

张家港农商银行 开启企业开办“一站式”服务

为进一步深化政银合作,近日,江苏苏州市行政审批局“先锋惠企、政银合作”企业开办通办项目正式启动,张家港农商银行2台“市场主体登记全城通办”自助一体机随之投入使用。

通过“互联网+政银合作”,张家港农商银行部分网点可在全流程网上注册登记中心为企业提供线下“一站式”登记服务和基于电子营业执照开办银行账户,以及苏州市范围内各个登记机关核发的营业执照通取服务。同时,还可协助客户办理印章刻制、申领发票、社保登记、公积金缴存登记等相关手续,以满足服务对象就近、便利、高效的办事需求。

吴燕 龚宇超

休宁农商银行 走访调研助企纾困

为加快推动“优环境、稳经济、助企业”等政策快速落地生效,安徽休宁农商银行以助企便民融资服务“五进”活动为抓手,积极主动摸排市场主体融资需求,帮助企业纾困解难,不断提升政策知晓度和企业满意度。

“五进”活动开展以来,休宁农商银行党委带头、部门响应、全员行动,共组织1274人次深入园区、街道、社区、乡镇和商圈,走访各类市场主体1274户。休宁农商银行将持续开展“五进”活动,做好金融助企纾困政策宣讲,强化走访对接,摸排企业融资需求,加大对实体经济的支持力度,推进金融助企纾困政策落实落地。

杨星

万安农商银行 担保贷款解企业资金难题

江西力征材料有限公司是万安县近年新招商引进的一家高技术材料小微企业,在每周“入园进企”活动中,万安农商银行客户经理了解到企业资金周转难,便主动联系该企业,深入企业调查并为企业制定配套授信规划。最终,该行积极与县政府下设的万安县茗信融资担保有限公司沟通对接,由茗信融资担保公司提供担保,为企业发放担保贷款490万元,有效解决了企业的燃眉之急。

今年以来,该行累计“专精特新”企业贷款2960余万元。

刘国斌 肖泉

莲都农商银行 提升小微企业金融服务水平

作为地方金融主力军,浙江莲都农商银行积极响应各级党委政府关于助力经济稳进提质攻坚行动的号召,按照监管部门提升普惠小微企业金融服务水平、更好服务“六稳”“六保”等为中小企业纾困的要求,第一时间发布精准强化政策引导、精准推动减费让利、精准优化贷款流程、精准创新信贷产品4个方面20条稳经济工作举措,专列45亿元纾困实体经济专项资金,投入了6000万元减费让利以及一系列的措施。

该行推出“科创贷”“双保贷”、小微易贷等产品,通过“百万市场主体大走访”专项行动和金融卫士大走访将产品精准推向企业。

吴肖笑

黄岩农商银行 加强“放心消费单位”金融服务

今年以来,浙江黄岩农商银行积极贯彻落实台州银保监局关于充分满足消费领域资金需求的统一部署,为助力打造“放心消费在黄岩”升级版,黄岩农商银行与黄岩区市场监督管理局签订了金融助商惠民党建联盟协议,推出商户信用评级建立放心消费商户数据共建共享机制,构建依靠放心消费信用资产积累获得金融支持的融资模式。该行专设10亿元信贷资金,创新“放心贷”专项产品,安排3000万元专项资金为优质商户减免收款手续费,并给予优质商户贷款优惠利率,快速审批绿色通道等金融服务。

截至7月末,该行共为“放心消费单位”授信4.91亿元,涉及放心消费单位291户,贷款余额4.04亿元,惠及放心消费单位291户。

潘朝辉

白城农商银行 加大减费让利落实力度

为积极响应人民银行“支付降费,利于民”集中宣传活动的号召,吉林白城农商银行持续开展减费让利宣传和落实工作,切实提高广大市场主体的政策知晓率和触达率,有效降低市场主体经营成本,优化实体经济发展环境。

减费让利工作是一项长期的惠民工程,为将该工作持续有效地开展下去,该行陆续出台了多项措施,运用金融科技手段,优化内部业务系统,力求政策优惠精准触达人群,并持续强化金融服务能力,提高金融服务质效,真正做到“降费不降质”。

邢海燕

靖宇农商银行减费让利

践行惠企利民责任

根据《中国人民银行支付结算司关于持续推进支付服务减费让利工作的通知》及人民银行、吉林省联社提出的工作要求,靖宇农商银行积极推进减费让利政策,切实担当惠企利民的社会责任,该行营业网点数量16个,均已落实降费政策。

为确保减费让利工作扎实推进,该行高度重视,在行领导统一安排部署下,第一时间组织相关部门讨论研究,共同推动减费让利政策落地。同时制定详细的工作方案,明确责任和分工,明晰任务清单,确保组织到位、推进到位、落实到位。

