

通榆农商银行

“整村授信”助力乡村振兴

“以前我们农民想借钱,因为怕麻烦只能和亲戚们借,如今获得了通榆农商银行的授信备用金,如果有需要,马上就能到账,真是感觉像做梦一样。”日前,吉林省通榆县长发村王大爷兴奋地向记者说道。

“整村授信”,核心是以信用评定授信额度,把村民的信用变成资产,解决无有效抵押物的融资难题,提升金融服务的覆盖性和可得性。为进一步助力乡村振兴战略的实施,着力解决农户“贷款难”“放款慢”的问题,通榆农商银行依托“整村授信”,全面推进信用村工程建设。截至目前,该行各项贷款余额28.07亿元,其中涉农贷款余额25.9亿元,累计为全辖184个行政村完成了预授信,预授信额度23.67亿元,完成建档农户2.29万户。

工作中,该行制定了《通榆农商行

陵川县农信联社

提升服务实体经济质效

今年以来,山西省陵川县农信联社充分发挥“乡村振兴主办银行”的优势,坚持把兴农富农作为业务经营工作的出发点、立足点和落脚点,紧紧围绕当地特色产业,不断创新信贷产品,完善服务机制,支持了一大批特色农业产业,提高服务实体经济质效。

该联社党委与各乡镇党委、基层网点党支部与各村党支部、基层网点党员与各村党员结对实行三级党建共创,通过金融服务站、金融大讲堂、乡村振兴金融服务队、大力推进“整村授信”,全方位助力乡村振兴;积极推广“再贷款+

郟县农商银行

开展“百名客户经理进万企”活动

“郟县农商银行这1000万元贷款可真是‘及时雨’啊,合作社‘活’了。”日前,湖北鑫源油橄榄科技有限公司董事长朱谨彬高兴地向笔者说道。

该公司是湖北十堰市郟阳区油橄榄种植加工为一体的龙头企业,前不久,该公司及与之关联的合作社出现了资金困难,正当企业发展举步维艰之时,恰逢郟县农商银行开展了“百名客户经理进万企”专项服务,在了解到该公司的情况后,该行立即开展贷前调查等流程工作,并成功向该公司发放了1000万元贷款,解决了该公司的“急难愁盼”。

此次专项服务活动,是郟县农商银行精准纾解小微企业融资难、提高小微企业融资满意度而进行的,通过短信、电话、微信、实地走访等线上

兰溪农商银行

金融赋能村集体经济发展

日前,笔者走进浙江兰溪市黄店镇佳泽坞村的蜜梨基地,一排排梨树的枝头挂满了果子,长势喜人。“预计今年产量在5万公斤以上。”该村村委会副主任卢贵良兴奋地向笔者说:“很感谢兰溪农商银行的支持,解决了村集体发展的资金缺口问题。”

黄店镇佳泽坞村是省重点扶贫村,山地居多、交通不便。为了带领村民致富,该村利用110多亩闲置集体土地,种植了3500棵“翠玉”蜜梨。2018年,蜜梨初次结果,第一年小试牛刀就卖了5000斤,村集体一下子进账5万元。“硕大爽口的果实远远超出了村民们心中的预期,我们村干部对做好蜜梨产业的信心,也就更足了。”卢贵良说。为了让更多的人品尝到山沟沟里的蜜梨,他们与兰

望江农商银行

创新“金农农e贷”产品

“没想到这短短几分钟的时间贷款资金就到账了,线上跑批当场出额度,跑出来了贷款‘加速度’啊,随用随贷,真是方便了,这样我就再也不用为临时性的周转资金发愁了。”日前,安徽省望江县泉山乡横山村先进养殖户史义红激动地向望江农商银行客户经理曹阳说道。

据了解,史义红从最初的十几头猪仔到现在的两千多头聚聚圈养,他已从从事生猪养殖行业12年了,随着这些年规模的不断扩大,养殖成本也在直线飙升,随之周转资金也出现困难。“你看这两千多头猪仔在哼哼唧唧地叫个不停,它们又在要吃的呢,这每天的饲料啊都是一笔不小的开支。”史义红介绍说。

