

睢宁农商银行 发放首笔“安商贷”

日前,江苏睢宁农商银行成功发放了首笔“安商贷”200万元,为县域招商引资重点企业江苏某光电科技有限公司尽快投产按下“加速键”。

据了解,“安商贷”是睢宁农商银行落实全县“工业立县 产业强县”发展战略,提高服务招商引资企业能力的又一创新产品,以在当地登记注册的企业为服务对象,重点支持当地招商引资企业及营销的各类新增企业客户;根据企业不同的发展阶段规定不同的准入条件,为客户安心落户睢宁送上一颗“定心丸”。

岑巩县农信联社 走访调研纾困重点企业

为推进客户走访工作走深走实,近日,贵州岑巩县农信联社党委班子成员一行来到岑巩县经济开发区,实地走访了贵州省兴隆碳素有限公司、贵州润聚建材有限公司、贵州鑫振达实业有限公司等县内重点企业,向他们介绍该联社的业务产品及纾困政策,详细了解企业目前所面临的困难及金融服务需求,认真倾听企业对金融服务等方面的意见和建议。

今年以来,该联社通过“领导班子带头重点走、客户经理精准走”等方式累计走访辖内企业1741家,为1473户小微企业、个体工商户、小微企业主等市场主体发放贷款3.74亿元,以金融之力解决企业发展之忧,以实际行动彰显了“百姓银行”的责任担当。

威海农商银行 政银携手助力小微

近日,山东威海农商银行与威海市市场监督管理局联合举办了“政银携手 助力小微”之专业市场“金融服务月”融资产品对接会。威海市市场监督管理局综合服务中心主任、威海农商银行负责人以及20余家专业市场(商圈)代表出席了本次会议。

会上,威海农商银行表示,为进一步推动小微企业及个体工商户的经营恢复速度和质量,将从推动金融系统继续让利、加大信贷支持力度、推动普惠小微贷款增量扩面等方面,实现对小微企业和个体工商户的有力金融支持。随后,该行就小微企业及个体工商户贷款产品的品类、贷款条件、利率、担保方式与贴息政策等做了重点介绍,并为参会单位进行“一对一”交流,详细解答疑惑,提供个性化融资方案,以实际行动践行服务小微企业的责任和担当。

喀什农商银行 贷款增速与户数实现“双增”

今年以来,新疆喀什农商银行持续加大对小微企业的信贷支持力度,不断创新信贷产品,提升服务质效。截至6月末,该行小微企业贷款余额26.28亿元,较上年末增加5.1亿元,增速为24.09%,高于各项贷款平均增速21.51个百分点;小微企业贷款户数3020户,较上年末增加364户,增速为13.70%,贷款增速和户数实现“双增”。

工作中,该行组建了专职小微企业客户经理团队,建立常态化小微企业融资服务对接机制,单列普惠金融专项信贷规模,确保满足小企业、个体工商户、“新市民”等重点客群信贷需求,提升普惠金融覆盖面和满意度;创新推出“小微企业信用贷”“税务贷”等信贷产品,全力化解小微企业缺少抵押物等难题。

乐安农商银行 精准服务“专精特新”企业

今年以来,江西乐安农商银行认真落实稳经济大盘政策要求,坚守支农支小定位,推出“10条26项”措施,针对辖内“专精特新”等企业实行名单制管理,落实“四个一”(一名行领导、一个工作专班、一份服务方案、一套产品体系)工作要求,实行“一企一策”,开展常态化、定制化、专业化、综合化金融服务,确保对接精准见到实效。截至6月末,该行各项贷款余额58.97亿元,较年初净增5.62亿元,增幅10.53%,其中:食品行业贷款余额1.06亿元,以更强的担当、更大的力度、更实的举措、更精准高效的金融服务,加大市场主体纾困力度,全力以赴支持地方经济发展。

当阳农商银行 让货运物流“跑起来”

近日,湖北当阳农商银行玉泉支行仅用3天时间就向宜昌富鑫运输有限公司发放了一笔300万元的“创业贷”,解决了企业的燃眉之急。货运物流行业是保产业链、供应链稳定的重中之重,是激活市场主体、推动国民经济快速增长的关键一环,今年以来,当阳农商银行将作为,靠前服务,深入行业一线,累计对接当地物流企业200多家,了解他们目前面临的需求与困难,通过提供延期还本付息、降低融资费率、创新担保方式,全力帮扶货运物流行业纾困解难,以实际行动助力货运物流“跑起来”。

