

建行「裕农通」之窗

第十八期

建设银行陕西省分行践行“新金融”理念 打造赋能乡村振兴“建行样板”

□ 本报记者 霍云鹏

生猪产业是陕西省安康市传统优势产业。建设银行陕西省分行“数字化农业产业链服务平台”针对安康市生猪龙头企业产业联盟模式,新增了链条交易监控、农户农资商城、企业代客下单、冷链仓储管理、农技对接五大功能模块30多个细分功能,同时创新推出“裕农快贷”产业链融资信贷产品,以数据赋能,破解养殖户担保、缺抵押物等痛点,已累计为37户联盟户投放贷款1700多万元。

2021年5月,建设银行陕西省分行正式上线“数字化农业产业链服务平台”,以农业核心企业为中心,向上回溯至农产品收购环节,向下延伸到成品销售环节,实现了物流、资金流、信息流等产业链各环节信息在平台有效互联互通。建设银行陕西省分行根据不同

环节的结算特点,嵌入相应的金融产品,实现了“金融+非金融”服务的有机结合。截至2022年6月,“数字化农业产业链服务平台”已覆盖陕西省7个地市,累计上线15个特色场景,涉及奶山羊、花椒、辣椒、面粉、茶叶、生猪等11类产业,累计服务农户1.7万余户,帮助企业结算交易资金14万笔,金额2.8亿元,涉农贷款累计投放近5000万元,实现了企业和农户便民金融服务全线上触达。

建设银行陕西省分行借助互联网、大数据等金融科技应用,创新推出农村集体经营性建设用地抵押的“合作社+土地确权+担保”“政府+协会+银行+企业”“政府+银行+担保+保险”等多方共担机制等业务合作创新模式,探索与建信期货、人保财险、第三方农业大数据公司合作,创新推出“惠农生猪贷”“乡村农担贷”“善担贷”等一批产业链“快

贷”产品,为西安市高陵区蔬菜产业合作社发放490万元“乡村农担贷”;为周至县猕猴桃产业果商客户发放“善担贷”1000多万元,批量支持了苹果、花椒、猕猴桃等陕西特色产业,为农业农村市场注入了“新金融+高科技”服务新动力,改变了陕西农业生产信息化薄弱现状,打通了陕西农业生产经营主体融资渠道。

安康市曾是建设银行陕西省分行脱贫攻坚的主战场。长期以来,建设银行陕西省分行以推动安康市“一区三县”基础设施提升建设作为践行“以人民为中心”的“新金融”发展理念,为安康石梯至张滩段公路PPP项目授信2.3亿元,带动1.3万名脱贫群众就业;为汉阴县月河综合治理项目授信2.8亿元;为汉江一江两岸项目授信16.5亿元;采用公寓租赁业务合作模式,参照“建融家园”样板标准装修改造,解决

了安康中学高新分校教职工住房;联合建设银行子公司,通过慈善信托筹集资金支持“一区三县”厕所改造;联合当地慈善机构在20个村镇建设了25座便民过桥;在安康市,建设银行的“安康智慧治理”服务平台试点在4个定点帮扶村建设数字乡村工程,实现车辆、人脸抓拍以及河流、水窖水位监测等功能;在15个优质茶园试点数字茶园建设项目实现园区管理数字化和种植自动化等功能。

建设银行陕西省分行邀请专家对三柳村综合提升进行规划,打造村级田园综合体省级示范点;研究建设银行住房租赁战略与安康乡村旅游的有机结合,支持南园山等景区周边乡村旅游开发。该行“美丽乡村”建设、绿水青山生态效益转变提供了许多金融助力示范工程和可复制模式。

如今的陕西,“银行窗口,就在村

口”。建设银行“裕农通”普惠金融服务点依托“智慧村务”金融科技平台,以农村村务、政务、民生管理为核心,与村委会、村超市、卫生诊所、退役军人服务站等主体合作,实现智慧政务连接到村、交易场景搭建到村、阳光村务应用到村。截至2022年6月,建设银行陕西省分行已搭建“裕农通”服务点1.2万个,共完成城乡居民医保和灵活就业养老等社保缴费、农业灌溉用水水费缴纳、国家电力缴费、通讯费缴纳、党费缴纳、学费缴纳等10个民生应用场景。“裕农通”APP为广大农村用户提供智慧村务、便民事务、电子商务和金融服务等“一站式”触手可及的便民服务。

