

响水农商银行 发放2.4亿元低利率贷款

前一阵子受疫情影响,江苏某饲料有限公司面临巨大的经营压力,幸亏江苏响水农商银行为公司贷款535万元,贷款利率下调165个BP,降低了企业融资成本,为公司送来了“及时雨”。

今年以来,响水农商银行围绕“疫情要防住、经济要稳住、发展要安全”的要求,迅速行动,不抽贷、不断贷、不压贷,积极落实助企纾困政策,持续执行“减费让利”政策,通过“小微贷”“苏科贷”“支小再贷款”等资金池为企业提供低利率贷款2.4亿元,惠及小微企业及农户2315户,以实际行动助力稳企业、稳产业、稳就业,实现金融“活水”顺畅流入实体经济“良田”。 **高矿荣**

秭归农商银行 加大“智慧微贷”投放力度

“在秭归农商银行办贷款果然简单,足不出户资金就到账了,真是太智能了。”近日,刚刚收到贷款资金的某五金商铺老板周志感地说道。

近年来,湖北秭归农商银行积极贯彻湖北省联社信贷五个转变经营理念,本着将贷款“做小、做散、做优”的原则,不断加大微贷投放力度。当前全行充分依托“楚天农商云”智慧微贷平台加强员工产品知识培训,配备充足硬件设备,释放更多人力资源,切实用好智慧微贷无纸化、一站式的便捷特点,截至目前,全行共发放“智慧微贷”83笔,1350万元。后期,秭归农商银行将持续加强智慧微贷产品推广,夯实微贷绝对主业地位,推动业务结构转型升级,为高质量发展保驾护航。 **张俊丽**

辽源农商银行 落实优惠政策减轻企业负担

为深入贯彻落实“减费让利”工作,积极响应行业倡议,吉林辽源农商银行出台系列降费措施,根据“应降尽降、让利实体”的原则,加大“减费让利”力度,不折不扣地落实降费优惠政策,切实减轻企业经营负担。

该行第一时间召开专题会议,安排部署工作,出台了支付手续费“减费让利”专项工作负面清单,召开了专题培训,并将相关知识纳入基层营业网点晨会内容;在营业网点显著位置公示了降低小微企业和个体工商户支付手续费公告及免费服务项目公告,同时制作“减费让利”项目的最新服务价目表展架;组织开展“进集市、进企业、进广场”活动,采取问答、小品、宣讲等形式进行宣传,将惠民利民的金融政策送达至广大企业和人民群众。截至目前,该行累计降费11.02万元。 **王志冰**

庐陵农商银行 “专精特新”贷款达1.5亿元

近年来,江西庐陵农商银行聚焦“专精特新”企业发展特点和融资需求,强化信贷供给,截至6月末,该行“专精特新”中小企业贷款余额达1.5亿元。

该行对辖内22家“专精特新”中小企业实行名单制管理,明确对接联系人,常态化开展走访,主动精准对接,提供针对性服务;积极联动当地人行、普惠金融办等部门,不定期进企业开展金融政策宣讲,鼓励企业通过小微客户融资服务平台提交融资需求,落实金融服务“线上线下”无缝衔接,提升服务效率;为专精特新“小巨人”企业提供专属金融服务,实施“一企一策”,通过降低提供综合授信方案、开辟绿色通道等方式助力“小巨人”释放“大能量”。 **蒋琴**

渭滨农商银行 办理陕西首笔“留抵易贷”业务

7月上旬,陕西首笔50万元“留抵易贷”业务在陕西渭滨农商银行落地,此项业务的成功办理是该行区域市场引入金融“活水”,助力企业纾困解难的又一重要举措,切实保障了留抵退税红利向终端释放。

近年来,渭滨农商银行始终坚守“支农、支小、支实”的市场经营定位,加强“银政企”联动机制,不断拓宽企业纾困路径,今年,在人民银行宝鸡市中心支行与税务局的指导下,联合打造“秦V贷”业务升级版,以企业留抵退税应退税额为保障,向其发放免抵押的流动资金贷款或固定资产贷款,探索推出“留抵易贷”新产品。此项业务是对留抵退税“白名单”结果的有效应用,实现了全省“银税”联动创新惠企新模式,多渠道护航民营小微企业稳健成长。 **高鸿**

