

长治漳泽农商银行 “上网下乡”深耕三农沃土

近年来,山西长治漳泽农商银行在上级领导的坚强领导下,大力实施“上网下乡”发展战略,坚持“渠道下沉、产品下沉、服务下沉”,把源源不断的金融“活水”引入乡村,将先进的金融科技普及到乡村,在广袤的乡村大地上,用高质量的金融服务生动践行乡村振兴战略。

直面农村、农民需求,该行全面推行“下乡”战略,形成“县域支行+乡镇支行+惠农服务站”三位一体发展模式,把优质的金融服务和先进的金融工具推广到村镇、农村,填补乡村金融服务空白,让农村百姓共享金融高质量发展的成果,实现“服务不出门、取款不出村、村村有网点、户户有授信”。

为实现资源整合、优势互补,该行积极与多部门进行合作,围绕农村客户打造覆盖金融、生产、产品推广、生活消费、保险服务等于一体的综合服务平台;对

照乡村振兴战略目标,引导全行加强乡村振兴金融服务;利用“公司+农户”“政府+龙头企业+银行+农户”等模式,帮助乡镇相关产业“壮筋骨”,带动一老百姓致富;加大信贷投放力度,重点支持果蔬、畜禽等小微企业主,让分散农户搭上规模经营的“快车”,致富路上“零风险”。

“真是没想到,不用出门,用手机就能贷款。”家住长治市老顶山镇关村的李老板通过线上申请漳泽农商银行“天天贷”做起了小生意,走上了致富路。随着移动互联网的普及,大数据、云计算等催生了全新的金融业态。对此,该行加大金融科技领域的投入力度,利用科技金融优势,努力打造惠农金融服务新模式;通过“上网”更好地服务“下乡”,让每一个身居乡村的人轻点手机就能共享该行提供的高质量金融服务。 李雪

柳河农商银行 让客户享受便捷金融服务

今年以来,吉林柳河农商银行坚守乡村振兴第一主办行职责,深入贯彻省委和省联社党委统筹推进疫情防控和春耕备耕工作要求,以“四快”便捷服务,在防疫、抗“疫”的同时,确保春耕生产按时推进。

该行在辖内各村屯道口、小卖店公示信贷客户经理及网点服务电话,客户如有资金需求,只需一个电话,24小时内信贷人员便会专程上门采集客户信息,省去了客户往返的麻烦。1月-4月,该行共采集客户信息2500余户。

对于农村合作社、育种育秧大户、农机销售企业等信贷资金需求大、融资便利化要求高的客户,该行实行党委成员包保、专业部室点对点接洽、受理网

点全程“一站式”服务的方式,确保客户在最短时间内获得信贷资金。仅3月以来,该行已发放春耕生产贷款815笔、金额9173万元。

春耕期间,该行要求各网点行长在大堂值守,手把手指导客户使用智慧柜员机、存取款一体机、智能缴费服务站等现代化智能工具,祛除了客户填写凭条、挂失填单、办卡重复签字、生活缴费排队等弊病,让客户感受到智慧服务的快感。

同时,该行积极争取人民银行支行再贷款资金,实行贷款减费让利优惠,适当下调农民种植养殖贷款利率,推广“吉农担——阳光贷”信贷产品,免收客户开卡手续费和短信银行服务费,让客户享受到真正的实惠。 徐志才

泸州农商银行 保障春耕备耕有序开展

今年以来,为做好春耕生产金融服务工作,四川泸州农商银行将“走千访万”“整村推进”工作与保障粮食以及农副产品生产的信贷供给有机结合,“用沾满泥土的双脚丈量农民的获得感”,保障春耕备耕有序开展。1月-3月,该行累计派出工作人员进村入户、“跨田走地”约1万人次。

依托辖区特色农业资源,该行主动对接市、区两级农工办,获取新型农业经营主体及龙头企业信息名单,充分运用“惠农贷”等信贷产品,重点加大对特色农业、观光农业、产业基地、专业种植养殖大户、家庭农场、农业专业合作社及农业产业化龙头企业的信贷投放力度;抓住农业供给侧改革之机,主动适应农

