

## 伊通县农信联社 存款余额突破80亿元

年初以来，面对严峻的新冠肺炎疫情防控形势，吉林省伊通县农信联社优化存款业务结构，采取统筹规划寻求突破、转变观念强化服务、疫情期间持续营销等措施，构建“总部服务基层、高管服务员工、全社服务客户”服务格局，以服务促经营，全面提升各项工作效能。

截至6月1日，该联社各项存款余额突破80亿元，较年初增加9.56亿元，增幅13.51%，占2022年全县金融机构新增存款的60.02%，目前市场份额占比41%，稳居全县金融机构首位。 汤威

## 文水县农信联社 开展“特殊残损币收兑服务”

近日，山西省文水县农信联社联合县人民银行，在营业部开展“特殊残损人民币收兑服务”活动，解决群众手中“特殊币”积压的现象，将“我为群众办实事”实践活动落到实处。

活动现场，该联社与人行工作人员逐张拆分、细心鉴定、仔细装袋，严格按照特殊残缺人民币兑换标准，为群众现场兑换特殊人民币33245.5元。同时向来往客户宣传讲解人民币知识，提高群众人民币辨假识假能力，做到了服务宣传两不误。 赵人茂

## 通榆农商银行 存款营销显成效

年初以来，吉林通榆农商银行坚持“稳中求进”总体工作基调，认真贯彻省联社金融助力经济发展等相关要求，聚焦主责主业，积极推进网点转型，拓展营销渠道，优化存款结构，全力抓好资金组织工作。一是加快网点智能化转型步伐，二是加大低成本存款组织力度，三是继续抓好网格化营销工作，四是提升助农取款服务点功效。截至目前，该行各项存款余额56.16亿元，较年初净增长3.62亿元，增幅6.89%。 李春迪

## 汉寿农商银行 为企业开通贷款“绿色通道”

“农商银行是我们的百姓银行，这4000万元授信为我们旅游项目建设送来一场‘及时雨’。”湖南汉寿县长龙旅游投资管理有限公司负责人李世红说。该公司因受新冠肺炎疫情影响，投资建设的野生动物园推进缓慢，加之酒店建设投入大量资金，公司流动资金紧张。

为帮助公司走出困境，汉寿农商银行开通“绿色通道”，为其发放流动资金贷款4000万元。今年4月，该公司投资建设的野生动物园正式开园运营，“五一”期间，接待游客近16万人次，实现营业收入1800余万元，成为汉寿旅游的“网红”。 杨苑

## 内江农商银行 发放首单“小微贷”

今年以来，四川内江农商银行千方百计为市场主体纾困解难，与高新区管委会联合推出“小微贷”金融产品，成为内江高新区“小微贷”产品唯一合作金融机构。

日前，在召开内江高新区2022年“政银企”对接会暨“小微贷”首单发放仪式上，内江高新区、内江农商银行及内江高新科技投资服务有限公司现场签署“小微贷”三方合作协议，内江农商银行向四川祥成智能安防科技有限公司等3家企业发放“小微贷”首单贷款，累计放贷260万元，向传化商厦和万晟商厦两个综合体市场主体分别授信2亿元。 李贞

## 肥西农商银行 打响“断卡行动”攻坚战

为深入推进电信网络诈骗和跨境赌博“资金链”治理，牢牢守住人民群众的“钱袋子”，安徽肥西农商银行采取严把客户准入关、压实账户管理主体责任、强化联防联控机制、提高公众防范电信诈骗的意识和能力等措施，积极推进“断卡行动”。截至5月末，该行已累计拦截各类可疑开户7起，清理各类账户4.3万余户，协助公安机关提供可疑电信诈骗线索6起，开展各类宣传5次，受众400余人。 唐阳皖

## 松滋农商银行刘家场支行 “贷”动蜂蜜酿出“甜蜜生活”

在湖北监利市刘家场镇桃丰村，一排排蜂箱在养蜂基地摆放着。“这里已有千余群蜜蜂。”看到农商银行工作人员到来，养蜂基地黄先生先说。“2015年，是农商银行的3万元贷款让我起家。”

