

霍州农商银行再掀不良贷款清收热潮

在全年冲刺收官关键时期,山西霍州农商银行开展“大干三十天 亮剑清欠保收官”活动,再次掀起不良贷款清收热潮。

在清收过程中,该行划分战区,党委班子充当战区司令,与各战队队长签订目标责任书,每周至少两天深入战区进行督导调研,与客户经理一同入户,针对存在的问题现场办公研究解决,推进不良清收工作高效开展;选取中层党员充当战队队长,各战区选出优秀党员成立清收攻坚队,在队长的带领下,每天选取攻坚对象,线上线下载发力,确保每次入户都有成效;夕会时,对当天清收过程进行“复盘”,及时总结经验,跑出清收“加速度”。同时,风险管理部每天对清收情况进行通报,以战区为单位开展评比,各战区开展内部网点、人员之间评比,排队靠后的战区、网点、人员逐级在微信群里进行剖析,营造了全行不良清收“比学赶超、你追我赶”的浓厚氛围。 韩莉

抚州农商银行举办以案促改警示教育

日前,江西抚州农商银行举办以案促改专题警示教育活动,相关部门通报了违纪违法案例,3位支行代表分别作了警示教育发言。

此次活动要求,抚州农商银行全体干部员工要以案为鉴、以案明纪、以案促改、以案促治。一是在思想防线上要“一刻不松”,算好政治账、经济账、名誉账、家庭账、亲情账、自由账和健康账,始终做政治信念坚定、遵纪守法的明白人。二是在纪律规矩上要“一以贯之”,遵守规矩不含糊,守住底线不逾越,遇到红线不触碰,不断增强自身的政治定力、纪律定力、道德定力以及防腐防腐定力。三是在监督执纪上要“一严到底”,让党内监督没有禁区、没有例外,确保党规党纪、规章制度有效执行。 邹佩莹

汝州农商银行确保金融服务“不断档”

面对严峻的疫情态势,河南汝州农商银行坚持金融服务“不断档”,关注村民迫切需求,走村入户,探寻农村金融服务盲区,建立村民金融需求清单,线上向养殖户和种植户金融需求,从而“对症下药”,精准助农,发挥问题清单作用最大化。

该行明确思想导向,开展金融知识普及月活动,以防范电信诈骗和防范非法集资为落脚点,切实提升村民的金融素养,增强农民的金融知识水平,有效预防电信诈骗和养老诈骗事件发生,营造科学、有序、和谐的农村金融文化氛围,守护广大群众的资金安全,筑牢助农、护农、惠农“坚固防线”。 程曼玉

鹿泉农商银行“警银”联合齐力“断卡”

近日,河北鹿泉农商银行城关支行通过反洗钱系统监测到客户柏某的银行卡发生大量转账交易,于是及时中止了客户银行卡非柜面业务,并主动联系客户到柜面做进一步核实处理。其后,柏某在其儿子的陪同下按来到鹿泉农商银行营业部进行核实。通过系统核查,工作人员发现柏某的银行卡已被多家公安局经侦分局冻结,遂立即将该客户信息反馈到鹿泉区反诈中心,请求协助查询。经反诈中心核实,该客户存在贩卖银行卡行为。工作人员不动声色,一边与客户聊天稳住其情绪,一边等待警察的到来。警方快速出警,将柏某带走展开进一步调查。

鹿泉农商银行坚持在日常工作中主动加强异常账户管理,强化可疑交易监测,坚持加强与地方公安和监管部门协同合作,共同守护好人民群众的“钱袋子”。 刘思雯 温琳

来安农商银行召开退休员工欢送会

日前,安徽来安农商银行召开“流金岁月 感恩有你”2022年度退休员工欢送会。

欢送会现场,来安农商银行工会为各位退休员工献上精美的鲜花和荣誉证书,同时欢迎大家有空常回家看看,希望大家不离不弃,一如既往地关心支持农商银行的发展,多提宝贵意见和建议。退休员工畅所欲言,回忆曾经和大家一起奋斗、共事的快乐时光和美好岁月,感谢领导在自己退休之际举办这样隆重的欢送会,让自己真切地感受到了农金人“家”的温暖。 赵璐璐 干章成