岱山农商银行出台纾困举措 打造“助企惠民”贴心银行

为贯彻落实国务院经济33项一揽子政策措施以及地方银保监分局经济稳进提质专项行动相关精神,今年以来,浙江农商银行集团辖内岱山农商银行积极融入县域全面发展,第一时间出台“稳经济、惠民生、促发展”助企纾困十八项举措,致力于为企业提供优质金融服务,形成了农商银行与地方经济同频共振的良好局面,成为岱山县“助企惠民”的主要金融力量。

面对疫情的影响,岱山农商银行把金融支持企业复工复产作为最重要的工作和最紧迫的任务来抓,专门成立助企纾困工作领导小组,并由班子成员、各相关部门负责人、支行行长以及分理处主任牵头,组建若干金融服务小分队,确保政策能够落到实处。舟山市某五金机电股份有限公司是一家从事五金配件、电机配件、船用配件加工销售等业务的小微企业,受疫情影响,资金周转困难。岱山农商银行在了解企业需求后,结合其生产经营实际,办理了

355万元贷款用于恢复企业生产复工,保证了该企业资金的稳定通畅,据统计,截至7月末,该行领导班子已累计带队走访企业3800余家。针对疫情期间企业资金回笼困难的情况,该行积极发挥续贷通和转贷通产品优势,做到应贷尽贷,在助企纾困过程中,把信贷投放总量加起来,把企业融资成本减下去,今年以来,已累计实施延期还本付息46户,涉及金额约4700万元,同时,为提高金融服务质量,明确履行1天内回应、3天内回访、5天内作出授信决策的“135工作机制”,加快了对企业的放款进度。

为确保将惠企惠民政策及时传达给客户,岱山农商银行在加大传统入户走访的同时也提高了如“小微易贷”“小微易贷”等线上无抵押普惠金融产品的宣传力度,充分发挥企业、个体工商户纳税评级等社会信用数据,创新如“浙里贷”“公积金”等金融产品,减少对传统抵押品的依赖,切实满足新市民金融服务需求,为客户提供广覆盖、高

便捷、低成本的数字金融服务;针对符合准入要求的小微企业、个体工商户、货车司机等受疫情影响较大暂时出现困难的客户,实施延期还本付息政策,对符合优惠政策的贷款客户主动给予合理的利率优惠,岱山某海洋工程装备有限公司为船用甲板机械及其相关产品生产的制造型企业,一直以来与该行保持着良好的信贷合作关系,此次举措促使该企业贷款年息由原来的6.31%下调至4.85%,真正做到了为企业减负。

同时,岱山农商银行对受疫情影响暂时不能还贷导致逾期的客户,不计入违约、不计入征信逾期记录,对相关手续费、管理费费用做到应免尽免,应减尽减,切实减轻广大客户的结算费用负担,落实“减费让利”举措,彰显农商银行担当,截至7月末,已完成对64户客户进行贷款利息减免,减息金额约740万元。下一步,岱山农商银行将继续发挥助企惠民的优势,在全县经济高质量发展中持续注入农商力量,打造岱山百姓心目中最贴心的银行。 **陈妍如**



近期,河北省肥乡县农信联社在肥乡区赵都水镇、金田阳光小商品城等地开展存款、贷款和电子银行组合式营销,该联社工作人员对“夜市”商户开展全覆盖式宣传营销,深入了解商户经营过程中的服务需求和遇到的资金难题,现场解决商户在夜市经营中遇到的各种有关金融方面的问题,并就商户反映的如何申请贷款、办理“农信e购”等问题进行细致解答,对有金融需求的商户后续持续跟进,最大限度为商户提供高效便捷的服务。两天“夜市”宣传营销累计发放各类宣传册1500余份,办理“农信e购”51户,有意向申请贷款29户,预计投放金额200余万元。图为肥乡农信联社工作人员在进行营销宣传。 **杨帅鹏**

新晃农商银行制定“一户一策”方案 让助企纾困贷款投放“快准好”