遂宁农商银行高新科技支行完善服务机制 提高科技企业获贷率

□ 本报记者 周文军 通讯员 唐莉 曾锐 陈元隆

“‘科创贷’是政府贴息20%,加上担保费,实际年利率是4.2%,能填补目前700万元的资金缺口,满足你们的融资需求……”近日,在四川净平环保设备有限公司会议室里,3名来自遂宁农商银行高新科技支行的“金融秘书”在实地走访生产车间、了解企业需求后,为企业提出了行之有效的融资建议。

今年以来,按照遂宁市委“筑三城兴三都,加速升腾成渝之星”工作要求,围绕人民银行“星辰计划”和银保监会关于“科技支行”的3个50%的监管要求,遂宁农商银行高新科技支行积极探索创新金融服务,全力满足企业金融需求。

建立“金融秘书”机制 搭好银政企“连心桥”

“我们会与贵公司继续对接协商,根据合作情况继续向总行申请符合你们要求的利率……”在交谈30分钟后,作为“金融秘书”的遂宁农商银行高新科技支行副行长叶志强向企业代表作了表态。

记者了解到,遂宁高新区初创型企业众多,一些中小微企业融资需求旺盛。自高新科技支行2020年12月挂牌成立后,该支行聚焦企业群众获取金融服务过程中的“急事、难事”,制定“金融服

务大礼包”,进一步发挥金融在构建城市新发展格局中的“活水”作用。

今年,遂宁农商银行高新科技支行积极联系高新科创中心,建立“金融秘书”机制,与科创中心服务企业一道,定期上门走访企业开展金融服务,让“金融秘书”走进园区,搭好“银政企”对接的“连心桥”。

“‘金融秘书’能够对接企业、政府部门以及银行内部的金融服务,通过定期上门走访,将政府的助企纾困政策落到实处。”遂宁农商银行高新科技支行行长任勇向记者介绍道,由“金融秘书”解决企业“一揽子”的融资问题,真正实现让企业少跑腿。

加大金融产品供给 为企业“输血”添活力

作为金融服务的受益者,净平环保设备有限公司准备再次“加码”遂宁农商银行高新科技支行。除了这次实打实的优惠额度以外,还要追溯到2021年12月的一次深度合作。

据悉,净平环保设备有限公司是一家集研发、生产、销售为一体的专业环保设备生产企业,是全国具有较大规模的油烟净化设备供应商之一。2020年9月,净平环保落户遂宁,2021年12月厂房整体搬迁完成。

“刚搬了厂,紧接着还需要购买大批设备和原材料,有很大的资金缺口。”净平环保设备有限公司财务部部长杨仲英回忆道:“恰逢高新科技支行上门走访,‘专利贷’的出现犹如一场‘及时雨’,解决了我们的燃眉之急。”

为什么选择“专利贷”,杨仲英表示,公司拥有50多项新型实用专利,用25个专利经过第三方公司评估后,能够贷款300万元。同时,杨仲英还告诉记者算了一笔账,“专利贷”年利率4.88%,国家补贴50%,再加上2%的保险费用,政府与企业各一半,年利率就降至了3.7%,可以为企业节约5万元-6万元的资金成本。

记者了解到,截至2022年6月末,针对科技型支行,遂宁农商银行高新科技支行已创新开发了“知识产权质押贷款”“项目贷”“流水贷”等11款特色科技类贷款产品,已为16家科技型企业发放贷款4.06亿元,办理知识产权质押融资9户,金额2760万元。

“下一步,我们将进一步完善专营服务机制,丰富金融产品,并借助多种渠道向企业开展产品宣传。”任勇表示,将继续提升金融服务水平和质量,大力开展营销服务逐户走访活动,不断提高科技企业的贷款获得率,为企业发展添翼助力,为“筑三城兴三都,加速升腾成渝之星”贡献更多金融力量。