建设银行陕西省分行秉承“人民至上,服务为本”的初心使命,以“新金融”行动回应人民对美好生活的热切期盼,在三秦大地上书写“农业强、农村美、农民富”的乡村振兴新篇章。

一线报道

建设银行山东省分行完善“数字牡蛎”平台 “政银”协同服务产业发展



图为华信食品(山东)集团有限公司牡蛎清洗分拣现场。

日前,建设银行山东省分行乳山牡蛎“产销”一体化数字产业链完成了第三期业务升级——牡蛎产业大数据实现在总行“裕农通”平台的产业数据直连。

2021年8月20日,建设银行“数字牡蛎”在“裕农通”综合服务平台上线,是继寿光蔬菜智慧管理服务平台、烟台苹果平台后,建设银行山东省分行又一助力地方特色产业发展的“新金融”实践,也是建设银行山东省分行智慧农业和“裕农通”综合服务平台一种创新融合。该项目以建设乳山牡蛎养殖户与经销商管理平台、线上溯源服务,建设“裕农快贷+数据直连服务”为目标,乳山“数字牡蛎”项目一期实现乳山牡蛎

大数据风控管理平台建设,实现服务于政府牡蛎协会、养殖户、经销商、消费者功能。

乳山“数字牡蛎”项目二期于2022年5月27日上线,通过“政务云”与“信贷平台”直连,在大数据治理平台上线“裕农快贷牡蛎通”,于6月6日正式投产。在金融应用上线纯信用“农户(渔民)贷”,并在行业平台提供“我的金融圈”,为牡蛎产业链上下游客户提供综合金融产品和“我的朋友圈”客户互动,为养殖户、销售商和金融机构搭建金融服务桥梁。

2022年7月22日,“数字牡蛎”平台上线“政务云”与“裕农通”综合服务平台直连,实现牡蛎产业大数据展现功

能。据“裕农通农户版”APP显示,“数字牡蛎”项目管理593户养殖户,服务314户经销商,上线以来,通过溯源标签在线管理和赋码交易牡蛎6574吨。

“数字牡蛎”秉承乡村振兴服务理念,推动在乳山地区实现“政银”协同服务产业发展。“数字牡蛎”项目的建设和应用得到乳山市委、市政府的高度重视和认可,2021年11月2日,“数字牡蛎”在乳山第六届牡蛎节推出;2022年6月8日,乳山市委印发通知,组织在全网制作“牡蛎通”宣传片,推广建设银行山东省分行“牡蛎通”。下一步,“数字牡蛎”大数据将与建设银行山东省分行生态场景平台运营监测平台对接,实现大数据看板展示功能。

于潇

五常大米情缘

——建设银行黑龙江省分行助力地方品牌走上快速发展之路

仁山智水稻飘香,北风南韵是五常。走进哈尔滨五常市善道农业科技开发有限公司水稻基地,水稻长势喜人,丰收在望。办公室内,该公司网销人员正在中国建设银行电子商务金融服务平台(简称“善融商务”)善道大米旗舰店后台处理网友的咨询及订单。“善融商务”服务优质涉农企业,多措并举促进优质农产品供给与城市居民“米袋子”等生活需求精准对接,为涉农企业引入更多资源,稳定提升特色农产品销量。我们“善道”自2015年入驻“善融商务”以来,年均销售额超600万元。“哈尔滨善道农业科技开发有限公司董事长张玉河动情地讲述了他的创业故事以及“善融商务”的渊源,也让人了解了他们一路走来为打造五常大米品牌、推动五常大米产业化发展所坚守的“善”与“道”。

善种稻 稻之道 道法自然

什么样的大米才是真的五常大米?怎么做才能保证进入消费者口中的是最好的五常大米? “佳稻本天成,善道者耕之,我们遵‘道法自然’之规,向自然致敬。从种子选育到基地改良,从栽培技术到田间管理,从仓储加工到包装配送,从市场营销到售后服务,在稻米全产业链,生产全流程各环节进行不断的升级改造、创新和提高,总结出‘五珍十二法’。”张玉河董事长如数家珍。 “五珍”就是水美、地肥、光足、种