今年以来,湖南新晃农商银行紧跟金融服务实体经济的政策导向,持续加大信贷支持力度,优化信贷服务流程,制定“一户一策”应急服务方案等举措,切实为小微企业解决融资难题,积极稳住县域经济大盘。据统计,今年以来,累计投放普惠贷款2.18亿元,普惠贷款增速达19.11%,高于全行各项贷款增速13.49个百分点。

该行出“快”招,积极贯彻落实相关助企纾困系列政策,快速出台相关措施,根据小微企业资金需求“短、频、急”的特点重新梳理所需贷款手续资料,简化办贷流程,严格落实各环节办贷时限要求,实施限时办结“即审即批”,第一时间发放贷款,保障企业生产发展资金,发挥好“速度快、手续简、

额度足、服务优”的办贷优势,实现小微企业融资增量扩面。

新晃农商银行用“准”招,主动对接县税务局、市场监督管理局和商会,获取重点清单客户,逐户建立对接台账,列明对接计划,确保有资金需求的,及时对接到位,目前,已对名单内33家中小微优质企业进行信贷需求对接,授信3亿元,不仅如此,还大力支持本地优势特色产业,组织专班送政策、送产品、送服务上门,不断加大信贷资源倾斜力度,制定专项信贷服务方案,累计派出58名金融联络员,走访商户400余户,小微企业20多家,有效满足企业融资需求。

该行亮“好”招,为加大小微企业信用贷款投放力度,推出“税易贷”

“商易贷”“福祥e贷·白名单”等产品,有效满足各类主体多元化的金融服务需求,今年以来,累计发放“创业担保贷”210万元、特色贷款产品800万元;利用科技赋能加快推进信贷服务线上化进程,上线“普惠金融超市”,实现了线上申请、极速受理、上门服务、快速放款的高效业务办理模式。建立快速应急机制,开通“绿色通道”,提高办贷效率,确保信贷资金足额、及时到位,帮助市场主体渡过难关;全面落实小微企业和个体工商户支付手续费降费让利工作,充分运用延期还本付息、支农支小再贷款等政策工具,主动实施“减费让利”,全力助企纾困,累计为288家企业“减费让利”247万元。 **余胜蓝**

湖南省财信科技小额贷款有限公司 探索特色化综合金融服务

近年来,作为湖南财信金融控股集团旗下小贷牌照的财信科技小额贷款积极响应党和国家加快推动“科技创新、农村金融创新发展”的号召,打造普惠平台,聚焦科技金融、惠农金融,持续探索特色化、定制化、差异化综合金融服务,开辟了一条小贷公司可持续发展的新道路,抒写了一篇篇激动人心的与扶持企业共同成长的服务故事。

2021年,面对民营中小微企业融资期限与资金实际运转周期不匹配等问题,财信科技发挥国企担当,在湘潭市政府经济研究和金融工作办公室联合人民银行湘潭市中心支行牵头支持下,积极参与湘潭市中小微企业续贷中心建设,作为唯一资金提供方,负责转贷中心日常工作运营。不到半年,湘潭市中小微企业续贷中心完成当地28家银行机构签约工作,成为湖南省首家银行机构全覆盖的续贷平台,通过续贷资金封闭运作方式高效受理申请业务50余笔,发放续贷资金1.8亿元,其中科技类发放7108

万元,惠农类发放5920万元,测算累计为续贷企业节约续贷资金成本300万元以上。自2013年5月开业以来,公司累计调查中小微企业1466户,通过并放贷款超25亿元,实现经营收入1.6亿元,汇缴税收3482万元。

面对省内科技创新型中小企业多处于“有发明专利、无固定资产”的起步发展阶段的特点,财信科技改变传统“强抵押、强担保”的放款思路,面向科创型企业进行“轻资产”方式融资的推广和落地,积极打造“股服投”联动生态,一方面,秉持“一盘棋、集团军、组合拳”理念,通过与集团内其他金融牌照联动,发掘具备优质知识产权的科技型中小企业以专利质押、股权质押、申请经营贷款、纾解中小企业经营困难,另一方面,在发放科技贷款的同时,对于具备发展潜力、高成长性的科创型企业,由合伙企业湖南财信高新股权投资合伙企业开展投资业务。为更好助力科技企

