

# 建行「裕农通」之窗

第二十一期

普惠金融

## 建设银行九江市分行 “金智惠民—乡村振兴” 学子下乡实践再起航

一代人有着一代人的“长征”，一代人有着一代人的担当，青春的力量始终在接续奋斗中不断闪耀激荡。这个夏天，江西省九江市的万名青年学子集结在建设银行九江市分行“金智惠民—乡村振兴”暑期下乡实践活动中，走入乡村田野间，奋力书写无愧于时代的青春华章。

### 新青年 勾勒闪亮姿态

作为新时代的奋斗者，青年是乡村振兴的重要力量，承载着传播知识、贡献智慧、助力美丽乡村建设的责任与使命。学子们通过“我为乡村献微课”实践活动，用丰富多样的主题形式，把金融知识、防疫措施、农业技术等方面的知识普及活动开展得有声有色。学子们还积极参与乡村振兴主题调查，化身“小小调查员”，深入乡村走访，邀约“裕农学堂”当地村民、村干部、个体工商户等参与调查，了解脱贫攻坚成果及乡村发展新貌，助力提升乡村金融服务水平。

### 新金融 铺就振兴之路

如今，“裕农通”服务点已经遍布乡村田野，广大农户足不出户就可享受“存贷汇缴”一站式金融服务。下乡学子们走进乡村，为“裕农通”代言，向村民们讲解“裕农通”的使用方法；就乡村振兴课题与当地干部、农民企业家和农户座谈交流，宣讲建设银行“三大战略”，解读建设银行信贷政策，并在了解真实村情村貌的基础上，积极为助力乡村发展建言献策。他们用知识的光芒点燃了乡村振兴的希望，让金融“活水”滋润着每一寸乡村田野。

### 新希望 载着未来出发

“学子下乡活动让我有机会再次重返我的家乡，我看见的是一个正在蜕变中的美丽乡村。乡村小径旁的河水不再浑浊，水泥马路通到家家户户门口，房屋不再破旧不堪，楼房外墙全部刷新……乡村振兴确实正在改变我们一代人的生活方式。我从乡村离去，而今再回乡村，很想为乡村振兴贡献一份力量。”江西师范大学下乡学子鲍文感慨道，她跟随建设银行九江市分行实践队下乡走访，看着家乡发生的巨变，更坚定了为乡村振兴贡献青春力量的决心。

青年兴则国家兴，青年强则国家强。一张张青春年少的面庞，一句句热忱真挚的誓言，青年学子们真诚表达着投身于“新金融”服务乡村振兴事业的志气、朝气、底气。面对徐徐展开的梦想画卷，学子们以实践活动为起点，释放激情，追逐理想，迈步新征程，筑梦新舞台，在乡村振兴的生动实践中放飞青春梦想。

朱彦

## 喜迎二十大 奋进新征程 裕农兴乡

□ 本报记者 张振京 龚杰

近年来，建设银行亳州市分行认真贯彻落实乡村振兴战略决策部署，坚持以人民为中心，践行“新金融”行动，为建设美好亳州、助力打造安徽省美丽乡村贡献建设银行力量。

### 构建“裕农”金融生态圈

今年以来，建设银行亳州市分行围绕农业农村痛点、难点，与亳州市政府及“三县一区”实现全面战略合作，积极打造“1211”“裕农”金融生态圈。

在工作中，该分行与亳州市农业农村局联合支持乡村振兴战略合作，先后与蒙城县、利辛县签订三资管理平台合作协议，以农村三资及产权交易、智慧村务平台为着力点，助力乡村治理，打造乡村政务场景，目前该分行“三资”管理平台已在蒙城县签约上线，成功试点上线18个村级组织“智慧村务综合服务平台”小程序；积极搭建“裕农通”乡村振兴综合服务平台，普及金融知识和惠农政策；在亳州市近90%的乡村设立“裕农通”服务点1564个，村民足不出户就能办理小

额存取款等业务，实现电费、水费、燃气费、电费、社保缴费等11项民生服务项目线上缴纳，累计完成17万多笔线上缴费。

建设银行亳州市分行还应用数字化工具，推行服务点线下网格化、线上智能化风控体系建设，强化对服务点经营风险与合规问题远程管控；优化贷后管理系统和数字化风控平台，部署85个监测模型，提升农户贷款风险管控能力。截至6月末，该分行涉农贷款不良率低于0.22%，资产质量保持良好水平。

### 拓宽“裕农”致富路

建设银行亳州市分行围绕解决农户融资难、贷款难问题，结合区域特色，积极创新金融产品，相继推出了“裕农快贷”系列，户用“光伏贷”等信贷产品，并充分发挥建设银行便利农民的金融服务优势，为乡村振兴提供全方位资金支持。

