



汶上农商银行

1.2亿元贷款力保麦香盈满仓

□ 本报记者 刘欣欣
通讯员 向淑芬 王家豪

为全力支持夏粮归仓,近段时间,山东汶上农商银行积极做好种粮大户、家庭农场、种植养殖专业合作社的资金保障工作,围绕促收割、保运转、优服务等方式,保障夏粮入仓,以金融力量助力乡村振兴。截至5月末,该行已发放支持粮食种植领域贷款400余户、授信金额1.2亿元。

郭玉齐是汶上县杨店镇美齐种植农民专业合作社负责人,为做好足量的粮食储备工作,斥资升级了仓库,购入了玉米、大豆全自动筛选地磅。转眼到了夏收时节,购销小麦需要大量流动资金,可前期购置的设备花光了他大部分的积蓄。汶

梁山农商银行

确保“三夏”生产不误农时

入夏以来,山东梁山农商银行结合“三夏”生产时间紧、任务重、季节性、资金投放集中的特点,早谋划、早部署,调配专项资金,以丰富的产品、优惠的利率、贴心的服务、精准发力,多措并举,全力支持“三夏”生产。

该行将支持“三夏”生产列为重点工作,班子成员包片、部室负责人包行,把金融支持“三夏”生产的任务层层分解,落实到岗、落实到人、落实到支持对象,及时制定信贷计划,明确贷款投放重点,保障资金供给,全方位保证农民的生产需求;各支行组织信贷人员,充分发挥人缘地缘优势,结合“四张清单”和党组织联合办合作社对接活动,深入田间

柘城农商银行

备足资金保障“三夏”生产

为全力做好“三夏”期间各项金融服务,推动落实强农惠农富农政策落地生根,近期,河南柘城农商银行以“党建+金融”为抓手,深入调研三农需求,积极调整信贷投放方向,加大资金扶持力度,助推农业发展、农民增收。截至目前,该行已累计投放“三夏”信贷资金1.7亿元。

为全力以赴战“三夏”,该行抢抓一个“早”字,注重一个“快”字,提前召开全体客户经理专题会议,明确“三夏”信贷资金投放方案,科学制定投放计划,聚焦“粮袋子”金融服务,做到此项工作“早动员、早落实、早行动”,确保不误农时。同时,该行不断创新服务方式和产品,结

石泉农商银行

强化信贷投放助力乡村振兴

今年以来,陕西石泉农商银行始终坚守服务三农和实体经济发展服务宗旨,牢牢把握“支农支小支实”关键环节,发挥县域金融主力军作用,着力提升信贷服务水平,助力乡村振兴。

工作中,围绕粮食生产加工、现代农业发展、农村基础设施建设和农民生产生活等重点领域,该行持续加大金融服务和政策支持力度,推动特色农业产业向“商品化”“规模化”方向发展。截至目前,该行累计向新型农业主体、农业产业化龙头企业、粮食种植加工及收储大户、生猪养殖大户发放贷款2.41亿元。该行与乡村振兴示范镇池河镇、熨斗

郎溪农商银行

“好人贷”让“德”者有“得”

“想不到凭‘荣誉’还能贷款,而且利率还这么低,有了这笔钱,我会渡过难关,真是好人有好报。”日前,安徽省宣城市郎溪县飞鲤镇村民章昌兵高兴地给郎溪农商银行工作人员说道。

章昌兵是常州一家物流公司的老板。2015年3月,初来公司工作五天的临时工樊某意外高坠,导致脑部重伤,面对巨额医疗费和赔偿,章昌兵没有选择退缩和逃避,而是再三嘱咐公司财务,“只要一有线索,就要把人救过来。”他四处奔波,到处借款,终于在短时间内凑齐100多万元的治疗费用,而身为老板的他却为此负债累累。2015年9月,章昌兵因敢于担当、勇于负责的