自接到文件通知,该行采取切实措施,降低对公客户银行账户开户、对公跨行转账、电子银行账户等支付手续费,并将优惠政策范围由小微企业及个体工商户,最大程度支持企业

主体发展。同时,按照工作台账,及时跟进,组织经营机构和部门开展自查,确保价格公示、舆情监测等工作落实到位。

该行充分利用“线上+线下”方式,常态化开展多层次、多方位的减费让利政策专题培训,通过企业微信互动问答、下网点指导帮带等多种形式,全面解读减费让利政策具体内容,确保减费让利政策“入脑入心”,确保大堂经理、柜员等一线人员能够熟练掌握政策,在客户咨询、办理业务的过程中能够为客户准确、快速地提供服务,确保减费让利政策执行效果,帮助客户充分了解并享受减费让利措施和政策红利。

该行积极做好减费让利政策宣传工作,加大宣传力度,通过微信公众号、短视频的多种线上的方式宣传减

费让利的具体政策,扩大宣传覆盖面,切实将政策广泛宣传到客户。首先是统一厅堂布置,16家营业网点在醒目位置均摆放了宣传折页、宣传海报,减费让利公告、服务收费价目表,电子显示屏统一滚动播放减费让利宣传标语。其次是大力开展商户及多渠道宣传。通过发放折页、张贴海报、拉横幅等形式开展对商户宣传、进园区宣传、进企业宣传等,利用外拓和上门拜访对公客户等机会进行宣传。不断扩大减费让利政策的社会影响力。

下一步,靖宇农商银行将进一步提高金融服务质效,支持实体经济发展,将减费让利作为践行“我为群众办实事”的重要抓手,多措并举开展宣传,确保减费让利、惠企利民政策精准落地,为构建百姓美好生活贡献力量。

任鹤

修水农商银行 帮扶返乡农户创业致富

火辣辣的太阳下,基地的村民正忙着采摘成熟的朝天椒,空气里弥漫着火辣辣的气味。基地创办人周林峰看着忙碌的景象不禁喜笑颜开,“百姓能增收、合作社能发展离不开修水农商银行的支持,创业之初,我就想让修水本地美味的辣椒酱走上更多人的餐桌,如果没有江西秀水农商银行发放的贷款,就不能将这一想法付诸实践。”

2016年,在外创业多年的周林峰嗅到了商机,回到家乡种起了朝天椒,创办了修水前山蔬菜种植专业合作社,希望通过自己的努力带领全村百姓致富。创业初期,他便流转了土地50亩用于辣椒种植,建成辣椒加工厂2000平方米,但是资金问题却成了摆在他面前的一道难题。

修水农商银行了解到他的难处后,

主动上门服务,通过走访、调查,在短时间内就向其发放了一笔40万元的信用贷款。资金充裕后,周林峰干事创业的信心更足了,利用“合作社+农户”模式,带动了中桃村20户农户种植辣椒。今年,周林峰准备再流转200亩土地,新建加工厂6000平方米,将自创的“根佬脚”辣椒品牌做大做强。修水农商银行又为他申请了无需提供抵押的九派裕农通贷款,并将贷款额度提高至了120万元。

近年来,修水农商银行持续加大对农村特色产业的信贷投入,积极支持绿色产业发展,帮助农户种下“致富果”、念好“山字经”、做强“产业链”,截至7月末,该行累计向2.7万户农户发放贷款26.93亿元,为当地经济高质量发展源源不断注入金融力量。

匡茗祺

晴隆农商银行 金融“雨露”润泽何首乌种植产业

“前期在你们这里贷了20万元用于扩大种植基地,使得我的何首乌产量逐年上升,今年我还准备继续扩大我的种植基地,不知道你们还能不能支持我?”在贵州晴隆农商银行大厂支行咨询贷款业务的周鑫不确定自己已有贷款了还能否继续申请增贷。

周鑫是晴隆县大厂镇高岭村龙早组的村民,因其所在村常年气温不高、土壤湿润,较为适合何首乌的生长,且何首乌具有安神、养血、活络、解毒、消痈的功效,市场需求大、前景好。发现商机的周鑫从2016年起便开始摸索何首乌的种植,但由于种植不成规模,收入一直不理想。在晴隆县大厂镇党委政府大力发展特色产业的主导下,周鑫便注册成立了晴隆县鑫泰药材种植农民专业合作社。合作社成立后,周鑫向晴隆农商银行大厂支行申请了20万元