业成长壮大,提升服务效能,财信科技打造四大标准化产品体系:科技贷款、续贷业务、协同贷款、惠农贷款。

公司根据不同产品深挖匹配场景,实现产品标准化以及产品间的转化。通过精益管理、夯实基础,确保公司扶小、扶科技路线的活力和持久力。人才培育上,财信科技秉持“激励相容、循环改善、用当其时、尽显其才”的人才理念,提升员工队伍的专业化水平和创新能力,为打造独具特色的财信综合金融服务商做好人员储备。风险把控上,财信科技通过科创企业风险评估模型指标体系,关注公司财务能力、营运能力之余,以“看未来”方式重点关注其核心技术的估值和发展前景。数字化建设上,财信科技从业务拓展、风险管控、升级创新等三个维度设定了未来信息系统架构设计方向,通过建设人工智能、大数据基础平台等信息手段提升公司业务扩展与协同,提升公司整体业务评估质量。 **甘文彬**

启东农商银行 举办“政银企”合作签约仪式

□ 本报记者 李道海 通讯员 黄佳惠

近日,江苏启东农商银行与启东生命健康产业园举办“政银企”合作签约仪式,双方以党建为引领,建立深层次战略合作伙伴关系,共同推进地方经济高质量发展。启东市副市长、启东市地方金融监督管理局局长,人行启东市支行行长,启东生命健康产业园党委书记,启东农商银行领导班子成员、相关部门负责人、支行行长等出席仪式。

启东农商银行党委书记、董事长表示,启东农商银行坚持做好“启东人自己的银行”,勇当支持地方经济发展的金融主力军,与启东生命健康产业园签署党建结对共建和战略合作协议是“政

银企”三方合作共谋发展的创新尝试,启东农商银行将不断加强沟通协作,延伸合作链条,针对园区内企业遇到的融资“痛点”“难点”“堵点”问题,优化科技金融供给结构,加大信贷支持力度,提升金融服务水平,助力园区企业发展壮大。随后,启东生命健康产业园党委书记与启东农商银行党委书记签署党建结对共建协议,启东生命健康产业园副主任与启东农商银行行长签署战略合作协议并举行授牌仪式。会上,启东农商银行与启东生命健康产业园授信20亿元,副行长与6家企业代表签署了合作意向书。

凤阳农商银行 打出贷款营销“五张牌”

自“凤农E贷”“凤企E贷”上线以来,安徽凤阳农商银行高度重视,持续践行总行党委为持续提升本行金融服务水平,不断拓宽获客渠道,加大助企便民金融营销的工作要求,截至6月底,合计办理12笔,授信金额达3785万元。

该行优化实施细则,打好“基础牌”,明确了授信利率范围,授信额度范围,明确了采取客户经理主动抢单和总行后台管理人员派单相结合的方式;明确考核办法,打好“制度牌”,根据发展实际进一步明确了考核管理办法内容,以制度约束为抓手,以实时监督为手段,激励客户经理主动抢单、提

升办结效率;打好“学习牌”,平台上线以来,召开专题会议2次,组织客户经理进行信贷专题学习2次,并模拟申贷、放贷全流程对各个环节流程操作进行了演示,进一步提升客户经理的专业技能,以学促改,不断提高办结时限;加大推广力度,打好“宣传牌”,围绕“凤农E贷”“凤企E贷”额度高、期限长、放款快三大特点,以公众号、LED屏、新媒体等为载体开展全方位、多层次宣传,形成宣传攻势,深化宣传实效;缩减办理时长,打好“服务牌”,围绕客户类型、路程远近、流程所需时间测算全流程时间,通过“一站式”金融服务最大程度缩短贷款办理流程。 **印长鹏**

东营农商银行 信贷支持退伍军人创业

近年来,山东东营农商银行主动承担拥军优抚社会责任,推出“拥军贷”“退役军人创业贷”等产品,为有创业梦想的退役军人提供便捷、优质的专属金融服务,助力退役军人在干事创业的“战场”上再立新功。截至目前,该行累计办理“退役军人创业贷”264户,金额8465万元。