上农商银行在走访中了解到情况后,为其推荐办理了“金种子丰收贷”100万元,并给予利率优惠,保障了郭玉齐粮食收购正常进行。

今年以来,针对农户种植者多样化的金融服务需求,汶上农商银行已开展专题调研50余次,座谈会30余次,创新、修订信贷产品10余种,从“点、线、面”各方面,创新服务模式。同时,该行对符合财政金融政策和农业信贷担保政策的经营主体,优先利用财政贴息、风险补偿政策,降低借款主体创业成本;对农户和种粮大户,结合财政耕地地力保护资金补贴和农业保险购买情况,确定贷款额度;对农民专业合作社和家庭农场,通过合作社社员和家庭农场成员反担保增信提额,确保金融服务全流程覆盖。

地、农、资、机、销、服、夏、粮、收、购、商、户、进、行、走、访、调、研、提、前、为、支、持、三、夏、生、产、做、足、功、课。

针对“三夏”期间粮食交易成交率高,资金流动性大的特点,该行加大对“济e贷”“信e贷”等小额贷款宣传力度,让农民群众享受高效、快捷、便利的金融服务,满足应急资金需求;为收麦“经纪”提供手机银行、网上银行、“聚合支付”以及以零换整、以整换零等上门服务;利用自身结算网络和产品优势,为粮油购销公司、粮食收储中心、粮食储备库以及售粮户开通存款、贷款、结算“绿色通道”,全力做好夏粮购销资金结算等金融服务工作,确保不误农时、不误农事。

王金

合“三夏”生产特点适时推出“粮食产业贷”等信贷产品,为从事种粮、收粮、农产品加工等行业客户量身定制授信方案,并对符合条件的农户执行优惠利率,不断提升个性化优质金融服务水平。

针对“三夏”时节资金需求急、用款时间短、季节性明显等特点,该行大力推广“金燕E贷”,指导农户通过线上操作,做到“一次授信、随借随还、余额控制、周转使用”,并建立贷款“绿色通道”,在风险可控的前提下,对“三夏”资金需求做到快受理、快审批、快投放和限时办结,确保支持“三夏”生产资金快速、足额发放到农户手中。

刘洁

镇、后柳镇签署金融服务“乡村振兴示范镇建设”战略合作协议,在辖区内13个乡镇乡村振兴示范村党支部开展“党建引领金融先锋”活动,推出“十条举措”不断强化对乡村振兴示范村金融服务。

该行积极探索“产业+农户”“合作社+农户”等信贷模式,推动客户从粗放型向集约型发展,激发农业发展内生动力;推出“乡村振兴能人贷”,积极落实“特色产业贷”政策,大力营销“农担贷”业务,以最大的优惠力度让利于客户。截至目前,该行涉农贷款较年初增加2.05亿元,余额达到37.72亿元,有效满足了县域三农领域资金需求。

江柳

镇、后柳镇签署金融服务“乡村振兴示范镇建设”战略合作协议,在辖区内13个乡镇乡村振兴示范村党支部开展“党建引领金融先锋”活动,推出“十条举措”不断强化对乡村振兴示范村金融服务。

该行积极探索“产业+农户”“合作社+农户”等信贷模式,推动客户从粗放型向集约型发展,激发农业发展内生动力;推出“乡村振兴能人贷”,积极落实“特色产业贷”政策,大力营销“农担贷”业务,以最大的优惠力度让利于客户。截至目前,该行涉农贷款较年初增加2.05亿元,余额达到37.72亿元,有效满足了县域三农领域资金需求。

更值得一提的是,郎溪农商银行仅用1天时间便成功为章昌兵发放了30万元的“好人贷”,与普通贷款相比,每年可为其节省1.2万元的利息支出。

曹艳 陈梦鸽

新余农商银行强化服务职能

打造“三大保障”助推产业振兴

乡村振兴的关键就是产业振兴,产业发达,农村才能兴旺。江西新余农商银行深知只有不断延伸产业链,打造供应链、提升价值链,才能走出一条政府、企业、农户、银行四方共赢的乡村振兴之路。为此,近年来,新余农商银行改变单一的信贷供给模式,在传统金融服务的基础上,延伸出“孵化培育、资源整合、贴心保障”三大服务职能,打造“三大保障”的综合服务格局。

新余农商银行积极与市农业农村局、乡村振兴局开展党建联建共建,建立紧密联系,紧跟国家政策导向。从项目立项开始,该行主动承接项目推进和落地工作。依托新余农商银行完善的惠农农服网络,在协助辖内政府开展惠农政策宣传、产业实施推广、农业增产增收等方面发挥了重要作用。