业农村新形势新需求,以支持涉农产业作为落实乡村振兴战略的“切入点”,积极支持培育“川”字号、“泸”字号等特色农产品企业,积极满足春耕生产购买种子、化肥、农膜、农药、农机具等农用物资的资金需求,合理设置贷款期限,使其与农业生产周期相匹配。据统计,截至3月末,该行共发放春耕备耕贷款901户,贷款余额2.97亿元。

该行组织开展“助力春耕备耕”党支部共建活动,派出党员干部约280名,与村民们一同插秧、锄草、种菜、施肥,帮助村民干农活、做农事,宣传金融知识、反诈知识、金融产品,进一步拉近“农信人”与三农之间的距离。 巫晓娟 吴科

肥西农商银行 “政银”合作帮扶涉农企业

“肥西农商银行真是‘我们老百姓自己的银行’啊,能主动对接我们这样的农业企业,帮助我们解决资金问题,着实让我们倍感欣慰。”日前,在得知肥西农商银行发放的100万元信用贷款顺利到账后,安徽鲜森绿色食品有限公司负责人常先生激动地向笔者说道。

据悉,常先生的公司是一家专注于禽蛋产品生产、研发、销售一体的新型农业公司,2020年被省发改委审定列为疫情重点防控保障企业。此次上海突发新冠肺炎疫情,该公司积极响应政府号召,需定点向上海配送食品物资。为保障民生需求,该公司货物供应量加大,流动资金随之紧张,常先生正在为此事发愁。恰逢,肥西农商银行正在对肥西

县农业农村局下发的支农助农企业名单进行逐一电话对接,了解到常先生的信贷需求后,该行秉承“特事特办、急事急办”的原则,上下联动,紧密配合,第一时间解决了客户的燃眉之急,仅用5天时间,就为常先生发放了100万元的信用贷款。

近年来,针对新型农业经营主体的信贷需求,肥西农商银行不断深化政银合作,通过信息共享,将更多金融“活水”引向三农领域,精准扶持新型农业经营主体发展壮大。同时,该行不断简化流程,强化科技支撑,大力推广线上产品,开辟“绿色通道”,确保贷款调查及时、审批及时、发放及时。 丁娟 李亚庆

在平农商银行精准服务 “贷”动青年走上致富路

□ 本报记者 刘欣欣 通讯员 王肖

在山东省聊城市在平区乐平铺镇常海子村的一处大棚里,葡萄藤上挂满了一串串青翠欲滴的圆溜溜的葡萄。“再过二十多天,葡萄就成熟了,到时候你们一定要来品尝品尝。这是我这几年引进的新品种‘藤稔’,口感清爽,回味无穷……”正在大棚里给葡萄灌溉的孙保龙笑着向记者说道。据了解,孙保龙目前共种植了3棚葡萄,每年收入能达30余万元。

孙保龙出生于当地有名的瓜果之乡——在平区乐平铺镇常海子村,家乡人代代种植瓜果葡萄,现已形成了一定规模的产业链。受家乡种植环境影响,二十岁出头的孙保龙一鼓作气在家乡承包了9亩大棚种植葡萄,至今已有十几年光景。在十几年的摸爬滚打中,他已经总结出一套丰富的种植销售经验。“说实话,刚开始那几年

挺不容易的,时时刻刻都在学习种植知识,经常面临问题,也是一步一步的克服,技术问题在家乡人和专家的帮助下得到解决,融资问题也在往平农商银行得到了解决,逐渐有了一定的规模和产业链,现在葡萄有了不错的产量和销量,我也能抽出时间做一些其他宣传活动。”孙保龙说起曾经的时光充满了感慨。作为一名青年,孙保龙充分发挥了“青春力量”,在乡村振兴、乡村文化振兴方面贡献自己的能量,2019年度,孙保龙更是获得了聊城市“乡村好青年”称号,实现了自身价值进一步的提升。

