

## 兴安农商行 开展银担“总对总”座谈会

近日,广西兴安农商行与广西融资产再担保有限公司、桂林市小微企业融资担保有限公司开展银担“总对总”批量担保业务座谈会。

与传统银担合作业务模式相比,银担“总对总”批量担保业务实行“见贷即保”、批量化操作,同时采用纯信用模式,大幅简化担保流程,减轻了企业融资负担,提高了担保效率,将为小微企业、三农等实体经济提供更方便高效的融资服务,切实打通担保难、融资难的痛点。

会上,三方就银担“总对总”批量担保业务进行深入探讨交流,达成共识。

李婷婷

## 永州农商银行 办结省内首笔非税电子缴款业务

“缴款成功了!”随着交易成功界面弹屏而出,湖南永州农商银行逸云路支行工作人员随即欢呼起来,击掌相庆。这是湖南省内非税电子缴款办结的首笔业务,标志着非税缴款方式进入电子化,具有里程碑意义。

此次成功办结湖南首笔非税电子缴款业务是该行践行金融惠民理念的一个举措。作为地方银行,永州农商银行扎根本土,服务地方,主动融入地方经济发展大局,积极配合地方政府开展工作,与之同频共振,共生共荣,致力建设有担当、有情怀、有温度的永州人民自己的银行。

李泽文 周珍云 罗晶晶

## 东辽县农信联社 召开重点工作推进会

日前,吉林东辽县农信联社召开重点工作推进会议,会议总结前期重点工作,深入分析了当前存在的问题,安排部署下一阶段重点工作。

会议由各分管领导对分管条线工作进行安排部署,该联社理事长作会议总结讲话,并提出下一步的工作思路和具体措施,即坚持稳中求进,加快改制步伐;夯实资金实力,支持发展战略;优化贷款结构,着力支农支小;提高资产质量,严守风险防线;拓展渠道业务,扩大品牌效应。

会议还通报了2022年信贷投放“开门红”活动开展情况及各单位排名情况,并对完成全年计划排名前位的单位颁发了现金奖励。

潘妍妍

## 徐州农商银行 “苏创融”解客户融资难题

近日,江苏徐州农商银行成功向徐州某能源有限公司发放“苏创融”700万元,极大地帮助企业降低了融资成本。据介绍,该业务用于精准服务科技型中小企业,与再贷款再贴现挂钩的政银金融产品,同时着力解决客户群体融资难题,具有“免抵、质押”“利率低”“快速高效”等特点。

下一步,徐州农商银行将以“苏创融”产品为抓手,切实提升小型企业融资获得感,进一步加大对市场主体纾困帮扶力度,充分发挥金融要素保障作用,为社会经济发展提供坚实的金融支持。

申玉龙

## 紫金农商银行 获小微企业贷款余额增幅奖

近日,江苏省联社党委对“农商银行青年说”第二季“增量扩拓面看青年”活动进行表彰,从全省农信系统60个法人单位和2.7万名农信青年中,评选出“小小做数”主战场表现突出的18个先进集体和120名先进个人,其中紫金农商银行荣获小微企业贷款余额增幅二等奖,多名员工荣获先进个人奖项。

据统计,截至3月末,该行涉农及小微贷款余额达到856.94亿元,较年初增长79.43亿元,增速10.22%。下一步,紫金农商银行将坚守战略定位,保持战略航向,让金融“活水”润泽千行百业、千家万户,在金融为民的征程中砥砺奋进。

冯旭

## 榕江县“三社联建” 首个综合服务站正式挂牌成立

日前,贵州榕江县“三社联建”首个综合服务站在古州镇八吉村正式挂牌成立。

成立“三社联建”综合服务站,旨在以农民为主体,以服务三农为根本,以满足农村生产经营需求为导向,助力农民专业生产合作发展产业,充分调动农村生产发展要素,通过多方联动,“三社联建”优势互补,协作共建、合作共赢的目标,竭诚全力发挥出最大效益,进一步推进供销社、农信社、农民合作社在农村地区更加有效地融合发展,更好地助力乡村振兴。

吴永祥

## 万载农商银行多措并举

# 探索服务乡村振兴新路径

今年以来,江西万载农商银行结合《宜春辖内农商银行抓落实活动年“三拼三促”工作方案》要求,多措并举做好服务乡村振兴答卷。

该行以赣州辖区龙南农商银行作为可学可比的先进目标,组织员工交流学习,在党建工作、普惠金融、网点转型、产品创新、营销拓展、员工管理、战略定位等多方面做出的诸多探索。同时,领导班子将带队赴赣州龙南农商银行实地调研和学习交流。