新余市人和乡瓜蒌种植基地,是新余农商银行首批扶持的产业项目之一,累计向该项目发放贷款179万元。该基地种植面积近千亩,带动就业188人,人均年增收1000元以上。看到该产业运行良好,新余农商银行多次向市内外媒体宣传推广,并向市乡村振兴局积极推荐,最终成功纳入了市“三

种三养”产业规划。规划落地后,新余农商银行第一时间邀请市局、农户代表召开座谈会,共同制定产业发展和配套政策,并多次组织相关人员亲赴示范企业学习考察。2021年,在多方努力下,该项目在全市成功拓展8户种植户,拓展种植面积400余亩,并配套瓜蒌产业贷款资金112万元。

此外,新余农商银行还与市农业创业致富带头人协会开展合作,发挥带头人的“头雁”效应,鼓励农户跟种、跟养。在技术扶持、生产建设、防疫防灾等方面积极协调资源,不定期召开交流会、现场观摩会,将产业健康发展视为己任。

邹鹏鹏是新余市马洪乡的一名鳊鱼养殖户,2021年底决定投入200余万元建设鳊鱼养殖场。新余农商银行客户经理付金敏深耕鳊鱼养殖产业多年,全程协助选址、建设和生产资料对接工作,并向其发放鳊鱼养殖专项贷款50万元。在一次常规贷后检查中,已具备一定养殖知识的新余农商银行客户经理付金敏发现,鱼苗活跃度存在异常,立即邀请专家现场会诊,发现是饲料配比不正确。调整饲料配比后,鱼苗恢复活力。事后,邹鹏鹏感

激不尽,夸赞新余农商银行的客户经理不仅仅是信贷员,也是技术专家,给“钱”还“出力”。

新余农商银行在探索支持乡村振兴战略的过程中发现,“扶上马”只是帮助农户创业的第一步。资金要高效运行、产生效益,才能保证这匹“马”跑得又快又稳。在此过程中,需要联合多方力量,找到价值共同点,最终形成“信贷扶持——健康发展——产业兴旺——多方共赢”的良性循环。这也是新余农商银行打造“价值创造平台”的使命所在。

新余农商银行大力推动“公司+农户”“合作社+农户”的新型合作模式,利用“带头人”“龙头企业”较强的技术、资金、规模优势,与农户建立互惠互利的供销关系。农户按需生产,企业或合作社提供原材料和技术支持,并统一议价包销,农户享受利润分红。由于该模式风险较低,农户普遍容易接受,因此成为当前最主要的合作形式之一。近年来,在新余农商银行的大力推动下,已形成肉鸭养殖、肉牛养殖、工业化养鱼、蔬菜种植、双孢菇种植等成规模的集群产业链。

新余市水西镇农户杨九根,一直想发展养殖创业,但苦于无资金、无经验、

无项目。2019年,新余农商银行在“整村授信”推进过程中,获悉了该农户需求,于是引荐其加入新余市金陆养殖农民专业合作社,学习养殖肉鸭,并向其发放贷款11万元。金陆养殖农民专业合作社是新余市最大的肉鸭养殖合作社之一,年养殖销售肉鸭30万羽,拥有成熟的养殖经验和完善的上下游产业链。在合作社的帮助下,杨九根迅速掌握养殖技术,短短三年,养殖规模由3000羽扩大到20000羽。2021年下半年以来,肉鸭价格持续低迷,面对已出栏的近两万羽肉鸭,杨九根犯了愁。关键时刻,合作社替他解了难,经过多方询价,联系到浙江和广东的客商,以保本的价格全部收购。杨九根对结果很满意,正是“合作社+农户”的模式,让他既拿到了起步资金,还规避了市场风险。

为最大化降低产业链市场风险,新余农商银行还积极引入生猪保险,帮助养殖户规避病害损失。在新冠肺炎疫情期间,该行采取延期还本付息等多种方式与受疫情影响的产业共克时艰。该行还通过员工采购、牵线搭桥等多渠道帮助滞销农户销售农产品。

