

# 建行「裕农通」之窗

第十六期

## 建设银行黑龙江省分行善扬智慧之水

# 让乡村沃野铺展金融服务新画卷

▲图为建设银行农垦分行工作人员为水稻种植户办理“垦区快贷”

仲夏的黑土地十里稻香、千重豆浪。在农垦北大荒八五七农场第二管理区第八作业站,“张富清金融服务队”的到来让这里格外热闹。“过去我们贷款都是五户联保,一户还不上,其他人都要受牵连,个人信用就要受影响。出去‘抬钱’月息七八厘,有的高达一分利,我们真的吃不消。建设银行‘农贷’月息才4厘多,利息省了近一半,而且贷款方式灵活,随用随取,随取随还,工作人员还亲自指导我们用手机操作,三分钟钱就到账了!”种粮大户孙立斌亲身体会到金融科技带来的好处。

建设银行黑龙江省分行立足服务、构建“双循环”新发展格局,以促进产业振兴为核心,助力现代农业体系建设,带动乡村全方位振兴;以金融科技为依托,以数字化、平台化打法为主要模式,全面构建“智慧乡村”2.0,明确了“农林牧三大产业+产供销三类龙头企业+乡村振兴综合服务+城乡一体化综合服务”的“3+3+1+N”解题思路。目前,该行已初步建成“全产业+全地域+全场景+全业态+全方位”乡村振兴综合服务生态体系,累计投放信贷资金582.2亿元,年均增幅达到90%,带动全省农户融资成本下降近4个百分点,有效减轻了农民负担,为涉农主体节约利息支出10多亿元,惠及47万户和近7000家新型农业经营主体及涉农小微企业,特别是2021年-2022年备耕期,信贷投放再创新高,发放线上涉农贷款240亿元,有效保障了农业生产和粮食安全。

“这是我们第一次了解到建设银行‘龙稻融’新产品,既解决了我们水稻产业链中企业端因缺乏担保而导致的融资难、融资贵和授信不足问题,又解决了产业链上游农户卖粮难的问题。”高氏禾田有限责任公司负责人高文峰表示。

### 数字林草——

#### 为守林人“撑腰”

“有了‘龙林快贷’支持,我们集团职工发展林下经济的劲头更足了!”大兴安岭林业集团负责人表示。

随着国家实施全面停止天然林商业性采伐政策,曾高度依赖林木资源的国有林场20万职工创业就业成了社会问题。建设银行黑龙江省分行积极探索金融服务林区转型创新举措,汇集“林人、林地、林品、林销”等林业大数据,为林区职工精准画像,以大兴安岭林业集团为切入点,创新推出“龙林快贷”,改写了林区职工创业“求贷无门”的历史,为林区注入了转型发展动力。同时,实施“一区一策”“一县一品”策略,调动各二级分支机构主动挖掘并应用市县一级涉农大数据,实施个性化金融创新,为林下经济从业者增信授信,支持特色种植业发展;创新推出“龙林快贷”“木耳贷”“花生贷”等融资产品,有效破解特色农产品扩大生产难的瓶颈问题。

素有“塞北小江南”之称的东宁市

是全国木耳生产基地和批发集散中心,由于资金需求急、运转周期短,加之近两年受新冠肺炎疫情的影响,当地菌农深受资金短缺困扰。“这些年,我办贷款没有家里担保人担保就贷不下来。没想到用‘木耳贷’几分钟就解决了我的烦心事!”10万元融资“活水”的注入让菌农李景强乐开了花。

### 数字畜牧——

#### 奔向“哞哞”的幸福

建设银行黑龙江省分行与省农业农村厅签署畜牧业战略合作框架协议,开发针对生猪、肉牛养殖业主的“龙牧贷”“肉牛养殖贷”,目前已在泰来县、克山县、巴彦县、兰西县、龙江县试点上线,同时针对黑龙江省奶源生产得天独厚的资源优势,围绕核心企业实施金融创新,将“产购销”信息作为金融服务切入点,创新推出“龙乳快贷”,改写了林区职工创业“求贷无门”的历史,为林区注入了转型发展动力。同时,实施“一区一策”“一县一品”策略,调动各二级分支机构主动挖掘并应用市县一级涉农大数据,实施个性化金融创新,为林下经济从业者增信授信,支持特色种植业发展;创新推出“龙林快贷”“木耳贷”“花生贷”等融资产品,有效破解特色农产品扩大生产难的瓶颈问题。

