

梅河口市农信联社 当好“贴心人”为企解难题

今年以来,吉林省梅河口市农信联社围绕“协企抗疫防疫、帮助纾困解难、助企复工复产”主题,按照“全、实、细、新”工作要求,组织全辖各网点以问题为导向,开展有针对性、实效性、创新性的专项活动,切实当好服务企业的“贴心人”,提升服务质效,赋能企业发展。

疫情期间,梅河口市中萃农业发展有限公司的“兴安湖”文旅项目开工在即,但是资金短缺成为项目推进的一大难题。该联社了解到情况后,主动与企业沟通,制定金融服务方案,及时向企业发放贷款900万元,帮助企业解决了项目资金难题,保证了项目如期开工。专项活动启动以来,该联社党委班子带队深入融资需求企业项目现场实地走访调研,多角度、全方位了解企业发展状况、项目进展情况及企业诉求。截至目前,该联社已为33户企业提供信贷资金2.23亿元。 **郭连权**

吉安农商银行 发放首笔“政采贷”

近日,江西吉安农商银行白塘支行向江西吉诚生态环境有限公司发放了首笔“政采贷”100万元。

据悉,“政采贷”是吉安农商银行与吉安市吉州区政府采购中心联合推出的政府采购类融资业务,旨在化解参与投标的中小微企业抵押难、融资成本高等“急难愁盼”问题。企业凭借政府采购中标(成交)通知书和签订的政府采购合同向该行提出贷款申请,即可通过免抵押的方式获取采购项目的融资服务;“政采贷”是吉安“政银”合作的又一生动实践,拓宽了企业融资渠道,为全面落实“一号工程”、助力吉安经济稳定向好发展注入了农商力量。 **胡炜**

桐城农商银行 让便民支付惠及城乡

“桐城农商银行的收款码真的太好了,到账快,再也不用放一堆二维码了。”日前,安徽省桐城市正纲商店的朱老板激动地向笔者说道。

原来,朱老板夫妻经营着一家小商店,平时柜台上贴满了各种收款码。桐城农商银行在开展金融宣传“进商圈”活动时发现,朱老板因为“码”太多而发愁,立即为其推荐了“金农信e付”聚合收款业务,并向其介绍“金农信e付”具有“聚合收款、多码合一”,收款可直接进入个人银行卡的特点。了解到“金农信e付”的优势后,朱老板主动要求安装。

近年来,桐城农商银行充分发挥人缘地缘优势,大力推广“金农信e付”,通过简化流程、优化服务、减免手续费等措施,不断提升支付服务质效,得到了当地广大商户的一致认可。截至2022年5月末,该行已累计办理“金农信e付”1.87万户,真正让便民支付惠及城乡。 **刘晖 周敏敏**

临澧农商银行 走访调研企业资金需求

为深化“银企”合作,切实做好金融助力企业纾困增效,着力加强精准金融服务力度,近日,湖南临澧农商银行普惠金融部、望城支行一行深入常德鼎城九申管道燃气有限责任公司进行实地走访调研。

该行在参观了该公司经营场所后,与该公司法人等主要经营者进行了深入座谈,现场为企业“把脉问诊”,帮助企业排忧解难。座谈中,该公司法人代表对疫情后的生产经营情况、存在的困难、资金需求等与该行工作人员进行了沟通交流。通过对公司及股东信誉状况调查、主体资格情况、财务状况了解以及其市场网络布局、抵押押物情况、还款意愿与能力核实,最终,望城支行成功为临澧九申能源有限公司发放1500万元企业贷款。 **刘铭 刘杰**

三峡农商银行营业部 发放小微贷款超1亿元

“三峡农商银行对企业的支持,就像是一场‘及时雨’,帮助我们解决了大难题。”日前,湖北宜昌富裕山生态旅游有限公司负责人激动地向笔者说道。

该公司是一家集生态农业、休闲观光为一体的现代“农家乐”,受疫情影响,经营成本不断加大,流动资金出现紧张。三峡农商银行营业部了解到情况后,第一时间实地走访,并为其匹配对应的微贷产品,从实地走访、收集贷款资料、发放贷款,仅用了3天时间就为该公司发放贷款500万元。

