

江都农商银行 服务地方经济发展获肯定

日前,江苏江都区委副书记、区长朱定金一行来到江都农商银行进行新春慰问,并组织召开座谈会。

座谈会上,江都农商银行党委书记、董事长尚修国汇报了全行在存款增长、贷款投放、金融服务、队伍建设等方面的情况。会上,朱定金区长充分肯定了江都农商银行为地方经济发展作出的突出贡献。同时,他还就江都农商银行未来发展,作出了重要指示,朱定金指出,全行要继续保持“领头羊”的姿态,要继续履行“主力军”的职责,要保持“奔跑者”的状态,在自我变革与发展中,奋力扛起重振“江北第一县”的地方金融机构担当。洪雅

常山农商银行 上线农村集体经济数字管理系统

近年来,浙江农信辖内常山农商银行全力扛起“乡村振兴主办银行”的担当,率先衢州市实现常山县域“浙江农村集体经济数字管理系统”的全面覆盖。该系统的上线,改变了以往村级账户使用需要层层审批导致效率低下,资金监管不到位的情况,切实实现了村账审批不跑乡镇街道、资金支付不跑银行,随时随地转账到账。

该系统运行8个月来,已为全县180个行政村成功支付1.93万笔、金额4.7亿元,有力地推动了农业农村领域的“最多跑一次”改革,助力常山县域农村进入乡村数据云时代。吕鹏

叶县农商银行 加快推进社保卡发放工作

自社保卡发行工作启动以来,河南叶县农商银行高度重视,积极配合人社部门大力推进社保卡发放和应用工作,多措并举,深入践行普惠金融理念,全面提升服务效率和水平。

该行辖内各营业网点开辟“绿色通道”,设立专属窗口,专项专办,及时做好社保卡发放工作。并积极向居民宣传社保卡应用功能,普及社保卡使用知识,有效提高了广大群众对社会保障卡的认识和使用率。目前,叶县农商银行已累计代理发放社保卡28.23万张,发放率高达97.17%。赵娜

长白山农商银行 加强疫情防控与金融服务

连日来,吉林长白山农商银行按照省联社、各级监管部门及当地政府要求,积极做好疫情防控工作,为辖区人员提供优质金融服务。

该行加强组织领导,压实疫情防控具体环节,相关部门统一配备安全防护用品,并落实客户营业场所办理业务全程佩戴口罩、扫码、测温等工作。为确保基础服务“不打烊”,该行做好线上线下配套服务和宣传引导,为客户解决困难并提供优质服务,减少与客户直接接触,提高线上金融服务效率。王娟

松滋农商银行刘家场支行 各项存款余额突破10亿元

今年初,湖北松滋农商银行刘家场支行抢抓资源,发挥人员优势,借助春节人流、物流、资金流返乡的“黄金时机”,全体干部员工发扬吃苦耐劳、敢为人先的拼抢精神,提前谋划、周密部署,早在1月上旬存款余额就突破10亿元,成为松滋市首家存款过10亿元的乡镇金融网点。截至2月7日,该行存款余额10.75亿元,比年初净增9139万元,完成了“春天行动”计划的127%。苟学菲

威远农商银行围绕特色产业创新产品 促进乡村振兴提质增效

近年来,四川威远农商银行在金融服务三农中,重点围绕“产业兴旺”“生态宜居”“乡风文明”“治理有效”“生活富裕”创新制定“乡村振兴贷”系列信贷产品和全方位纵深开展金融服务。目前,该行金融服务乡村振兴工作亮点突出、效果明显,充分发挥了威远农商银行普惠金融主力军银行的作用。

乡村要振兴,产业是关键。该行按照“一镇一业”“一村一品”,围绕产业兴旺,产业量身定做信贷产品,降低融资成本,促进乡村产业提质增效。并提高单户信用,支持特色农业发展和提质增效。五年来,威远农商银行先后贷款20余亿元,支持辖内21家规模以上农业产业化龙头企业、323个家庭农场、432个农民合作社、8700户种养大户发展。并通过促进特色农业产业发展和

农业功能区的合理布局,初步形成了“东中药材、南无花果、西樱桃、北茶叶和全域生猪”的农业产业布局。目前,威远县以无花果、中药材、茶叶等为主的农业产业振兴已经初具规模。近年来,在实施普惠信贷过程中,威远农商银行全方位开展“信用工程”建设,培育农村信用生态环境。通过“走千访万”活动,对所辖180个行政村符合条件的农户全部录入“CRM”系统进行建档授信,目前,该行已完成全部行政村建档的“整村评级授信”工作,在对辖内各类新型农业经营主体全面建档的同时,对符合条件的主体全面开展评级授信。在此基础上,威远农商银行将金融服务触角不断向客户身边延伸,做到每个乡镇有物理网点,每个行政村均设立助农金融服务站,积极推进“蜀信e·惠生活”“蜀信e·惠支付”“蜀信e·贷”“智能小额农贷”等线上金融服务在农