该行通过“整村(区)授信”进村入户、走街串巷,对有资金需求的及时给予贷款支持,对无资金需求但有经营盲点的及时提供发展思路,力争满足居民衣食住行一揽子生活需求;在前期基础上再次摸排,重点从盈利能力强、诚信意识好的商户进行商户星级评定,辐射发展更多商户朋友;积极与政府部门分工协作,以政

府部门提供政策支持和自身提供资金支持齐头并进,帮助联系上下游供应链渠道,延伸服务触角,深化互利共赢。

万载农商银行全力打造“家门口的品牌银行”的党建品牌,列举“支部行动计划”和“支部和支部书记责任”清单作为“头雁”行动指南,充分结合“主题党日”和“业务拓展”等活动,设置全员责任清单;各单位以基层党组织为主体,充分发挥总行党委的把关作用和机关部门的指导作用,内外双线并行,强化跟踪指导。

该行完善全行综合质效考评工作方案,按照“组织领导坚强有力、综合考评务实有效、人才队伍齐备多元、金融服务便捷精准、工作机制健全有序、网点比拼充满活力”六条标准,创新转型发展机制,不断推动各项工作提质增效;不断提升金融服务

的覆盖率、可得性和满意度,使品牌创建工作转化成为服务基层、服务群众、服务发展的“口碑银行”,打造“您家门口的品牌银行”。

该行坚持支农支小信贷投向,坚持普惠与智慧相结合,稳步推进网点布局调整、资源整合优化、自助机具布设和服务功能完善力度,搭建遍布城乡的一体化服务网络;建立健全乡村振兴金融服务长效机制,推出限时办结制度,对存量续贷业务,最快一天放款,对新增贷款业务,3天内回复是否具备申贷资格;对符合条件的500万元以下的小微企业,授信审批时间不超过3个工作日;发挥数字技术的普惠效应和溢出效应,运用线上产品引导客户在手机端上完成申贷、放贷操作。同时,加快促进信用信贷联动,加大“三资”平台共建力度,全力探索金融服务乡村振兴新路径。

张欣



为了积极引导老年群体增强法治意识,前不久,安徽桐城农商银行安庆开发区区分行走进文苑世家小区,向社区老年居民展开宣传,增强老年人辨别诈骗、预防诈骗的意识和能力。活动中,该行工作人员通过发放宣传单页、现场解答问题等形式,边走边向社区老年群体发放防范非法集资、打击整治养老诈骗宣传手册,向老年人讲解几种常见的养老诈骗类型,并提醒老年群体不要贪小便宜,不要轻信可疑电话和短信,不要随意给陌生人转账、汇款和泄露自己的信息,要保护好好自己的“养老金”和“钱袋子”。图为宣传活动现场。

郑菁

## 公安农商银行开展系列推广活动

# 微贷投放取得阶段性成效

2022年以来,湖北公安农商银行扎实开展“小微金融店小二,乡村振兴主办行”系列活动,积极推进“微贷助力乡村振兴”劳动竞赛,微贷投放取得阶段性成效。截至6月27日,全行微贷余额35.36亿元,比年初净增10.03亿元;新增客户数达到12072户,微贷户数占比71.34%。

该行全方位开展小微企业金融暖风行动、专精特新企业春风行动、支持新市民安居乐业行动、新型政银担业务推广行动、社保卡联合推广行动“五大行动”,主动对接科经局、市场监管局、农业农村局、乡村振兴局等重点单位,锁定全县4345个纳税企业、1677户种植养殖大户和253家

农资店,梳理有效对接名单,积极对接融资需求,建立客户信息档案,提供“店小二”式的优质金融服务。累计走访中小微企业和个体工商户6275户,新增贷款客户1898户,其中首贷客户127户、金额1.84亿元;新增信用贷款1088户、金额1亿元。

该行大力推进“村银共建+金融村官+荆楚小康贷”模式,按照“983”标准推进整村授信工作,明确示范点建设标准和“金融村官”履职工作要求,让金融服务真正融入农区、融入村组、融入村民。目前,该行已完成105个村的整村授信工作,建立新型农村经营主体档案662份,签约授信

454户,发放贷款1.36亿元,建立农户档案15.5万户,签约授信3.27万户,发放贷款19.93亿元。

该行积极推行各种延期还本、无还本续贷、循环贷等政策,为小微企业办理无还本续贷4.87亿元,缓解小微企业资金压力;积极加强“银税互动”产品运用,新增银税模式小微企业贷款0.31亿元,余额达到2.33亿元。

该行还充分发挥线上获客平台优势,借助楚天贷、手机银行、金融e店微信小程序等线上服务,积极推广“301”贷款模式,严格落实1351限时办贷机制,优先为客户匹配码商e贷、房贷、白领e贷等线上产品,办贷效率有效提升。