近年来,乡村生态种植养殖成为了一个热议的话题。孙保龙紧紧抓住了这个契机,紧跟时代脚步,以实际行动推动家乡建设,遇资金匮乏问题,在平农商银行及时伸出援手,将30万元的贷款资金送到他手上。“瓜果飘香十里,小路上新农人。”像孙保龙这样得到往平农商

行资金支持农村新青年不在少数。风正潮平,自当扬帆破浪。新时代好青年只争朝夕,不负韶华,在平农商银行更是牢记使命,持续创造价值,在乡村振兴实践中贡献自己的力量,该行百余名客户经理扎根乡村沃土,在充满希望的田野上绽放青春。

任重道远,更需策马扬鞭。农村青年人才就像埋在沙子中的金粒,如何把他们精准地筛选出来、用起来成为现代“在平农商人”考虑的问题。近年来,在平农商银行积极通过“四张清单”走访对接,寻找资质较好的青年男女,助力他们精准地筛选出来、用起来成为现代“在平农商人”考虑的问题。近年来,在平农商银行积极通过“四张清单”走访对接,寻找资质较好的青年男女,助力他们精准地筛选出来、用起来成为现代“在平农商人”考虑的问题。近年来,在平农商银行积极通过“四张清单”走访对接,寻找资质较好的青年男女,助力他们精准地筛选出来、用起来成为现代“在平农商人”考虑的问题。



近年来,河北热河农商银行加大绿色信贷投放力度,通过信贷导向、融资支持等手段,实现金融资源配置向绿色低碳、节能环保、循环利用等领域倾斜,促进县域经济“绿色”发展。截至3月末,该行累计发放绿色信贷1.85亿元。图为热河农商银行工作人员在河北绿草地新能源股份有限公司走访调研。 张二伟

荥阳农商银行加大信贷投放 奏响春耕备耕“交响曲”

为保障春耕备播工作有序开展,今年以来,河南荥阳农商银行立足三农市场定位,彰显责任担当,不断加大涉农信贷投放力度,切实满足广大群众春耕备播的金融需求。截至3月末,该行各项贷款余额80.56亿元,较年初新增6.74亿元,其中涉农贷款余额58.86亿元,较年初新增2.25亿元。

工作中,荥阳农商银行组织客户经理深入田间地头了解当前农业生产形势,并指定专人逐户走访辖内农业合作社、农药、种子、化肥、农业机械等

生产销售商,及时、全面了解他们的生产、经营情况和用款需求,获取春耕备播“第一手”资料,真正做到早了解、早安排,为该行合理科学制定金融供给方案奠定了坚实基础。

为确保春耕备播期间资金供应充足,荥阳农商银行敏锐把握市场先机,盯紧资金回流,通过开展外拓营销,加强业务宣传等多种方式持续加大组织资金工作力度。截至3月末,该行各项存款余额166.33亿元,较年初新增12.89亿元。同时,该行持续加大不良贷款清收处置力度,为春耕备播腾出

更多的信贷资源。

结合春耕期间农户、企业、商户用款急、金额小、周转快等特点,荥阳农商银行借助“金燕融e贷”线上贷款“无抵押、无担保、纯线上办理”的便捷作用,树立“线上+线下”结合的服务理念,提高办贷效率,确保第一时间将资金发放到位。同时,该行积极开展“送服务、送资金、送知识”进村活动,举办“防范电信诈骗 守好钱袋子”主题宣讲微课堂,在充分满足农户的资金需求的同时,提升广大农户的金融安全防范意识和自我保护能力。 李帅

上饶农商银行应贷尽贷 确保春耕资金及时到位

金融支持春耕备耕工作是江西上饶农商银行每年在入春之前就开始筹备的头等大事。“藏粮于地、藏粮于技”,上饶农商银行始终把支持春耕备耕工作作为落实国家政策、履行社会责任,巩固农商银行服务三农发展金融主阵地的重要任务来抓;做到资金早安排、早投放、早见效。截至目前,上饶农商银行已向7500余户农户发放涉农贷款9.25亿元,其中,春耕备耕资金2127笔、金额6072万元,推动春耕面积860余亩。