优、细作。“善道12法”是指稻花香原种,草炭土育苗,人工插秧,人工除草,秘制营养液,中药驱虫,人工收割,自然晾晒,低温储存,无尘加工,保鲜分装,鲜米到家。

当然,这个过程并不是一帆风顺。如人工插秧,人工除草意味着需要投入更多的人力和财力,无形中提高了生产成本。尤其是种植有机绿色水稻,即使提前把有机肥发给农户,但有的稻农为了提高产量还是会用化肥。为了不影晌稻农积极性同时保证产品的绿色有机,善道农业与稻农签订高价收购协议,并在秋收时统一脱粒,亩产超过使用有机肥产量的不予收购。“五常大米不仅是‘龙江产品’,更是‘龙江品牌’,品牌建设是一件实事,容不得半点虚假。即使产量低、成本高,我们也在所不惜。”张玉河说。

善经商 商之道 道在诚信

有了好的产品,还要有好的销售模式和售后服务。2010年,善道农业首先河,在人民大会堂五常大米新闻发布会上,张玉河对公司的优质有机大米进行推介。 在张玉河的带领下,善道农业在营销模式上不断创新,推出“家庭订购会”“专卖店会员制”“按粮票、粮证供应”等形式。据张玉河介绍,每年秋后新米下来之前,会在全国主要城市进行预先订购;待秋后稻谷成熟脱粒后,不进入稻

农家里,而是直接运回低温保鲜库长期保鲜存储,可以保证稻米的水分、营养不流失。之后按客户购买订单限量脱壳,再磨成米,密封包装,杜绝氧化霉变,避免常温储存的陈化风险,冷藏运输,这样才能确保让消费者常年可以吃到新鲜好口味的大米。

张玉河常说:“上善若水,常怀利他为人之心,以感恩社会。”投射到产品的营销和服务上,就是坚守做人、做企业的诚信和良知,坚持种好粮、产好粮,让百姓吃上放心粮。善道米业在收粮时将每块地、每个农户、每批粮,甚至是每个袋子都设立编号,而专卖会员制的运营形式正是为了保证售出的每件大米都有跟踪,有问题时就可追本溯源及时查证解决,保证售出的米百分之百是纯稻花香品牌大米。

善融通 通之道 道之以德

2015年9月,善道农业入驻“善融商务”,主要销售“善道”“善道翁”品牌五常大米,同时开通B2C和B2B商城线上销售渠道,既能通过“善融商务”个人商城满足零售客户购买需求,又能通过“善融商务”企业商城满足建设银行全国各地分行、支行以及大型企业团购的需求。 “自入驻‘善融商务’平台以来,我们得到了建设银行的多种支持,他们想方设法为我们拓渠道、增销量。建设银行黑龙江省分行还安排了专业的辅导人员,一对一跟进我们商户的店铺装

春耕时节,湖南省衡阳县西渡镇梅花村的田间陌上,多台乘坐式插秧机正在作业,15分钟插完一亩田,围观的村民赞不绝口。

“这是我们通过建设银行贷款新添置的插秧机。以前我们夫妻起早贪黑几天才能干完的活,现在一天就能完成。这两年我们在‘裕农学堂’学了不少农业生产知识,掌握了水稻种植技术,产量提升了,年收入从四五万元提升到现在的十几万元,这是我以前想都不敢想的。”提起这些变化,刘卫星掩饰不住内心的喜悦。

刘卫星是梅花村水稻种植大户。这个来自四川的外来女婿,现在一家六口,上有两位年迈的老人,下有两个正在上学的孩子。三年前,他在熟悉的田间挥汗如雨,为孩子上学、老人看病、改善生活环境一筹莫展;三年后,他开着轰鸣的农机,在一望无际的稻田里为水稻返青分秧做准备。浇水灌溉、合理施肥、科学除草、防虫治害……“三春不抵一秋忙,今年水稻长得好,秋收更要加把劲。”刘卫星带着幸福的笑容说道。