近年来，黄先生从原来百余箱蜜蜂发展到如今几千箱蜜蜂，农商银行贷款也从原来的3万元增加到现在的100万元。“每年仅卖蜂蜜一项，收入就有100多万元，养蜂给我带来了‘甜蜜’生活！”黄先生说。 杨颜旭

## 泗阳农商银行落实纾困政策

# 金融惠企利民出实招

集乡收粮大户穆良超说。

像这样的收粮大户和粮食收购点，在当地还有很多，泗阳农商银行提前部署，主动打好服务夏粮收购“组合拳”，积极对辖内各类粮库、粮管所、粮食收购点及收粮大户进行深入走访，摸排夏粮信息，加强与农户、收粮大户以及粮站工作人员的联系。同时，开展6月芒种系列活动，组织支行对辖内的家庭农场、土地流转大户、粮食收购户、农机或农资专业合作社进行对接，深入田间地头给客户送水、了解农户打工、小麦收入、大型农机购买等情况，获取夏粮销售资金回笼、夏种上下游籽种、农药、农机等资金需求，及时送货上门。

在新冠肺炎疫情常态化新形势下，抓好今年夏粮收购工作对于保护农民种粮积极性、保持粮食市场平稳运行、促进经济社会持续健康发展具有重要意义。“泗阳农商银行将牢记服务三农的初心，围绕粮食生产、加工和流通全产业链环节，为夏粮收购提供全方位金融服务，以实际行动确保稳产保供，助力夏粮颗粒归仓。”泗阳农商银行董

事长李杨表示。

今年以来，该行已累计发放涉农贷款7210笔7.58亿元，其中向收粮大户发放贷款272笔5926万元。

### “真金白银”充实企业“钱袋子”

位于泗阳县李口镇道口工业园的江苏鼎盛铝业股份有限公司厂区内一片忙碌，工人们有条不紊，机器马力十足进行生产，经过配料、轧制、挤压、锻造等一系列工序后，一根根铝型材就加工完毕了。“自今年复工复产之日起，我们的订单已经排到了明年。”鼎盛铝业的负责人刘家胜聊起最近的经营情况，喜悦之情溢于言表。而订单的增加产能却跟不上成了问题，扩大生产势在必行，加之原材料成本的上涨，资金压力陡增。“正当我们为这烦恼的时候，泗阳农商银行的工作人员主动联系我们，在我们最需要资金的时候主动上门服务，为我们办理了1000万元的‘小微贷’，解决了我们的资金缺口，解了企业的燃眉之急。”

自今年新冠肺炎疫情再度发生以来，泗阳农商银行从降低贷款利率、推出

免息贷款、简化贷款手续、实施无还本续贷、创新专属信贷产品和取消企业手续费等方面采取措施，千方百计创造有利条件解决中小企业面临的难题。该行对辖内企业进行调研摸底，加强客户分层管理，准确了解企业生产经营中存在的困难及金融需求，再根据客户难点、痛点精准施策，针对企业客户担保难推介“微企E贷”，针对科技型中小企业精准推介“苏创融”，联合当地税务部门推出“税E贷”，把企业的经营成果、纳税信用、创新技术转化为“真金白银”，有效缓解小微企业融资难、融资贵问题，加速小微企业复工复产，助力畅通经济运行和市场循环。今年以来，该行累计面向小微企业发放贷款539笔22.5亿元。

### “惠商利民”重燃市井“烟火气”

“受新冠肺炎疫情影响，今年我们店歇业一段时间，开业之后生意也不是很好，资金难以支撑房租以及员工工资，多亏了泗阳农商银行给我们提供贷款，还免除我们一个月的利息，让我们渡过难关。”泗阳某餐饮店老板感慨地说。

## 监利农商银行

## 发放首笔小微企业创业担保贴息贷款

“近段时间，随着铝型材价格持续上升，公司资金周转压力很大，多亏农商银行300万元贷款送上门，不仅放款快、利率低、额度高，而且还款方式灵活，非常感谢监利农商银行！”日前，湖北监利某铝业公司申请的小微企业创业担保贴息贷款获批，极大地减轻了资金周转压力。据悉，这笔贷款是监利农商银行发放的首笔小微企业创业担保贴息贷款。