贷款,用于扩大何首乌的种植规模和购买一些加工机器。合作社种植基地拓展后,何首乌的产量和销售也随之逐渐增加。

生意越做越大,发展越来越好。如今,周鑫的何首乌种植规模已达近1000亩,主要销往广东等地,经营销售稳定。但不满足于当前发展现状的周鑫还想向晴隆农商银行申请增加30万元的贷款额度,继续扩大种植规模以增加收益。晴隆农商银行大厂支行在了解到其信贷资金需求和基本情况后,向其增贷了30万元的信贷资金,助其合作社不断发展壮大。

截至7月末,晴隆农商银行涉农贷款较年初增长1.61亿元,余额35.15亿元,占各项贷款的95.6%,其中,种植业类贷款余额9.96亿元,养殖业类贷款余额7.27亿元。

温懋荣

山阴农商银行 推进“特色+绿色”产业链发展

今年以来,山西山阴农商银行深入推进“特色+绿色”产业链发展,打通批量获客渠道。截至目前,该行涉农贷款较年初净增6.83亿元,普惠小微企业贷款较年初净增1.48亿元,向5户新能源企业发放贷款8960万元。

该行打通“软信息建立”渠道,不断加强加强与辖内农牧养殖业、新型材料和煤炭再加工企业的重点对接支持,根据行政审批局和税务部门纳税企业AB级名单以及全省重点项目、新型经营主体名单,建立辖内中小微企业档案台账,动

态推进营销进度,稳步加大绿色信贷投放力度;打通“网格化管理”渠道,建立“5+2外拓”“延班外拓”和“包片网格管理”制度,对辖内5镇7乡197个行政村10个社区进行网格划分,积极对接中小微企业特色企业融资需求,主动提供金融服务;打通“一站式服务”渠道,结合县域打造“灵秀古城”,建设“新韵山阴”的绿色转型实际,以光伏发电、风能发电为接入点,开展“走进经济开发区”“政银企对接会”“金融支持个体工商户发展”等系列活动。

王晋玺

鹿泉农商银行 满足“专精特新”企业融资需求

“车间刚完成更新改造,我们的销量就已经增长了近40%。”河北天元药业有限公司经理王军海骄傲地说,“这都要感谢鹿泉农商行的支持,我们才能不断做大做强。”

河北天元药业有限公司是河北省工业和信息化厅评出的“专精特新”示范企业。根据激增的市场需求,该公司打算迅速购买一些设备,增加生产线进一步扩大市场份额,可资金缺口却让王军海犯了难。危难之时,王军海接到了来自鹿泉农商银行的电话,“我们现在要对辖内的专精特新企业进行走访,看公司有没有金融服务方面的需求,我们都将尽力满足。”

原来,鹿泉农商银行在接到上级下发的鹿泉区专精特新企业名单后,就迅速组织信贷部门采用电话沟通、上门走访、联合调研等方式对接企业融资需求,并根据实际情况,协助企业制定具有针对性的融资方案,全力满足“专精特新”企业合理融资需求,以金融“活水”助推“专精特新”企业创新发展。在做好贷前调查后,鹿泉农商银行开辟绿色通道,迅速批复了天元药业1000万元的授信需求,并给予优惠利率为企业进一步减少融资成本。截至目前,鹿泉农商银行已为辖内4家“专精特新”企业发放贷款8850万元。

刘思雯

长治黎都农商银行 创新贷款产品提供便捷服务

“用黎都农商行的银行卡真是太方便了,随时随地都能取钱,从来都不担心现金不够,影响生意。”在韩店常年从事地板砖生意的河北人老关谈起山西黎都农商银行授信卡激动不已,“我刚到这边做生意的时候,用的是我们河北的卡,每次取款都要很多手续费,现在好了,这黎都的卡不仅在柜台、自动取款机取钱不收费,我办了生意备用金以后,还能在我进货资金不方便的时候帮我一把,方便多了。”

近年来,长治黎都农商银行始终定位于“小微企业的本土银行”不动摇,加

大支农支小惠民力度,推出多样化的便民产品和金融服务渠道,真正实现服务百姓“最后100米”。

据悉,黎都农商银行近年来针对不同客户的需求,先后推出了生意备用金、薪享备用金等备用金系列产品及创业贷、农担贷、兴隆贷等业务,信贷业务品种由过去简单的保证、抵押、质押增加到现在的近30种,让客户自由选择,最方便、最快捷地满足广大老百姓和中小微企业主体的资金需求。截至7月末,该行各项贷款余额90.6亿元,较年初上升15亿元。

张晓琳



近年来,湖南邵阳农商银行把支持油茶产业发展作为乡村振兴、生态文明重点工作来抓,不断加大信贷投入,助推农民实施油茶低改,创建油茶科普示范基地、油茶文化博览馆和农文旅建设,促进三产融合,在该行的有力支持下,目前,祁阳市发展油茶林面积达62.56万亩,万亩连片油茶基地6个,油茶种植大户228户,油茶加工企业10家,年产油茶1.5万吨,产值20亿元以上。图为该行董事长陈朝辉(中)在祁阳唐家山万亩油茶基地了解油茶生长情况。