日前，家住安徽省蒙城县立仓镇老街区第一新村的杨婧欣喜地收到了来自建设银行亳州市分行19.37万元贷款，“本以为咱的小项目没法贷到款，没想到这么快就下来了，咱家屋顶上的

光伏发电设备购买有希望了。”目前，杨婧家的发电组件已经并网发电，第一个月的发电收益款已经顺利到账。这笔贷款是建设银行亳州市分行成功发放的安徽省系统内第一笔支农贷款——户用“光伏贷”。

在基于对蒙城光伏用户客群分析的基础上，建设银行亳州市分行还通过“企业+银行+农户”合作模式，向农户推出助农项目，突破个人支农贷款年限限制，打造支农贷款特色产品，这是该分行践行“新金融”服务乡村振兴的一项创新举措，像杨婧一样受益建设银行信贷创新的案例数不胜数。

建设银行亳州市分行还围绕中医药产业，联合当地龙头企业神农谷中药材交易中心，通过获取其上游种植户、中药商交易数据，为其上游供货商提供纯信用、纯线上的产业贷款，项目合作额度3亿元。同时，建设银行亳州市分行与亳州市融资担保公司合作，积极开展“农担贷”业务，对双方同意授信的客户进行“见贷即保”，目前第一批与市农担开展的贷款已陆续投放。截至6月末，该分行农户贷款新增14.96亿元，在

涉农贷款中占比达70%以上。

安徽金沙河面业有限责任公司是亳州重点招商引资企业，主要经营米、面粉制品、销售和玉米收购、加工、销售等，建设银行亳州市分行迅速了解企业金融需求，成功为企业“粮食加工及包装饮用水生产一期项目”授信5.2亿元，目前已累计投放4.78亿元，同时还为企业上线了“银企”直连项目，有力支持企业生产建设，助力涡阳县小麦种植业的发展。

### 扩大“裕农”服务半径

近年来，建设银行亳州市分行深入辖内各乡村，开展定点帮扶，向经济困难学生发放9万余元专项奖励基金，启动100余名小学生阅读圆梦。该分行还利用16个营业网点开辟“劳动者港湾”区域，为全市交警、环卫工人、快递员等劳动者提供读书、休息、饮水、热饭等公益服务，彰显国有大银行的人文关怀、责任意识和担当精神。

今年年初，受新冠肺炎疫情影响，亳州柴庙村供应上海的蔬菜因运输受阻，导致柴庙村大棚蔬菜出现滞销，建

设银行亳州市分行主动与当地农产品协会会长胡守山进行联系，第一时间发起员工认购倡导书，鼓励大家积极购买。当天，柴庙村党总支书记冯训方与建设银行亳州市分行员工们一起把2000斤蔬菜运送到。由于叶菜类产品保存时间短，该分行还为其进行大力宣传，全力帮助农户解决蔬菜滞销问题。

“谢谢建设银行为我们捐赠太阳能路灯，以后晚间出行再也不用手电筒照明了！”利辛县王人镇太原村村民王少峰如是说。

原来，太原村村民以前晚上出行全靠手电筒、手机照明，不仅十分不方便，而且十分不安全。建设银行亳州市分行在进行定点帮扶调研工作时了解到，太原村近3公里的道路夜晚一片漆黑，给村民出行带来不便。为了方便村民出行，完善太原村基础设施，改善村民生产生活条件，建设银行亳州市分行将安装太阳能路灯工程作为定点帮扶的首要任务，积极申报捐赠太阳能路灯项目，累计向太原村捐赠太阳能路灯53盏，明亮的路灯成为村里一道亮丽的风景，也点亮了村民们对美好幸福生活的向往。

助力实体

## 建设银行黑龙江省分行 驻村工作队点亮乡村振兴富民路



建设银行黑龙江省分行员工以购代捐支持“菜园经济”

“这菜真是新鲜，家里人都说好吃，想下周接着订。”油豆角、西红柿、黄瓜、茄子……这些前一天还在菜地里生长的绿色有机蔬菜第二天就到了单位食堂和职工家里的餐桌上，随之而来的是如潮的点赞和不断的订单，这是建设银行黑龙江省分行驻村工作队帮扶延寿县六团镇富源村发展“菜园经济”的生动写照。