望江农商银行客户经理曹阳在了

“整村授信”推进工作的方案》,对各支行系统内已评级授信客户纸质资料整理工作及系统内资料完整性、真实性进行严格验收,进一步查找工作中存在的缺陷和不足,充分调动员工的责任感和使命感,逐步提升和夯实信贷管理基础工作;充分利用网点覆盖面广的优势,依靠网点电视屏、微信朋友圈、微信公众号和宣传折页等多种手段,大力宣传“整村授信”成本低、效率高的优势;开辟“绿色通道”,主动对接农户,为农户配备专职“金融顾问”,积极推进“整村授信”的PAD端放款模式,采用线上审批、实时放款,简化办贷手续,实现贷款“零延迟”,让农户足不出户就能完成申贷,增加了客户的用信体验度,打通了金融支农的“最后一公里”,切实提升了金融服务乡村水平。 李春迪

陵川县农信联社

提升服务实体经济质效

政府性融资担保”“再贷款+脱贫人口小额信贷”“再贷款+新型农业经营主体贷款”等一系列创新模式,优化优惠资金投入方式,提升金融服务水平;量身订制“农户通”“诚易贷”“保易贷”“抵易贷”“林权贷”“景区贷”“民宿贷”等创新产品,最大限度满足涉农小微企业“短、小、散、急”融资特点。

该联社还以“百村百院”为载体,推广“民宿贷”“农家乐贷”等产品,为浙水、松庙、丈河等“太行一号”沿线近400户特色康养村农户发放贷款超过8500万元。 杨潮和钰惠 中秋

郟县农商银行

开展“百名客户经理进万企”活动

线下方式对接郟阳区纳税信用评级B级以上的小微企业,为其提供融资需求、账户开立、工资代发等金融服务。在对接上,该行努力做到“三个精准”,对全辖企业进行分类,精准确定对接对象,专人专户对接,专项制定融资方案;重点围绕城区商贸(超市、建材、餐饮、服务业)、农业产业化企业、新型经营主体等开展对接;创新推出了“郟阳惠民贷”“油橄榄贷”等郟阳专属信贷产品,同时,依托“荆楚小康贷”微贷集合合作平台、“人码合一”金融服务平台、“金融村官”派驻制等手段,把“税e贷”“福商贷”“周转融”“农担贷”“福农贷”“福民贷”“福e贷”等信贷产品送到企业手上。截至5月8日,该行已累计向当地小微企业、合作社投放贷款36.8亿元。 朱江

兰溪农商银行

金融赋能村集体经济发展

溪农商银行对接,通过“富村贷”获得50余万元信贷资金,而这笔贷款也为佳泽坞村蜜梨基地建设带来实质性进展。

有了充足的资金做“后盾”,这两年蜜梨的产量、品质均稳步提升,销量越来越好,佳泽坞村也从曾经的穷山沟,变成了蜜梨产业特色村,村集体收入达30余万元,带动全村60%农户共同参与蜜梨种植,形成了“龙头企业+村集体经济”的发展模式,成功带领村民致富增收,让“小果子”变成了“大产业”,每年为村里带来不菲的村集体收入。

截至目前,浙江农商联合银行辖内兰溪农商银行已为253个村集体发放富村贷1.71亿元,覆盖率达到100%,以金融赋能,“贷”动乡村振兴,“贷”动共同富裕。 徐家昱

望江农商银行

创新“金农农e贷”产品

解到史义红经营情况后,立即为其申请办理了该行新推出的产品——“金农农e贷”,并通过随身携带的“金农e助手”现场采集数据,手机银行线上申请,当场10万元的贷款便快速到账。于是,便有了开头的一幕,史义红对该行热情高效的办贷服务表示感谢。

