

石首农商银行 为地方经济注入金融“活水”

今年以来,湖北石首农商银行紧扣“小微金融店小二,乡村振兴主办行”主题,为地方经济注入“源头活水”,截至4月末,净增贷款8.35亿元,贷款市场份额居辖内银行业首位。

该行深入开展“百名员工进百企”活动,全行成功对接45个重点企业项目,135家重点规模企业,1595个新型农村经营主体,小微企业、个体工商户3126家,累放各项贷款25.57亿元,以“万名员工进小微 金融服务我先行”为

统领,下沉一线,上门对接,累计营销“房易融”607笔,金额6.1亿元,对已授信客户进行短信群发、电话回访、邀约客户到网体验用信等;创新“平台+产品”,全力推广运用“楚天贷款码”“人码合一”等平台,结合“码商贷”“福e贷”等产品,全面实施“平台+产品+301”线上“一站式”金融服务,已累计通过线上平台预约贷款4825户,成功办理4352户,发放微贷2.89亿元。

成志 刘芸

江山农商银行营业部 荣获“全国工人先锋号”称号

近日,全国总工会召开2022年庆祝“五一”国际劳动节暨全国五一劳动奖和全国工人先锋号表彰大会,浙江农商银行系统内江山农商银行营业部荣获“全国工人先锋号”称号。

近年来,该行相继推进“进千企助小微稳增长”行动、“复工贷先贷暖江城”特色贷款行动、“降成本快通道快转贷”增效减负行动,通过“组团联企”“组团联村”“银政”联动下沉一线,疫情防控期间为企业复工复产提供清单式批量授信、“T+1”快速审批,精准满足企业复工复产资金需求,主动“减息让利”;发挥“浙江农信系统百强基层党组织”党建优势,依托总行创新创新惠民产品,面向全市农户、个体工商户等涉

农经营主体推进“富民贷”等产品,以其12条授信通道,受众13.2万多户群体,线上办贷速度快等优势为城乡居民创业创新建设共同富裕示范区注入新的农信增量,首个实现全市社保业务“系统接入、一窗受理、当场办结”的营业网点,示范引领全行35个网点实现社保业务全覆盖,41个网点实现低保生活补助、移民补贴、养老金等一系列财政补助款一卡发放,承担了全市40余万医保代扣代缴等惠民业务;积极推进总行惠民惠企、创富共富、幸福美丽三大系列50多款创新产品,发放4.12亿元矿业权网上交易电子保函,推出活鸡、生猪“生物活体抵押贷款”,推进专利权质押、应收账款质押、碳账户融资等产品。 王令威

太原农商银行营业部 打出业务营销“组合拳”

在“首季开门红”业务竞赛中,山西太原农商银行营业部严格落实“战令”部署,争分夺秒开展营销“战斗”,步履不停进行网格推进,在组织资金、信贷投放方面取得了较好的成绩。

该网点注重提升过程管理精细化程度,将吸储揽存和信贷投放的目标压实每位员工的肩膀,由全员共同扛起“首季开门红”工作重担,在合理调配岗位人员,扩大营销队伍的基础上,利用晨夕会持续开展信贷和零售业务知识培训,学习内容涵盖产品解读、营销说辞实战演练、业务办理流程,按照岗位、职责将全员混合编成3个营销小队,并以小队为单位开展内部pk。该网点以场景营销为抓手,打出“走出去+引进来”营销组合拳,对内

改变网点布置,每月开展主题活动,改变产品介绍为产品体验,提升厅堂服务参与性,对外将辖区进行网格化划分,把金融服务推进到客户的“店前屋后”,实现拓新户、扩市场目的,网络营销人员每日外出营销打卡;制定“名单制”营销,为高净值客户“画像”,落实专人营销维护,随后通过电话、微信群进行精准营销,邀约客户到厅堂参与系列活动并在活动中实现营销价值转化;一方面积极参加政府招标,加强“政企”合作,注重沉淀低成本存款,另一方面深挖贷款客户,在提高贷款资金归行率的同时绑定代发工资业务,开拓上下游供应链贷款,并努力实现企业员工消费贷款全覆盖,实现“一站式”金融产品服务。 马彦伟