据了解，该企业是一家从事各种铝型材生产销售的企业，现因前期购进了很多原材料，造成流动资金短缺。正在该企业负责人周总一筹莫展之际，监利农商银行主动对接，定制金融方案，采用创业担保贷款授信300万元。

该网点工作人员协同企业一同办理财政贴息申请，企业准备好贷款材料后开展现场调查，不到3天时间，就成功为该公司发放了300万元的创业担保贴息贷款，解决了该公司的燃眉之急。

## 鄱阳农商银行

## 金融“活水”精准滴灌小微商户

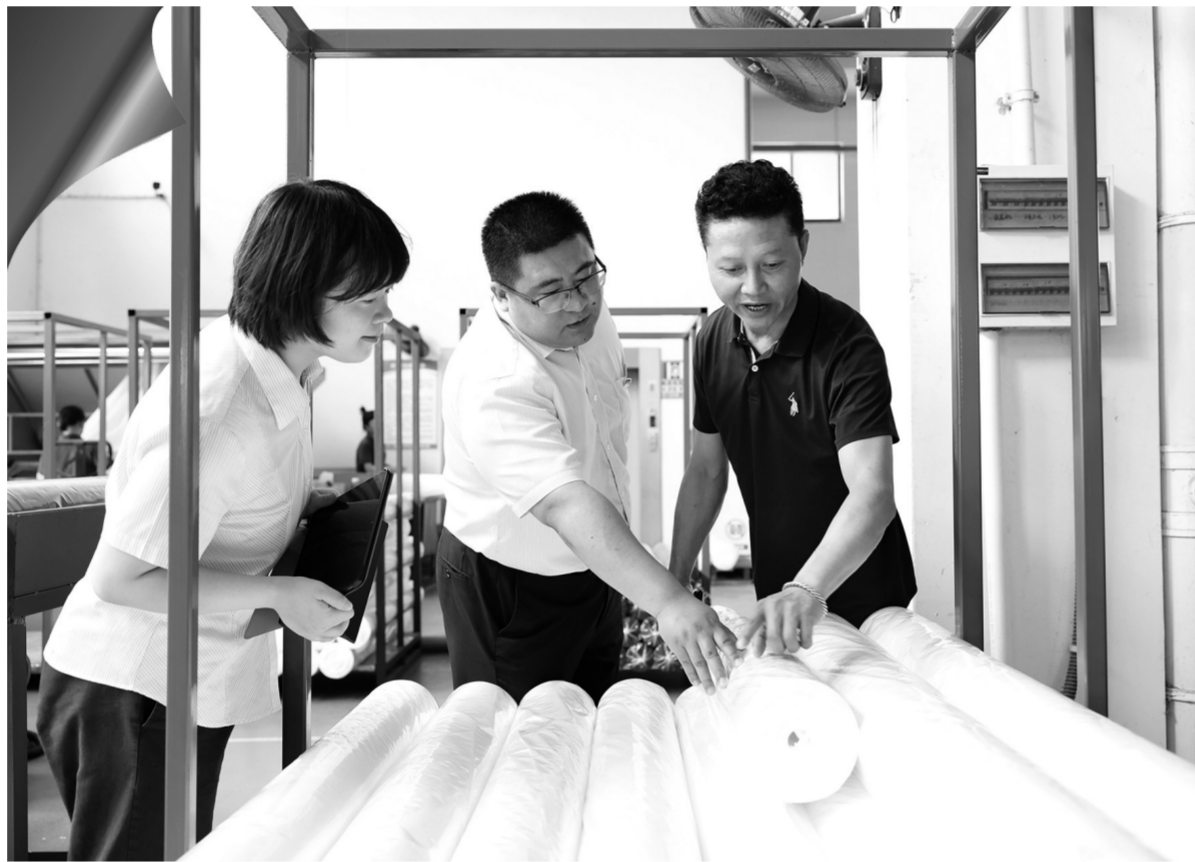
自2020年新冠肺炎疫情发生以来，企业发展受到重创，小微商户更是深受其害，一度面临倒闭、停业的困境。江西鄱阳农商银行紧紧围绕省联社战略部署，响应省委、省政府号召，积极帮助优质小微商户解决融资渠道，特别推出“小微精英贷”信贷产品，提高金融服务优质小微客户水平。