今年以来,三峡农商银行营业部加大对辖内小微企业、个体工商户的走访力度,并采取多项有效措施助企纾困,切实满足小微商户、企业信贷资金需求。截至7月初,该行已发放小微贷款超1亿元。 **覃俊波 杨娜**

阳谷农商银行围绕“暖”“快”企业文化

着力打造特色服务品牌

近年来,山东阳谷农商银行坚守服务三农和实体经济的经营宗旨,不断提升服务质量和水平,积极履行社会责任,围绕“暖银行、快银行”的企业文化,打造特色地方银行品牌,助力地方经济高质量发展。截至6月末,该行各项存款余额241.08亿元,较年初上升16.67亿元,各项贷款余额138.63亿元,较年初上升6.28亿元。

为优化涉农产品和服务体系,全面提升三农服务能力,阳谷农商银行利用先进科技、优质产品以及专业的服务助力“农业强、农村美、农民富”。截至6月末,该行涉农贷款余额达37.82亿元。同时,该行以党建共建为基础,加大“政银”合作力度,与县医疗保障局开展党建共建暨战略合作签约仪式,成功建成落地全市首个“医疗保障+金融服务”村居医保工作站,有效解决了群众办理业务距离远、排队时间长等难题。该行还在各营业网点配备“智慧柜员机”、社保卡即时制卡机、征信查询机等多种智能设备,让企业、群众办事更舒心、更便捷。

为帮助中小微企业纾困解难,阳谷农商银行以“四张清单”为抓手,快

速全面对接辖内企业金融需求,持续开展“首贷培植”“百行进万企”等专项营销服务活动,及时梳理县、县政府推送的重大项目、“专精特新企业”等名单,明确目标任务,提前做好谋划,强化责任管理,确保走访工作落地落实。截至6月末,该行已为辖内24家“专精特新”小微企业授信7.78亿元。同时,该行成立金融辅导队,针对受疫情影响经营困难的企业,辅导队员点对点帮扶、精准服务,当好金融惠企政策的“宣传队”、专业咨询服务的“智囊团”,融资策划对接的“联络员”和金融资源协调的“组织者”,构建起覆盖面广、布局合理、服务高效的金融“辅导网”,为企业提供常态化、精准化、全方位的金融服务。

为助力绿色产业发展,阳谷农商银行将信贷资源进一步向低能耗、低污染、低排放的行业和领域倾斜,主动对接辖内绿色环保企业、“专精特新”“小巨人”等发展前景广阔的企业,逐一匹配绿色金融产品。截至6月末,该行发放绿色贷款余额达1.72亿元,其中为阳谷县森泉湿地清洁净水企业发放贷款1000万元,为阳谷县新

能源公交发放贷款300万元。同时,该行大力推行低碳办公、绿色运营理念,总工会组织各部室员工每月至少选择一天采取“公交车”“共享单车”等绿色出行方式,减少私家车使用对环境造成的损害;为全行支行行长、客户经理配置移动办贷设备,减少纸质手续的使用;明确20万元以下的贷款无特殊情况均使用线上办贷方式。截至6月末,该行线上贷款余额6.34亿元。

为践行“人才兴行”战略,阳谷农商银行出台多项员工关爱措施。着眼员工专业水平和职业素养提升,该行不断完善内部培训制度和计划,发展内训师资队伍,定期开展业务培训和交流;立足员工职业发展和价值提升,逐步完善人才培养机制,持续加强各类人才培养工程建设,设立4处新员工“带教辅导基地”,安排业务精、能力强的“导师”对新入职员工实行“一对一”带教辅导;组织开展丰富多彩的文体活动,营造健康向上的工作氛围,并为员工配备健身房、瑜伽室、乒乓球室、台球室等多种休闲运动场所,不断提升员工归属感和幸福感、获得感。 **刘占勇**



为提升广大人民群众金融防范意识,近日,河北张家口农商银行开展了“普及金融知识,守住‘钱袋子’”主题宣传活动。此次活动,该行共派出宣传人员5名,通过“面对面”讲解的方式,对存款保险、反洗钱、防范电信诈骗等各类金融知识进行了广泛宣传。该行本次活动共计接待30余名群众,发放宣传折页200余份,营造了良好的宣传氛围。 图为活动现场。 **武超**

