

建行「裕农通」之窗

第十九期

裕农兴乡

建设银行单县支行

拓展“裕农通”市场 振兴县域经济

今年以来,建设银行单县支行紧紧围绕“裕农通”市场拓展,振兴县域经济,培养高质量业主”工作思路,对接山东省单县文明村村委会,全面开展业务合作,并成立了“张富清乡村振兴青年突击队”,不断加强建设银行普惠金融品牌影响力。

今年3月,建设银行单县支行行长带领“张富清乡村振兴青年突击队”前往单县终兴镇小圈子村举行服务点“裕农通”揭牌仪式,“裕农通”服务点的建立,让附近村民在家门口就能办理缴费业务。

建设银行单县支行还鼓励“裕农通”服务点对接乡镇企业,利用“建行生活”平台增加与客户的粘性,努力实现县域经营新突破。单县徐寨镇毛庄村“裕农通”服务点业主郭召省就是优秀“裕农通”服务点代表之一。

毛庄村“裕农通”服务点是农村超市,已入驻“建行生活”平台。郭召省通过前期培训,已熟练掌握运用“裕农通”智能POS机、养老保险和医疗保险“两险”缴费以及电费、话费、党费等缴纳流程。郭召省还主动对接毛庄村附近的玻璃纤维厂,积极宣传“裕农通”服务点,在建设银行单县支行员工的协助下,结合手机银行、信用卡、普惠金融贷款、代发工资、“薪享通”存款创新产品和“快贷”等优质产品,以“建行生活”惠客活动和“满减”活动吸引企业职工办卡、绑卡,与企业高层签约代发协议,开拓农村金融市场,多方位提升建设银行品牌形象。郭召省还多次邀请建设银行单县支行员工前往玻璃纤维厂开办金融小课堂,重点根据当地村民需求,宣传与其相对应的普惠金融产品,如装修分期、“快贷”、大额存单以及反诈诈骗等多样化的金融知识,将现代金融服务送到村民家门口,联合“裕农通”服务点业主共同开展金融服务业务,提升服务点效能。

今年4月,因受新冠肺炎疫情影响,建设银行单县支行下乡服务一度受阻,该支行分管领导号召团队创新工作思路,把“裕农通”服务点变为防疫阵地,对接单县终兴镇蔡溜卫生室服务点,派人定期前往宣传疫情防控知识,充分利用建设银行单县支行“微医通”平台,积极推广“裕农通”微医通,增加当地村民对建设银行的品牌认同度。“张富清乡村振兴青年突击队”一行还多次前往终兴镇蔡溜卫生室服务点为村民们送口罩、手套、消毒液等防疫物资,以良好的形象服务当地村民百姓,以实际行动“裕农惠农”,扎根县城,服务县域,以“裕农通+”践行普惠金融,拓宽服务范围。

下一步,建设银行单县支行将坚持“不忘初心,牢记使命”,把建设银行的优质金融产品送到田间地头,惠及乡村百姓。

杨硕

喜迎二十大 奋进新征程

人物专访

求真务实 开拓创新

——访建设银行荆州分行党委书记、行长向黔



□ 本报记者 霍云鹏

赓续红色基因 凝聚党建力量

自开展巩固拓展脱贫攻坚成果与乡村振兴有效衔接工作以来,建设银行湖北荆州分行党委书记、行长向黔和党委班子成员带领全行干部职工深入学习贯彻习近平总书记新时代中国特色社会主义思想,认真落实党的十九大及历次全会精神,发扬“上下同心、尽锐出战、精准务实、开拓创新、攻坚克难、不负人民”的脱贫攻坚精神,深入基层支行和联学共建村党支部,推进“党建+乡村振兴”工作高效实施。2021年,建设银行荆州分行被建设银行总行评为“巩固拓展脱贫攻坚成果工作先进集体”。

建设银行荆州分行党委始终把讲政治融入日常工作中,通过集中学习和个人自学相结合,不断提高员工政治判断力、政治领悟力、政治执行力,坚持从讲政治的高度贯彻落实服务乡村振兴工作。