福泉农商银行稳增长提服务为乡村振兴添动力

今年以来,贵州福泉农商银行不断丰富金融产品,持续加大乡村振兴金融服务力度、广度和深度,通过稳增长、提服务、强基础、优结构、控风险,实现自身发展与服务地方经济发展同频共振,现已发展成为福泉市营业网点最多、服务范围最广的县域金融机构。截至11月末,该行累计投放涉农贷款24.40亿元,涉农贷款余额43.60亿元。

该行不断创新金融产品,促进各类经营主体稳步发展。如,为新型农业经营主体、种植养殖户推出“乡村振兴贷”;为坝区经济发展推出“坝兴贷”;为无抵押担保小微企业推出“流动资金贷”“码上贷”“烟商贷”;为退伍军人、大学生创业推出“创业担保贷”。该行还根据地方农业种植推出“福源惠农通”等多个信贷产品,为种植户提供单户最高50万元、企业300万元的贷款支持,有效助推全市农业产业发展实现提质、增效、扩面。截至5月末,该行累计发放“福源惠农通”余

额3520.12万元,户数48户。

该行持续加大对小餐饮、小住宿、小电商、小批发、小零售、小加工等“小店经济”和农村新型经营主体、批发零售等行业金融支持,聚焦乡村旅游、种植、养殖、农畜产品深加工等重点领域,加大对特色有机农畜产品生产、购销、加工等环节信贷投放力度。如,免收各类结算业务手续费,主动承担抵押质押类贷款保险费、抵押登记费等费用;对受疫情影响经营困难的小微企业客户综合运用借新还旧、调整还款计划等方式,做到“应延尽延”“应续尽续”,着力稳增长、保存量;扎实做好各类客户账户服务工作以及小微企业和个体工商户支付服务减费让利工作,主动下调贷款利率,加大减费让利力度,全年预计减费让利3500万元。

为深入践行新发展理念,福泉农商银行开展党建引领、金融助力乡村振兴双向挂职,选派10余名分支机构负责人到各镇街道挂职镇级“金融助理”,选派50余名客户经理到辖内各村

社区挂职镇级“金融助理”,为推动普惠金融、乡村振兴蓄潜力、增合力、添动力。

该行与担保公司、地方政府积极对接,充分发挥“贵州农信六张名片”作用,将金融服务触及市域辖区“最后一公里”、服务触达“最后一公里”,让客户足不出户便可享受金融服务;在辖内大型商超、医院、学校打造非金融场景,加快推进移动支付便民工程建设;加大线上金融服务渠道推广力度,让金融服务“触手可得”。

随着社会老龄化加剧,福泉农商银行不断提升适老化服务水平,用移动展业提供上门服务,为客户提供办卡、激活(含社保卡)、改密码等延伸服务,满足老年客户多层次、差异化金融需求,推动建立和谐的金融服务环境。未来,福泉农商银行将把践行服务“三农”的重任扛在肩上,把助力乡村振兴的信心落到实处,将农商银行金融服务新篇章书写在福泉市的广袤大地上。 杨晓芳

句容农商银行提升金融服务乡村振兴能力

□ 本报记者 李道海 通讯员 何玮

今年以来,江苏句容农商银行充分发挥农村金融主力军作用,用金融“活水”助力当地产业结构调整,以多合作、创产品、准营销三位一体金融模式全面提升服务“三农”能力,为乡村振兴赋能添力。

“一部一签”党建合作凝聚合力。句容农商银行积极发挥党建引领作用,加强与市各部委(办、局)交流沟通,签订战略合作协议。与句容农行合作,将信贷资金投放到农业经营发展项目中;与不动产中心合作,创新开展了不动产“登记+金融服务”“系统智能直联”模式,在全市首次基于系统直联发放不动产抵押电子他项权证;与文旅局深度合作,推动智慧体育、智慧文化、教培资金监管系统建设;与税务局合作,推出“留抵退税贷”;与法院合作,推出“拍贷”;与发改委和工信局合作,推出“智改贷”;与科技局合作,共同打造“科技银行”。