谭琼 刘江

德钦县农信联社 “整县授信”覆盖率达100%

近年来,云南省德钦县农信联社不断深化县域农村信用体系建设,传承“背包精神”,践行农信使命,2021年率先完成了“整县授信”工作,经迪庆州社会信用体系建设会议审核通过,2021年授予迪庆州德钦县“信用县”称号,成为云南省首个“信用县”。截至2022年5月末,该联社在德钦县创建“信用乡(镇)”7个、“信用村”32个、“信用组”271个,评定“信用户”1.08万户,辖内1.17万户农户经济档案建档覆盖率100%,评级面100%,授信面100%,授信金额17.36亿元。

次里区追 何荣福

平阳农商银行 加大特色产业支持力度

浙江省平阳县南雁镇五十丈村是当地著名的“粉干专业村”,共有70余户粉干加工生产户,如何将五十丈粉干品牌做大做强,成为亟待解决的问题。近年来,浙江农商银行联合辖内平阳农商银行结合五十丈村发展痛点及村民实际需求,设立专项信贷资金,重点扶持粉干生产、“农家乐”等当地特色产业的发展;将五十丈粉干引入线上积分兑换平台“丰收商城”进行代售,通过微信公众号、视频号等载体进行宣传推广,助力拓宽销售渠道,全面打响五十丈粉干品牌,带动村民增收致富。

王斌斌

桑植农商银行 发放“乡村产业人才贷”

为支持农村产业发展,近日,湖南桑植农商银行以桑植县举办“张家界市乡村产业人才创新创业金卡”授牌仪式为契机,把“乡村产业人才贷”送到了现场60名企业家身边。“乡村产业人才贷”是为“张家界市乡村产业人才创新创业金卡”发放对象提供的专属贷款产品,授信额度最高50万元,担保授信额度最高300万元,贷款期限最长三年,贷款年利率最低4.55%,具有“一次核定、随借随还、余额控制、周转使用”的特点。

张霞

沁水农商银行桥东支行 金融“活水”润泽小微企业

自二季度“激情仲夏·赢在年中”业务竞赛活动开展以来,山西沁水农商银行桥东支行扎实落实总行工作部署,班子成员带领客户经理持续走访小微企业,强化对接上门服务,加快贷款投放,让金融“活水”成为小微企业稳增长、“及时雨”。截至6月25日,该支行已为辖内3家养殖小微企业投放贷款2980万元,带动实体经济净增4202万元,完成当月投放任务的227%。

霍英东 侯美林

舒兰农商银行支行 信贷支持蔬菜大棚产业发展

“当初多亏了咱朝阳支行的‘蔬菜大棚贷’,让我建起了12个蔬菜大棚,才一步步发展到今天。”日前,吉林省舒兰市朝阳镇新旭村的汪喜德如是说。从2008年起,汪喜德在舒兰农商银行朝阳支行累计70多万元的信贷资金支持下,从1个大棚发展到现在的12个大棚,成为了当地远近闻名的种菜大户。截至目前,该支行已发放“蔬菜大棚”贷款金额近2400万元,有力支持了当地蔬菜大棚产业发展。

田荣义



今年2月,江西南丰农商银行东坪支行向南丰县东坪乡甘泉村小组村民严根亮发放了15万元农户小额贷款,帮助他发展烟叶种植。在严根亮精心管理下,目前,他种植的33亩烟叶,已收获9000余斤,仅此一项毛收入可达15万元以上。图为该支行客户经理来到严根亮家的烟田向其了解烟叶行情和贷款使用情况。

罗芬

武乡农商银行信贷“及时雨” 为养殖户踩下发展“油门”

“真是‘及时雨’啊,真的十分感谢武乡农商银行的热情服务,帮我解决了资金大难题,为我的养殖事业踩下了发展‘油门’。”日前,山西省武乡县丰州镇南亭村的刘大叔高兴地给记者说道。

今年3月,该行小微企业部客户经理杜朝伟在调查走访中被南亭村中的一家养鸡场吸引,随即找到养鸡场负责人刘大叔向其详细了解了养鸡场的情况。在交流中得知,刘大叔养鸡已有9个年头了,受疫情影响,鸡蛋销售价格低迷,且销售渠道不畅,暂时不会考虑扩充规模,待疫情稳定后,需要

