

建行『裕农通』之窗

第四期

一线报道

建设银行内蒙古自治区分行
春耕春种逢“春雨”
金融助力不误时

在春耕备耕关键期,建设银行内蒙古自治区分行以金融力量因地制宜推动乡村振兴,以“新金融”行动助推农户金融服务转型升级,走出一条具有建设银行特色的农户信贷新路径。

2021年11月初,建设银行内蒙古自治区分行提前开展了“迎新春备春耕 新金融服务到乡村活动”,全辖分支机构陆续组建多支“蒙古马”金融服务队深入山区、牧区、偏远地区,哪里需要金融服务,服务队就去哪里,为农牧户发放贷款,同时通过采取“村村响”广播、村委会展板展架、农户微信群、宣传条幅等多种形式,让金融产品走进乡村每一个角落。

2021年内蒙古自治区分行与自治区农牧厅联合上线全区土地流转平台,尽快实现旗、县、区土地流转平台上线全覆盖和“裕农快贷”业务办理全覆盖。截至2022年一季度末,该平台已在自治区41个旗、县、区上线应用,占自治区主要种植旗、县的51%;平台土地经营权流转交易1.54万笔,流转面积合计79.34万亩,抵押面积190.75万亩。

在新冠肺炎疫情防疫期间,建设银行赤峰市分行在研究翁牛特旗地理结构后,支行及时联系各村支部书记,全体员工竭尽全力帮助广大农户不误农时,为农牧民提供即时到账的金融支持。翁旗建设银行向旗所所属的200多个村部推广“裕农快贷”产品和服务;在呼和浩特市托克托县新营子镇小口子村村委会办公室,建设银行客户经理向村委会及农户介绍“裕农快贷”。“真的不用抵押、不用担保了,在手机上操作就能拿到贷款,感谢建设银行‘裕农快贷’帮我解决了春耕买种子的难题!”在客户经理的指导下,农民兄弟赵大哥成功支用6万元用于播种。

服务队每日到达村委会后,等待的农户已经站满村院。在办理业务时,客户经理耐心细致地为客户服务,服务队与农户之间的关系越来越亲密,服务队所到村村委会都对建设银行送金融服务下乡活动表示热烈欢迎,乌拉特前旗明安镇一村民还为服务队送上锦旗表示感谢。截至2022年一季度末,建设银行内蒙古自治区分行春耕备耕农户类生产经营贷款余额16.83亿元,有贷农户数28986户,本年累计发放16.22亿元。其中,农户类生产经营贷款中信用类贷款4.25亿元,抵押类贷款11.52亿元,担保类贷款0.91亿元。“裕农通(内蒙古融通)”APP下载16.45万户,APP注册8.08万户,APP实名认证7.66万户,持续满足农牧民购买粮种、农药、化肥等农业生产需求。

崔亨年 郝瑞雪

□ 本报记者 李道海 通讯员 吴晓龙

近日,建设银行镇江市分行为江苏省丹阳市食品有限公司量身打造的“食品行业综合管理系统”正式上线运营,老百姓不仅可以放心买肉,还能通过手机了解生猪屠宰、加工、运输概况,从生产到销售,可视化溯源为“放心猪肉”盖上了“透明戳”。

《中共中央 国务院关于做好2022年全面推进乡村振兴重点工作的意见》(以下简称《意见》)指出,全力抓好粮食生产和重要农产品供给,保障“菜

篮子”产品供给。稳定生猪生产长效性支持政策,稳定基础产能,防止生产大起大落。

建设银行镇江市分行积极落实《意见》相关要求,对接辖内重点涉农企业,以金融科技赋能生猪定点屠宰企业完成技术升级,协助江苏省丹阳市食品有限公司实现了由地方农业龙头企业向现代化农业示范企业的产业转型,“老字号”有了新活力,“杀猪匠”用上了高科技。

曾几何时,作为丹阳市唯一获得生猪定点屠宰国家A级资质的国有企业——江苏省丹阳市食品有限公司为镇江市

内的政府机关、企事业单位、学校等70余家单位提供猪肉供应服务,在生猪屠宰、加工、猪肉产品批发零售都有很高的知名度和美誉度。

面对时代不断进步,江苏省丹阳市食品有限公司在线上运营方面缺乏科技力量支持的问题日渐突出,各部门、各环节联动速率始终跟不上公司发展的脚步,并且随着人们生活质量的不断提升,居民对于食材的新鲜程度要求也逐渐严苛,但该公司所生产的产成品大部分包装简单,客户对食材新鲜度抱有一定的疑虑。建设银行

镇江市分行在了解到相关情况后迅速行动,对江苏省丹阳市食品有限公司展开深入调研,并向该公司提供了一揽子“平台项目合作方案。该平台项目可全面展示生猪屠宰、加工、运输概况,实现从生产到销售的可视化追溯,让百姓吃上“放心猪肉”。同时,该平台功能还包含江苏省丹阳市食品有限公司OA管理系统、屠宰管理系统、客户订单系统、线上销售平台等,打通了屠宰、订单及线上销售整个流程。