江西佰仕通电子科技有限公司是一家集研发、生产、销售为一体的小微企业,主要生产数码电池、充电器和移动电源。今年上半年,受原材料价格上涨等因素,该公司流动资金面临“断链”的情况。南丰农商银行了解到情况后,主动对接该公司并及时为其发放了1000万元流动资金贷款,保障了企业生产正常运转。图为近日,南丰农商银行领导和客户经理深入企业了解生产和资金使用情况。

阿克苏农商银行靶向发力 加大小微企业首贷户支持力度

今年以来,新疆阿克苏农商银行靶向发力,持续加大对小微企业首贷户的信贷支持力度,截至7月15日,该行已为291户首贷户投放信贷资金1.33亿元。

小微企业要走出“融资难”困境,其根本在于突破“首贷难”,首贷到底难在哪儿?阿克苏农商银行通过与小微企业“交心”,总结梳理出缺信息、担保难、成本高等诸多“症结”,找到“病根”。该行又认真检视了自身在小微企业金融服务方面的薄弱点,以期“对症下药”。

针对小微企业普遍反映的与银行之间信息不对称的问题,阿克苏农商

银行对辖内小微企业和个体工商户进行全覆盖摸排,开展了网格化大走访,及时掌握“无贷户”的金融需求,建立“首贷户后备库”,并在“网格大走访”中推广使用预查询授信额度的线上小程序,对满足贷款条件的客户进行预授信。同时,该行在辖内28个支行设立了“首贷服务点”,切实为首贷户打通了获取信息的“最后一公里”。

为降低首贷户的融资成本,今年以来,该行完善了内部资金转移定价机制,持续释放“LPR”改革效能,灵活运用普惠金融定向降准政策。聚焦首

贷户“担保难”问题,该行也频出实招,推出了小微企业贷款批量担保业务模式,通过与地方融资担保公司签订“见贷即担”合作协议,由该行将审批通过的小额贷款申请客户清单批量统一提交至担保机构,由担保机构批量出具担保函,小微企业无需提供反担保,大大缩短了首贷小微企业的办贷时间和担保难度,有效缓解了小微企业融资担保难题。仅5月、6月两个月,该行就已通过小微企业贷款批量担保业务模式,为小微企业办理贷款46笔、金额4192万元。

阳城农商银行优化信贷服务 为稳经济注入金融力量

今年以来,山西阳城农商银行持续加大对制造业、民营企业、普惠金融、绿色金融等实体经济信贷投放力度,切实提高金融服务的精准性、直达性和可得性,为稳经济贡献金融力量。

为全力保障疫情期间信贷投放“不断档”,信贷服务“不打烊”,阳城农商银行主动对接辖内各大药店、超市、蔬菜粮食等物资供应等民生保障领域各类市场主体,累计为20户民生保障企业发放信贷资金2240万元;持续对接煤电、煤炭、陶瓷等传统行业,加快推动相关绿色产业低碳转型,对符合条件企业开辟“绿色通道”。截至目前,该行累计投放专项资金9.52亿元,较年初净增2.06亿元。同时,该行高效推进“绿色信贷”,积极助推绿色产业发展,加大对文旅康养、风电水电、清洁能源、人居环境改造等绿色产业金融支持;主动与

皇城相府、析城山景区、蟒河景区合作,积极探索“休闲文旅+特色民宿”的可持续发展商业模式,着力打造一批具有地方特色的高端民宿。目前,该行已向绿色环保产业投放信贷资金1.99亿元,完成当期任务目标的371.71%。

阳城农商银行全面落实各级关于金融支持个体工商户发展的工作要求,根据个体工商户生产经营特点,积极改进业务审批流程,创新信贷产品,推出“小微企业信用贷款”“流水贷”“亲情贷”“双创贷”“码贷”“商贷保”“亲信贷”等信贷产品,解决小微企业、个体工商户等群体担保难、手续繁琐等问题,满足他们融资需求。截至目前,该行累计投放个体工商户贷款569户,金额1.88亿元。

阳城农商银行积极发挥“乡村振兴主办银行”职责,主动与地方政府对

接,联合印发《提升信用工程实施方案》,在全县17个乡镇开展动员会,正式下发325份委托书,聘请村委党员干部、乡贤能人担任“金融特约顾问”,当好信用工程建设的“引路人”,大力推进“信用村”“信用户”建设工作。今年以来,该行共评定“信用户”2.24万户、金额23.74亿元,评定“信用村”77个。