内江农商银行金融赋能

“贷”动粮食企业发展壮大

“做粮食就是做良心。我们公司的初心就是让老百姓吃上放心的大米,我们奋斗成功的每一步,都得益于内江农商银行39年来对飞龙米业的真诚帮助。”日前,四川飞龙米业创始人尤成林向内江农商银行客户经理说道。

上世纪60年代,尤成林进入凌家粮站工作,从此与粮食结下不解之缘。1983年,趁着改革的春风,尤成林下海经商,但要想做成事,除了雄心壮志,还要有资金基础。创业,钱从哪里来?尤成林找到内江市中区原沱江信

用社贷款300元,开启他的创业之路。此后,市中区原沱江乡信用社、永安镇信用社、白马镇信用社先后向其发放贷款300元、5000元、10万元、50万元、500万元、1500万元等,连续每年偿还至今。在内江农商银行的支持下,尤成林一步步走向了成功。

2002年尤成林接手内江市飞龙米业有限公司,2003年租赁内江国库有限公司厂房、库房自主经营内江市飞龙米业有限公司,2004年在原沱江信用社贷款140万元,更新大米加工设备,提升产品生产技术,一年后实现了

企业效益扭亏为盈,这笔140万元的贷款支持,为飞龙米业的腾飞奠定了坚实的发展基础。在内江农商银行的持续支持下,飞龙米业不断发展,已成为内江地区设备先进、管理规范化的现代化粮食加工企业,是省级、市级农业产业化重点龙头企业和优秀龙头企业。

下一步,内江农商银行将一如既往践行“地方金融主力军银行、农村金融主力军银行、普惠金融主力军银行”职责,坚守市场定位,全力做好金融助企纾困,与飞龙米业一同助力内江经济高质量发展。 **李贞**

阳城农商银行深耕主责主业

强化服务实体经济能力

今年以来,山西阳城农商银行聚焦主责主业,坚守三农市场定位,发挥地方银行优势,聚焦“建平台、强服务、稳支撑”,以金融“活水”灌溉市场经济发展,全面帮助各类市场主体“上规模、增实力、提效益”。

以党建共创为契机,对照农业产业化升级重点龙头企业等名单,阳城农商银行建立“分平台、分产业”对接联络机制,划分管辖网格,明确对接人员,对重点企业、商户、农民专业合作社、农户等进行“一对一”走访,搭建起覆盖辖区、精准灌溉的服务平台。除在营业网点设立新增市场主体业务咨询台外,该行在政务中心开设服务专柜,配备专职人员,向企业提供注册咨询、对公账户开立、信贷资金支持等服务。目前,该行已办理对公存款账户业务200户。

阳城农商银行采取班子成员包片、网点负责人包村、客户经理包户模

式,为市场主体提供从政策解读、资料提交到贷款使用、贷后管理等系列服务。对于因疫情导致封控隔离管理,无法履行贷款“三查”职责的企业,该行采用视频尽调、远程审批的信贷服务模式,累计为6户企业办理相关业务、金额6000万元。对于受疫情影响企业,该行落实延期还本付息政策,为12户中小微企业、个体工商户、货车司机实施延期还本5996.4万元。

阳城农商银行通过加强信息公开、规范办结时限、提高服务标准、简化办理流程等方式,让金融“福利”直达市场主体。截至6月末,该行普惠小微企业余额11.42亿元,较年初净增1.29亿元,完成全年投放计划的107.91%。工作中,该行创新推出“双创贷”“码商贷”“商保贷”“农担贷”等信贷产品,帮助小微解决“贷款难、担保难”等问题;联合当地乡镇党委共同深入企业,讲解当前金融支持政策,帮

助客户通过手机线上授信、放款和还款,努力提高金融服务的覆盖率、可得性和满意度;与税务局沟通,将营业部、下岸支行、滨河路支行三个网点布放的代开发票机改造为增值税普通发票开票机,方便辖区客户办理业务。

