

10周年

十年守“沪”感恩遇见

——宁阳沪农商村镇银行举办十周年行庆系列活动

成立十年来,山东宁阳沪农商村镇银行深入践行普惠金融使命,充分发挥地域优势,因地制宜、精准施策,下沉服务重心,畅通金融服务“最后一公里”;强化支农支小战略定位,把更多的金融资源配置到乡村经济重点领域和薄弱环节,让乡村振兴成果惠及更多小微企业和三农客户。为进一步提升品牌影响力,展现良好的精神面貌,增强团队协作凝聚力,该行近期组织开展了“十年守‘沪’感恩遇见”系列行庆活动。

凝心聚力 奋勇向前

为增强员工团队意识、协作精神,提高员工身体素质,宁阳沪农商村镇银行组织30余名干部员工前往宁阳县洸河湿地公园开展行庆十周年党建团建活动。

此次活动,该行以部门为单位,组成四个小组,各小组分别设计了队口号,充分显现了积极向上的精神面貌。首先,该行全体员工一同随着公园跑道进行健步走,员工们一改往日严肃的状态,纷纷在路途中打卡留念。随后,该行以小组为单位开展了拔河比赛、“两人三足”等活动,活动中员工们一个个铆足干劲,整场比赛欢声笑语,加油声不绝

于耳,鼓舞气氛热烈。经过半天的活动,胜利的队伍也在角逐中产生。该行党支部书记、董事长施萍萍在总结时表示:“各部门要把团建活动转化为提升自我能力及团队协作的途径,增强团队的凝聚力和整理向心力,要将敢为人先、争当第一、敢于突破、甘于奉献的精神融入到日常工作中,奋力推动全行各项业务经营高质量发展。”

通过团建活动的开展,进一步提升了该行员工的归属感,营造了浓厚的企业文化氛围,在党建引领中着力助推队伍建设。

礼仪比赛 提升服务塑形象

前不久,宁阳沪农商村镇银行以行庆十周年为契机,开展了以“提升全员服务技能和服务意识”为主题的服务礼仪风采展示大赛,旨在推进优质服务,提高营业网点整体优质服务水平和综合素质,树好对外形象,更为深刻诠释“厅堂营销”理念。

为保证比赛公平公正,确保活动圆满完成,该行本次比赛由全体员工共同对比赛项目进行打分。在标准化晨会展示环节,参加比赛的两个部门分别是

该行的营业部、磁窑支行。全行员工通过“仪容仪表自检互检”“标准化服务用语演示”“营运工作及营销业绩总结”“简报通报各岗位营销业绩完成情况”“当日工作安排”“员工风貌展示”六个方面内容对两个部门进行投票,并开展标准化服务情景模拟,根据展示的内容进行现场评分;在服务礼仪展示,从选手们的行姿、站姿、蹲姿、坐姿、手势、鞠躬、引导礼、编排形式及音乐、精神风貌进行打分。

通过活动开展,进一步彰显了该行柜面人员良好的精神风貌,通过不同的表演形式,再现了该行柜面人员在日常工作中的点点滴滴,在展示其标准、规范、优质服务的同时,也以热情的态度、贴心的服务生动诠释了“百姓银行”的内涵。

生日答谢 庆祝成立十周年

近日,宁阳沪农商村镇银行在一楼营业大厅举办了行庆生日祝福答谢会。该行党支部书记、董事长施萍萍在致辞时说道:“从破土萌芽到茁壮成长,感谢全体干部员工十年来的奋斗与努力,十年风雨,让宁阳沪农商村镇银行在支农支小的道路上走得更加坚定。”

行庆活动中,该行还邀请了20余位客户现场参加了活动,见证这一美好时刻,共同分享行庆蛋糕,共享喜悦。

本次答谢会,宁阳沪农商村镇银行共同回顾了十载发展历程。该行员工以歌寄情,表达了对宁阳沪农商村镇银行的热爱与眷恋,共同吹蜡烛、切生日蛋糕。当天走进该行营业网点的客户们立刻被喜庆、热闹的氛围感染,不约而同地鼓掌庆祝并送上祝福,兴高采烈地融入到氛围中去,纷纷对该行优质的服务表示肯定。轻松活泼的氛围,拉近了客户与该行员工的距离。该行踔厉发展的十年,与宁阳县的经济发展始终风雨同舟、携手同行。