余干农商银行 “一户一策”制定专属信贷方案

“再也不用为改建养殖场的资金发愁了,农商银行真是帮了我大忙,我对自己的养殖路越走越有信心了!”江西省余干县黄埠镇板桥村肉鸡养殖户章永春对回访的江西余干农商银行客户经理说出了心里话。几年来,他稳扎稳打,一步步扩规模,产品销往上海、杭州、苏州及江西等地各大市场。复工复产以来,眼看着养殖生意越来越好,章永春便萌生了扩大养殖规模的想法,但受疫情影响,资金周转出现困难。在常态化开展“四扫”工作时,园区支行客户

经理得知情况后第一时间上门考察,根据其实际情况“一户一策”制定信贷方案,为其办理了90万元的贷款,解决了章永春的燃眉之急。

为进一步做好乡村振兴战略金融服务工作,有效解决乡村好青年创新创业、生产经营资金需求,助力农产业发展,余干农商银行积极开展“四扫”,“一户一策”制定专属信贷方案,全力保障养殖业金融服务“不断档”,今年以来,已发放养殖业贷款1348户,金额3.19亿元。 江晨雯

浑江农商银行 “五建机制”提升员工服务质效



近年来,吉林浑江农商银行始终坚持以“优质高效、稳健务实”的客户至上发展理念,为员工搭建多元素舞台,提高个人素质、服务水平、业务技能,实现服务质效再提升。

该行建立学习机制,由浑江农商银行内训师讲学及借助省联社“云端学习”“电教室”和浑江农商银行的“星期六课堂”平台进行理论学习,按需购买书籍充实图书馆,召开座谈会、服务技

能展示活动等,多渠道为员工提供学习和实践的平台;建立积分机制,细化积分分配;建立激励机制,自觉践行服务礼仪、仪容仪表、言行举止标准规范,掌握业务知识、熟悉业务流程,帮助特殊客户群体,将服务延伸到柜台外等;建立考核机制,多项纬度进行考核,以现场检查、监控检查、暗访抽查等方式全面进行考核;建立奖惩机制,全方位实行有功必奖,有错必罚的规则。 林丽

蔚县农信联社依托“双基”共建 创新金融产品赋能乡村振兴

□ 本报记者 王海潮
通讯员 马一丹 王鹏霞

今年以来,在全面推进乡村振兴战略实施背景下,河北省蔚县农信联社主动把握政策机遇,在扎实做好疫情防控工作的同时,立足实际,精心谋划,“三措并举”不断创新农村金融产品,着力提升农村金融服务水平,加大三农信贷支持力度,为实现乡村振兴助力赋能。

该联社在党建+金融“双基”共建及整村授信基础上成立乡村振兴金融服务队,下沉服务具体落实到村、到户上,截至目前,各金融服务队已经走访调研了260个行政自然村,发放宣传资料40000余份,实施开展一社一策特色产业建设,推出“养殖贷”“种植贷”“农机贷”“合家欢”等贷款产品,同时根据农户实际情况大胆创新担保方式,在农户有效抵押物不足

的情况下增加子女担保或大学生担保人,目前已经发放“农机贷”2120万元,“种植贷”3000万元,“养殖贷”6000万元;在风险可控的前提下,针对各乡镇资信良好的农户实际情况,根据农户资金需求时间和金额,主动上门服务,一方面耐心解答农户对贷款存在的疑惑问题,另一方面从实际出发,选配骨干人员全程跟进,积极帮助农户解决困难并适当简化审批流程、提高审批和发放效率,全力支持本乡镇特色产业培育,利用微信公众号开通手机快捷申请平台,提供线上信贷业务办理渠道,以“线上+线下”组合式金融服务积极降低客户时间及金融服务成本,提高贷款办理效率。