建设银行荆州分行在向黔的带领下,充分利用本地红色资源,组织党员干部到烈士陵园等地接受革命传统教育,让党员干部从中汲取精神力量,传承红色基因,助力乡村振兴;督导推进基层党组织抓党建、强组织,做实“党建+”,与结对村开展党建共抓、党史共学、工作共推、成果共享工作,筑牢实施乡村振兴工

作基础。

此外,建设银行荆州分行作为乡村振兴提供了坚强的组织保障和人才支持,坚持“派强用好、严管厚爱、真抓实干、务实求效”原则,选派11名党员干部开展驻队工作,选派6名青年员工挂职县支行乡村振兴专职副行长。驻队党员干部协助村委会选优训强村干部队伍,发展年轻党员,培养村级后备力量;参与并监督村支部组织生活,加强党员教育管理,提升村班子战斗力。

强化作风建设 全面从严治党

作为建设银行荆州分行带头人,向黔坚决整治形式主义、官僚主义,在服务三农工作中,倡导全行员工做到“三学”:学懂、学通、学明白;“三干”:主动干事、干事担当、干出成效;“三真”:数据真调研,产业真了解,农户真帮扶。同时,通过采取精简文件、压缩会议等举措,集中精力抓发展,让乡村振兴走进田间地头。

建设银行荆州分行定期召开党委研究部署党的建设和全面从严治党、党风廉政建设和反腐败等工作,把党的政治建设摆在首位,严明政治纪律和政治规矩,将严守规章制度作为从严治党的底线基础来抓,在乡村振兴工作中,坚持做到“不抽群众一支烟、不喝群众一口水、不吃群众一顿饭”,打造一支作

风过硬、纪律严明、能打硬仗的乡村振兴干部队伍。

秉承为民情怀 践行初心使命

建设银行荆州分行党委将解决社会痛点、难点和群众“急难愁盼”问题作为践行初心使命的主方向,将乡村振兴作为践行“新金融”行动的主战场,贯彻新发展理念,构建建设银行荆州分行发展新格局。

自开展乡村振兴工作以来,向黔和党委班子成员一道,坚守为民情怀,加大走访调研力度,深入乡村进一步解民情,带着问题想方案,实现精准施策。一年多来,建设银行荆州分行重点调研小龙虾、淡水鱼、莲藕、优质稻米、油菜5个特色产业,走访1189个村组,采集地力补贴、农业保险、种植养殖信息等60多万条涉农数据,为支农惠农纯信用贷款产品投放落地、满足涉农主体资金需求打下基础。

荆州市地处江汉平原腹地,农业资源丰富。凭借“空、铁、公、水”发达的交通网络,荆州市坐拥从育种改良、种植培育、饲料生产、农药生产到经销贸易等多个环节的种植养殖产业链要素。向黔带领全行员工,按照荆州市委、市政府打造“小龙虾千亿产业”规划,运用产业链“快贷”“裕农信用贷”

等产品给予重点支持,累计投放贷款6.5亿元,惠及3400多户新型农业经营主体。同时,建设银行荆州分行还协调上级银行和县政府协助建设智慧水产品批发市场,目前正有序推进“中国虾仓”监利小龙虾交易中心数字交易平台试点工作。

当谈到开展乡村振兴金融服务业务的感悟时,向黔表示:“一是真抓实干促投放,让基层党委、政府对我们有认同感,做好金融‘活水’精准滴灌,让新农业主体和农户有获得感。二是员工的政治意识和责任意识得到了强化,在实际工作中争创佳绩有了成就感,切实提升了团队的向心力、凝聚力、战斗力。三是依托自身金融科技优势,以大数据为核心生产要素,运用数字化经营打法,开拓了新的业务领域,在支持地方农业产业发展过程中实现了企业价值。四是乡村振兴业务是‘党建+’工作的重要环节,党建引领为开创乡村振兴新局面提供了坚强组织保障。”

在建设银行荆州分行党委的带领下,该行员工撸起袖子、卷起裤腿,深入农村田野;脚上沾着泥土,心里装着乡亲,倾听农户需求;通过线上线下“一体化推进”,发扬勤奋严谨、求真务实的工作作风,用金融“活水”精准滴灌三农,奋力谱写助力乡村振兴精彩华章。