亳州药都农商银行优化厅堂服务 提升客户办理业务效率

新春佳节期间是农商银行的业务旺季。往年这个时候,安徽亳州药都农商银行营业厅内总是坐满了排队等待的客户。而今年,前来办理业务的客户依然络绎不绝,但厅堂内却发生了不小的变化,如等待时间大幅缩短、客户体验有效提升、安全防疫落到实处,业务办理基本达到了即来即办、即办即走的效果。

今年以来,药都农商银行营业部重新调整了厅堂格局,在颜色、标牌、布局等方面对不同功能区域作出了明显区分,在显眼处详细标明业务办理范围,辅以外工作人员积极引导,将办理不同种类业务的客户引流至相应区域,有效规避了走错区、叫错号、等错人的问题。重新调整格局后的药都农商银行营业部,业务办理效率有效提升,客户时间白白浪费的现象

几近消失。与此同时,药都农商银行借助大数据金融,推出了“金农易贷”“金农e贷”“金农信e链”“药都农商银行APP”等自主研发的线上贷款产品,将复杂的贷款流程删繁就简、移至线上。旨在节省客户经理人工调查时间,免去诸多贷款品种柜面放款环节,缩短纸质手续签订流程。在此基础上,该行不断优化信贷产品模型,提升授信效率,拓展自助渠道,节约客户时间成本。

为更好地服务客户,药都农商银行致力于打造“免费银行”,秉持以诚意打动客户、以服务感动客户、以让利回馈客户的原则,不断加大各项业务的减费让利力度,免去包括卡片挂失、短信提醒、通存通兑、转账汇款、对公账户管理等在内46项业务手

续费用。目前,该行已实现柜面客户业务办理“零收费”。而手续费用的减免不仅带动了电子银行替代率的提升,减轻了柜面压力,还有效避免了因费用相关问题而导致的业务空转、时间损耗。

此外,为有效分流柜面压力,药都农商银行不断加大自助机具的投放力度,近期以来,更是花费重金引入了操作便捷、功能多样、运行高效的“超级柜员机”。据了解,该机器可以替代柜面人员办理包括现金存取、卡片挂失、流水打印、短信签约、开通手机银行等基础业务,加之已在运行中的存取款一体机、征信报告查询机、多功能自助柜员机、社保卡自助发卡机等机器设备,药都农商银行营业部切实做到了自助式、高效率、智能化服务,助力客户安全快捷地完成业务办理。李凯旋



日前,河北深圳农商银行城关支行营业厅来了几位特殊的客户,他们将印有“满腔爱心永传承 情系百姓暖民心”的锦旗送到该支行行长手中,并对其表达诚挚的谢意。据悉,该客户和妻子均为残障人士,且为村里的低保户,在一次来城关支行办理业务时,该行员工了解到客户生活困难的情况后,经常主动联系客户,自发把家里闲置的物品和较新的衣物捐赠给他们,并为其购买了生活物资,帮助客户解决生活困难。图为客户为表感谢特送上锦旗。付亚雄

邯郸市永年区农信联社坚守市场定位 做好“乡村振兴主办银行”

近日,河北省邯郸市永年区委、区政府授予永年区农信联社“永年区2021年度经济发展突出贡献企业”称号,永年区农信联社党委书记、董事长邢红星获“永年区经济发展功臣”称号。2021年,永年区农信联社坚持稳中求进工作总基调,充分发挥金融主力军作用,支持实体经济发展。并主动融入乡村振兴,做优做实“乡村振兴主办银行”,年缴各类税金3.03亿元,位列全区金融机构之首、各行业前列,展示了“永年农信,咱老百姓自己的银行”生动形象。

该联社将市场定位瞄准三农和中小微企业,充分发挥经营机制活、办事效率高的体制优势,不断进行金融产品和业务创新,把信贷投放重点放在辖内三农、绿色信贷领域,持续加大对涉农贷款、民营中小微企业的支持力度,把普惠型涉农贷款和普惠型中小微企业贷款“两增”作为重点工作,积极

为辖内居民、企业提供丰富的金融服务;依据小微企业资金需求特点,先后推出“农贷宝、商贷宝、信易贷”等特色信贷产品,深受企业欢迎。截至2021年末,该联社小微企业贷款余额为137亿元,较年初增加23.23亿元;普惠型小微企业贷款18.23亿元,较年初增加5亿元;支持新型农业经营主体3家企业,贷款余额1.9亿元;制造业贷款余额21.47亿元;农、林、牧、渔业贷款余额5.03亿元;住宿和餐饮业贷款余额7300万元,稳步实现“两增”监管目标,充分发挥了支持实体经济的农村金融主力军作用。