“这笔资金就是‘及时雨’，解决了我的一大难题。”鄱阳县湖城装饰大市场经营江西鑫隆祥土石方工程公司的王保根激动地说。近期，江西省多地出现疫情，导致车辆严格管制，土石无法运送，订单难以按时完成，货物堆积严重，加之工地机械运转成本以及工人工资的双重压力，公司资金周转不开，融资渠道出现困难。正当王保根一筹莫展之时，接到鄱阳农商银行营业部的主动对接电话，原来该行正在对接协会，了解到王保根的

“刚才请朋友吃火锅，用了两张泗阳农商银行面值100元的消费券，在支付时还能随机立减，一顿饭的花费连原来的一半都不到，实在太实惠了！”刚吃完“大餐”的市民郑女士说。

近日，走在泗阳的街头巷尾会发现，各种餐饮店、奶茶店、蛋糕店等已恢复往日那般热闹，重燃市井烟火气也为城市消费升温，这背后也有泗阳农商银行的助力。

为提振居民消费激情，带动地方消费复苏，泗阳农商银行与当地市场监管局联合发布纾困“四十条”，包含免除商户结算手续费、为全县居民发放百万消费券、开展消费随机立减活动以及为餐饮、酒店、物流等受疫情影响较大行业商户定向免息1个月等一揽子“惠商利民”政策，促进消费潜力释放。截至目前，泗阳农商银行已为商户定向免息828.5万元，提高餐饮合作商户上座率近10%，此外，为充实居民“荷包”，泗阳农商银行大力推广消费贷款，仅5月份一个月，就实现了1.57亿元的消费贷款投放，有效刺激当地消费市场。



近日，浙江长兴农商银行工作人员来到浙江长兴维美丝特衬布有限公司，仅通过签字、确认两个步骤便帮助该公司办理了800万元“贴心贷”，在帮助企业备足生产原料的同时，完成了生产工艺的提升改造，有效提高了企业生产效率。今年以来，长兴农商银行持续推广“无还本续贷”产品——“贴心贷”，助力外贸企业发展。截至5月底，该行已发放“贴心贷”1455笔，总金额33.3亿元。图为该行工作人员上门为长兴维美丝特衬布有限公司送“贴心贷”。 李悦玲文 陈鲜忠 摄

## 张北农商银行多措并举

## 固本强基 提质增效

河北省农信联社张家口审计中心下半年业务推进工作结束后，张北农商银行新一届领导班子紧扣会议精神，实施“五项举措”，加快推进该行固本强基、提质增效步伐。

该行从机关作风抓起，提出了“严明律已、严格要求、严肃行风行纪，高质量、高效率、高效益”新要求，激发了广大干部职工干事创业的热情。

该行新领导班子成员到任后，第一时间拜访张家口银保监局张北监管组、人行张北县支行及张北县政府各部

门相关领导及各领域重点企业，并表示，张北农商银行将全力支持区域经济发展，回归本源，立足县域，服务三农，在政策方面给予最大支持，在效率方面给予最大提升。同时，新一届领导班子成员深入辖区基层网点调研，详细了解当前工作中遇到的困难及下一步工作思路。

面对当前金融新业态的挑战，该行借力“政银企”对接平台，创新推出“精英贷”“兴商贷”等七种特色贷款，提高三农金融服务水平。同时，全行员工以“零售转型”网格化管理为模

式，以差异化信贷产品为抓手，将全县村、社区划分为若干网格小区，实施全员认领、地毯推进、精准营销。

该行新一届领导班子倡导勤俭办行，在拓宽盈利渠道的基础上，把好各项费用尤其是业务拓展费用出口关，开源节流，降低经营成本，提高经营管理水平。同时用好增量，盘活存量，按照“一企一策、一户一策”的原则，紧盯重点对象，建立工作台账，强化合规管理，落实管控责任，坚决守住“不发生系统性风险”的底线。 张奇