建设银行黑龙江省分行

首创“龙牧贷”助力“菜篮子”工程

夏秋之交,在黑龙江广袤的黑土地上,水稻、玉米、大豆等农作物正在拔节生长,粒粒粮食日渐饱满,预示着又一个丰收年景的到来。这些粮食不仅将成为人们餐桌上的美味、丰盈着“米袋子”,也将为畜牧业提供更为充足的饲料,继而充实百姓的“菜篮子”。

日前,黑龙江省大庆市夫聚源养殖农民专业合作社社长常福舜眼看着通过线上申请几分钟就到账的156万元“龙牧贷”兴奋地表示:“现在通过手机一点,贷款就到账了,而且利率还低,这是我们养殖户做梦都不敢想的!现在种地缺钱有‘地押云贷’,养猪缺钱有‘龙牧贷’,农民的日子好了起来。”

这笔信贷来源于建设银行黑龙江省分行在业界首创的纯信用、免抵押的“龙牧贷”。该产品兼具大数据增信、物联网风控、人工智能识别的先进性、实用性、便捷性,可有效破解养殖户授信、抵押等难题。“龙牧贷”首期产品面向生猪养殖场(户),最高授信额300万元,年化利率低至4.7525%,贷款期限6个月,申请、支用、还款全流程线上操作,随借随还。“龙牧贷”自7月23日面市以来一个月,就扩展至全省56个县(市、

区),惠及130多家养殖场(户),授信总金额突破6000万元。

“龙牧贷”这一产品的成功面市,是黑龙江省农业农村厅与建设银行黑龙江省分行战略合作的又一重要成果。双方共建“数字畜牧”省级产业互联网公共服务平台,开创产业级“畜牧大数据+人工智能”支农新模式,首期建成“兽医大数据+产业链金融服务”子平台,首创“龙牧贷”线上信贷产品,先在产业互联网养殖端发力,有效支持“菜篮子”工程。

据黑龙江省农业农村厅兽医处处长邵伟介绍,黑龙江省兽医数字化服务平台是以动物产地检疫数据为核心并延展至兽医各业务领域的数据共享数字化综合服务平台。“龙牧贷”的推出,是“政银”协同发力、赋能产业发展的创新之举,通过兽医大数据有效解决了养猪场(户)融资难、融资贵问题。下一步,还将为生猪养殖以外养殖场(户)以及兽药、屠宰加工等全产业链主体提供更高质量、更为精准的全方位、立体化金融服务。

建设银行黑龙江省分行乡村振兴金融部总经理贾东表示,“数字畜牧”省级产业互联网公共服务平台是全国

首覆盖畜牧业全产业链、全场景、可为各方主体提供“金融+非金融”综合服务的产业生态平台,在生态场景构建方面,致力于建设养殖端、流通端、销售端产业互联网生态体系。在养殖端,依托黑龙江省兽医数字化服务平台和“智慧龙牧”APP,聚合政府行业监管和产业链数据,结合建设银行金融科技能力、风控能力以及对物联网、人工智能、大数据等技术的综合应用,创新性构建多维度准入和风控模型、信用评价体系;以“监管+经营+金融”为创新要素,以“大数据+物联网+人工智能”为创新手段,首创“龙牧贷”产品。“龙牧贷”产品对养殖户的准入门槛不高,以生猪养殖主体为例,只要具备生猪养殖营业执照,在“智慧龙牧”APP有近180天生猪出栏数据、能繁母猪达到20头以上等条件就可线上申请。

据悉,在产业生态打造方面,黑龙江省农业农村厅、建设银行黑龙江省分行将继续深度合作,融合畜牧业产业链、供应链、创新链、价值链,持续拓展产业级“金融+非金融”服务领域,助力提高畜牧业整体价值和竞争力。

杜宁 秦蕊颜

建设银行耒阳支行

绿色金融助推乡村振兴

普惠金融

最是江南风景好,蔡伦故里乡色新。在美景丰繁、沃野千里,一支善引“活水”的金融团队——建设银行耒阳支行始终活跃在湖南省耒阳市“希望的田野”上,以初心践使命,以担当,以善作为书写乡村振兴高质量发展新篇章。