蔚县农信联社始终恪守回归本源,专注主业,进一步拓展“双基”共建客户内涵和外延,创新普惠金融支农模式,试点先行打造乡村振兴金融服

务综合体,满足新形势下新农村市场多元化金融需求;积极推广“合家欢”“惠农贷”“安居贷”“先锋贷”等特色信贷产品,满足各类客户群体金融需求;根据农村地区金融服务需求,积极采取“金融夜校”“金融大讲堂”“文艺下乡”“走进直播间”等形式普及基础金融知识,帮助农民提高金融知识水平;持续深入实施“农信村村通”工程,设立小额循环机16个,布放智能POS终端135台,打造47家标准化金融服务联络点,建设金融便民店151家,建立起“柜面服务+自助设备+电子银行+移动支付+助农服务”五位一体的金融服务网络,打造具有普惠金融特色的“家门口便民银行”,让老百姓在家门口即可办理取款、转账、查询等基础金融服务,打通了农村金融服务“最后一公里”,人缘地缘优势让信用社的金融服务延伸到每个角落,出门就有信用社,让服务更便捷流畅。



近日,广西灵川农商银行开展慰问环卫工人活动,活动现场,该行党委书记代表该行全体员工向环卫工人表示诚挚的慰问和崇高的敬意。灵川县城市管理监督局副局长对灵川农商银行的到来表示真诚感谢,该行将500余份慰问品送到一线环卫工人手中,为他们送上节日祝福,以实际行动表达对环卫工人的关爱与尊重。图为慰问活动现场。 陈玉婷

上饶农商银行明确经营目标 对标先进做法 促进业务发展

今年,江西上饶农商银行从百年党史中感悟初心使命,从70年风雨历程中汲取奋进力量,深耕三农沃土,助力乡村振兴,提升发展质量,重点围绕省联社年会精神进行部署,一季度整体业务稳中有进,总体向好。

该行对标省联社工作要求,明确目标导向,以“党建+”为抓手,以创立党建品牌为载体开展党建共建,以“党建搭台、业务唱戏”模式将党组织优势转化为业务发展优势和竞争优势,如金山支行创建“指南针”党建品牌,服务水南街道,成为上饶市水南街创文工作文明驿站,同时开立水南街创文账户,为水南街群众和个体工商户提供全方位金融服务;不断提升机关服务效能,通过召开机关工作会议、行务会、党委扩大会、基层帮扶调研等,通过采用口头汇报、书面报告、幻灯片演讲等多种形式全方位开展“对标”行动;对标省联社工作要求,下发了《贷款客户三年翻番工作方案》,截至3月末,全行有效贷款客户数较年初净增

5046户,净增数为历年同期最高。上饶农商银行对标对表赣州辖内农商银行的先进做法,综合运用调整考核机制、编发管理提示、点对点座谈、深入基层宣讲等方式将赣州见闻融入岗位,通过大堂经理外办,释放综合柜员转岗客户经理,构建全员营销、全岗营销机制,在贷款投放上严把新增贷款质量关,重点投放1000万元尤其是100万元以下贷款;从实际出发制定详细的目标考核得分计划与提升措施,各部门从条线角度出发,梳理赣州辖内农商银行先进做法,从“组织资金、信贷投放、支农支小、客户扩面、风险控制、提质增效、党建引领”等全方位制定赶超计划;学习赣州“合规管理”文化,紧盯不良贷款率、拨备覆盖率、资本充足率、流动性比例等核心指标,科学制定制度和操作流程,按照业务流程细化操作步骤与节点,明确流程走向,规范审查审批管理,开展限时办结活动,快受理、快调查、快审批、快放款,切实提高办贷效率。

针对民营、小微企业的融资需求,近年来,该行大力拓展创新型业务,为小微企业量身“定制”金融服务套餐,打造出“惠农贷”“惠民贷”“惠商贷”“惠薪贷”等普惠小微专项信贷产品,并创新了“薪融流水贷”“信汇青年贷”“家货装修贷”“车通幸福贷”等特色产品,针对小微企业轻资产的特点积极探索开展股权、供应链、订单等押品质押业务和互助合作的担保模式,有效拓宽抵(质)押担保方式,积极联系知识产权部门,