“藏粮于地”,加大高标准农田建设支持力度。上饶农商银行依托国家政策扶持,以财政惠农信贷通等特色信贷产品为抓手,积极加强对粮食、果蔬、种植养殖大户、家庭农场、农民专业合作社、农业产业化龙头企业等新型农业经营主体的营销对接;加快推进高标准农田建设,积极为高标准农田建设提供信贷资金支持。

“藏粮于技”,加大农业科技创新支持力度。上饶农商银行积极进行改革转型,以科技为引领,为支撑,加大对农业产业集群和现代农业示范园区重点涉农大客户对接力度,加大智慧

农业建设支持力度,大力支持育种创新、高端农机装备制造等农业科技新领域,抢占发展先机;将农业全产业链纳入业务发展范围,加大“一二三”产业融合支持力度;对农业产业化龙头企业、新型农业经营主体实行名单制管理,不放过任何一个潜在客户,积极抢占这一领域的竞争优势。

上饶农商银行积极与上饶市信州区农业农村局、信州区发改委等相关部门对接,第一时间掌握上饶市先进的农业产业大户的经营情况,着重掌握粮食种植、流通、收购、加工、销售、制种等全产业链条及相关客户的信贷需求。该行主动与当地乡镇及村“两委”联系,取得他们的支持和配合;围绕林果种植业、蔬菜业、养殖业等传统产业,广泛深入到村组、农户家中,调查了解农民致富计划和资金需求情况;紧跟现代农业发展新趋势,力求夯实农村金融服务基础,做实、做细、做透三农市场。同时,该行开辟“绿色通道”,确保服务和信贷投放及时到位,充分满足客户资金需要,做到“应贷尽贷快贷”。

上饶农商银行充分发挥立足农

村、地缘人缘熟悉的优势,依托精准“四扫”和“整村推进”等工作,改变传统的坐门等客为上门服务,切实满足农户资金需求。依托省联社方便、快捷、机动的线上贷款产品,该行以线上线下相结合的贷款模式,将信贷资金送到田间地头、农户手中。在支持“日出而作、日落而息”的传统种植模式的同时,该行将“百福惠农网贷”“百福惠农易贷”“个商e贷”“财园个商e贷”等高效、便捷的产品在农户中进行大力宣传和推广,拓宽授信面,满足农户的信贷需求。截至目前,该行已累计发放惠农类纯线上贷款3800户、金额4000余万元。

为保障春耕备耕资金“早布置、早介入、早调查”,上饶农商银行从农户春耕、到育苗、至收获,不漏一个环节,对种子、化肥、农药、农机具资金优先供应;对农田水利基本建设资金优先安排;对科技兴农项目资金优先满足;对农业产业化资金优先发放。该行还重点支持资金需求量较大的种植养殖大户、有影响力的农民专业合作社、家庭农场、农业产业化经营户和龙头企业发展。 俞飞 刘玲

旬阳农商银行 发放首笔“农担贷”

“贷款担保手续简单,利率又低,解了我的大难题,真是谢谢你们。”日前,刚刚办理完100万元“农担贷”的陕西旬阳市仕翔生态农业农民专业合作社负责人向旬阳农商银行甘溪支行工作人员连连夸赞道。

据了解,“农担贷”是陕西信合与陕西省农业信贷融资担保有限公司合作推出一款着力破解县域种植养殖大户、家庭农场、农民专业合作社、农业龙头企业等涉农产业发展“担保难、融资难、融资贵”的产品。该合作社是旬阳农商银行成功发放的首笔“农担贷”,为新型农业经营主体发展注入了“强心剂”。 刘勇