杨春霞

## 镇江农商银行围绕三农领域

# 满足乡村振兴金融需求

□本报记者李道海 通讯员王毅 姚叶

作为镇江市唯一一家地方法人银行,多年来,江苏镇江农商银行在市委、市政府正确领导下,坚决贯彻落实党的三农主张,植根三农,服务三农,自觉扛起乡村振兴大旗,用实际行动助力三农领域的大事要事、急事难事、新事鲜事,努力成为三农事业、为地方经济发展担当作为。

该行紧紧围绕上级部门关于三农工作的部署,优先将贷款资源向应时鲜果、生态茶业、特色水产、优质粮油等重点领域、特色产业倾斜,全面满足涉农主体农业生产经营资金需求;启动“整村授信”,开展“我为群众办实事 授信额度送到家”专项活动,对丹徒区广大普惠农户进行建档、授信,努

力实现一户不落“全覆盖”。

该行创新推出“手指贷”“普惠E贷”线上信用支农产品,给予成团利率优惠,让利于民;全力推广“苏农贷”“惠农快贷”“富农易贷”等线下助农产品,按需个性化定制,有效缓解涉农主体“融资难、融资贵、融资慢”问题,提高涉农主体金融产品可得性,让广大农户体会到农商行办贷的“线上速度”和“线下温度”。同时,该行先后选派18名中层正职干部挂职全市各区所辖村、镇、街道,履行乡村振兴“联络员”和“服务员”职责,紧盯当地乡村振兴重点领域,深挖产业资源,提升产业“输血”“造血”能力,将乡村振兴工作做细、做深、做实。

2021年,该行与市农业农村局开展党建结对共建,金融与三农牵手,共

同将更多金融政策直送三农、直达基层、直抵人心;开展“万企联万村、共走振兴路”“富民强村帮促”专项行动,着力解决三农工作中“急难愁盼”的金融问题;积极构建集“支付服务点、综合服务点、智能服务点”于一体的农村普惠金融服务体系,175个普惠金融便民服务站覆盖80%的行政村,努力为农村百姓提供“基础金融不出村、综合金融不出镇”的一揽子民生服务。

下一步,作为农村金融主力军,镇江农商银行将不断加大农村供给侧结构性改革的支持力度,创新使用央行支农支小再贷款政策工具,创新供应链金融服务,加大对乡村振兴的信贷投放,持续策应新农村建设和农业现代化,在镇江经济社会发展中作出更优更大的贡献。

## 隆化县农信联社

# “政银”合作助力乡村振兴

□本报记者王海潮 通讯员谷慧敏

近日,河北隆化县政府与河北省农信联社承德审计中心《金融助力乡村振兴战略合作协议》签约仪式在隆化县联社举行。

仪式上,河北省联社承德审计中心党组书记、主任表示,河北省农信联社承德审计中心与隆化县政府建立金融助力乡村振兴关系,既是贯彻落实中央、省委、市委乡村振兴战略的政治表态,也是双方充分发挥党组织优势和地方金融主力军行业优势、更好推进乡村振兴的重要举措。

隆化县联社与政府具有良好的合作基础与广阔的发展前景,作为地方银行,该联社在金融服务和助力乡村振兴战略方面具有点多面广、覆盖乡村、人缘地缘优势明显,决策快捷、服务高效,与地方政府和经济发展紧密相连等独特优势,在乡村振兴战略的政策指引下,在县委县政府的大力支持下,该联社有决心、有信心勇当隆化乡村振兴的主办银行,为隆化经济社会持续健康发展贡献更大的力量。

此外,双方将以此次签约为新的契机,认真履行协议内容,建立对口联系制度,着力营造良好、公平、诚信的“金融生态环境”。

## 临清农商银行

# 存款余额突破200亿元

近日,随着最后一笔业务处理完毕,山东临清农商银行存款余额顺利突破200亿元大关,定格在201.12亿元,是临清市首家突破200亿元的金融机构,在临清农商银行发展史上留下了浓墨重彩的一笔。近年来,临清农商银行主动融入临清市发展建设的浪潮中,以务实担当、锐意进取的拼搏精神与客户同发展,共成长,实现了业务规模不断扩大、内控不断增强的科学发展之路,为促进县域经济建设做出了重要贡献。

从0到200亿元,临清农商银行走过了风风雨雨的69年,从130亿元到200亿元,临清农商银行只用了3年零7个月,200亿元存款的背后得益于省联社和聊城审计中心党委、临清市委市政

府的坚强领导,得益于社会各界的大力支持,临清农商银行严格落实各级党委政府部署,坚持“服务三农、服务地方经济”的市场定位,提升普惠金融的广度与深度,依托遍布城乡的营业网点和根植“三农”的农金员队伍,不断巩固深耕农村市场,全力支持乡村振兴、新旧动能转换等战略实施,助力打造乡村振兴齐鲁样板。