“一企一品”创新产品丰富渠道。句容农商银行围绕地区发展特点,主动

深入企业、工商户,因地制宜了解企业需求,为企业推出“福地快贷”“小微贷”“富民创业贷”“阳光E贷”等特色信贷产品和免担保线上信用贷款,助力企业、农户创业融资;围绕“助推地方经济发展”目标,积极参与镇江市农村信用体系工程,建设句容农村信用信息共享交换平台,推出了“农业保险贷”“农机贷”“社保贷”“土地承包权贷”等金融产品,为全市百姓提供更多、更优质的金融服务。

“一户一访”精准营销贴心服务。句容农商银行始终致力打造紧贴“三农”本土银行,不断拓宽信贷渠道,简化贷款程序,大力发放信用贷款。围绕网络营销体系,按照农村、城区两个维度进行网格走访,对句容四个传统农业产业链条进行深入调研,对全市15个科创园进行“整园授信”,将金融服务进行有效嵌入;丰富客户营销模式,开展“深耕三农精准营销”特训,专业培训师全程指导;召开金融产品推荐会172场,现场签约1021户。

垣曲农商银行推进FTP管理考核应用

今年以来,山西垣曲农商银行为进一步深化“增效益”持久战,不断改进实施FTP管理考核办法,充分利用FTP系统,优化考核应用和多个维度分析应用,深入分析各机构经营效益情况,逐步实现资产负债结构优化和控本增效的目标。

为了推动FTP工作的应用及考核,垣曲农商银行成立了以行长为组长、副行长为副组长、各机构负责人为成员的FTP管理考核领导小组,负责全行FTP考核、督导、通报、分析等工作,按月对全行的资产、负债配置情况、各存贷款产品规模及盈利能力等进行分析,进一步掌握FTP应用中的痛点、难点,及时对

问题进行汇总。全行由“分管领导+包点部室+网点”三级联动,对所包网点制订有利措施,调整负债结构,减少低利差及负利差业务,增加高收益产品营销,提升盈利能力。

该行将FTP利润考核指标纳入全年综合考核和季度阶段性考核中,进一步发放“考核指挥棒”作用,引导全员关注本行主营业务利润贡献水平,加大对低成本存款揽储力度,压缩三年以上存款结构,增强全员揽储拓客营销贷款和清收不良的积极性,及时调整资产负债结构,进一步发挥FTP考核实效。 赵晋晋 陈落蓓

万安农商银行“贷”动农户走上养牛致富路

走进江西省万安县视头镇茅坪村横坑组的深山,一排银色的不锈钢牛棚在群山环抱之中格外显眼,此起彼伏的牛“哞”声在幽静的山谷间回荡,农场主陈大哥正忙着清扫牛棚和投喂饲料。

“多亏了万安农商银行的资金支持,我的养牛事业才得以蒸蒸日上!”陈大哥看着眼前50多头膘肥体壮的肉牛说道。

据了解,今年陈大哥返乡创业,几经考察,看中了家乡良好的生态环境,决心在深山之中开辟一条养牛致富路。陈大哥一盘算,从开建路基,搭建牛棚、购进设备到采买幼牛等,即便拿出自己所有的积蓄仍有30余万元的资金缺口。陈大哥通过万安农商银行普

惠金融服务站的站牌联系到了驻茅坪村的银行客户经理,万安农商银行视头支行客户经理随即到陈大哥的养殖场和家中进行调查核实,很快就为他发放了一笔30万元农户小额贷款,及时解决了他的资金短缺难题。

万安农商银行视头支行坚守支农支小使命,践行普惠金融,积极推进乡村振兴战略,通过农户小额贷款、返乡农民工创业贷款、乡村振兴贷款等产品,全力支持境内农户特色葡萄、脐橙、竹荪种植以及特色肉牛、羊、家禽养殖事业。截至目前,该行已累计发放涉农经营性贷款1亿多元,其中涉农养殖类贷款6800余万元,惠及养殖户200余户。 唐丽果 曾照镜