以网络为依托,阳城农商银行定期开展市场调研,倾听市场主体需求呼声,并扎实推进巩固脱贫攻坚成果,与脱贫户建立利益联结机制,加大信贷支持力度,鼓励脱贫人口创业,发放脱贫人口小额信贷131户,金额655万元。该行将“整村授信”工程作为助力市场主体倍增的有力抓手,提高农户可用资金,让老百姓手里的钱“活起来”,累计完成324个村的信息建档工作,签约1.15万户,金额13.15亿元;加快“晋享e付”二维码布放力度,努力实现新增市场主体全覆盖布放,截至6月末,该行新增特约商户3118户,完成占比707.03%。 **吴梦枝**

东辽县农信联社 多措并举助力经济稳增长

为贯彻落实吉林省农信联社和县委、县政府工作要求,充分做好“抓资金、破难题、提质效”三方面工作,近期,东辽县农信联社持续加大信贷投放力度,着力破解融资难题,切实提升服务质效,积极助力当地市场主体及乡镇农户纾困解难,为当地经济稳增长提供金融支撑。截至目前,该联社各项贷款余额45.46亿元,较年初增加2.35亿元,增幅5.46%。

结合现阶段防疫要求和保供需求,东辽县农信联社通过实地走访、线上申贷等方式,重点对接因复工复产急需

资金的小微企业和个体工商户,掌握了客户实际资金需求。按照“特事特办、急事急办”原则,针对受疫情影响资金回流出现暂时困难的市场主体,该联社积极落实续贷、借新还旧等差异化信贷政策,坚持不盲目“抽贷、断贷、压贷”。

为提升金融服务质效,东辽县农信联社开通“绿色服务通道”,提升信贷审查审批效率,做到“只要客户有需要,服务一定要做到”。同时,该联社积极引导客户使用电子渠道进行支付结算,以安全便捷的金融服务保障市场主体有序复工复产。 **林建亨**

侯马农商银行 “输血造氧”护航实体经济发展

今年以来,山西侯马农商银行多措并举重新定义“银企合作”模式,为中小微企业“输血造氧”,提供全产业链供应链金融服务,协助上下游中小企业缓解“融资难、融资贵”的问题,有效支持小微企业发展,助力实体经济恢复。截至2022年6月末,各项贷款余额71.11亿元,较年初65.14亿元净增5.97亿元。

该行围绕产业链长、需求量大、持续性强的行业,深耕细作,充分发挥“链主”企业头雁作用,促进专精特新“小巨人”等企业入链、融链,精准定位产业链上下游多类型、多层次企业需

求,立足“做农做小做散,做专做精做优”的经营理念,不断强化差异化服务,丰富中小微企业信贷产品体系,推出“兴隆贷”等特色产品,在疫情暴发期间,推出“抗疫易企贷”产品,有力地支持了中小微企业复工复产。该行积极履行社会责任,拓宽金融服务渠道,助力“六稳”“六保”,通过丰富多元的普惠金融服务助力“新市民”安居乐业。他们重点对种植养殖户、家庭农场、农民专业合作社、涉农企业等新型农业主体实现信贷资金投放,做到“边调查、边落实、边发放”。 **刘俊亮**

崇仁农商银行 圆退伍军人创业梦

2016年,江西省崇仁县巴山镇的章同辉退伍后在上海与战友合伙经营了一家餐饮网络平台。三年前,章同辉回到家乡,在巴山镇罗视村创办了江西同能农业科技发展有限公司,去年建立了集果树、蔬菜种植、收购加工、食材配送及冷链物流为一体的产业基地。前不久,受疫情等因素影响,章同辉的产业基地流动资金出现不足,在一筹莫展之际,章同辉抱着试一试的心态来到了崇仁农商银行寻求帮助。该行了解到情况后,立即安排客户经理开展实地调查,通过一系列办理流程,该行向章同辉发放了250多万元贷款,解决了他的资金难题。

崇仁县每年都有100多人从部队退伍,他们回乡后,大多因缺乏资金、技术等难题,不能得到更好的发展。

针对此情况,近年来,崇仁农商银行及各乡镇支行把扶持退伍军人创业作为信贷支农的一个重点,对有创业门路,诚实守信的退伍军人,进行重点帮扶,退伍军人凭相关证件到崇仁农商银行办理贷款,还可以享受政策等方面的优惠。