为目标,以辖区党组“看项目、看变化、看特色亮点”为内容,“比发展”“比成效”“比保障”为动力,对业务情况做到每日一通报、每周一小结,每月一总结;2021年11月启动“开门红”工作部署,12月召开动员大会,各支行行长以摘标形式自我加压,均选择了150%的目标任务作为“开门红”存款任务,并签订责任状,截至3月末,全行各项存款余额105.25亿元,聚焦“六稳”“六保”,开展企业精准对接,加大信贷投放力度,截至3月末,普惠型小微贷款余额12.9亿元,根据市场需求持续推出“乡村振兴贷”系列贷款产品,配套乡村振兴专职“金融服务员”深入推进小额贷款扩面提质增效工程,截至3月末,乡村振兴类贷款余额9.1亿元;充分发挥总行党委“把方向、管大局、保落实”的领导核心和政治核心作用,成立党建联建共建领导小组,为高质量跨越式发展和完成全年各项工作任务提供坚强有力的党组织保证。 章萍 张志燕

晋中市开发区农商银行实行“331”模式 满足小微企业资金需求

今年以来,山西晋中市开发区农商银行认真落实为群众办实事要求,出台一系列金融服务新举措,全力支持小微企业发展,不断满足小微企业客户的信贷需求。

为满足不同客户的资金需求,该行在组织架构上推行“331”模式,专设三个公司部、三个小微部和一个小微授信中心,用于服务小微企业,全力支持市场份额较大、盈利能力较强的重点民营企业,及时对接发展前景明朗、市场潜力较大、盈利能力较强的新兴企业,通过派驻专业服务团队积极拓展区域空白点和新兴重点客户,全面开展小微贷款营销,通过专业化服务团队和客户服务中心为小微客户提供“小、快、灵、便”针对性的信贷服务;搭建“三级授信”体系,依托14个办贷机构,1个集中授信审查中心,1个贷款审批中心,全面执行三级授信运

行管理模式,进一步提升了办贷效率和信贷风险管控质效,修订完善涉农贷款、小微企业贷款的尽职要求,免收费条款,同时聚焦阳光办贷,建立完善部门、岗位职责、内控制度和操作流程,按照业务流程细化操作步骤与节点,明确流程走向,规范审查审批管理,开展限时办结活动,快受理、快调查、快审批、快放款,切实提高办贷效率。

针对民营、小微企业的融资需求,近年来,该行大力拓展创新型业务,为小微企业量身“定制”金融服务套餐,打造出“惠农贷”“惠民贷”“惠商贷”“惠薪贷”等普惠小微专项信贷产品,并创新了“薪融流水贷”“信汇青年贷”“家货装修贷”“车通幸福贷”等特色产品,针对小微企业轻资产的特点积极探索开展股权、供应链、订单等押品质押业务和互助合作的担保模式,有效拓宽抵(质)押担保方式,积极联系知识产权部门,

对接掌握关键生产技术的“专精特新”“科技创新”等小微企业,探索开展知识产权质押业务;疫情面前,始终坚持金融服务不中断,服务质量不降低,为普惠型小微企业配置了专项的信贷规模,建立信贷服务绿色通道,优先受理疫情防控、复工复产的小微企业贷款申请,截至目前,金融服务小微企业203户,普惠型小微企业贷款余额14.66亿元,不断加大“减费让利”力度,持续推动普惠小微贷款利率稳中有降,并将政策红利向小微企业传导,主动免除公证费、抵押费、评估费等服务收费,对经营困难的小微企业积极申请运用地方政府的应急周转资金和支农支小再贷款等优惠政策,解决民营小微企业“融资难”“融资贵”和过桥资金成本高问题,并对符合条件的客户办理贷款延期,目前累计为107户普惠小微企业办理贷款延期18.58亿元。 陈利宏

