

石泉农商银行
“银商”合作携手共赢

日前,陕西石泉农商银行携手石泉县城区商会召开“银商”洽谈会。会上,石泉农商银行行长张大杰就如何更好地促进“银商对接”提出了相关建议。他要求,要做好农商银行和商会的“连接带”,要把农商银行好的金融产品推广到商会中去,把商会会员吸引到农商银行客群中来,密切“银企”合作,打通企业融资壁垒。城区商会会长张忠宽表示,城区商会将积极发挥桥梁和纽带作用,以农商银行平台为依托,多交流、多沟通,为会员在融资和金融政策等方面提供更多的便利,向更多会员企业宣传农商银行的优惠政策,实现互利共赢、合作共赢。

石泉农商银行将建立健全“政银企”沟通机制,提升金融服务质效,拓宽企业融资渠道,满足民营企业多样化、特色化金融服务需求,为推动经济社会高质量发展贡献力量。 周雄 李田

天门农商银行
解决创业者资金难题

近日,湖北天门农商银行发放给周先生的20万元创业贴息贷款已到账,让周先生一颗悬着的心终于放下来了。今年5月以来,该行共向540个创业者发放贷款1.1亿元,解决了各类市场主体创业流动资金不足的难题。“90后”创业者裴先生也是受益者之一,在天门农商银行横林支行20万元“青创贷”的支持下,肉食批发生意蒸蒸日上。与此同时,该行还深入推进整村授信,向519个村组派驻101名“金融村官”,办好市镇两级乡村振兴精品示范点。

目前,该行建档7.2万户,授信4.9万户,授信金额15.2亿元。截至10月末,500万元以下小微贷款余额67.3亿元,比年初净增11.4亿元,占全部贷款当年增量的114.6%。 彭碧波

磐石农商银行
推出“红孵贷”专属产品

今年以来,吉林磐石农商银行与当地组织部门合作,推进磐石市“红色孵化器”建设。该行对党建基础好、发展潜力大、创新能力强的民营企业单独建立营销对接台账,提供专属金融服务,保证客户金融需求。

“红孵贷”是支持党建服务中心“红色孵化器”建设、助推民营企业发展工作创新推出的专属产品。该行注重发挥支农再贷款作用,适当降低贷款利率,加大支农支小服务力度,为民营企业及“红色孵化器”入孵企业降低综合融资成本。截至10月末,该行为9家民营企业发放贷款8410万元,“红孵贷”余额1400万元。 宋君武

长丰农商银行
召开助企纾困座谈会

前不久,“长丰农商银行助企纾困座谈会”在安徽合肥北城召开。据悉,此次座谈会是为了全面落实国家稳经济大盘工作部署,持续推进落实“五进”工作要求,加强“银企”合作,营造良好的金融生态环境,了解全县重点企业、中小微企业资金需求情况。

会上,前来参加对接会的企业家们畅所欲言,对长丰农商银行贷款手续简便、审批流程短、放款速度快表示肯定,也对长丰农商银行今后进一步提供优质金融服务提出了建议和意见,部分企业现场与长丰农商银行签订合作意向协议。 张翠翠

江都农商银行
热情服务获客户称赞

近日,江都农商银行滨江支行接到客户张先生的求助电话。据了解,张先生是一家咨询管理企业的法定代表人,因疫情原因滞留上海,无法亲自到网点办理久悬户转正常业务。网点员工在了解客户的困难后快速反应,利用远程视频的方式确认法定代表人意愿,面对面签订授权申请书,仅用30分钟便完成了账户的启用。张先生对江都农商银行灵活、高效的业务流程和热情周到的服务称赞不已。

下一步,江都农商银行将坚持有效管控、综合施策相结合,按照“放得开、管得住、服务好”的账户管理要求,从源头入手,加强账户实名制管理和开户实质性审查,建立账户分类分级管理机制,有力保障企业合理的账户服务需求,用实实在在的实际行动不断满足群众的支付服务需求,切实解决小微企业和个体工商户开户难题,助力小微企业发展。 胡金慧