近年来,建设银行耒阳支行以绿色发展理念不断创新金融产品,解决乡村产业项目的资金缺口,丰富绿色经济和美丽经济的价值转化路径,为乡村振兴提供新支点,受到了当地农业部门和群众的广泛好评。该支行立足“一镇一品”,创新推出“大和草鱼贷”“龙塘茶香贷”“长坪香猪贷”“哲桥油茶贷”等11项颇具地域特色的绿色金融服务模式,不仅丰富了“新金融”行动的绿色内涵,还让一大批新农业、新农村在乡村振兴战略和金融“活水”的润泽下焕发新生。

寻求帮助。”建设银行耒阳支行行长高辉清晰记得当时吴支书已经跑了几家银行了,都说很难做贷款,可把他急坏了。农户有难题,建设银行不能袖手旁观。高辉表示:“乡村就是耒阳的‘绿肺’,油茶产业就是乡村绿色经济的‘百亿银行’,要发展绿色金融,就要关注像油茶这样的绿色农业,帮助乡村发挥提供生态产品的重要功能。”

耒阳,被誉为中国油茶之乡,这里的茶林和茶油俗称“绿海金油”。建设银行耒阳支行经过扎实的“山野调查”,选定油茶种植面积大、且集中的哲桥镇作为“油茶贷”绿色金融服务主阵地。这款服务产品充分考虑了生态种植借款主体特色,申请便捷,审核快速,可以很好地满足合作社规模化生产种植、技术培育和深加工、产业链升级等一系列需求。同时,该支行还引入政策性融资担保增信,联合农业部门一起为“油茶贷”保驾护航,为油茶种植基地、合作社等生态农业规模发展打通瓶颈,实现生态资源的经济价值,这不仅是哲桥油茶产业,龙塘茶叶、新市水稻、水东江蓝莓等地域特色产业也在该行的绿色金融普惠下拔节生长,生机勃勃。

精准滴灌

提升绿色金融“新服务”

“在耒阳市大和圩乡,约有700多户农户从事草鱼养殖,年总产量近1万吨。通过品牌培育,几年前,大和草鱼

通过了‘国家农产品地理标志’登记,打响了大和草鱼的品牌,产品畅销全国,远销欧美。乡里准备扩大大和草鱼养殖规模,但因受新冠肺炎疫情影响,苦于缺少资金支持。”大和圩乡农业综合服务中心工作人员表达了产业发展对资金的渴求,急于探寻当地特色生态农业价值转化路径。建设银行耒阳支行行长高辉获悉情况后,多次带队下沉田间岸边,对接相关农业部门,梳理该类客户群体需求,并加快沟通解决方案。仅用半个月就为该合作社量身打造了整套绿色金融服务。

5月18日,首笔200万元大和鱼贷款成功落地。“建设银行这项贷款服务实实在在地帮当地农民增收增效,感谢他们的服务!”耒阳农业部门相关负责人如是说。全国乡村振兴青年先锋刘艳辉是大和鱼协会的一员,他不禁感叹道:“因为涉农免税,无法满足常规的中小微企业信贷方案准入条件,很多养殖户贷不到款。有了建设银行的贷款,这下困扰大家的资金难题有了一个更便捷、更惠民的解决方案。”他高兴地向建设银行耒阳支行发出邀请:“请你们尽量抽出时间,现场给我们讲解和指导。”

一家合作社到一批合作社,从一项产业到一批产业,绿色金融蕴含着巨大的社会价值,一头连着田间地头,一头连着千家万户的餐桌,既是农民富裕富足的推动力,又是乡村振兴和生态安全的保障力。建设银行耒阳支行正用



金融“活水”滋养田间地头,探索“绿水青山就是金山银山”生态产业发展路径,让绿色金融更适配农村,了解农业、懂得农民。

金融赋能

打造乡村振兴“新港湾”