展望未来,接续奋斗,宁阳沪农商村镇银行将继续立足支农支小的市场定位,在县域经济协同发展的道路上勇毅前行,以“普惠金融助力百姓美好生活”为使命,立足新发展阶段,贯彻新发展理念,践行“诚信、责任、创新、共赢”的核心价值观,心怀责任与担当,打造深耕县域、服务三农、专注主业、高效便捷、特色经营的“小而美”小微银行,为广大城乡居民提供最为优质、安全、便捷的金融服务。 王浩臣

贵州富民系村镇银行推进普惠金融纪实(二)

金沙富民村镇银行 普惠贷款撑起羊肚菌“富民伞”

今年41岁的赵大哥,是贵州省金沙县源村镇群星村人,跟同村的很多乡亲一样,为了让家里有更好的生活,年轻的时候也选择了在外务工,因为对大部分身处乡村的普通老百姓来说,那个年代的贵州,在外务工比在当地种田收入多得多。

“那些年都在浙江打工,把两个娃娃都留在了家里,就我妈妈陪着他们,没办法,为了生活。”说起让自己的孩子们成为“留守儿童”的经历,赵大哥无奈地摇摇头,后来,村里面唯一的小学被拆掉,家里的老人在做农活的时候摔伤了腿,加上孩子学业等多重压力下,赵大哥夫妇咬了咬牙,在2019年毅然决然返乡开启了创业之路。

那时村里面有人提议种植羊肚菌,赵大哥就跟家里的兄弟去云南学习种植技术,学成归来后租了5亩流转地,雇佣30多个工人开始种植,由于羊肚菌是每年的10月-11月种植,来年3月-4月采摘,在空档期的夏季,闲不下来的赵大哥还种起了高粱和菠菜。2020年,村集体为了整合资源将荒地流转利用起来,希望带动更多村民走上致富道路,赵大哥也承包了一块荒地,打算种植羊肚菌,再在李树下种植羊肚菌,但因为开荒花掉太多资金,之前种植的羊肚菌又尚未到采收季节,加上疫情等因素,赵大哥资金短缺没办法采购树苗,眼见着即将错过最佳的种植时期,机缘巧合之下,村委向他提到了金沙富民村镇银行的“富民普惠贷”。

“富民普惠贷”是金沙富民村镇银行众多服务三农、助力小微的产品之一。金沙富民村镇银行开业于2012年,是贵州第一家开业的富民系村镇银行,自成立以来始终坚持立足

县域,以乡村振兴为中心,以普惠金融为载体,以服务三农为方向,结合当地生猪养殖、白酒、辣椒和羊肚菌种植等产业特点,积极落实地方政府关于脱贫攻坚、乡村振兴战略的总部署,将金融服务打通到各个乡镇、农村、山寨,主动履行社会责任,全力助推乡村振兴战略稳步实施。经村委介绍,赵大哥向金沙富民村镇银行提交了5万元的贷款申请,并在第二天收到了这笔解决燃眉之急的资金。

现在,赵大哥家的第一批羊肚菌已经开始挂果了,去年的羊肚菌也大获丰收,事业蒸蒸日上的同时,还解决了一部分村民的就业问题,并且,家里的老人身体健康,两个孩子的学业也在他的关心下逐渐好转,日子,真的是越过越甜了。

“每年羊肚菌熟了,赵哥都打电话叫我们去吃,我们都婉拒了。”当初接待赵大哥的金沙富民村镇银行客户经理刘如进提到这位白手起家的“羊肚菌大王”,眼里满是自豪,“就在前几天,还叫我们过去摘羊肚菌,今年是第一年挂果嘛,想跟我们分享丰收的喜悦,我们也婉拒了,这些本都是我们应该做的,我们的存在,不就是为了帮助这些肯干、不怕吃苦的村民能在自己家致富嘛!”