“金农农e贷”是望江农商银行向农村地区客户发放一定额度的纯信用线上贷款产品。该贷款产品适用于支持家庭消费和生产经营,客户可通过手机银行、“金农云店”等多渠道发起线上申请,系统自动受理审批,线上自主签约,放款、还款客户自主一键操作。2022年以来,该行累计发放“金农农e贷”2277笔,授信金额1.48亿元。 韩亮

中行 之窗

中国银行云南分行围绕特色产业

优化金融服务 推进乡村振兴

□ 本报记者 霍云鹏 通讯员 张馨

“云鱼谷”是云南省宜良县委、县政府2021年谋划的通过发展土著鱼产业,拉动当地文旅产业的项目。由于项目运营方云南某养殖有限责任公司将大部分自有资金用于养殖基地设施设备的更新改造,导致日常经营采购鱼苗的流动资金产生缺口。中国银行云南分行辖属支行得知此情况后,立即上报管辖行,第一时间成立专项调研组到该公司进行现场调查,上下联动,开通“绿色审批通道”,在一周的时间内成功为该公司投放600万元流动资金贷款,确保了宜良县发展土著鱼产业项目的顺利推进。

大理白族自治州地处高原地区,由于其独特的地势构造,形成了区别

于其他地区的农业种植气候。发展高原特色产业,已成为当地农户的致富产业。洱源县右所镇和宾川县角镇为当地传统粮食作物种植的重点区域,但当地以旱地、山地为主,土壤肥力、蓄水能力较差,高标准农田的建设和农村耕地占补平衡项目的实施迫在眉睫。为此,大理州政府出台了《大理州补充耕地三年行动计划(2020-2022)实施方案》,确保新增耕地不撂荒、弃荒,防止新增耕地非粮化和非农化。2022年初,启动了新增流耕耕地农作物种植工作的大理某农业公司急需贷款资金用于支付土地流转费用,获悉该情况后,中国银行大理分行客户经理及时上门对接,现场调查,为企业制定普惠金融服务方案,省分行启动“绿色”审批流程,前、中、后台一体化协同作业,在5

个工作日内迅速完成了授信审批、合同及法律文本签署等全部流程,为企业报批及投放贷款资金1000万元,有效支持当地农村地区耕地占补平衡,新增农耕地3800余亩。

“感谢中行的贷款支持,第一时间想到的就是中行的优质服务。”望着基地内8000余亩的苹果渐渐变红,又是一个丰收年,赵总喜上眉梢,拨通了中国银行大理分行客户经理的电话。前不久,赵总的农林发展公司出现了日常运营资金困难,直接影响农民工工资发放和果树的养护,大理分行客户经理在实地调查公司情况后,向企业推荐“中银E贷”抵押贷”。该笔贷款当月获批并提用,解决了企业燃眉之急。

这些典型案例是中国银行云南分行众多金融全面服务乡村振兴

事例的缩影。2022年初,中国银行云南分行普惠金融事业部加挂“乡村振兴金融部”牌子,推进全辖乡村振兴工作。该行发力县域金融,将辖属宜良支行定位为县域金融特色试点行,以县城为中心,探索场景化、特色化县域金融服务模式的同时,根据云南地理特色,围绕农、林、牧、渔、涉农、县域、核心企业等板块,深入企业和相关部门调研,细分服务乡村振兴的子场景,开展“政银企”三方对接活动,因地制宜推出“鲜花贷”“惠如愿”等系列产品。同时,该行依托线下“传统金融服务+线上中银E贷”双核驱动,持续推动与省农业龙头企业、特色农业企业等优质客户和重点项目对接,加大普惠金融对涉农特色产业精准服务力度,打通农村金融服务“最后一公里”。



为进一步加大信贷支持力度,优化信贷服务流程,提升信贷服务水平,近日,山西省文水县农信联社开展了集中走访营销活动。活动中,该联社组织辖内各网点开展营销大比拼,由班子成员带队,走街串巷,深入企业、社区,“拿汗水换数据,用路程量业绩”,以“了解你的客户”为出发点,精准挖掘客户需求,为客户量身定制个性化、差异化的服务方案,解决客户融资难题,深受客户好评。图为该联社工作人员向客户了解资金需求情况。 赵人茂