绍兴恒信农商银行出实招亮硬招

金融助企纾困解难题

近日,绍兴市岩彩新型建材有限公司收到浙江绍兴恒信农商银行发放的一笔280万元流动资金贷款,“多亏了这笔资金,让我们企业生产经营没有后顾之忧了。”该公司负责人徐孝剑说道。

徐孝剑经营的绍兴市岩彩新型建筑材料有限公司是一家集研发、加工、制造、销售新型建筑材料于一体的高新技术企业,拥有多项发明专利。该公司为了进一步扩大经营范围和销售渠道,遇到资金短缺难题,恒信农商银行得知情况后,以专利权质押方式向该公司发放了280万元贷款。这仅是恒信农商银行今年以来开展助企纾困“面对面”活动的一个缩影。

今年以来,该行党委贯彻落实党中央、国务院关于稳经济一揽子举措,出台了6方面16条金融助企纾困政策,要求全行上下在金融助企纾困中出实招、硬招、真招,确保各项政策“精准、直达、快享”落地见效。

尤为值得一提的是,该行在金融助企纾困中敢为先。一是对企业办贷流程大胆改革,将原贷款申请、客户面谈、贷款受理、贷款调查、客户建档、客户评级、贷款授信、贷款审查、贷款审批、合同签订、发放贷款等11个环节最短压缩成贷款申请、审查审批、贷款发放3个环节,大大提高了办贷效率,平

均每笔办贷时间不超过两天。二是围绕企业融资特点,积极创新和运用免担保、免周转、按揭还、低成本的贷款产品,满足企业多元化融资需求。截至目前,该行已创新各类金融产品42个,发放各类金融产品贷款28.21亿元。三是执行抵质押物自评估,由支行成立评估小组,总行成立审批部门,参照市场价合理确定抵质押物评估价,切实减轻企业融资成本。截至目前,该行已通过各种“银企”对接会、座谈会、上门服务等地走访市场主体8.56万户,为企业解决各种问题1.5万余件。

“当企业受到融资困难时,应以主动作为的担当精神,想方设法帮助企业解决金融服务中的多样需求。”恒信农商银行阜埠支行行长周麒如是说。

浙江雅德居实业有限公司是一家集高档门窗研发设计、生产制造、配送安装、售后服务于一体的先进制造企业,主要生产各类欧式纯木窗、欧式铝纯木窗、美式窗、中式仿古窗等,年生产能力达18万平方米。由于受当前房地产市场低迷影响,该公司的经营也受到了冲击,公司负责人李新波为了降低原材料采购成本,需当日现金结付,日现金储备需求较大,却因没有可抵押的资产融资处处碰壁。正当他为资金发愁时,恒信农

商银行阜埠支行为其定制了政府融资担保贷款方案,不到3日,该公司就收到了恒信农商银行500万元的融资担保贷款。

担保难,融资难一直阻碍着中小微企业的“长高壮大”。对此,恒信农商银行力求破解这个难题,积极推进融资担保合作业务。该行通过与市区融资担保公司合作,推出“总对总”批量担保及“双保”应急融资贷款等,不仅费用低,手续还简便,切实缓解了小微企业融资难题。截至目前,该行已累计发放“政银担保贷款”108户,贷款金额2.32亿元。通过与“银担”合作,简化担保流程,提高服务效率,将更多信贷资金精准投放到中小微企业领域,有效缓解了中小微企业担保难、融资难问题。

绍兴恒信农商银行围绕以区域经济高质量发展为目标,不断以更实的金融举措服务地方经济。今年以来,该行已办理无还本续贷882笔,金额31.90亿元,为企业减费让利2900多万元,已发放各类贷款264亿元,惠及小微企业2.85万户。