日方翻回2020年7月,衡阳首家“裕农学堂”在梅花村建立,从教育、文化、卫生、金融等方面为村里带去先进理念。刘卫星作为村里的致富带头人之一参加了“裕农学堂”第一课,“裕农”讲师独到的专业知识和对梅花村现状的精准分析给他留下了深刻印象。此后,只要“裕农学堂”开课,他必定挤出时间到场听课,“比自己读书的时候都管用。”他把学到的知识运用到粮食生产中,不断改进技术,提高产量,采用大棚育秧,绿色零污染种植。两年多来,在建设银行“裕农学堂”和种植养殖专业合作社的帮扶下,刘卫星的专业知识水平快速提升,让自己的小家步入了“小康”。同年,梅花村村“两委”决定走“农旅”融合发展之路,建设银行衡阳西渡支行在了解村里的需求后,邀请湘潭大学研究旅游服务开发的教授在“裕农学堂”上了一堂题为《如何发展乡村旅游》的知识课。村集体成立旅游公司时,刘卫星拿出5万元积蓄,成为公司的一名股东。2021年2月14日“梅花乐园”揭牌营业,半个月营业收入283万元。截至2022年5月底,营业收入高达1500万元,成为衡阳乡村旅游市场的“爆款”。

今年,刘卫星夫妇在原有200亩流转水稻耕地的基础上又增加了200亩地,急需购置农业生产机具。他想到了建设银行开发的“乡村信用积分系统”。夫妻俩平时乐于助人,积极参加村里志愿活动,无不良嗜好,积攒了不少积分。在“裕农学堂”手机APP积分系统培训中,得知积分越高贷款额度就越高,便向客户经理咨询。“没想到,建设银行真的给了我一笔8万元的低息信用贷款,真是雪中送炭啊!”

为了解决村民缺少贷款抵押物的问题,建设银行衡阳西渡支行用“裕农文明贷”对接村民需求,经村委会推荐,村民自主申请,两个工作日即可到账。截至目前,该行累计发放“裕农文明贷”近2000万元,为助力三农发挥了“及时雨”作用。

浇灌金融“活水”,润泽乡村振兴。如今的衡阳,广袤田野孕育着诗意,美丽乡村串联成链,在这里,看得见山,望得见水,记得住乡愁,留得住乡情。易巧俐 屈建新



哈尔滨五常市善道农业科技开发有限公司水稻基地

侯明月 龚伟

修、商品发布、营销活动、日常管理、售后、投诉处理、权益结算等环节。当然,我们也很重视,成立了包括日常运营、发货、售后、结算等专人运营维护和客服团队。”据张玉河介绍,在双方共同努力下,2016年初,建设银行黑龙江分行按交易额、交易量、品牌知名度、服务响应速度等要素综合评估,善道农业成为其个人商城的核心商户。“成为核心商户后,建设银行总行和分行给了我们更多的活动资源投入,如平均每月一场主轮播活动,10场左右的栏目活动,并申请我们成为通用券、综合积分权益商户,支持客户使用通用券、综合积分购买商品……”

“我觉得,‘善融商务’平台是一个真正为民便利,实现商户与用户无缝连接的平台,会考虑商户与用户双方的利益,会对双方进行补贴,促进商户销量,也让用户低价买到优质的产品。”正是对“善融商务”平台的高度认可,双方不仅是商业合作,还在“电商扶贫+乡村振兴”等方面有着更深入的合作,携手做公益。 秦惠颜

建设银行衡阳市分行 金融「活水」润稻香

2018年,张玉河了解到泰来县农户水稻滞销问题严重,通过招商引资,成立了泰来善道米业有限公司;同年,申请入驻“善融商务”平台,成为“扶贫爱心店铺”官方认证店铺。“我们会在年初与农户签订种植及收购协议,发放农资补贴资金,秋收时高于市场价收购,再通过‘善融商务’的‘扶贫爱心店铺’销往全国各地,累计实现销售额3000万元左右,为当地农户带来更高的收益,大大地改善了他们的生活质量,带动当地农户脱贫,并走上乡村振兴、共同富裕的道路。”

善道米业连续多年参加建设银行全国多家分行的“龙支付”扶贫活动……善道米业在“善融商务”平台的销量持续增长,累计实现销售额4600万元。 “善融帮你订口粮,五常大米送到家”。期待在未来的日子里,“善融商务”将善道农业更多营养健康的好米送到百姓的餐桌,让大自然的问候从田间到舌尖,直达心间,带给人们一份温暖而又绵长的关怀。