陈春仲

蔚县农信联社加强“政银企”合作 为地方特色产业提供金融支持

为推动银企资金供需双方深入了解、直接交流及广泛合作,切实解决企业融资需求,日前,由河北蔚县人民政府主办,蔚县农信联社、蔚县金融办、蔚县市场监管局、蔚县税务局承办的2022年蔚县第八次政银企对接会(餐饮业、药店专场)在蔚县荣逸·阿尔卡迪亚国际会议中心召开。

作为本次政银企对接会的承办单位,同时也是唯一一家参加会议的金融机构,蔚县农信联社聚焦主业,突出特色化、差异化服务,助力乡村振兴及县域小微企业发展。会上,蔚县联社理事长王泽峰首先向大会致

辞,介绍本次大会前期各项准备工作。会议召开目的及预期达到的效果。蔚县联社业务骨干介绍了“党建+金融”双基共建、整村授信助力全县乡村振兴工作,并详细介绍了蔚县联社养殖贷、先锋贷、税易贷、种植贷等多款贷款产品。会上还启动了蔚县联社“杏”运贷、五谷贷新产品发布仪式,蔚县联社副主任对两款新产品产生背景、产品特性、用款额度等进行了详细介绍,并由县委书记、河北省联社张家口审计中心党委书记、主任等八位领导共同启动蔚县联社新产品发布仪式。“杏”运贷、五谷贷的

推出为助推蔚县地方特色产业,支农支小提供了有效支持。

为牢牢把握“疫情要防住、经济要稳住、发展要安全”的要求,进一步打造诚信经济环境,引领示范重信守诺标杆企业及信用村镇,会上,该联社为10家优质企业及10家行政村颁发了重信守诺优质企业奖牌及明星信用村奖杯及荣誉证书,鼓励大家重信守诺,共同打造良好营商环境。签约仪式上,蔚县联社分别与县内餐饮行业、药店代表及小微企业代表进行现场签约,签订合作意向书,达成合作意向6430万元。

王鹏霞 曹丽萍

商河农商银行多点发力 助“专精特新”企业成为“小巨人”

为加大“专精特新”企业信贷支持力度,推动辖内“专精特新”企业快速发展,山东商河农商银行通过召开政银企座谈会、创新信贷产品、提升金融服务等措施,助推更多“专精特新”中小企业成为各领域的“小巨人”。截至7月末,商河农商银行已累计为7家“专精特新”企业发放贷款0.9亿元,以精准的金融服务助力更多有潜力的“专精特新”企业驶入发展“快车道”。

商河农商银行联合商河县开发区管委会举办银政企沙龙活动,邀请山东创伟外墙保温材料集团有限公司等8家“专精特新”中小企业负责人参加活动。活动现场,与会企业现场交流了目前的经营情况和资金需求情况,针对“专精特新”企业“无抵押、融资难”的问

题,商河农商银行详细介绍助力“专精特新”中小企业信贷政策以及“人才贷”“小微企业主贷”等特色信贷产品办理条件,现场与8家企业签订合作意向书并指定专人为企业提供金融服务。

“商河农商银行这种灵活的信贷业务模式,很好地缓解了企业的融资压力,让我们有更充足的资金、更充分的信心去做好企业。”近日,山东天润和生物工程有限公司负责人表示。

山东天润和生物工程有限公司,主营加工制造各种微生物菌剂,现拥有年产10000吨微生物项目生产车间及附属综合仓库车间和辅助车间,拥有国内先进的高标准发酵生产线和实验设备,主要生产枯草芽孢杆菌、胶冻芽孢杆菌等微生物菌剂。目前,该公司已被评为科技型中小企业,现有专利信息25

条。近两年因产品创新、规模扩大,带来融资需求增长,但受限于无抵押担保导致新增融资困难。

了解到这一情况后,商河农商银行及时与企业负责人对接,针对企业融资需求,该行为其量身定制融资方案,由该公司权属知识产权提供质押,为企业发放300万元知识产权质押贷款,不仅及时解决企业资金问题,还使企业节约了融资成本,得到企业对该行信贷服务的高度认可。

下一步,商河农商银行将继续紧跟国家战略导向,按照省联社、办事处关于支持“专精特新”企业工作部署,持续加大金融服务实体经济力度,由“点”到“面”拓展服务“专精特新”的融资覆盖面,培育和支持更多的“专精特新”企业成长壮大。

赵婷 于磊