“恒信农商银行是一家地方法人银行,有责任担起金融保障职能,落实稳企业稳市场各项政策措施。”恒信农商银行的相关领导表示。

王张荣 夏益萍

忻州农商银行
推进普惠小微减息政策落地见效

近期,山西忻州农商银行按照上级监管部门和省市联社关于普惠小微贷款阶段性减息政策相关要求,进一步加强对实体经济的支持力度,推动普惠小微阶段性减息政策落地见效,真正降低小微企业融资成本。截至目前,该行普惠型小微贷款较年初净增3.68亿元。

该行积极召开政策工作推进会,安排专人按照政策范围整理出四季度存款、新发放或到期(含延期)的普惠小微贷款明细。各营业网点快速响应,充分了解普惠小微贷款阶段性减息政策要点和操作步骤,按照要求确定减息台

奉化农商银行

“减负降本”让企业“轻装上阵”

“在农商银行信贷资金的支持下,我们员工工资发放和欠供应商的问题已得到解决,额度高,利率低,还不用到处找担保,真是解了我们的燃眉之急。”浙江宁波东欣电子有限公司相关负责人说。

据了解,宁波东欣电子有限公司主营汽车和摩托车仪表总成、仪表专用轴、塑料仪表外壳等仪表配件,在奉化农商银行长期信贷支持下,该企业生产经营一直都较为稳定。

前不久,中国人民银行奉化支行和浙江农商银行联合银行辖内奉行农商银行组织员工来到宁波东欣电子有限公司

账、整理借款合同、利率调整补充合同、减息凭证及其他相关佐证资料,确保符合条件的普惠小微贷款应减尽减。同时,该行按照减息相关要求,对符合条件的普惠小微贷款在原借款合同利率基础上减息1个百分点(年化),企业免申即享,切实缓解企业的付息压力。

下一步,该行将持续贯彻落实普惠小微贷款阶段性减息政策,全力做好金融助力稳企业保就业工作,确保政策效果真正惠及普惠小微市场主体,为实体经济更好更快发展贡献农信力量。 张永丽

冷水江农商银行

减费让利助企惠民

今年以来,湖南冷水江农商银行加大信贷投放,突出对普惠小微、新市民、绿色信贷等行业领域和市场主体的金融支持。截至11月末,该行累计投放普惠小微贷款28.49亿元,普惠小微贷款余额27.32亿元,较年初增加2.63亿元,增长10.65%。特别是针对新市民金融需求,推出“返乡创业贷”“随心消费贷”“新农村宜居贷”等信贷产品,累计投放新市民领域贷款7626笔,金额3.38亿元,极大地满足了新市民住房、创业就业、消费、教育等综合金融需求。

该行持续减费让利,将低成本资金重点扶持民营和小微企业,今年累计帮扶小微企业2033家,为其节约融资成本1100万元;在内部资金转移定价方面,对同期限同品种的贷款利率在去年基础上下调0.1个百分点,累计让利800余万元;与财政局、兴泰担保公司开展“满湘财银贷”等合作业务,贷款利率较同业产品最高优惠4.85%,有效降低了企业融资成本。

今后,该行将持续落实减费让利各项措施,展现地方法人银行金融助力稳经济大盘的责任担当。 谢妍芳

枣阳农商银行

创新“推荐官”营销模式

为推进微贷业务增长,湖北枣阳农商银行积极开展“人码合一”获客平台培训,组织全辖网点通过员工微信朋友圈等途径进行宣传,引导536名小微企业主、个体工商户、白领等行外人土成为农商银行“推荐官”,增加了获客渠道。

常来枣阳农商银行南城支行办理对公业务的会计田女士,在客户经理的推荐下成为该行一位“推荐官”,将其推广码分享到自己的微信朋友圈,一周后,枣阳农商银行南城支行客户经理收到一条短信,提示客户申请贷款。联系后得知,是“推荐官”田女士介绍的客户。因客户杨先生是政府公务员,枣阳农商银行南城支行在联系客户后,通过智慧微贷平台,仅用半个小时就完成了