站在发展的新起点,在迈向未来、充满挑战的征程上,临清农商银行将主动适应经济新常态,锚定“走在前、开新局”要求,以省第十二次党代会为契机,继续扎根临清,明确目标,坚定信心,聚焦重点,加快创新发展步伐,迎难而上,开拓进取,书写临清农商银行跨越发展新篇章。

于德良 齐有志 刘凤鑫

## 宜春农商银行

# 送戏下乡暖民心 普惠金融促民生

为进一步落实“党建+普惠金融”服务,丰富群众业余文化生活,彰显农商银行服务温度,近日,江西宜春农商银行组织辖内网点开展送戏下乡、金融知识进社区等系列活动。

此次送戏下乡活动,旨在通过演出的形式,进一步拉近与群众的距离,让更多的群众在丰富文化生活的同时收获相关金融政策与知识。表演中场休息期间,各支行员工加入了对普惠金融的知识宣传以及金融和反诈知识有奖问答互动环节,既增加了活动的趣味性,也加深了观众对该行存、贷款产品以及金融反诈知识的了解,通过与群众面对面、心交心的沟通,让大家“听得进、记得牢”,受到现场群众们的

一致好评。现场很多居民纷纷表示:“农商行这样的活动真的太贴心了,不仅在家门口就能看到这么精彩的表演,而且还还能近距离了解到金融政策、学习金融知识,希望以后经常举办这样的活动。”

近年来,宜春农商银行始终高度重视人民群众的精神文化需求,大力丰富“党建+普惠金融”工作内容与形式,坚持业务发展与精神文明两手抓、两手硬。通过送戏下乡等方式,在做好金融产品和知识宣传的同时,该行对辖区内想创业、敢创业、真创业的群众提供充足的资金支持,以一系列真抓实干的强惠民政策助力当地经济社会健康快速发展。

邓文静

## 霍州农商银行

# 坚定信心决胜业务目标

在全年时间过半、承上启下的重要节点,山西霍州农商银行党委坚定发展信心,坚决吹响冲锋战鼓,强优势、补短板、精主业,动员全行干部职工再鼓干劲、再加压力、再出实招,冲刺“年中考”,为决战决胜半年任务目标上交圆满答卷。

该行全面盘点各项指标,紧盯短板弱项,党委班子召集中层对“开门红”业务竞赛活动、“季度业务竞赛活动”“专项营销活动”进行复盘分析,认真反思不足及欠缺点,找到业务发展的薄弱点及突破点。同时,该行党委班子带领包社经理,有针对性地密集深入基层网点调研,全面了解网点业务开展的难点、堵点,理

清发展思路,助力全行加快突破。

该行充分利用自身优势,积极与地方政府汇报沟通,争取财政资金倾斜,联合公检法合力清收不良贷款,并采取“网络营销”和“八进”工作方法与各乡镇、街道办事处联动,扎实做好贷款营销和金融服务;坚持目标导向,靶心不散,针对不良清收、贷款投放等业务短板,靶向施策,定规划、强措施,采取正面引导和典型激励的方式,向业务短板发起总攻。在稳阵地、抢客户、占市场过程中,该行确保基层将各项要求落实到具体工作中,将各项规定动作做到位、做扎实,努力在解决问题、补齐短板中加快业务发展。

郭妍

## 南阳市宛城区农信联社

# 加强汛期安全生产工作

为切实做好防汛应急工作,保证汛期各项业务稳健运行,保障员工人身安全及单位财产安全,河南南阳市宛城区农信联社按照“安全第一、快速响应”原则,提早谋划,靠前部署,全力以赴做好汛期安全生产工作。

为深刻汲取河南郑州“7.20”特大灾害事故教训,宛城联社召开了以案促改专题民主生活会,并将会议精神及时传达至每位员工,迅速落实到实际工作。同时,该联社党委迅速成立防汛应急工作领导小组,把防汛工作作为当前首要政治任务来抓,班子成员分组深入一线,指挥全辖网点全面做好汛情排查、汛情期间安全经营等工作。

此外,全辖各营业网点迅速组织开展汛期安全生产隐患排查,对营业网点周边地形地势、排水路线、雨污管网等进行全面排查,确保营业机器设备和档案资料安全。同时,基层信用社结合网点实际情况,备足相关防汛物资器材,并定期开展防汛应急预案演练,做到未雨绸缪。针对汛期对客户出行不便,积极引导客户使用手机银行、微信银行等电子渠道办理业务,为客户提供安全便捷的线上金融服务,全天候保证客户的资金需求,开辟防汛救灾金融绿色通道,第一时间办理救灾资金拨付业务,保障金融服务渠道畅通。

魏仲杰 王钰迪