在万物并秀的美好时节,克山县畜牧业正焕发着盎然生机。经过多年的经营,李宝昌已成为当地远近闻名的养牛“达人”。“我们昌强肉牛养殖场存栏最高峰有82头,按购买一头8个月左右400斤良种‘西门塔尔’牛犊需要1.2万元计算,加上玉米秆、青储、豆粕、麦麸这些饲料以及场地、水电、防疫、运输等各项成本开支,一年一头牛养殖成本就在2万元左右,贷款需求量大。”说起以往办贷款的种种经历,李宝昌表示,“我们农民手里没那么多闲钱,之前想要抵押贷款,手里又没有合适的抵押物,高成本和融资难成为制约扩大养殖规模的主要因素。没想到,建设银行开发的‘肉牛养殖贷’一下子就解决了我的大难题!”作为首批体验者,李宝昌对自己的养殖场充满了信心。

“这几年,在标准化繁育、养殖生产加工以及配套的包装、冷藏、物流、配送等环节都得到了建设银行的大力支持。”抚远市东龙渔业有限公司董事长李国志表示,将充分利用金融“活水”的灌溉将鲟鱼这块“活化石”一直保护下去。秦惠颜

### 数字渔业——

#### 波光粼粼中的殷实

抚远市乌苏镇依托乌苏里江得天独厚的自然生态条件,鲟鱼产业发展风生水起。“我们针对渔业产业链上下游客户、个人消费客户探索供应链金融场景带动等服务模式,提供了存款、贷款、结算、龙商户收款码等“一揽子”金融服务,今年上半年,仅支持渔业发展,我们就投入了300多万元。”建设银行佳木斯市抚远支行行长王春来介绍说。

“这几年,在标准化繁育、养殖生产加工以及配套的包装、冷藏、物流、配送等环节都得到了建设银行的大力支持。”抚远市东龙渔业有限公司董事长李国志表示,将充分利用金融“活水”的灌溉将鲟鱼这块“活化石”一直保护下去。秦惠颜

## 建设银行广西壮族自治区分行创新推出“八桂产业贷”

# “贷”动农民富起来产业旺起来

“产业兴旺是解决农村问题的前提。”目前,在八桂大地,农户融资难、融资贵、融资慢的问题仍然突出。如何满足农户的资金需求让农民富起来,让产业旺起来成为金融机构服务乡村振兴必须要破解的难题。建设银行广西壮族自治区分行依托“核心企业+农户”运营模式,充分发挥金融科技力量,挖掘、激活核心企业与农户的订单与结算数据,为农户提供大数据贷款产品,创新推出“八桂产业贷”,支持农业产业发展。

王先生经营着一家以生产猪肉饲料为主的工厂,长期向广西区内经销商、养殖户等供货,年产量达12万吨,年销售额超6亿元。今年以来,生猪价格下跌,饲料价格不断上涨,生猪养殖户因资金不足无力购买饲料,经销商也难以如期支付批量饲料款,

王先生的企业陷入了回款困难和无周转资金购买原材料再生产的困境。

“有什么办法可以给我的企业和下游养殖户贷款呢?”接到王先生的求助来电后,建设银行南宁自贸区支行跟进企业与养殖户的信贷需求,立即启动绿色通道。很快,3000万元的流动资金贷款就发放到了企业的账户上。同时,建设银行还依托企业与农户之间的订单与结算数据,给予下游养殖户3000万元“八桂产业贷”授信额度,养殖户通过上网就可以申请、支用贷款,贷款资金定向用于购买核心企业的饲料,从而打通生猪养殖产业链中的“堵点”。