南昌农商银行 理财能力排名创佳绩

近日,普益标准发布了2022年一季度银行理财能力排名报告,江西南昌农商银行在全国144家农村金融机构理财能力排名中跻身31名,较2021年前进8名,是该行理财发行以来历史最佳名次。据悉,本次参与评定的涵盖了全国277家发行理财的银行类金融机构,该行经过逐级评定,脱颖而出。

2022年以来,该行不断优化产品服务,健全产品体系,强化服务机制,在经历年初“破产荒”的情况下,依然实现理财稳健运营,各期理财均达到业绩比较基准。截至2022年一季度末,该行共发行净值型理财20期,理财余额33.87亿元,同比增长2.11%,其中聚福宝购买客户累计3.97万户,累计销售44.01亿元。 李波 章斌

双阳农商银行 “送货”上门支持春耕生产

日前,吉林双阳农商银行各涉农网点迅速组建“送货”专班,精准对接、简化流程,实现快速办贷,为全区各春耕生产工作提供金融支持。

工作中,双阳农商银行按照《吉林双阳农村商业银行股份有限公司送货上门助力春耕生产攻坚活动方案》部署,在严格落实疫情防控要求的前提下,安排信贷人员先后深入平湖街道黑鱼村、蒋家两个村屯,为春耕的农户上门“送货”,共办理信贷业务5笔、金额合计48万元,有效解决农民春耕融资难题。同时,该行广泛采取线上线下相结合的方式,精细部署,把准春耕生产形势;精心组织,备足春耕生产资金;精准投放,提升信贷服务质效;精心服务,强化支农服务水平;简化流程,畅通农户申贷渠道。 张萍

天台农商银行 贷款助力打造“水美乡村”

“国家帮我们建水美乡村,我们借助这个契机,想把村貌再改善一番,可是缺少启动资金,多亏了天台农商银行帮忙解决了资金缺口,等村貌改善了,‘农家乐’再办起来,我们村也会成‘网红打卡点’。”日前,在收到浙江天台农商银行发放的100万元乡村振兴贷款后,天台县平桥镇田中央村书记胡小国向记者说道。

据悉,2021年,天台县被纳入“水系连通及水美乡村建设试点县”名单,田中央村是试点项目之一。田中央村,古称“船地”,以其状似船而名,村内有7口塘,水系发达,水资源丰富,但村内河道、水塘常年生态补水不足,水资源没有得到充分利用;通过水系连通及水美乡村建设后,将以“水”带动村庄变化发展,走出一条共富的“水路”。 曹赛瑜

隰县农商银行 进村宣讲金融支农惠民政策

前不久,由山西隰县农商银行工会主导、零售金融部牵头,隰县农商银行午城支行配合,深入午城镇水堤村开展了“金融助力乡村振兴”宣讲培训,将政策法规、指导思想带进基层、带进一线、普惠村民,全面树立金融服务乡村振兴品牌形象。

在水堤村委,隰县农商银行工作人员向村民们大力宣传、营销“兴旺贴息贷”“三防”减灾贷款、授信贷款及“晋享E付”、金融综合达标等信贷产品和金融业务;围绕乡村特色产业,面对面了解村民春耕备耕情况和金融服务意见建议,鼓励他们进一步用好用足支农惠民政策。同时,该行通过聚焦“国家政策宣讲”,现场解读中共中央、国务院《关于做好2022年全面推进乡村振兴重点工作的意见》和金融产品创新、客户精准营销及助力全产业链振兴等内容,通过交流互动,现场解答农民群众提出的疑问,为全方位推动高质量服务乡村振兴提供有力金融支撑。 闫杨



今年以来,贵州省岑巩县农信社积极开展“领导班子带队走、客户经理与村组干部拉手走、客户经理与村级监管管理员联合走、网点负责人与客户经理精准走”的普惠大走访活动;树立错峰走访理念,白天深入田间地头,晚上深入农户家中开展金融服务工作,确保金融服务事事有回应、件件有着落,为春耕备耕提供专属金融服务。图为该联社客户经理实地走访了解农户资金需求。 郑俊