据统计,近两年,崇仁农商银行已为退伍军人先后发放贷款1000多万元,重点支持回乡创业的农村退伍军人发展适合自己特长的特色种植养殖和农副产品加工等致富项目,并实现了“支持一个,见效一个,扶持一片,带动一方”的效果。由于有崇仁农商银行的贷款扶持,近几年来,全县涌现出“退伍军人致富标兵”200多人,其中有30多名退伍军人还成为了农村经济建设的“带头人”。 **康湘明 熊仁华**

平湖农商银行 为企业复工复产注入“强心剂”

近期,银保监会嘉兴分局印发了《关于当前疫情形势下进一步加强金融服务保障工作的通知》,针对疫情防控期间企业和民众金融服务的难点和痛点问题,出台十项“纯干货”金融助企惠民措施,浙江农商联合银行辖内平湖农商银行积极贯彻执行,用一笔笔创新普惠的信用贷款,一条条纾解困难的金融政策,一次次温暖贴心的金融支持,不断提升金融服务可及性和可得性,为企业复工复产注入“强心剂”。

“想不到农商银行不仅向我发放贷款,还能帮我推广带货。”日前,独山港镇万源果蔬合作社负责人说起平湖农商银行在关键时刻的“不务正业”,很是感激。

原来,该合作社种植的甜瓜迎来了成熟期。瓜农们从几个月前开始精心培育,只等它瓜熟蒂落,送往上海销售。然而,受疫情影响,即将成熟的甜

瓜面临滞销。正在瓜农们一筹莫展之时,平湖农商银行得知了这个消息后,决定帮助瓜农们解决这批甜瓜的滞销难题。当天,该行工作人员就前往该合作社协商此次“助农卖瓜”事宜,通过“丰收互联”APP,在“助农专区”进行广告投放和销售,并让全体员工积极转发推广。截至目前,该行已帮助瓜农销售甜瓜1.6万余斤。

其实,这仅仅是平湖农商银行为小微企业纾困的一个缩影。为全力支持小微企业抗“疫”,该行出台了设立抗“疫”信贷投放专项资金,降低受疫情影响企业授信标准和贷款准入条件、创新抗疫信贷产品、优化担保方式和贷款期限、开辟“绿色通道”等一系列惠企举措,助力小微企业渡过难关。自今年3月以来,该行已累计为近1000家小微企业发放贷款32亿元,预计可为小微实体经济减免利息3100多万元。 **罗星**

歙县农商银行 “金融村官”引来致富“活水”

今年以来,安徽歙县农商银行组织“金融村官”加强与兼职行政村的对接联系,结合助企纾困金融便民“五进”宣传活动,化身金融助力乡村振兴“宣传员、服务员、推销员”,充分发挥党建引领作用和农商银行金融资源、信息渠道优势,积极帮助种植养殖户畅通销售渠道。

“真的感谢农商银行一直对我们的关心和支持,现在我的羊肚菌种植已见规模,西瓜种植也获得丰收,基地实现了扭亏为盈,心里是真的高兴!”面对上门走访的歙县农商银行王村支行“金融村官”,黄山智清源生态农业有限公司王智清夫妇激动地说道。

据悉,今年以来,王智清除了利用自家基地培育羊肚菌营养包外,还尝

试种植有机西瓜,并喜获丰收。炎炎夏日,西瓜上市,歙县农商银行王村支行“金融村官”在开展助企纾困金融便民“五进”宣传活动的同时,帮助王智清宣传销售有机西瓜,促成王智清的公司与超市、饭店等周边商户签订订单,他种植的40亩西瓜在“村官”们的帮助下打开了销路,有机西瓜预计将盈利20余万元。

目前,歙县农商银行共有104名“金融村官”,他们积极与所辖乡镇(村)对接协作,支持农村经济发展,推深做实党建引领信用村建设等工作,为广大群众送服务、倾力支持村集体经济建设和村民创业致富,将金融服务触角延伸到“最后一公里”。

王腾 程汇 杨明欣