富农如意贷”等信贷产品,并对贷款期限、用信方式、利率定价等方面进行了优化配置。

为将惠企助企工作抓实抓细抓好,该行成立“行长进万企”金融服务工作专班和“企业金融服务小分队”,多种形式宣讲惠企政策,深入了解企业需求,确保人人成为企业的“联络员”、形象的“宣传员”、困难的“化解员”。该行党委班子带头,多次深入联系企业走访调研,对接金融需求,切实做到第一时间掌握企业经营动态、第一时间解决企业发展难题。各金融服务小分队充分发扬“背包精神”,主动对辖内企业进行实地走访,从行业政策、信贷政策和担保政策等方面,对企业资金需求开展综合评估,按照“一企一策”原则制定专项金融服务方案,全

心全意当好“金牌送货员”。针对企业普遍反映的贷款难、贷款慢等问题,该行定期召集信贷部门负责人、业务骨干进行会商,研究制定尽职责授信管理机制,大力推行“首问负责”“限时办结”等服务制度,切实提高服务企业的精准度和有效性,提高其金融获得感 and 满意度。

邓州峰润万家生物科技有限公司,是一家从事蜂蜜养殖加工、农产品种植及网络销售等业务的民营企业,受疫情影响,融资困难,经营陷入困境。正当该公司负责人刘峰一筹莫展之际,邓州农商银行为其量身定制授信方案,发放贷款100万元,并为其后续发展提供跟踪服务。在邓州农商银行的支持下,邓州峰润万家生物科技有限公司已发展成为市重点龙头企业。一直以来,邓州农商银行不忘初心,坚守“支农支小支微”战略定位,及时帮助小微企业解决经营发展中面临的融资问题,为服务地方经济发展、助力南阳副中心城市建设工作作出了积极贡献。 **付思奎 丁一**

## 邹城农商银行 为医药企业备足金融“粮草”

“您公司的贷款资金已到账。”听到山东邹城农商银行近圣支行工作人员的话,邹城市一正医药连锁有限公司负责人燕丽放下了悬着的心。据悉,该公司从紧急求助邹城农商银行,到全流程工作人员到岗发放贷款到账,仅仅用了不到半个小时时间。在这个与时间赛跑的抗“疫”战中,邹城农商银行牢记地方金融机构使命,启动“绿色通道”,时刻准备着,为企业备足金融“粮草”。

据了解,邹城市一正医药连锁有限公司是一家从事药品、医用口罩、医疗器械、消杀用品等零售业务的公司。在严峻反复的疫情形势下,该公司计划加

大采购防疫物品力度,供应给各个单位和百姓群众,却遭遇资金短缺问题,工作无法向前推进。邹城农商银行近圣支行客户经理了解情况后,立即向总行汇报,邹城农商银行秉持“特事特办、急事急办”原则,在严格落实疫情防控政策的前提下,安排近圣支行放款全流程人员安全、紧急到岗,成功为该企业的400万元购置防疫物资贷款,解决其流动资金问题。邹城农商银行与全民并肩战斗,保证疫情期间信贷服务“不放松”,为企业备足金融“粮草”,坚决打赢这场疫情防控阻击战,体现农商银行的使命担当。 **张静 赵培钧**

## 峡江农商银行 推出“抗疫助力贷”

“感谢农商银行!真没有想到,不用抵押,不用担保,只用了3天就贷到了50万元急需资金!”看着刚刚到账的贷款资金,经营一家生产液体敷料贴、护理软膏、喷剂敷料、护理冲洗剂的医药公司负责人吴先生对江西峡江农商银行工作人员连连道谢。原来,吴先生的公司接到了一笔生产订单,但因缺乏资金采购原材料,无法进行生产,不能按时交货。该行了解这一情况后,主动安排客户经理上门对接,向其推荐了“抗疫助力贷”专属产品,并为其开通业务办理“绿色通道”,满足了企业生产资金需求。

当前,一些小微企业将大部分积蓄用于支付员工工资,无力采购新原料复工复产,加之上游付款周期缩短、下游收款周期拉长,导致短期资金周转需求

较以往大增,亟待借贷资金维持运转。面对小微企业“资金喊渴”的现状,峡江农商银行快速响应,创新推出针对受疫情影响的小微企业、小微企业主、个体工商户和抗疫志愿服务者的专属信贷产品——“抗疫助力贷”。该产品采用“线上+线下”的服务模式,根据客户资金需求、生产经营周期、贷款回笼特点和综合还款能力等方面,确定授信额度,匹配贷款期限,单户最高授信额度可达200万元,授信期限一般在2年以内。同时,“抗疫助力贷”执行特别优惠利率,小微企业利率仅为4.9%,抗疫志愿服务者利率低至3.9%,让小微企业得到了更多实实在在的优惠。截至目前,该行累计发放“抗疫助力贷”133户、5970万元,充分满足了小微企业日益旺盛的资金需求。 **周绍清**

## 扬中农商银行 贷款支持企业扩大经营规模

“我不仅是新扬中人,也是江苏扬中农商银行的形象大使!”江苏扬中电气有限公司负责人胡桂生如是说。

2000年,初中毕业的胡桂生来到扬中打工,5年时间,胡桂生靠着脚踏实地的付出,从扬中代理的某个品牌电器产品销售开始,由零资产做到了4000万元,并毅然决然进军实业,创立了江苏扬中电气有限公司。2012年,胡桂生想要扩大企业规模,却遭遇资金短缺难题,企业发展陷入瓶颈。此时,扬中农商银行的客户经理张雨晨向胡桂生伸出了援助之手,为其提供了300万元贷款,让胡桂生在那个“门难进脸难看”的坐商年代感到了一丝暖意,并由此建立起与扬中农商银行的伙伴情谊。