建设银行镇江市分行“食品行业综合管理系统”的搭建,一是将金融服务

嵌入猪肉“产、供、销”全流程,串联B端和C端数据,通过信息挖掘和创新授信模型,为其产业链上的客户量身定做结算、信贷等综合金融服务。二是江苏省丹阳市食品有限公司下游的800多个经销商将全部成为建设银行镇江市分行商户,同步带来公司、普惠、个金、建设银行生活等多条线业务的迅速增长。三是改变了江苏省丹阳市食品有限公司的管理方式,由原来传统的线下管理模式变更为线上管理模式,为地方农业龙头企业产业转型、全面升级拓展了全新的经营模式。

被评为建设银行广东省分行“乡村振兴实践标杆”的茂名市分行,是广东省唯一的总行乡村振兴挂钩联系银行,截至2021年,涉农贷款余额58亿元,增幅61%。该行积极运用建设银行两大涉农贷款产品包——“乡村振兴支持贷”和“裕农快贷”系列产品包,向茂名市省级农业产业园23家人园企业、34家省级农业龙头企业授信超3亿元,将金融“活水”引入广阔乡村。

“新农村支持贷”为基础设施建设“添砖加瓦”

建设银行茂名市分行积极运用“新农村支持贷”填补农村基础设施的资金空缺,先后向高州朗坤、信宜中基、化州污水处理等项目累计投放信贷资金近14亿元,为县乡村基础设施建设“添砖加瓦”。

据了解,茂名滨海新区农村集中供水是一项重大民生工程,起步晚,资金到位不及时,多年来滨海新区电城镇、博贺镇村民只能靠步行至几公里外的山脚打井水使用,由于是近海,井水又苦又咸,能通自来水是几十万农民的心愿。建设银行茂名市分行信贷部门得知这一消息后,与辖区支行组成专项服务团队,为滨海新区农村集中供水项目投放1.2亿元信贷资金,保障项目进度款到位,大大提高了项目施工进度。目前,该项目已覆盖农村供水26309户,工程惠及12.8万农民。

“农业生产托管贷”加快撂荒地整治

作为全国农业社会化服务创新试点县、广东省2021年农业社会化服务项目实施单位,广东省农民合作社高质量发展整县推进试点县,化州市率先成立了广东省首个农业生产托管服务中心,创新实施了“村集体整合集中+生产托管”“经营权入股集中+生产托管”“托管员+生产托管”三大模式。目前,茂名市虽已完成复耕复种计划的50%,但由于基数大,未复耕的绝对量在全省占比仍然较大,存在复耕进展慢、各区县进度不平衡的问题。

为进一步促进化州市农业生产托管服务的高效快速推广,为农业生产托管服务增效提质,建设银行茂名市分行有针对性地为化州市农业生产托管服务承接主体——茂名市翔龙农业科技有限公司创新开发了“农业生产托管贷”,通过采取简化信贷手续、降低融资成本、建立绿色通道等措施,以信用担保贷款的方式为翔龙公司成功审批300万元贷款,为加快茂名市撂荒地整治提供了资金保障。

“活体抵押+知识产权”创新贷款模式

广东盈富农业有限公司是信宜市一家省级农业龙头企业,也是省级现代农业产业园——信宜市三黄鸡(国家地理标志产品)现代农业产业园的牵头实施企业,主营生鸡养殖与销售。因受新冠肺炎疫情影响,该企业资金周转经常陷入被动局面,这让企业负责人头疼不已,因无法提供合适的抵押物,所以也无法获取银行贷款,资金短缺成为制约企业发展的主要瓶颈。

建设银行茂名市分行创新“活体抵押+知识产权”贷款模式,并通过创新贷款担保方式解决了养殖企业无法提供不动产作为抵押物而无法融资的难点、痛点问题,有效盘活了生物资产,帮助农业经营主体破解有资产却难获贷款的困境,释放了农村经济发展新动能。该笔贷款增信模式有利于生鸡养殖企业盘活企业资产,突破了生鸡养殖企业融资难题,为生鸡稳产保供提供了资金保障。

建设银行茂名市分行运用涉农贷款产品包

多『贷』并举将金融『活水』引入乡村

助力实体

建设银行河北省分行

“信贷直通车”助农增收致富

□ 周镇

河北张家口崇礼区是我国大型夏夏彩椒生产基地,彩椒种植已是当地农民增收致富的支柱产业。李某是崇礼区石嘴子乡的一名彩椒种植大户,拥有20多个大棚,种植彩椒已有6年,因货物回款出现问题,导致今年春耕出现资金困难。为春耕筹资着急的李某偶然获悉农业部门“信贷直通车”平台信息,抱着试试看的想法填写了自己的基本情况并发布了信贷融资需求。

建设银行崇礼支行收到融资需求信息后,第一时间与李某取得联系,主动上门服务。客户经理了解到李某的基本情况,推荐其办理“农户特色产业贷”产品,李某很快便通过“裕农通”APP,成功支用了9万多元贷款,保障了李某春耕所需资金。