中江农商银行发放小额信贷巩固脱贫成果

2017年,四川省中江县普兴镇党委、政府决定,在山川村开展“旅游扶贫”试点项目,号召曾经的贫困户用好扶贫小额信贷政策,积极参与“四川盆地映象旅游专业合作社”经营。山川村脱贫户陈光海当时在外务工,其妻刘运英对扶贫小额信贷政策不熟悉,抱着试一试的心态,在中江农商银行普兴支行申请办理扶贫小额信用贷款5000元,参与了专业合作社经营。刘运英不仅成为合作社社员,而且可以享受经营分红,同时还在合作社寻到工作岗位。

2017年至2019年,刘运英获得合作社每年分红收入300元,分红率达6%,每年务工增加家庭人均收入5000元以上,扶贫小额信贷政策的支持使全家人逐步摆脱贫困。

2020年,陈光海返乡创业,在中江

农商银行普兴支行申请办理扶贫小额信用贷款4.8万元用于蛋鸡养殖,由于疫情突发等问题,养殖蛋鸡未能产生经济效益。陈光海于2021年初转行养殖肉兔,每年实现8万元净收入,生活基本实现小康水平。

今年10月,陈光海申请续贷脱贫人口小额贷款4.8万元用于养殖肉兔,从2017年至今,陈光海家通过小额贷款享受国家财政贴息8422.43元,国家的扶持,政策的延续,让脱贫攻坚成果得到有效巩固。

截至今年10月末,中江农商银行已发放小额信贷5180户,金额2.56亿元,累计为客户申请财政贴息1572.34万元。2021年,中江农商银行获中共四川省委、省政府颁发的“四川省脱贫攻坚先进集体”称号。 胡孟 张荣华

凤冈农商银行打通金融服务“最后一公里”

在全面巩固脱贫成果有力衔接乡村振兴之际,贵州凤冈农商银行将金融服务由“坐等上门”向“上门服务”转变,以创新型普惠金融服务为群众办实事,真正打通金融服务“最后一公里”。

乌江边上的青松农庄很是热闹,老板安某某与妻子正忙着招待游客。“我家几代人都生活在乌江边,以捕鱼为生,在实施退捕禁养政策后,我向农商银行申请了30万元贷款建起了这个农庄,现在的生意很好。”据安某某介绍,截至目前,凤冈农商银行天桥支行共支持乌江水域沿线农家乐5家,受益村民近百人。在平头溪古建筑群的映村下,“银行

卡助农取款服务点”现代金融元素在风雨中与其相得益彰。家住平头溪古村的李家老奶奶拿着社保卡正在“村村通”商户彭某家取养老金。“以前取钱要坐车到镇上,现在得益于农商银行的取款点,方便了村里的老人。”老奶奶笑着说。这几年,村民们外出的外出,搬迁的搬迁,都选择走出大山、走出古村,唯有凤冈农商银行“村村通”却选择搬进来。2014年贵州省农信联社全面启动“村村通”工程,为农村地区乡镇、行政村安装“村村通”自助服务终端,将农信社支付结算功能延伸到百姓家门口。

2012年至2022年,凤冈农商银行天桥支行累计发放贷款8亿余元,支持4000余户百姓走上致富路。 尹雪



日前,安徽明光农商银行组织开展“奋进新征程·献血显担当”无偿献血志愿服务活动。参加献血的员工在该行党委副书记、行长于文祥的带领下,有序进行无偿献血,献血总量7260毫升。此次无偿献血活动,不仅弘扬了明光农商银行“奉献、友爱、互助、进步”的志愿服务精神,而且进一步巩固了该行“我为群众办实事”实践活动成果。图为员工正在无偿献血。 秦加文

双阳农商银行推行“无感授信 有感反馈”模式“吉信农e贷”余额突破1亿元

日前,吉林双阳农商银行农村数字普惠金融服务工作取得新进展,“吉信农e贷”线上授信1967户,授信金额2.35亿元,用信余额达到1.07亿元。

自农村数字普惠金融系统上线以来,双阳农商银行明确工作重点,健全组织架构,全面推行“无感授信、有感反馈”信贷服务模式,积极履行普惠金融服务职责。

逐户摸排,精准筛查。该行充分

利用“吉信农e贷”产品宣传介绍、信贷营销受理、贷后检查回访等环节,结合整村授信工作,携带初步授信额度入户开展营销,主动采集完善客户基本信息、财务信息以及家庭关键成员比对头像等重要信息。