有了自己的加工企业后,为了确保产品符合客户要求,他常常亲自操作,在生产中不断摸索,精益求精,对产品进行技术创新,从最早的“三箱”,到后

来的高低压柜、箱变,把技术创新作为推动公司发展的第一驱动。如今,在胡桂生的带领下,江苏扬中电气有限公司打“优势牌”,走“特色路”,不断扩大产品竞争力,那个当初只有六七个人的小队伍,已经逐渐发展成为拥有员工116人、年产值高达1亿元的专业化公司。

吃水不忘挖井人,胡桂生在将企业做大做强的同时,不忘扬中农商银行的“恩情”,从公司的基本账户到员工工资发放、再到上下游客户信息,无论是在工作上还是业务资源上都给予了扬中农商银行很大帮助,还将农商银行的服务介绍给更多有需要的朋友。

2021年春节前,胡桂生得知一个企业即将落户扬中,第一时间就将信息告诉了已经担任扬中农商银行某支行行长的张雨晨,最终促成该企业落户扬中农商银行。当场扬中农商银行支行需要外拓营销时,胡桂生也是第一时间组织动员企业员工积极配合。 **祝香**

## 柳江农合行 成功发放首笔“政采贷”

为深入贯彻落实党中央关于疫情防控和金融支持经济社会发展的决策部署,积极推动国务院稳经济一揽子政策措施,助力解决政府采购中标企业资金不足、融资难、融资贵等问题,近日,在自治区联社及人民银行柳江支行的指导下,广西柳江农合行充分运用“中征应收账款融资服务平台”,大力推广线上“政采贷”融资业务,开启政府采购助企纾困的新模式,让金融“活水”精准“滴灌”中小微企业,助力缓解中小微企业融资难题。

“政采贷”即政府采购贷款业务,是指在政府采购公开招标采购方式下,银行机构根据政府采购中标(成交)通知书或政府采购合同,为中标供

应商提供的流动资金贷款业务。近日,柳江农合行营业部依托“中征应收账款融资服务平台”获取政府采购信息,精准对接中标企业,为其提供融资方案,助力柳州市启蒙农机有限公司完成“政采贷”线上申请、确权、投放,并于9月29日成功为该公司发放“政采贷”87万元。这标志着柳江农合行首笔线上“政采贷”业务正式落地。

据了解,柳江农合行营业部在获得柳州市启蒙农机有限公司的基本情况后,第一时间对该公司进行走访营销,结合客户综合情况快速推荐“政采贷”融资方案,精准有效对接客户经营特点和资金需求,及时为客户解决融资难题。 **蓝许航**

## 十堰农商银行 发放首笔500万元“助企纾困贷”

近日,湖北十堰农商银行柳林支行为十堰冯氏商贸有限公司成功发放该市首笔“助企纾困贷”500万元,标志着该市助企纾困政策落实取得实质性进展,困难企业解决融资难题获得“新渠道”。

为支持受疫情影响较大的交通运输、住宿、餐饮、批发、零售、文体娱乐、旅游、物流仓储等行业企业发展,十堰农商银行率先响应十堰市财政局、市地方金融工作局等多部门联合推出的“助企纾困贷”政策,采取行业主管部门推荐、十堰融资担保集团担保、财政贴息、多方分担风险的模式,设立“助企纾困专项基金”,助力纾困行业企业纾困。

为使困难企业第一时间享受到“助企纾困”政策,该行会同十堰融资担保

集团有限公司召开联席会议,初步确定支持对象范围、条件,并明确业务办理流程。对拿到三个部门推荐函的企业,双方均开辟绿色通道,确保次日出具审批结果,其他手续同步办理。十堰冯氏商贸有限公司“助企纾困贷”从业务报批到放款发放,只用了三天时间。

2022年以来,该行深入贯彻落实党中央、国务院“稳企业、保就业、保民生”大政方针,将该行“万名员工进小微”活动与省政府“下基层察民情解民忧暖民心”实践活动有机结合,将名单内企业包保到人,收集企业信贷等方面金融需求,建立问题清单台账,通过金融纾困为企业注入金融“活水”。截至10月末,该行当年小微客户贷款新增71亿元,增长额创同期、历史新高。 **董灵芝**

道,充分利用沭阳农商银行APP,上线多款全线上信贷产品,支持一键秒贷,切实提高“专精特新”企业融资的可得性。

为提升服务质量,该行为企业量身定制金融服务方案,深化首贷培植行动,加大对新认定“专精特新”中小企业的信贷培植力度,加快推动“政银保”等业务拓展,提高专项贷款首贷和续贷申请效率;制定差异化考核政策,加强对“专精特新”贷款户数、金额、产品覆盖面等方面的奖励,提高科技金融在企业融资和考核中的权重。此外,该行开通信贷“绿色通道”,提高信贷业务办理效率,平均办理时长仅3天,全力满足企业融资需求。

今年以来,沭阳农商银行“专精特新”企业贷款余额41.4亿元,较年初增加7.99亿元,增幅23.91%。 **胡玲玲**