巨鹿县的柴大姐种植金银花增

收致富,近几年种植规模从1亩地发展到20多亩,资金周转却出现了困难。柴大姐通过“信贷直通车”平台获得9万元“金银花贷”支持,日前年收入超过20万元,在金银花田里种出了“金银”。

唐山市某蔬菜种植专业合作社曾多次出现在建设银行河北省分行南南支行涉农贷款“地押云贷”“农户特色产业贷”目标客户营销名单中,但是一直找不到与客户建立联系的突破口。2021年7月,企业通过“信贷直通车”发布了资金需求,该支行及时进行信息承接,随即组成客户经理团队上门向企业主介绍该行“乡村农担贷”产品,由省农担公司为客户提供担保,免去了抵押房产等要求,简化了业务流程,贷款模式得到了企业主的认可,两周时间客户成功贷款100万元,保障了企业正常运营。

作为农业农村部开展新型农业经

营主体“信贷直通车”活动在河北省指定的唯一一家试点机构,建设银行河北省分行结合河北省资源禀赋,从产业特点、企业经营痛点、上下链条企业需求等方面入手,对全省68个县88个产业进行梳理,构建“特色产业+农村信用体系+信贷”模式,围绕畜禽、道地药材、特色食用菌等,打造各地“特色产业贷”、精准滴灌乡村。如“金银花贷”“酸枣仁贷”“吉祥羊云贷”“果香云贷”“蘑菇贷”等,使国有大银行的金融服务真正下沉到农村,提升服务的精准度。

下一步,建设银行河北省分行将继续以“信贷直通车”活动为抓手,坚守初心、履行大行责任,着力推进金融服务下沉,进一步加强与各级农担公司合作力度,持续用金融“活水”润泽燕赵大地,助力绘就绿意盎然、蒸蒸日上“美丽河北”画卷。

科技赋能

建设银行云南省分行发挥金融科技优势

“一部手机云企贷”绘就云岭乡村振兴新画卷

线上产品创新。整合土地确权、财政补贴、核心企业等数据,创新“裕农快贷”系列产品,累计为农户投放贷款2.7亿元;创新“地押云贷”,累计为小微企业(合作社)投放贷款0.32亿元。

“线上+线下”产品创新。建设银行云南省分行通过与省融担公司开展总对总批量担保合作,创新“善担贷”产品,累计为涉农小微企业投放贷款1.5亿元;协同省农担公司创新“名品名企贷”,为26户大中型龙头企业授信12.97亿元,投放贷款8亿元,正在申报15户,授信金额8.36亿元。

线下产品创新。建设银行云南省分行盘活农村承包土地经营权,创新“农村承包土地经营权抵押贷款”;盘活生物资产,创新“活体贷”,审批落地“生猪贷”3笔,金额合计2100万元,“奶牛贷”1笔,金额1000万元;盘活农业设施资产,创新“设施农业贷”,正在开展楚雄姚安和昆明晋宁现代花卉产业园区等项目授信申报。截至3月末,“云企贷”平台访问量115.6万次,下载量12.68万次,用户量10.65万

户,累计为全省1.97万户农企,农户授信109.53亿元,贷款余额52.76亿元。

实现“贷不到向贷得到转变”——农企、农户获贷大幅提升。建设银行云南省分行运用财政补贴及土地确权数据,在试点地区和农业农村系统共同搭建土地流转平台,创新农户“信用快贷”等产品,对试点两市12万农户授信画像,累计投入近千人次完成蒙自市、开远市20个乡镇141个行政村的农户精准测额全覆盖,授信金额2.44亿元,贷款累投1.6亿元;创新“地押云贷”等产品支持小微企业(含合作社),授信金额1.94亿元,贷款累投1.81亿元;与试点两市涉及的21户大中型农企100%对接,授信金额2.1亿元,贷款余额1.45亿元。

实现“贷得贵向贷得惠转变”——农企、农户融资成本有效降低。农户贷款平均利率4.25%,与同业市场相比利率较低;小微企业贷款利率低至3.85%,成本有效下降且额度增长,单户最高可达500万元;大中型企业贷款最高可享受基于贷款基准利率(LPR)20BPS的优惠利率。



小微企业、农户授信额度可实现授信期内循环使用,随用随支、按日计息。

实现“贷得慢向贷得快转变”——农企、农户融资更加方便快捷。过去农企、农户需反复跑银行、补材料、等待审批;现在小微企业、个人信用贷款实现全流程线上“秒申”“秒批”“秒贷”,大中型农企实现线上申请、线下调查、全流程进度可查询办理。

“云企贷”上线以来,建设银行云南省分行围绕不断发现和建立三农信用评估与风险控制体系,整合政务、产业、金融等数据资源,把金融要素融入到农业全产业链和生态场景,初步形成破解农企、农户“融资难、融资贵”问题的综合解决方案,为探索金融服务三农提供了可借鉴、可操作、可推广的成功经验。

宋纯杰