建设银行柳州分行工作人员在走访某农牧集团有限责任公司时获悉,该企业是一家以生产、研发、营销为一体的现代化农业生产

企业,以种鸭养殖、鸭苗孵化、肉鸭养殖与销售、家禽屠宰及饲料生产为主营方向,是华南及西南地区樱桃谷肉鸭养殖最大的企业。该企业以“公司+家庭农场”的模式进行运作,生产经营直接带动合作农户超过3000余户。公司当下正在积极开拓肉鸭及种鸭市场,但原有的合作银行在效率和信贷额度上难以满足该公司的需求,制约了企业整体发展。

建设银行柳州分行了解到企业面临的实际困难和痛点后,当即组成团队,在不到1个月的时间内,完成了该公司“八桂产业贷”项目方案申报、系统对接与参数设置。“八桂产业贷”产品上线后,得到了该公司与农户的高度赞赏。截至6月30日,建设银行柳州分行给予该公司73户上游养殖户发放贷款4966万元。

孙安龙

## 建设银行十堰分行

# 合力共建示范区 创新赋能惠乡村



建设银行武当山支行客户经理实地勘察茶园修整、改良情况。

十堰市郧阳区、房县是湖北省委、省政府和湖北省银保监局确定的建设银行对口“金融服务乡村振兴共建示范区”,建设银行湖北省分行成立了由行领导挂帅工作领导小组,建设银行十堰分行以共建“示范区”为契机,在服务上提升温度,在资源上强化力度,在形式上拓展深度,实现了硬科技支持见真章、优质服务见真情。截至目前,建设银行十堰分行累计在全市投放贷款45.4亿元;在郧阳区累计投放贷款2.2亿元,贷款余额同比增长75%;在房县累计投放贷款0.6亿元,贷款余额同比增长27%。

心系千家万户,情暖沃野沃野。建设银行十堰分行抽调骨干力量成立乡村振兴团队,组建了9支乡村振兴驻村工作队,建立县域支行“1+1+1”帮扶机制,即一位分行领导、一个机关部门、一家城区支行对口帮扶一个县域支行;机关本部党支部、县市支行党支部与村党支部结对共建,组织各级党支部开展与农村党支部“一对一”结对共建,搭建“党员联学、组织联建、党日联办、服务联抓、发展联促”新平台。截至目前,全行已实地走访142个乡镇1600多个行政村,联合农业、畜牧业、乡镇政府等部门在各县区累计为600余家农业主体举办推介活动近百场。

“建设银行‘随心贷’解决了我的大问题!”郧阳区杨溪铺村鲟鱼养殖基地负责人陈点华在收到建设银行30万元乡村振兴支农贷款后激动地说。

自2018年以来,十堰市政府严格实行汉江禁渔政策,杨溪铺村鼓励村民转型发展人工水产养殖,陈点华采用铁桶养殖鲟鱼,前期自投资金开挖露天鱼塘45亩,放鱼苗2000多尾,看着市场前景好,他便想扩大养殖规模,但苦于资金短缺。

正巧,建设银行郧阳支行下乡团队来到杨溪铺村,得知陈点华资金需求,便迅速安排专人对接并采集数据,通过“裕农快贷”(随心贷),仅用两天就将贷款发放到位。

为提升县域经济核心竞争力,建设银行十堰分行加大对普惠金融、绿色金融、科创金融支持力度,在重点政府平台、重点招商引资企业、重点产业、重点乡镇注入金融“活水”,并计划在一年内为郧阳区60个项目提供综合授信100亿元,目前已为11个项目授信37.05亿元。湖北某科技股份有限公司是首批受益的授信客户,获批授信金额1.5亿元,款项用于智能化工厂建设项目,有力的支持了郧阳区乡村振兴建设。

建设银行十堰分行还积极引进建设银行

集团旗下建信理财、建信信托、建信融通等子公司,与平台企业对接,通过综合融资扩展融资渠道;利用“互联网+”联合建信融通子公司将省级“政采贷”线上平台数据“搬进”建设银行系统,为客户提供便捷的金融服务。

“这笔贷款真及时,解决了我的燃眉之急。”某建设工程有限公司法人代表王先生说。建设银行十堰分行为该客户成功发放线上“政采贷”200万元,实现了全国首笔县域线上“政采贷”业务突破。目前,建设银行已为房县14家企业投放“政采贷”8834万元,为15户企业投放“E信通供应链”贷款2000万元。