为严格落实减费让利政策,阳城农商银行主动承担企业客户在贷款过程中涉及的抵押物评估费、登记费等相关费用。同时,该行积极运用财政货币政策工具,争取更多普惠小微贷款支持工具激励资金和支农支小再贷款、再贴现支持,降低企业融资成本。截至目前,该行累计投放普惠小微贷款9.68亿元,实现加权平均利率7.94%,较年初下降0.76个百分点,较同期下降0.82个百分点。

颍淮农商银行 “金农商e贷”解“阜阳好人”难题

“没有抵押、没有担保,仅凭着‘阜阳好人’这个称号,颍淮农商银行就为我授信了80万元,感谢你们对民营企业的信任和支持,我一定会珍惜信用,按期还款。”提到近期安徽颍淮农商银行帮助其解决的资金周转难题,安徽杰达包装有限公司负责人李红难掩激动之情。

该公司是位于阜阳市颍东区的一家民营小微企业,主要经营纸制品、塑料制品的印刷包装。2019年,企业负责人李红在一次去福利院做慈善活动的过程中接触到了残障人士这一特殊群体,被残障人士自强不息的精神所感染,决定在自己经营的工厂开辟若干就业岗位,力所能及为残障人士提供帮助。三年来,李红通过残联、社会福利院等渠道先后接收了几十名残障人士,目前有

15名残障人士在李红的公司稳定就业。对这些残障人士的照顾,李红可谓尽心又尽力,辛勤付出也换来了回报,李红在今年先后荣获“颍东区三八红旗手”“阜阳好人”等称号。

近期,颍淮农商银行袁集支行在“五进”活动中深入走访周边园区企业,了解到李红的公司因受疫情影响,资金周转出现一定困难。在了解企业经营情况及资产状况,经过充分风险评估后,该支行决定以纯信用方式为其办理授信额度80万元的“金农商e贷”产品。为最大限度减少企业利息支出成本,该支行灵活运用央行支农支小再贷款工具,执行固定利率一年期LPR+180BP,贷款利率仅为5.5%,一年最多可为企业减少利息支出1万多元。

临淄农商银行 “一户一策”满足企业资金需求

今年以来,山东临淄农商银行全面落实各项助企纾困政策,通过“强对接、优流程、重考核”等有力措施,为小微企业、个体工商户减负助力,高效助力实体经济稳健发展。

工作中,该行主动对接区税务、市场监督管理等政府部门和行业协会,获取全区“四强”企业、小额纳税企业、齐鲁石化改制企业、新型农业主体、个体工商户等重点清单客户万余户,根据属地原则下发支行,筛选重点目标客户,开展班子成员、部室人员、支行客户经理联动走访;逐户建立对接台账,列明下一步对接计划,确保有资金需求的及时对接到位。目前,该行已实现重点清单客户走访对接全覆盖。

对有需求意向的客户,该行实施“一户一策”,并开通“贷款直通服务平台”,全力满足资金需求。该行进一步完善“税享贷”业务,积极推广“企业法人+配偶、子女”担保的“家庭亲情贷”模式,加大小微企业信用贷款投放力度。针对个体工商户,该行充分发挥政府贴息政策优势,大力推广“创业担保贷”“租金纾困贷”;针对朱台镇厨具行业,推出特色产品“厨易贷”;针对皇城镇蔬菜种植行业,推出“蔬菜产销服务平台”,有效满足各类主体多元化的金融服务需求。今年以来,该行累计发放普惠小微贷款32亿元,发放“创业担保贷”6265万元,“鲁担惠农贷”1.78亿元。

扶风县农信联社 提升“专精特新”企业服务质效

为贯彻落实国家创新驱动发展战略,充分支持高水平科技企业自立自强,陕西西合扶风县农信联社聚焦“专精特新”企业,加大信贷供给,提升服务质效,助力县域“专精特新”企业加快转型升级。截至6月末,该联社已累计支持县域“专精特新”企业10户、授信1.74亿元。