使命在肩,任重道远,贵州富民系村镇银行即将开启第二个十年新征程,展望未来,富民奋斗者们将紧密团结在省委、省政府的周围,围绕对外助推乡村振兴、对内加速提质增效两大主题,开创“轻资本、广覆盖、有效益、低风险、品牌响”的高质量发展新局面,为巩固脱贫攻坚成果、支持乡村振兴等贡献“富民”新力量,续写新时代高质量发展新篇章! 申芷宁

行业动态

天津华明村镇银行 召开青年员工座谈会

为搭建员工交流平台,倾听青年员工的心声,充分了解员工思想动态,进一步增强员工归属感与责任感,近日,天津华明村镇银行召开了“党建引领 合规稳健 务实求真担当作为”为主题的员工座谈会。

会上,该行青年员工从各自岗位出发,互相交流,分享各自成长经历、奋斗故事和对未来的思考,以及对天津华明村镇银行今后工作的意见建议,大家畅所欲言,领导班子成员对员工们提出的问题一一做出点评和解答。该行董事长张渊认真听取了参会员工们的讲话,对员工们展现的热情、朝气和坦然大方给予了充分的肯定,并就该行发展形势和自身工作经历,与参会员工一起谈思想、谈成长、谈收获、谈未来,勉励员工要做好自身职业规划。

本次座谈会的召开,及时地解答了该行员工思想上的困惑,进一步激发了员工的工作热情,掌握了青年员工工作生活的实际情况,找准了青年员工队伍建设的方向,为培养青年员工的成长成才工作的落地打下了坚实基础。 宋双

防城港防城国民村镇银行 “零起点”公开选聘中层干部

近日,广西防城港防城国民村镇银行举行了中层干部“零起点”竞聘活动,33位员工报名参加22个管理岗位的竞聘。

据悉,“零起点”竞聘,是该行在设定报名条件时,不限于职务、职级,破除唯资历、唯身份的思想束缚,将现任中层干部职务全体“归零”,回归普通员工身份,面向全行员工开放报名,所有竞聘者实行“零起点”选拔。该行通过现场演讲“赛场选马”,进一步拓宽选人用人视野,将德才兼备、业绩突出、员工认可度高的人才选拔到重要岗位上。竞聘演讲会上,符合条件的33名竞聘者分别介绍了自身基本情况、简要工作经历、工作实绩、廉政表现等,重点阐述近年来的工作业绩及新岗位的工作思路。该行评委按评分标准现场打分,高管层根据竞聘员工的上年度综合考评结果、实际工作业绩、下阶段工作思路等,经集体讨论决定拟聘任人选。 唐林

上高富民村镇银行 提升员工消防安全意识

为进一步提高员工消防安全防范意识及能力,熟练掌握突发消防事件处置流程,日前,江西上高富民村镇银行组织开展了消防实操演练。

此次实操演练,历经两个小时,该行员工们亲自体验了如何正确使用灭火器和消火栓,也进一步增强了“隐患险于明火,防范胜于救灾,责任重于泰山”的消防安全意识理念,对消防安全工作的重要性有了更深认识,提升了防火应急处置和自我保护的能力,为创造良好的安全工作环境打下了坚实基础。 宁艳



为积极响应“三大竞赛活动”要求,全力当好金融“店小二”,日前,湖北石首楚农商村镇银行员工利用业余时间进行客户走访对接,上门了解客户金融需求,以“创业贴息贷款”为抓手,进而介绍“商e贷”“扫码流量贷”以及“扫码付”等金融产品,在掌握客户信息的基础上,向他们推荐最适用、最优惠的金融产品,努力为客户提供更优质、更便捷、更高效的金融服务。 图为走访现场。 雷洁