“我以前用‘裕农通’缴过电费,听说现在也可以缴养老金了,我想试试。”村民老程是建设银行“裕农通”的忠实“粉丝”,每个月都要到“裕农通”服务点去缴纳电话费。听到这个消息,老程主动要当“第一个吃螃蟹的人”。

为延展金融服务乡村振兴“神经末梢”,建设银行十堰分行依托“裕农通”村委会服务点,打通了农村“两险”缴费通道,让村民足不出户就可缴纳社保费。与此同时,该行还将郧阳区、房县的“裕农通”服务点升级为“裕农通+普惠金融工作站”,不仅为“工作站”配备了电子大屏终端设备,还为当地村干部颁发了“金融村官”聘书。目前,该行已在27个乡镇开展整村授信工作,累计为郧阳区、房县770余户农户提供2亿元低利率、纯信用贷款。

“村里”智慧服务平台是建设银行湖北分行助力乡村发展的又一创新。“村里”平台田间地头实践,村民体验不仅为村民提供了便利的线上融资渠道,同时也为传统村务治理插上了信息化的翅膀。磨井村村干部说:“建设银行‘村里’平台极大地方便我们的日常工作,现在通过数据就能以准确得到村民的诉求,不仅提高了工作效率,也给村民带来了便利。”

村民王光海从事茶叶种植20余年,开设了茶叶加工坊、茶叶专卖店,前不久通过“村里”平台了解到建设银行涉农贷款产品后,立即申请了50万元额度。目前,王光海已开始着手对茶园进行改良升级。

一桩桩动人的故事,见证着乡村生活的改善,彰显着建设银行金融科技战略向乡村的延伸。

乐俊峰 樊野

## 裕农兴乡

### 建设银行新疆自治区分行 创新信贷产品 支持棉花产业发展

建设银行新疆自治区分行想农户之所想,急农户之所急,创新推出“棉e贷”“疆棉云贷”等特色产品,服务全疆棉花种植户及小微企业。

“棉e贷”“疆棉云贷”是建设银行新疆自治区分行利用金融科技和大数据平台整合棉花产业种植、销售等相关生产数据信息创新推出的全线上自助贷款产品,自产品上线以来,该行累计投放约2000户棉花种植户和80多个棉花产业链小微企业,投放金额超过2.8亿元,有力支持了新疆地区棉花产业发展。

2021年,建设银行新疆自治区分行涉农贷款余额及普惠型涉农贷款余额分别在大型银行中名列前茅,由新疆银保监局提名、建设银行新疆自治区分行确定的3个资金适配性较差县整体存贷比年初提升了24.08个百分点,在大型银行中排名第一,受到监管机构的表扬。

下一步,建设银行新疆自治区分行将扎实做好金融机构服务乡村振兴各项工作,用金融力量书写新疆乡村振兴更美丽篇章。

孔晨

### 建设银行广东自贸试验区分行 “青蟹贷”为水产养殖户纾困

广东省广州市南沙区位于珠江出海口,这里咸淡水资源交汇,有着养殖青蟹得天独厚优势。南沙区水产养殖户郑楠得知南沙将重点打造“南沙青蟹”区域公用品牌,便承包了几十亩蟹塘,开始在南沙水产养殖基地凭借“小青蟹”实现自己的“大梦想”。

郑楠养殖的南沙青蟹有着“壳薄、肉多、味鲜”的特点,深受市场欢迎。短短几年,其承包的蟹塘就由几十亩发展到几百亩,再到现在的上千亩,养殖面积和销售额更是翻了又翻。

每年2月-3月是养殖资金投入最大的时候,每到这个时期,郑楠就不得不面临资金周转困难的问题。“我们养殖户没有抵押品,只能到处找人借钱。还好我遇见建设银行广东自贸试验区分行,这一切变得都不一样了。那天,我到建设银行广东自贸试验区分行网点办理业务,客户经理主动了解情况,答应争取帮我办法解决资金问题。”