一笔资金用于进购蛋鸡。了解情况后,杜朝伟向其介绍了“红星卡”业务,该产品是一款无抵押的信用贷款,贷款手续简便,办理速度快。听完“红星卡”的优势后,立刻引起了刘大叔的兴趣,杜朝伟便给客户留了联系方式,互相添加了微信。在随后工作中,杜朝伟及时跟进,一有时间就到刘大叔家中走访,积极向他宣讲该产品和惠民服务政策。5月25日,杜朝伟再一次上门服务,了解客户的资金需求。刘大叔表示:现在市场鸡蛋的需求是非常稳定的,想申请20万元贷款再进购些蛋

鸡。杜朝伟根据《山西省农村信用社支持市场主体抗疫情促发展十条举措》要求,按照急事急办、特事特办的原则,立即加班加点撰写调查报告,开展审查、审批,整理客户资料,短短半天时间便为刘大叔申请到了20万元“备用金”。目前,该鸡场拥有种鸡800羽,年产量总量达7万枚,年产值可达50万元。

近年来,武乡农商银行作为农村金融的主力军,始终坚守支农支小的市场定位,不断加大涉农贷款投放,全力服务三农,支持乡村振兴,为地方经济发展贡献了应有的力量。

张霞

怀来农商银行推动“双基”共建

将金融资源向三农领域倾斜

今年以来,河北怀来农商银行紧紧围绕“产业兴旺、生态宜居、乡风文明、治理有效、生活富裕”总体要求,确立乡村振兴金融服务总目标,把农户生活、集体经济组织、新型农业主体、移动便民支付等普惠金融全面覆盖作为金融服务重点,通过优化产品,开展“春暖行动”全员营销活动,持续推进“整村授信”工作,多措并举,将金融资源向三农领域倾斜。

工作中,怀来农商银行优化“双基”共建产品——“惠农贷”,将一般农户信用额度从3万元提高到5万元,村“两委”成员信用额度提高到10万元,“致富带头人”额度提高到50万元,灵活选择授信方式。针对农户进城局面,该行推出“惠民贷”“安居贷”等消费产品,对小区居民开展授信。针对农村集体经济组织、农村专业合作社等新型农业主体,该行推出了乡村振兴专属产品——“兴村贷”。结合政府扶持政策,以及打造“省级旅游示范区”有利时机,该

行加大对当地湿地公园和民俗旅游的支持力度,信贷扶持村民以自有住房发展“农家乐”、民宿,促进农业与乡村旅游深度融合。同时,该行积极引导农户发展特色葡萄种植采摘项目,强力推动怀来葡萄酒(酒)产业加速提档,围绕葡萄酒产业链和上下游客户发放贷款1.4亿元,支持农资销售16户、新型农业主体葡萄酒种植4户、葡萄酒酒庄升级12家;结合当地重点规划行业,围绕“一村一品”策略,全力满足官厅石片杏核加工、北辛堡大樱桃种植、小南辛堡海棠仓储保鲜、西八里蔬菜种植等产业合理融资需求。截至6月30日,该行发放支持葡萄产业贷款1.77亿元,该核产业贷款2798万元,大樱桃种植贷款571万元,有力支持了当地特色产业发展。

为推动“双基”共建工作常态化与乡村振兴有效衔接,自4月起,怀来农商银行组织开展了为期两个月的“春暖行动”全员营销活动。活动期间,该行

发挥基层网点覆盖面广、人熟地熟的阵地优势,实行网格化营销管理,挖掘全县优势产业和特色产业链,拓展客户群体;由单纯的信贷营销变为“抓客户、抓资金、抓服务”的综合营销,引导全员营销常态化,推动零售转型。截至6月30日,该行新增授信客户397户,“双基”授信客户283户,“双基”信用客户444户,“双基”共建客户贷款增加额较年初新增9016万元。

为巩固农村阵地,怀来农商银行积极与怀来县政府249个乡村振兴驻村工作队对接,选派“农村金融服务专员”驻村,开展“四进三送”活动,灵活运用“背靠背”评级授信模式,做到“应接尽接”。同时,该行与各乡镇签订战略合作协议,完善279个行政村的“金融支农服务”,重新完善17个乡镇“双基”领导小组,在县城社区成立“双基”组织试点,向住宅区、商业区、产业园区延伸。

师宝明