兰考齐鲁村镇银行坚守市场定位 践行普惠金融赋能乡村振兴

2022年,中央农村工作会议持续聚焦三农工作,重点关注乡村振兴战略,持续推动普惠金融发展。河南兰考齐鲁村镇银行作为农村金融生力军,始终坚守市场定位,持续打造“小而美”品牌的特色银行,推动普惠金融发展,助力乡村振兴战略。截至目前,该行今年已累计投放贷款1591户,金额2.67亿元。

柳先生是埙阳镇比较大的粮食收购商,受疫情等因素影响,手中流

动资金较为紧张,想申请贷款缓解燃眉之急。日前,在兰考齐鲁村镇银行组织召开的助力复工复产会议上,柳先生提出了自己的贷款需求。了解到这一情况后,该行向他推荐了“粮食收购贷”,这是一款专项贷款产品,具有额度高、利率低、流程简便的优势。

为尽快解决客户资金需求,该行成立了专人小组,进行贷款收集、上门核查,仅用1天时间,就为刘先生审批

发放了30万元的贷款,解决了柳先生的燃眉之急。

为更好服务乡村振兴,兰考齐鲁村镇银行多措并举,将金融产品和广大农户需求有机结合,推出“乡村振兴引领贷”“粮食收购贷”“农户小贷(循环)”等金融产品,以“整村授信”为基础,打造智慧农村产业链,为乡村振兴战略发展,提供了坚实的金融资金保障,让村民都得到受益。 王倩倩

襄汾万都村镇银行完善服务机制

帮助小微企业纾困解难

今年以来,山西襄汾万都村镇银行建立起各项助企纾困机制,搭建全方位金融服务体系,着力解决小微企业、个体工商户在经营过程中的共性问题、重点问题。

“零距离”服务送上门

襄汾万都村镇银行与襄汾县行政审批服务管理局合作,在该行的5个支行、10个金融综合服务站设立VIP专用服务窗口,建立完善上至县城、下至乡镇、延伸村庄的纵向网格服务,实现政银合作帮办、代办服务全覆盖,让全县3万余户个体工商户、小微企业体验线上办理申请、变更营业执照等证照的便捷服务。不仅如此,该行的180名“金融村官”逐户为客户提供上门服务,“一户一政策”进行授信,将信贷资金前移到企业开办的第一步,切实解决群众办事“多地跑、折返跑”

问题,让服务更精准、更高效,增强金融服务实体经济能力。

“心贴心”产品专属化

“家门口的银行——农村金融综合服务站”。襄汾万都村镇银行通过每周开展形式多样的“一站一色”活动,向小微企业主及个体工商户等群体提供金融知识宣讲、金融政策解读等服务,让企业“懂得政策、知晓金融、吃透产品”,结合自身需求,解决发展问题。

“我的店6月底刚开业,襄汾万都村镇银行客户经理就上门了,不仅向我提供了10万元的经营周转金,还为我办理了商户收款码,服务太周到了!”日前,襄汾万都村镇银行的一名客户说道。在了解到该客户在二维码收款业务上有迫切需求后,襄汾万都村镇银行第一时间为客户办理了便民支付业务,不仅满足了客户日常

营业的结算需求,解决了客户急迫难题,也开拓了结算业务营销的新通道,这正是该行以实际行动践行“为民办事”的生动体现。

“好诚信”享便捷授信

襄汾万都村镇银行深入落实金融支持小微企业发展的相关决策部署,以进一步提升小微企业金融服务的质量和效率为目的,按照客户行业不同,经营发展情况不同,分别给予不等的授信额度,“一户一产品”“一户一政策”,为客户量身打造专属信贷产品,解决企业发展的资金需求,助力解决小微企业“融资难”“融资贵”问题,扶持行业、产业、小微企业经营向好。同时,该行向农村牧业经营有小额资金需求的客户推出专属“福农卡”产品,“一次授信、循环使用”,推动普惠金融高质量、可持续发展。 衡怡理

赣州银座村镇银行 构建农产品销售“生活圈”