放款流程。客户从未体验过这样办贷款,感到很吃惊,客户经理顺便也给杨先生建立了他的个人推广码,让获客渠道良性持续发展。

据枣阳农商银行南城支行客户经理介绍,“推荐官”营销模式发挥了1+N效应,客户可以通过扫“推荐官”的推广码,提交信贷需求,足不出户就可以获取金融服务,同时成为农商银行“推荐官”后,每成功推荐办成一笔,还会有2000积分,相当于20元钱,可用于日常生活消费,而且办理越多积分奖励越高。截至12月10日,枣阳农商银行南城支行通过业务“推荐官”营销“智慧微贷”客户77户,合同签约43户,授信541万元。 郭严屹

新晃农商银行

筑牢金融服务“保障线”

近日,湖南新晃农商银行把统筹做好疫情防控和金融服务紧密结合起来,不断提升服务实体经济和助力小微企业发展的能力,确保金融服务“不断档”,以实际行动贯彻落实党的二十大精神。

该行客户经理通过电话、微信等方式,对受新冠肺炎疫情影响的客户及项目逐个询问了解情况,帮助小微企业纾困解难;积极推出“乡村振兴卡”“福祥·金牛贷”“福祥·e贷·白名单快贷”“福祥·

装修贷”等多款信贷产品,加大对小微企业、新型农业主体和新市民群体的信贷支持力度,不断满足客户多层次的融资需求;深入贯彻落实服务稳住经济大盘各项政策措施,对于暂时受疫情影响的企业,坚持不抽贷、不断贷,不压贷,多措并举助企纾困,有力支持实体经济发展。截至目前,该行累计向受疫情影响较大企业发放贷款2907万元,累计办理延期还本付息75户、75笔,金额9000万元。 余胜蓝

晴隆农商银行

发放创业贷款8000多万元

“前段时间因资金周转困难,差点关门停业,还好及时得到农商银行的贷款支持。”在贵州晴隆县经营一家理发店的张青华感激地说。

曾经的张青华,也如大多数年轻人一样外出务工,在各种利好政策的支持下,他学到理发技术后便返乡创业,开了一家理发店。随着人们消费升级,张青华的理发店有些过时,他想翻新更新设备,但需要较大投资。正值今年年初,晴隆农商银行城南支行客户经理在普惠大走访过程中了解到张青华的情况后,为其讲解了创业贷款政策。随后,张青华备齐了资料,提交了借款申请。过了不久,一笔15万元的信贷资金批了下来,这让张青华

喜出望外。

据悉,创业贷款主要为符合工商部门登记注册条件的复员转业退役军人、高校毕业生及返乡创业农民工等创业主体提供资金帮扶,最高可贷20万元,年利率为6.2%,其中4%享受贴息政策,借款人仅需支付2.2%利息。这样算下来,张青华借款15万元,每年可以享受贴息6000元,而自己只需要支付3300元,为其减轻了融资压力。

得到晴隆农商银行的优质信贷资金支持后,张青华的理发店焕然一新,逐渐恢复了往常繁忙的景象。截至目前,该行累计发放创业贷款590笔8437.16万元,惠及590户市场主体。 廖佩玲 尚清华



年初以来,吉林柳河农商银行深挖零售信贷客户和未授信客户,并针对个体工商户担保、抵押不足推出“助商贷”,充分发挥“吉金银通”平台功能,采取线上“菜单式浏览+一键式申办”,持续推进“金融‘活水’惠个体”专项行动落地见效。截至11月末,该行个体工商户贷款余额5.1亿元,较年初增加1.6亿元,增幅44.81%。图为该行工作人员了解客户融资需求。 屈子靖 刘威