## 夏邑县农信联社创新信贷产品

## 为乡村振兴插上“金融翅膀”

近年来，河南省夏邑县农信联社根据县域经济发展和不同客户群体需要，先后创新推出乡村振兴系列信贷产品，助推了县域乡村振兴工作。

该行针对种植养殖大户、家庭农场、合作社社员及农民专业合作社等新型农业经营主体推出了新型助农信贷产品——“农业振兴贷”系列产品，结合县域经济，以支持壮大主导产业、培育产业融合、促进产城融合发展为重点，延伸乡村产业链。通过建立特色产业融资需求主体“白名单”，为全县各乡镇授信20亿元，用于支持壮大主导产业，增强乡村产业发展内生动力。截至5月末，该行“农业振兴贷”系列产品在全县累计发放4.2亿元，现存量贷款余额1.4亿元。

2020年6月，夏邑县农信联社针对村镇种植养殖大户、家庭农场及农

民专业合作社等新型农业经营主体推出了“振兴e贷”，并选取“西瓜之乡”北岭镇为试点召开产业贷款授信推进会，为该镇集体授信1亿元，用于发展多元化高效产业。目前，北岭镇大棚8424西瓜、青椒种植由原来的30亩发展到现在的3.8万亩；优质葡萄种植7000亩，优质油桃种植800亩，大棚8424西瓜改良栽培示范园200亩，大棚矮化冬枣400亩，温室现代农业示范基地200亩，农业观光采摘园26个，专业种植合作社和家庭农场156个，年经济效益达7.8亿元。该行“振兴e贷”为农民群众发展特色产业、脱贫致富奔小康提供了金融保障，为北岭镇乡村振兴工作奠定了良好的基础。2018年以来，北岭镇被评为“中国西瓜之乡”“西瓜小镇”，全国“一村一品”示范镇。

夏邑县北岭镇卢集村温室高效温棚示范园区规划面积260亩，自2019年开始，在夏邑县农信联社技术支持下，由刘峰涛的聚力专业种植合作社与家庭农场、种植大户联建而成，主要种植西瓜、黄瓜、西红柿、芹菜、彩椒等果蔬。截至今年5月末，示范园区已投资500余万元建成高效温室大棚13个，面积约110亩，11个正在有序建设中。目前，该园区已成为该镇产业扶贫和乡村振兴支撑产业的又一新亮点。

夏邑县农信联社围绕县域五大主导产业，即双孢菇、8424西瓜、中国结、打火机和种鸭养殖，通过采取调减利率、优化流程、整村授信等措施，加大对特色产业与休闲观光、乡村旅游等项目的支持力度，加快推动打造“一县一业”“一镇一特”“一村一品”特色产业格局。 姜皓君

## 祁门农商银行

## “家装分期”助消费者安新家

“多亏了你们的‘家装分期’，我再也不用担心房子装修问题了。”收到安徽祁门农商银行家装分期资金，家住祁门县安凌镇星星村的小姚由衷地发出感慨。

多年来，小姚一直在外打拼，近两年春节返乡，发现在自家老屋的隔壁，一座座新房如雨后春笋般拔地而起。看着“格格不入”的老屋，小姚将老屋推倒重建了新房。看着即将竣工的新房，小姚又迫不及待地规划起新房的装修。“客厅要放一张大沙发……”可简单算后，小姚便意识到手头所剩不多的资金已经没办法满足自己的设想了。正当这时，祁门农商银行安凌支行金融村官小何和老张来到星星村，了解到小姚家的情况后，便主动上门服务帮助其解决难题。

“我们建议您申请祁门农商银行家装分期业务，其额度较高，期限灵活，还款压力小，十分适合您这样需要家装的用户。”最终，在工作人员的帮助下，小姚成功办理了家装分期业务，资金也在3个工作日内及时到账。

据悉，家装分期业务是祁门农商银行以杜聘信用卡装修大宗分期的方式，满足广大居民和新市民的装修消费需求的创新业务，具有手续便捷、审批迅速、优惠费率、一次性放款等特点，该业务分期额度最高30万元，最长还款期限达60个月，以分期还款方式，最大程度减轻了客户的还款压力。截至5月末，祁门农商银行累计发放家装分期资金超1055万元，满足了家装消费者的金融需求。 张琳 何刘贤