第二天郑楠就接到了建设银行广东自贸试验区分行的电话,该行工作人员实地了解了郑楠的蟹塘情况。

没想到,过了一周,建设银行广东自贸试验区分行就为郑楠提供了创新特色农产品贷款“青蟹贷”,“短短几天,200万元企业流动性贷款及50余万元个人信用贷款就发放到我的卡里,有了建设银行广东自贸试验区分行的资金护航,上下游企业的钱付了,工人的工资解决了,蟹塘的管理问题也迎刃而解了。今后,我可以带着乡亲们一起致富!”郑楠激动地说。

陈霜 吴书敏

## 建设银行庐江支行 探索营销模式 推进普惠金融

今年以来,建设银行庐江支行积极探索普惠金融服务乡村振兴新模式,以建设银行普惠金融战略呼应安徽省庐江县委、县政府提出的“工业强县、农旅富民、大美庐江”三大战略,全面对接新型农业经营主体,截至目前,该行新型农业经营主体普惠贷款本年新增1.71亿元,“裕农快贷”本年新增7043万元,乡村普惠贷款占建设银行庐江支行普惠贷款新增的80%。

### 搭建平台让营销变得不再难

建设银行庐江支行工作人员在下乡初期,经常会遇到找农户办贷款找不到目标客户,找农户办贷款要么是办过,要么就是客户不需要办以及不能批量营销等各种各样的问题和困惑。为解决这些问题,去年9月,建设银行庐江支行与庐江县政府签署了战略合作协议,一方面,利用农业农村局到各乡镇开会时机,一起去乡镇做金融宣传,借力平台,批量获客;另一方面,农业农村局积极向建设银行推荐有需求且符合条件的新型经营主体和农户名单,从此,营销变得不再难。

今年5月,庐江县实施金融包镇工作,建设银行庐江支行负责龙桥镇和白湖镇,该行两名行长挂职金融副镇长,31名员工挂职所辖31个村金融副主任,进一步拉近了银行与村民的距离。

去年11月,建设银行将“裕农通”综合服务平台与庐江县委党建引领信用村平台对接,让农户在足不出户的情况下,通过平台办理纯线上贷款,全县所有乡村的331个“裕农通”服务点全覆盖,成为银行连接乡镇、服务村民的重要桥梁。

### 打通金融服务“最后一公里”

对比同业产品,建设银行现有的体系化乡村金融产品优势突出,贷款手续便捷,线上经营利率又低。原本工商银行金融包镇的庐江县台创园管委会,在了解到建设银行的产品方便快捷优势后,主动选择与建设银行对接,这种认可,也让建设银行庐江支行在推广乡村普惠金融更有底气、更有自信。

庐江县的每个乡镇基本都有自己的特色产业,如渔网产业、龙虾产业等。建设银行庐江支行组织小分队深入下乡,在一次次下乡过程中,不断了解和融入乡村特色产业,走访田间地头,了解到韭菜一般一次种植能保五年,每年收割5次-6次,再通过亩净利润结合实际种植亩数,大致估算出年价值和实际投资情况,能在风险控制内精准“滴灌”,让金融“活水”真实有效助力农富农。

目前,日常下乡已是建设银行庐江支行全员的一项重要工作。该行组建“乡村振兴团队+3个网点”,4支小分队将庐江县17个乡镇进行包干,每周六、周日走访乡镇,每周下乡后,乡村振兴团队将4支小分队下乡内容汇总形成日志,在每周例会上进行交流,激发出新的灵感再出发。

### 开辟农村金融新“蓝海”

近年来,建设银行庐江支行持续走进乡村,为政府、乡镇和村民提供金融和非金融服务,不仅取得了成效,也获得了多方面的好评。

该行在乡村实践中,一是用好“裕农通”综合服务平台,实现批量营销。二是在困难面前集思广益,主动对接政府、协会、村委会解决问题,走出自己的乡村普惠金融之路。三是结合村信用超市积分兑换方式,打造“信用超市+一卡通”,让“建行生活”不仅是城市的福利,更是乡村的实惠。

汪海涛 张纲