“今年稻子收成不错,我还在愁这八百多斤大米的销路呢,没想到几个小时他们就帮我卖完了,感谢赣州银座村镇银行大余新城支行,这服务真是做到了我们的心坎上。”日前,看着收款账户上的1000多元钱,李大姐抑制不住内心的喜悦。在江西赣州银座村镇银行大余新城支行的帮助下,解决了她800多斤大米的销路问题,更是缓解了家庭的经济压力。

夏粮丰收时农民想的是“粮出手”,盼的是“钱到手”。赣州银座村镇银行大余新城支行“想农户之所想,急农户之所急”,携手新城村委开展了“爱心助农一元购大米”活动。活动期间,周边的村民通过银座银行的手机银行绑定银行卡后,即可以享受“1元购10斤大米”的福利,不少村民闻讯纷纷赶来,活动现场异常火爆,在该支行客户经理耐心的指导下有序购买大米。

据悉,赣州银座村镇银行自主研发了手机银行“生活圈”平台,有需要

的用户可通过申请可免费入驻“生活圈”,打通产品线上销售的“最后一公里”,让百姓享受到周边商户提供的便利和消费折扣,促进农村消费升级。从2021年9月开始,赣州银座村镇银行大余新城支行就将当地的农产品搬上了“生活圈”直播间,今年3月又在直播间卖起了电动车、家电。同时,该支行向居民们推出“乡村大件分期贷”产品,客户只需在直播间线上扫码申请,即可获得一笔“备用金”,有效帮助村民朋友解决消费信贷需求。目前,该支行已开展了6场直播活动。

大余新城支行是赣州银座村镇银行设立的首批“兴农站”的服务网点之一。今年6月,赣州银座村镇银行在其9家网点建立了助农公益平台“兴农站”,“兴农站”借助线下网点渠道进行展销,与“线上生活圈”公益助农直播形成优势互补,为农副产品打开销路,延伸助农贷款服务,将金融服务深入田间地头。 潘鑫

温岭联合村镇银行 “贷”动出租车驶向新能源

出租车使用新能源汽车,可以大幅降低油耗和保养成本,提高司机收入,而且还能减少碳排放,对环保也有一定的积极作用。

为响应国家节能减排号召,助力绿色低碳出行,日前,由浙江杭州联合银行发起的温岭联合村镇银行与温岭市出租车协会签署了《党建共建协议》,温岭联合村镇银行表示将优先为更换新能源汽车的签约司机提供12万元以内,期限两年内的“分期购”服务,帮助解决更新车辆“融资难、融资贵”难题。会上,该行还开展了贯彻落实稳经济“一揽子”政策宣讲,结合国家、省、市各级政府推出的稳进提质政策措施,对该行前阶段推出的稳经济“一揽子”政策措施及惠民产品服务清单内容进行了详细解读和现场答疑,让企业主们直观感受政策力度,帮助企业主及时了解政策内涵。

家住城南的刘先生是泽圆汽车租赁有限公司的一名签约司机,从事出租车司机工作20余年。几年前,他自费10万元向出租车公司购买了一辆燃油出租车。今年,由于油价不断上涨,让刘先生萌生了把出租车换成新能源汽车的念头,“油费一涨再

涨,一天跑下来赚不了几个钱。”但由于前两年生病花了点钱,小女儿去年刚上大学,家里的积蓄基本上被掏空了,还欠下了部分外债,没有余钱置换新车。得知通过温岭联合村镇银行与温岭市出租车协会共同搭建的置换新车融资平台可以申请最高12万元的购车款,并可享受两年的“分期购”服务,刘先生尝试申请了贷款,并顺利获批了10万元的信用贷款用于购买新能源出租车。

刘先生算了一笔账,新能源汽车百公里所需电费只要9元多,而汽油车百公里油耗在7升-8升左右,按照现在的油价,成本差不多要70多元。“算了下成本,一个月光油费就能省下不少钱呢,这车换得值。”刘先生激动地说道。

近期,在共建平台的推动下,当地已有13位签约司机顺利拿到了温岭联合村镇银行提供的贷款,并成功购置了新能源汽车。 吴润枝