常熟农商银行加强“银政”合作

打造科创金融生态圈

为贯彻落实银行业支持高水平科技自立自强工作要求,江苏常熟农商银行积极探索科创金融服务新模式,围绕高新技术企业、“专精特新”中小企业、科创型企业融资需求,加大“信用贷”“首贷”投放力度,将更多金融资源向科创领域倾斜,为实施科技自立自强提供有力支撑。

该行着力打造一支精通产品、精通行业、精通市场的专业化科创金融人才队伍,专营科创型企业综合金融服务;

丰富科创金融产品体系,通过自主创新和企业“银政”合作,逐步形成覆盖科创型企业全生命周期的科创金融产品线,创新推出服务科创企业、双创人才的“惠科贷”和专项服务具有自主专利的科创型企业的“专利贷”,并在江苏省科技厅、财政部的指导下,大力推广“苏科贷”产品,在盐城地区率先落地,支持当地民营科创型中小微企业的融资需求。

该行加强“银政”合作,主动对接各级科技、金融、人才主管部门,在信

息数据共享、科创金融产品开发、科创型企业培育等方面加强协同合作;拓宽“银园”合作,与产业园共同制订服务科创型中小微企业金融方案;推进“投贷联动”和同业合作,与创投机构合作,学习投资理念,深入行业企业,把控风险,与券商、信托、私募基金等金融机构合作,为科创型企业提供上市辅导、股权融资等金融服务。目前,全行科技型、科创型企业贷款客户1200多户,贷款余额超80亿元。 宋杰

高平农商银行构建长效服务机制

推动绿色金融持续发展

“今年的驴肉销售市场行情特别好,在高平农商银行的支持下,我们肉驴养殖规模扩大了一倍以上,预计今年的收入能较去年翻番。”山西省高平市田同农业,是一家集肉驴养殖、果树种植以及培育育苗于一体的绿色农业企业,高平农商银行通过发放“首担贷”为企业提供信贷资金82.2万元,帮助企业进一步扩大了生产规模。

近年来,高平农商银行坚定不移地扛起乡村振兴主力银行的责任,围绕“绿水青山就是金山银山”的理念,紧贴市场和产业发展需求,全方位打造“党建+服务”“线上+线下”“普惠+精准”“三加”模式,累计支持绿色低碳类企业8家,农业园区6个,投放贷款4.22亿元。

该行以“党建+服务”实现高效融

客,突出党建引领,发挥党建共建作用,搭建“政银”“政企”“银企”沟通平台,建立畅通联络渠道,实时掌握绿色企业的生产状况、资金需求、产业链布局等,通过建立“一企一档”打造数据模型,结合企业生产、销售、资料采购等情况精准导入金融支持,打造适销对路、资源匹配的良好格局。

该行采取“线上+线下”开展全时态服务。一方面,发挥阵地优势,按照“网格化”服务思路,对辖区内绿色企业及种植养殖户配置“一对一”专职客户经理,定期上门进行对接走访。另一方面,大力推广“晋享贷”平台,面对面、手把手指导企业主、农户熟练使用线上申贷流程,对绿色产业链上下游各类主体的信贷需求快审快批,快贷

快办,并按周对支持情况进行复盘,针对驳回信贷申请的实行二次上门,深入了解市场信息,确保绿色产业信贷需求得到及时满足。

该行以“普惠+精准”构建长效服务机制,围绕绿色产业发展的痛点、难点和堵点,扎实做好助企纾困、助推市场主体倍增工作,运用政策扶持,加大对绿色产业的金融支撑,做到资金倾斜、服务倾斜、资源倾斜;大力开展“银商”联盟,通过建立“银行-企业-商户-消费者”四位一体联盟阵营,构建内涵式、延伸式服务样板,扩大服务覆盖面;针对特色产业推出了“红薯贷”“黄梨贷”“金猪贷”产品,实现了服务供给与产业需求的有机衔接,推动了绿色金融持续发展。 田玲