在“专精特新”金融助力跑道上,该联社主动出击,由班子成员带头对接,逐户积极走访“专精特新”企业。同时,该行还充分发挥两个园区“金融服务顾问室”作用,抽调骨干人员组成“专精特新”企业营销小分队,充分利用客户管

理系统将名单推送至客户经理移动端,进行实时对接,“点对点”支持,根据“专精特新”企业特点,“一企一策”提供金融服务,有效保障了“专精特新”企业的资金需求。

针对“专精特新”企业个性化金融需求,该联社因企施策,不断完善产品体系,先后推出了企业凭纳税记录就可申请的“诚税贷”信用贷款,对于高新技术企业可申请的“知识产权质押贷款”,以满足“专精特新”企业多元化的金融需求,持续加大对“专精特新”企业中期流动资金贷款、信用贷款、首贷和续贷的投放力度。

歙县农商银行 “五进”宣传为企业送“福音”

为推动稳经济“一揽子”政策措施落地生效,持续加大金融对实体经济的支持力度,近段时间,安徽歙县农商银行组织各网点积极开展进园区、进街道、进社区、进乡镇、进商圈的“五进”助企便民送政策活动,实实在在解决企业、个体工商户等受困群体面临的融资难题。

日前,歙县农商银行零售业务部“五进”宣传服务队来到歙县桂林镇开展走访。“今天你们过来又宣传什么好事啦?你们之前给我推荐那个手机银行上面的‘金农易贷’真方便,我们临时缺少资金的时候,在手机上点点,钱马上就到账了,随时可以借钱、还钱,真方便。”天气虽然有些闷热,但义法饲料店的老板娘杨路生乐呵呵地和前来走访的宣传人员说道。杨路生表示,自己和丈夫从事饲料经营行业二十多年,近年来,生猪饲料价格持续上涨,店里每月流动资金在20万元到30万元左右,垫资需求大,多亏了农商银行上门宣传的

“好事”,她很快便拿到了50万元的贷款额度,解决了他的资金难题。在交流中,宣传人员结合歙县农商银行最新助企便民纾困政策和杨路生近期的经营计划和资金需求,为其继续“讲好事”,办实事。

随后,“五进”宣传服务队来到歙县雅徽茶行,了解茶行受疫情影响和资金需求情况。据茶行负责人柯瑞君介绍,每年的茶季和菊花季,是店里最需资金周转的时候,此外,有时接到大的订单也会出现“资金难”的情况,好在歙县农商银行上门服务,向其宣传最新的贷款帮扶政策,非常适合店里需要,没想到很快就拿到几十万元的贷款。

炎炎夏日,高温不断,服务不止。歙县农商银行通过开展“五进”助企便民活动,将金融“福音”送达市场主体,为广大客户加大生产投入、拓展广阔市场、谋求更好发展提供强有力的金融支持。

石门农商银行 助返乡创业者开办新能源企业

“非常感谢石门农商银行对我的支持,能在我有资金困难时第一时间上门服务解决。”日前,湖南显比新能源科技有限公司负责人李某如是说。

2020年,李某辞掉了长沙某新能源公司销售经理的岗位选择回乡创业,十多年新能源产品销售的经验,加上国家大力推广的“双碳”趋势,很快他便瞄准了光伏发电这个项目,接着他找到石门农商银行白洋湖支行行长文立志一同商谈。文立志向他讲解了家乡近年支持创业的政策,列举了开立对公账户所需的资料,并表示无论是何人还是石门农商银行都会大力支持。不久,显比新能源科技有限公司在泉泉镇上正式开业。

是带着资料到农户家中“游说”,从一开始的直接“轰人”,到后来的笑脸相迎,在李某、村干部和石门农商银行工作人员的不懈努力下,越来越多的村民开始接受光伏发电的概念,安装的订单也一张接着一张。终于,一排排错落有致的光伏发电板在村民们的屋顶上出现,共同组成村里的“聚宝盆”。

在阳光的照耀下,屋顶上的光伏板熠熠生辉,它们源源不断地把电能输送到电网,为50余户村民创收。“绿水青山就是金山银山”已经成为当前经济社会发展共识,石门农商银行表示,将乘着“双碳”政策的东风,积极探索更加高效、更具特色的金融服务模式,让农商金融“活水”源源不断地流向农村的“绿水青山”。