上“讲台”,下“地头”。6月初,一堂带有“泥土味”的党课正在田间地头火热开讲。原来,建设银行耒阳支行行长高辉带领党员干部来到永济镇太和边村,与镇村两级党员共同探讨如何办好“乡村振兴大讲堂”,大力实施建设银行“金点子工程”。这是建设银行耒阳支行以“先锋党课讲坛”为载体,党建赋能乡村振兴的一个缩影。

耒阳市农村幅员辽阔,很多乡村地处偏远,甚至没有通公路。在办公室,“乡村金融服务队”是光鲜亮丽的“白领”;到了农村,他们又成了一头扎进基层、双脚沾满泥土的“拓荒人”。在一个个乡村洽谈、装机、培训、提供金融便民服务。“这是以前做梦也没想到的事。”海拔

达到800米的导子镇沙明村,与镇上银行网点相隔20里羊肠山路,曾经是一道难以逾越的“金融鸿沟”。老村支书说:“随着建设银行普惠服务点开设了到村部,村民们不用再走一两个小时去镇里了。”

“活水”润乡村,金融助振兴。该支行经过几年的布点,在耒阳市,像这样下沉到村一级的金融服务已实现了378个行政村全覆盖,大量偏远贫困村由“金融盲区”一步对接上了现代金融服务,在家门口就能为村民提供“政务+金融+非金融”服务。据统计,该支行自2018年开始布局乡村金融,已建成378个“裕农通-金湘通”普惠金融服务点,累计交易量30余万笔,涉农交易金额3.50亿元。

道固远,笃行可至;事虽巨,坚为必成。建设银行耒阳分行正坚定决心,埋头苦干,不断增进民生福祉,走好高质量发展之路,将“新金融”的触角延伸至农村,构筑新时代乡村绿色金融发展,用金融“活水”浇灌乡村振兴的“万亩良田”,以优异成绩迎接党的二十大胜利召开。

周舟

建设银行广东省分行 为乡村振兴注入金融“活水”

近年来,建设银行广东省分行积极服务地方经济社会发展大局,实施乡村振兴战略,从2018年到2022年6月,已向广东省农业领域发放农业贷款超1400亿元,支持农业龙头企业、家庭农场、农民专业合作社等新型农业经营主体超过4000家,惠及农户近100万户,为农业产业发展提供了源源不断的金融“活水”,全力为农业产业“保驾护航”。

8月初,广东省开平市某家禽养殖场邓先生高兴地说:“想不到根据我购买农业保险的数据,建设银行就直接放款了,不用抵押,不用提交资料,在手机点一点,贷款就到账了,方便又快捷。”农场主邓先生说的是建设银行针对种植养殖户创新推出的“裕农快贷”产品。

邓先生从事马冈鸡养殖10余年,是当地的马冈鸡养殖能手。近期,邓先生计划扩大农场养殖规模,如何获取发展资金是当务之急。

建设银行开平支行客户经理小张在得知邓先生资金需求后,通过电话联系上邓先生,随即向其推荐“裕农快贷”产品,由于农场地处赤水镇农村,距离开平市区有1个小时的车程,客户经理小张便通过视频,耐心指导邓先生通过建设银行“裕农通”APP进行贷款申请,不到5分钟,便成功支用8万元,解决了购买鸡苗的资金需求。

笔者走进江门市绿诚农副产品有限公司在鹤山市宅梧镇双龙村的种植基地,田间绿油油的菜心长势喜人,农户正在忙着收获蔬菜、装筐,配送中心运输车辆在一旁等候装车。

江门市绿诚农副产品有限公司是一家提供新鲜蔬菜类、肉类等食材配送和餐饮服务的专业化公司,拥有1200亩种植基地,为100多家党政机关和企事业单位食堂提供配送服务。该公司虽然成立时间不长,但凭借专业和优质的服务,现已成长为市级农业龙头企业。该公司在快速发展的同时,资金需求也随之增加。建设银行江门市支行在了解到该公司资金需求后,根据其纳税情况,提供了100万元贷款支持,助力打通农产品从田间地头到市民餐桌的“最后一公里”,让市民吃上“放心菜”。

宋晓华