与此同时,该联社认真贯彻落实党中央“六稳”“六保”决策部署,着力推动纾困惠企政策直达企业,积极支持小微企业复工复产,对有发展前景但受疫情影响暂时困难的中小微企业,做到不抽贷、不断贷、不压贷,着力提高小微企业

信用贷款投放量。目前,已累计为177家企业办理了延期还本付息,涉及32.83亿元,其中为36家企业办理了无还本续贷业务,涉及金额4.96亿元,推动实体经济持续稳健发展。

此前,永年区农信联社还与区政府共同出台“双基”共建农村信用工程实施方案,以“双基”共建为抓手,全面实施乡村振兴,共同创建“双基”共建农户10.33万户,完成创建比例为98.32%,评级率100%,综合授信农户数量7.53万户,“双基”攻坚贷款增加额7.06亿元,用信比例35.44%,完成了目标的101.26%。不仅如此,该联社辖内在每个行政村设立金融支农服务站,共创建29个“信用村”,3个示范园区。并支持企美实业集团有限公司5亿元,助力该公司成长为农业产业化国家重点龙头企业,有效带动当地1.31万农户增收致富。陈达

武冈农商银行 金融助力企业扩大“冰墩墩”生产规模

随着北京冬奥会正式开幕,憨态可掬、呆萌灵动的“冰墩墩”迅速成为时下“顶流”,风靡全球,不仅网上发售一秒售罄,线下门店外更是排起了几百米“长龙”,凭实力演绎“一墩难求”。

为保障冬奥会特许商品的供应,湖南科盛智能装备制造有限公司加大了产品生产力度,其生产的硅橡胶智能油压成型机用于制作“冰墩墩”冰壳。自该企业2月7日开工以来,不断接到“冰墩墩”生产商的订单。据悉,湖南科盛智能装备制造有限公司是湖南武冈农商银行支持成长的一家优质小微企业,位于武冈市经开区,是一家集产品研发、设计、生产、销售为一体的硅橡胶机械生产设备生产厂家。受原材料价格上涨及产品研发投入增加,湖南科盛智能

装备制造有限公司在流动资金方面需求有所增加,得知相关情况,武冈农商银行主动上门对接,安排客户经理进行上门走访,并根据企业需求量身打造产品方案,拟为企业加大授信力度,让企业吃下“定心丸”,安心扩大生产。

“服务奥运,参与奥运,是我们责无旁贷的使命,我们将持续为冰雪产业发展提供优质可靠的金融服务,对冬奥会及冰雪产业重点项目予以优先支持”武冈农商银行主要负责人如是说。

近年来,武冈农商银行从拓宽融资渠道,降低融资成本,优化营商环境等方面破解小微企业融资难、融资贵的问题。2021年,该行累计为4614户小微企业发放贷款,累计贷款金额10.83亿元。夏毅泉 李虹

无锡农商银行东北塘支行 发放首笔出让性质集体土地抵押贷款

近日,江苏无锡农商银行东北塘支行成功发放无锡市第一笔出让性质的集体土地使用权进行抵押的流动资金贷款700万元。此举为探索新型担保模式,助力实体企业发展走出了重要的一步。

2021年初,无锡市锡山区开展了全区农村集体经营性建设用地入市工作。在工作中,锡山区政府明确了符合条件的农村集体土地使用权可视同国有土地使用权,通过招标、拍卖、挂牌等方式入市交易,农村集体经营性建设用地使用权与国有建设用地使用权“同地、同权、同价、同费”。

2021年7月,无锡农商银行东北塘支行在对企业的日常走访中获悉,无锡某测量设备有限公司由于业务发展有意以出让性质的集体土地使用权抵押获得贷款。东北塘支行及时介入,接触之初,该企业对无锡农商银行并不熟悉,但该行急客户之所急,想客户之所想,并以审批速度和优质服务最终赢得了企业的信任。在总行相关部门的支持下,短期内完善产品制度,为企业授信,给企业吃下了一颗“定心丸”。在办理抵押登记时,由于这笔业务为首笔出让性质的集体土地抵押,东北塘支行员工多次往返企业和无锡市自然资源规划局锡山分局,通过与相关部门协商,最终办妥抵押手续,顺利为这家测量设备有限公司发放贷款。李骏豪

临安农商银行 创新金融产品推进增户扩面

为进一步深化普惠金融,大力推进增户扩面,浙江农信辖内临安农商银行在新的一年积极开展专项普惠走访专项活动。该行坚持早谋划、早部署、早行动,确保防疫期间“春耕细作”式营销,聚焦创新金融产品,力求增户扩面工作焕发新“颜值”。