鄱阳农商银行发放“诚商信贷通”帮助渔民转产就业

家住江西省上饶市鄱阳县莲湖乡毛家村的村民毛训平,过去是一名地地道道的渔民,同时经营了一家渔具厂,依靠捕鱼业及附属行业发家致富,家里的日子一直过得富足。在鄱阳湖禁渔十年政策实施后,原本的捕鱼业已成为历史,其经营的渔具厂面临着货物囤积无法出售、原本订单撤销、资金无法回笼的困境。为寻找新的出路,在他苦思冥想之时,一次偶然的机会,在鄱阳农商银行莲湖支行营业外厅的墙面上,看见了一张贷款宣传海报以及客户经理的联系方式,

他便默默地记录在手机里。晚上回到家,他抱着试一试的想法拨通了电话,讲述了自己的遭遇及未来的想法。

第二天,鄱阳农商银行莲湖支行行长及客户经理来到毛训平家中,了解到他当前想开一家购物超市,为他推荐了“诚商信贷通”这款信贷产品,给他带来了新希望。鄱阳农商银行莲湖支行在做好贷款准入和实地调查后,迅速进入贷款流程,为毛训平授信50万元用于经营购物超市。为他转业的第一步提供了强有力的金融支持。购物超市在毛训平的经营之

下,销售量稳步上升,经营收入不仅弥补了之前的资金缺口,在经济收入持续稳定的同时,他还承包了200亩农田,用于种植玉米,目前经营稳健,收入可观。

面对鄱阳湖十年禁渔政策,为积极贯彻落实党和国家关于“共抓大保护、不搞大开发”的方针政策,近年来,鄱阳农商银行积极帮助莲湖乡、双港乡、团林乡、珠湖乡等乡镇一大批渔民实现产业转移,为他们的创业提供强有力的金融支持,积极践行地方金融机构主力军的职责。 王阳平

筑梦希望的田野

——江油农商银行“贷”动粮食“稳产保供”

“我们资金的问题不用发愁了。”在一旁,张开莲英气干练的妻子文丽接过话题。

食为政首,粮安天下。近年来,江油农商银行立足于江油市农业产业实际,将特色信贷产品和个性化金融服务不断向粮食产业倾斜,有效满足了客户多方位的金融需求,以实际行动为粮食种植、收购、加工、销售等全产业链条提供金融服务,有效“贷”动地方粮食“稳产保供”。截至目前,该行已累计发放各类支持粮食产业贷款4.08亿元。

张开莲是江油市乡村振兴优秀带头人,1996年开始从事农机耕作业,2012年,张开莲联合董明、东兴等乡镇的11名农机手以自己家车库为基地,成立江油市维农农机专业合作社。截至目前,该合作社有设备操作手162人,各类大、中、小型农业机械218套,烘干机4台,大米成套加工设备1套,该合作社先后被评为江油市“十佳农民专业合作社”“优秀农民专业合作社”“四川省农机合作社示范社”“四川省农机合作社示范社”“全国农机专业合作社示范社”等称号。

在乡村振兴实践中,很多像张开莲这样的优秀人才怀揣梦想,返乡创业,成为农业产业的带头人、农业技术的行家能手、乡村振兴的主攻手,他们就像一把把金钥匙,打开了江油乡村振兴的大门。

“全胜镇有农业人口4.2万人,基本上完成了‘整村授信’全覆盖,目前已经开通3.9万张社保卡,都是通过江油农商银行发放的。根据总行规划,我们将进一步加大对粮油产业支持力度,扎实做好涉农企业的‘金融后盾’,助力百姓种‘米袋子’,为乡村振兴、农民致富筑牢基本盘,展现地方主力军银行的担当与作为。”江油农商银行永胜支行行长王清如是说。