九台农商银行 多措并举助力肉牛产业发展

近年来,吉林九台农商银行紧跟全省实施“秸秆变肉”暨千万头肉牛建设工程决策部署,通过“银行+保险+第三方监管公司”模式创新研发“九牧宝”信贷产品;依托全省“政银保担”联动支农联盟平台重点支持全产业链养殖企业;依托“吉牛云”大数据平台,派出工作组深入九台、磐石、农安等具有传统养殖优势的地区对当地的养牛农户进行实地考察,累计支持肉牛养殖户合作社、家庭农场和养殖大户120余户;在农安县巴吉套肉牛特色产业小镇设立“金融超市”,将多种支农支牧产品和增值服务进行有效整合,打通了金融支农“最后一公里”。 刘华

镇江农商银行 召开一季度经营分析视频会

日前,江苏镇江农商银行召开了党史学习教育总结大会暨2022年一季度经营分析视频会,对全行党史学习教育进行总结,行长室通报分析2022年一季度经营管理情况,安排部署下一阶段重点工作。会议以现场及视频连线方式召开。党委书记、董事长作了党史学习教育总结讲话,该行相关部门负责人汇报交流相关工作,行长助理、分管行长就分管工作提出意见。 王毅 姚叶

南召农商银行 聚焦重点领域加大信贷投放

今年以来,河南南召农商银行聚焦重点领域,分别与省农信担、市中小企业担保公司和县担保中心建立战略合作关系,统一对小规模涉农贷款进行批量担保,按照“一行一业一品”的思路打造了覆盖各乡镇主导产业的“农商小贷”系列产品体系,相继创新推出“香菇贷”等10余款特色金融产品;在全辖设立两个微贷中心,按照准事业部运作模式实行从营销到审批、发放的“一站式”运作;有效落实延期还本付息、利率优惠等政策要求。截至3月底,全行各项贷款达1.93万户,61.21亿元。 张忠义 王帅

榕江县农信联社 走访调研农业企业

近日,人民银行贵州省榕江县支行行长、副行长一行率贵州省榕江县农信联社深入榕江县某农业发展有限公司实地调研,榕江农信社党委书记、党委委员等相关人员参与调研。榕江农信联社在该公司成立初期充分运用人民银行再贷款资金政策向该企业股东发放贷款,减少企业融资成本。调研组一行在企业负责人的陪同下实地走访了公司养殖场、生猪养殖厂房等,听取了公司相关情况和当前面临的困难与诉求。 吴永祥

资阳农商银行 举办青年员工交流座谈会

近日,四川资阳农商银行在总行五楼会议室召开了一次别开生面的“五四青年员工交流座谈会”,领导班子成员、总部青年干部代表和36名基层青年员工代表参加了会议。本次座谈会促进了领导与青年员工间的双向深入互动交流,激励了青年员工在平凡的工作岗位上,播种智慧、挥洒汗水,在新时期人生的征途上追梦逐梦、不负韶华,力推资阳农商银行、四川农信事业再上新台阶。 刘雪婷 唐智宏 蔣雨茵

汉川农商银行 推进数字化“整村授信”

近期,湖北汉川农商银行依托“荆楚小康贷”线上平台推进数字化“整村授信”,客户只需线上签署信贷合同就可以直接用手机银行办理用款还款,不久前,想要扩大养殖规模的汉川市韩集乡喇叭村养殖户曾老板就在汉川农商银行韩集支行金融村官马彪的指导下线上填写了“荆楚小康贷”申请。截至目前,该行数字化“整村授信”已覆盖25个乡镇383个村,建档评级3.2万户,预授信2.07万户,2.57亿元。 向罗涛

响水农商银行 支持地方经济发展获肯定

近日,江苏省响水县委副书记、县长到江苏响水农商银行调研指导工作。分管县长及相关部门单位负责同志陪同调研,响水农商银行领导班子成员参加了座谈。座谈会上,响水县委副书记、县长认真听取响水农商银行工作情况汇报,对响水农商银行长期以来支持地方经济发展所作的积极贡献给予充分肯定。 高矿荣