为普惠当地不同百姓,助力共同富裕,临安农商银行推出“共富·市民贷”,通过前期已完成的大数据测算,客户可自行在线上实现一键测额、授信、用信全流程操作。不仅如此,该行每位员工均可生成专属营销二维码,让线上营销和客户体验双向触及。截至目前,该产品申请已达13794人次,签订合同7281个,累计额度12.93亿元。针对辖内较多轻资产企业有

形资产占比低、无形资产无法估值等实际情况,临安农商银行创新推出“税费易贷”,该产品可依据企业“三费”(税费、工资、水电气费)和营业收入等纬度来确定授信额度,可极大降低贷款过程中对资产和抵押担保的依赖程度。

今年,临安农商银行与农业农村局联合于年初率先全省出台相应强村公司和村股份经济合作社免息贷款实施细则,该行计划五年内将提供5亿元“造血”资金助力村集体经济的发展,预计可节约融资成本3000万元。春节前,全区首笔150万元免息强村贷已在临安区太湖源镇夏村村集体账户中发放。截至目前,该行已累计发放“强村贷”免息贷款31笔、金额3457万元。邹剑

石城农商银行 金融“活水”浇灌“致富田”

“这里是160多亩的优质烤烟种植区,已经翻好地,理好烟垄,盖好薄膜,只待下烟苗了,今年的面积比去年扩大了三分之一以上,还真得感谢农商银行的‘农业产业振兴信贷通’30万元的大力支持啊!”种植户张玉金高兴地指着眼前一大片整齐的烟田。

江西省石城县是江西中烟工业有限公司的定点原料生产基地,丰山乡是石城县烟叶种植重点乡镇,烟叶产量占全县总产量的20%以上,而张玉金就是石城烟农中的一位典型代表,其种烟经验已有20余年,无论是种植规模还是烟叶品质,在全县烟农中也是佼佼者。

从当初的10余亩到如今约160余亩,老张的种烟之路并不是一帆风顺的,经历过得挫折数不胜数。当初技术不行,烤出的烟都是黑叶子,哪里卖得了钱,自己的人工也就算了,但是肥料、薄膜等农资款是要付的,当时资金紧张,一时间周转不来,最后还是石城农

商银行的贷款,帮我渡过了难关!”老张的语中带有一丝哽咽。老张坦言,在种烟路上,农商银行始终和他风雨同行,是他种烟道路上的好伙伴、好帮手。

据悉,石城农商银行客户经理第一时间了解到张玉金的实际情况后,第一时间上门为其办理了相关手续,并用最快时间发放贷款,正因为有了石城农商银行30万元“农业产业振兴信贷通”的支持,才能缓解老张的资金缺口,进而扩大种植规模,致使张玉金的致富道路越走越宽阔。

乡村要振兴,产业是关键。一直以来,石城农商银行坚持支农支小市场定位不动摇,以“整村推进”为抓手,精准对接,上门服务,全力满足农业产业发展信贷需求,截至2022年1月末,该行累计发放“农业产业振兴信贷通”2.7亿元,占全县该类贷款产品的90%以上,为石城县乡村振兴产业发展提供了源源不断的金融“活水”。池勇平

以金融科技赋能数字化转型

(上接1版)在金融科技这条赛道上,科技与业务深度融合,数字化与专业化协同发展,才能更好地形成核心竞争力,为转型升级持续赋能。

科技赋能
数字化铸就核心竞争力

立足于“零售立行”战略,重庆农商银行借助新技术深度挖掘客群潜能,不断推进内外部数据融通。目前,该行已实现全行零售相关近30个业务系统的近1.5万个字段的源系统数据的有效整合,打通“数据孤岛”,形成了账户级、产品级、客户级、机构级的大数据平台。通过融合分析客户交易、信贷、征信等内外部数据,该行有效实现了对客户360度精准“画像”,基于此技术打造的“渝快贷”项目,自正式上线以来,累计申请客户近86万人,累计授信超过370亿元,深受广大客户喜爱。此外,通过网点场景化、产品数字化改

造,重庆农商银行线下网点智能化水平显著提升,实现了由交易性网点向服务营销型网点转型。

在金融科技的助力下,重庆农商银行以零售金融为代表的多项业务规模快速增长。目前,该行已推出包括“渝快贷”“房快贷”“票快贴”“捷房贷”“税快贷”“渝快通”等品牌在内的10余款数字化金融产品,发展势头良好。截至目前,该行线上信贷余额超1000亿元,占全行零售贷款比例超过三分之一,2021年新增贷款余额占全行零售贷款比例超过三分之二,自主风控产品不良率远低于行业水平。

同时,随着实现业务流程自动化、推广线上业务和无纸化办公,该行精细化管理水平得到有效提升,运营质效明显优于同类金融机构。

截至目前,重庆农商银行综合实力已升至全球银行119位,稳居全国农商银行和中西部银行之首。