近年来,江油农商银行坚守服务三农初心,以绵阳市委、市政府实施“中国好粮油”行动为契机,按照“稳字当头、扩面增产”的工作要求,深入贯彻“藏粮于地、藏粮于技”战略,以助力乡村振兴为抓手,切实抓好惠农政策落实,始终把支持现代农业产业发展摆在重要位置,把稳定粮食生产作为首要任务,助推优质粮油区域结构调整,助力当地粮食产业稳健提升。该行在粮食产业链上下游客户上做文章,为优质粮油基地从事农机作业、土地耕种等的客户粮食种植、收购、存储、加工、销售等经营活动提供信贷资金支持,助其在基地规模化、生产标准化、品种特色化、经营产业化的现代农业发展之路越走越宽。截至目前,该行涉农贷款余额88.81亿元,今年累计投放涉农贷款30.15亿元。 任朝政 惠志伟

临漳县农信联社

保障农业生产资金需求

今年以来,河北省临漳县农信联社精准把握农户生产经营资金需求,以“银行+公司+农户”的方式,通过与上游农资供应商开展贷款合作,由农资供应商为购买农资困难的农户提供担保,以达成从供应商源头上批量获取潜在农户信息,保障农业生产资金需求,不误农时。

辖内李某是一名山药种植户,原计划今年扩大种植面积,却因地价上涨造成资金短缺,暂时无法足额支付订购的某农资有限公司农药化肥款项。该联社与某农资有限公司有长期业务往来,在得知情况后,该联社第一时间与李某进行对接,主动为其“送资金、送政策、送服务”,仅用两天时间就为李某发放了“助农宝”20万元,解决了其资金难题。 宋小玉

宜春农商银行

推出“百福·青创贷”

为进一步优化营商环境,助力青年创业就业,深入开展“我为群众办实事”实践活动,江西宜春农商银行积极响应江西省人民政府办公厅关于进一步支持大学生创新创业的实施意见,强化升级“银团协作”模式,近日,宜春农商银行与宜春市创业创业服务中心、宜春市融资担保有限责任公司、共青团宜春市委签订了“青创贷”四方战略合作协议;面向广大青年团体,该行正式推出“百福·青创贷”,助力青年创业就业。

据悉,“青创贷”主要针对45周岁以下的创业青年,个人最高授信额度30万元,企业最高授信300万元的贴息贷款,该产品具有申请流程简便、贴息模式更优、担保形式灵活多样等优势,能够让有资金需求的创业青年及时、便利地享受政策红利,缓解青年创业“融资难、融资贵”等问题。 石莎莎

博爱农商银行

解决合作社资金难题

“太感谢你们了,这下我终于可以睡个安稳觉了。”日前,河南省博爱县某专业合作社负责人激动地向博爱农商银行员工说道。该合作社是一家食品制造企业,受原材料成本上涨等因素影响,该合作社流动资金出现困难。博爱农商银行阳庙支行了解情况后,第一时间主动与其沟通对接,在依法合规的前提下,简化办理流程,仅用3天时间就为其发放了60万元流动资金贷款,解决了该合作社的燃眉之急。近年来,博爱农商银行持续提升民营和小微企业服务质效,不断加大信贷投放力度,为县域经济发展注入了强大金融活力。 杨英杰 徐天超

通化农商银行

将惠企利民政策落到实处

近日,吉林通化农商银行班子成员及信贷部门负责人深入辖内家庭农场、农民专业合作社、农业企业等新型农业经营主体,“面对面”“零距离”与企业负责人交流,问需求、讲政策、解疑惑。在走访企业的过程中,针对新型农业经营主体有效抵押不足、担保方式单一的问题,该行积极推广“吉农担——阳光贷”等创新贷款产品,并利用“银行+保险公司+第三方监管”等多渠道创新融资担保模式,将惠企利民政策落到实处。截至目前,该行共发放新型农业经营主体贷款1.44亿元。 张海洋