仔细甄别,精准对接。该行加强与村委会、村民小组沟通协调配合,广泛利用村屯微信群、村广播站、现场推介会等线上线下宣传渠

道,积极营销“吉信农e贷”,锁定相匹配的目标客户,实现一对一的信贷支持。

严格分类,精细管理。该行结合农户贷款业务实际情况,将到期存量贷款客户、批量评议授信客户、信贷逐步培养客户,其他客户群体分为先后梯次,加大信息采集完善工作力度,积极引导存量贷款到期客户转为线上用信,提升用信率。 程阳

靖宇农商银行优化金融服务做县域经济发展助推器

吉林靖宇农商银行始终以客户为中心,以市场为导向,持续加大信贷投入力度,创新信贷产品,践行金融服务地方经济发展的社会责任,有效助力县域经济发展。截至目前,该行各项

贷款余额达24.52亿元,较年初增长4.33亿元,其中涉农贷款余额达9.11亿元,较年初增长1.82亿元,普惠性农户贷款余额达9956万元,较年初增长5363万元,小微企业贷款余额达11.60亿元,较年初增长34997万元。

今年以来,靖宇农商银行主动融入乡村振兴战略,始终坚持支农支小市场定位不动摇,深入一线、深入基层,围绕“三农”、小微企业做信贷,在营销中结合地域特点、客户群体等不同情况灵活、扎实开展精准营销、精准

对接、精准服务,提升发展质效;以省联社零售业务转型升级为抓手,结合该年工作实际情况,制订了《吉林靖宇农村商业银行股份有限公司零售数字化转型专项营销方案》,零售业务条线采用扁平化管理模式,组建“一把手”负总责的领导小组,并成立了零售数字化转型营销团队,团队下设办公室在信贷管理部,负责具体方案制订、目标考核、沟通

协调以及零售业务拓展计划,推进零售数字化转型专项实施的落实。

为积极推广“吉信农e贷”,深化“零售数字化转型”,靖宇农商银行充分将整村授信工作与“吉信农e贷”相结合,针对农户、种植养殖户、农村个体工商户积极开展入户走访、电子档案录入工作,做到“随用随贷、随借随还”,真正实现了农村金融服务“送上门”。“吉信农e贷”产品的上线,使审查审批更加直观,缩短了审批时间,最高30万元的授信额度,极大地满足了农业经营主体融资需求,扩大了吉林农信影响力。截至11月末,该行农户线上贷款1219笔,余额6957万元。

该行对受疫情影响较大、有发展前景但暂时困难的中小企业积极开展“首贷培植”工作,对有资金需求的小微企业积极予以支持,并为其开辟快速审批和放款绿色通道,简化业务流程,缩短融资链条,切实提高办贷效率,为其恢复生产经营提供有力的信贷支持;积极开办小微企业续贷业务,对符合续贷条件的小微企业尽量办理续贷,减少小微企业融资成本。

为降低贷款利率定价,该行积极

利用再贷款政策向人民银行申请再贷款,对辖内的民营及小微企业进行对接走访,调查企业生产经营情况,了解企业资金需求,结合小微企业贷款准入条件、贷款用途、抵押担保合理使用再贷款。截至目前,该行共申请再贷款4.99亿元,其中支小再贷款2.52亿元,支农再贷款2.23亿元,扶贫再贷款2452万元。

该行对受疫情影响严重的企业到期还款困难的客户采用展期、无还本续贷、调整合同要素办法为客户办理延期还本付息业务,支持客户复工复产,同时通过实施延期还本付息政策,有效缓解疫情期间的客户资金压力。

该行始终以推进服务转型为依托,全面创新服务方式,按计划、分步骤建设标准化网点,营造文明服务氛围,让客户真正体会到“手握手”的承诺,心贴心地服务”,进一步提升了农商银行的知名度和美誉度,同时全方位开展各类宣传活动。通过微信公众号、简报、美篇等宣传方式积极编发信息,面向社会各阶层宣传农商银行文化,树立农商银行形象,为广大客户普及和推广金融知识。 任鹤