王光彦是一位从城里回到乡村创业的退伍军人,退役后回到家乡东营区龙居镇王家村发展起了种植、养殖业。龙居分理处的客户经理经常到各村村委对接,了解村里的发展方向,询问乡亲们是否有资金方面需求,在某次走访中了解到王光彦因资金短缺影响到了

生产经营,又得知王光彦是一名退役军人,便向他推荐了东营农商银行的“拥军贷”“退役军人创业贷”等产品,在王光彦养猪场的第一批黑猪顺利出栏,正赶上了好行情,年收入达到了30多万元。这只是东营农商银行助力退伍军人创业的一个缩影。近年来,该行把支持退役军人创业、就业作为工作的重中之重,结合“四张清单”工作,探索建立退役军人服务网格,每个网格设置专属客户经理,广泛了解军人军属金融需求,通过简化办贷流程,开辟绿色通道,实行首问负责、限时办结、快速响应,确保符合条件的退役军人“贷得足、贷得廉、贷得快、用得好”。 **齐文波 王世新**

井研县农信联社 “减费让利”惠企业利民

今年以来,四川省井研县农信联社认真贯彻落实各级党委相关决策部署,坚守金融为民初心、勇担使命,主动作为,统筹做好疫情防控和金融惠企利民纾困落地落实,积极实施“宽信用、低利率”信贷政策,加大“创业担保贷”“蜀青振兴贷”“收单商户信用贷”等助企纾困系列产品投放力度,全力助力稳市场主体、促经济发展。

日前,井研农信联社千佛分社客户经理在走访过程中了解到,在千佛经营无骨鸡爪加工销售的某个体工商户因受疫情影响资金无法及时回笼,工人工

资和工厂租金无法正常支付的情况,便结合“我为群众办实事百日攻坚”行动,及时将推出的“减费让利”政策送到了他面前,解急客户之所急。今年以来,井研农信联社在加大惠企利民纾困金融供给的同时,持续加大跨周期逆周期调节力度,切实加大信贷投放支持力度,深入实施“稳企业保就业”等稳经济大盘专项行动,今年以来,累计为583户个体工商户发放经营性贷款2.28亿元,其中信用贷款余额1.12亿元,累计发放“助农振兴贷”“创业担保贷”等惠企利民信贷产品1.86亿元。 **宋贤康**

路桥农商银行 提升小微企业金融服务质效

浙江农商银行集团辖内台州路桥农商银行深耕小微金融市场,加快服务改革创新,畅通企业融资工程,全面推出助力稳住经济大盘“十大行动”,助小微企业插上腾飞的“翅膀”。截至6月末,该行发放普惠小微贷款1.54万户,贷款余额148.14亿元,实现普惠性小微企业贷款增速、户数“两增”。

该行聚焦服务“增效”,推动供需结构再升级,深入推进小微企业信贷“增氧计划”和金融“滴灌工程”,全面开展“百晓红企红村”共富大走访活动,目前依托“智慧小微”系统对接,企业面谈率已达100%,锚定小微企业等市场主体,织密数字营销网络,明确客户需求点,实施“一企一策”,结合企业发展特点提供量身定制的专属服务,用好“共富·小微易贷”“共富·浙微

贷”“共富·科创贷”等保障企业组合拳;聚焦金融“续贷”,保障企业资金再周转,围绕重点企业、重点项目、薄弱环节等层面实施清单式走访,对经营遇到困难的小微信贷客户给予无还本续贷、贷款展期等政策支持,用好普惠小微贷款支持工具,如发放“零周期、零费用、零门槛”的“小微续贷通”产品,截至6月末,累计为小微企业发放无还本续贷余额34.24亿元;聚焦融资“降本”,促进费用减免再让利,进一步普及“两直补贴”优惠政策,落实费用减免措施,免收企业服务费和手续费,降低企业融资成本,为受疫情影响严重的主体提供“纾困贷”,主动下调贷款利率,优化贷款审批流程,缩短审批环节,深化成本动态管理。 **戴依婷**