“富源村每家都有菜园子，为持续巩固拓展脱贫攻坚成果，深入贯彻落实党中央关于加快实施乡村振兴战略的要求，我们驻村工作队年初就结合富源村实际情况，因地制宜发展‘菜园经济’和糯玉米种植项目，将村民菜园中的绿色有机蔬菜送到单位职工的餐桌上，既促进了村民增收，又满足了职工对绿色有机蔬菜的需求，实现了‘利他’和‘共赢’。”建设银行黑龙江省分行驻村工作队队长段红峰介绍说。

春种一粒粟，秋收万颗子。驻村工作队成员深谙抢抓早的道理，刚一开

春，他们的脚步就踏遍了富源村的家家户户，动员乡亲们在家中小菜园里种植绿色有机蔬菜。“种是能种，到时候咋卖呢？我们家里劳动力本来就少，要是赶上秋收，顾了这头就顾不上那头。”乡亲们虽有种菜热情，但担心销路和收入问题。“大伙儿别担心，我们已经研究好了，咱们就来个‘结对子’，由我们建设银行黑龙江省分行员工和村民结对子，定制小菜园。同时采取错峰种植方式，分批次供应糯玉米，只要大家把好质量关，丰收后我们帮着大伙儿打开销路！”驻村工作队成员的一番讲解彻底打消了乡亲们的顾虑。

五谷者，万民之命；农耕者，百业之基。耕土、撒籽、压苗、施农家肥……转眼间村民迎来了收获的季节。“从8月5日起，我们将每周五分批收菜和送菜，请村民及时查看群消息。”驻村工作队成员在微信群里发布的这则消息让宁静的小山村立刻热闹起来，村民们有的用筐，有的

用桶，有的用编织袋，纷纷奔向自家菜园。

八月的天，孩儿的脸。8月19日早晨，突降暴雨，这让驻村工作队原定清晨四点开始摘菜的计划不得不向后推迟。上午10点，暴雨转中雨，驻村工作队成员和村支部书记顶风冒雨帮村民采摘蔬菜。为了能在下班前将玉米送到银行员工手上，驻村工作队决定分两批次派送。“一个是我们驻村工作队的小车，主要派送哈尔滨城区8家支行；一个是省分行捐赠村里的箱货车，主要派送省分行本部。我们预计下午二点左右到达哈尔滨。”秋雨绵密，路途遥远，任务艰巨，驻村工作队的三名成员齐上阵，这一忙就是大半天，当队员们拖着疲惫的身体返回富源村时已是繁星满天。

“尽管过程辛苦，但成绩可喜！”山村的夜晚静谧而迷人，驻村工作队成员就着驻地的灯光盘点销售情况。“建设银行驻村工作队帮我家卖了120斤蔬菜，收入480元。我看啊，自家菜园搞‘菜园经济’既没啥成本，还有收入，主要是还帮销售，明年得接着干！”村民姜树山此时在微信群里发了一条信息引起乡亲们的跟评和点赞。

在“三带一融”理念的倡导和“以购代捐”模式的引领下，“菜园经济”项目得到了建设银行黑龙江省分行党群工作部、总务部（食堂）和各部门员工的大力支持。目前，驻村工作队已累计向哈尔滨市机构和职工售卖蔬菜327公斤、玉米4500穗，销售额达1.15万余元，为村民增收2600元，带动脱贫户15户。

从基础设施建设到修建文化广场，从引入金融“活水”到发展产业经济，建设银行黑龙江省分行驻村工作队走在乡村振兴道路上的脚步愈加铿锵有力。工作队成员表示，将不断拓宽村民增收渠道，把小庭院“方寸地”变成幸福生活“增收园”，不断为富源村建设和发展注入新动能。

秦慧颜 陈鹏

## 建设银行北京门头沟支行构建“新场景” 绘就京郊美丽乡村新画卷

置明亮整洁，货架上的商品琳琅满目，分类井井有条，款台布放的“裕农通”智能终端设备还能提供基础金融服务。据了解，这家“乡村便民商业网点”是北京市首家农村便民商业网点改造项目的成功试点，近期刚完成改造并投入运营。

为了提升乡村百姓生活品质，杜绝假冒伪劣商品流入乡村市场，今年2月，北京市商务局与建设银行北京市分行联合发布《关于促进农村地区便民商业网点“六化”改造提升 加强金融支持的通知》，提出了“政府补贴+流通企业赋能+银行低息贷款”创新模式，调动社会力量，共同参与农村便民商业网点改造。

建设银行北京门头沟支行作为银行业金融机构参与改造试点项目，充分发挥“裕农通”服务面广和专管员熟悉环境的优势，深入多个村落开展调研，充当起供需双方的“桥梁”，最终确定镇内一家“乡村夫妻店”作为试点。

在试点期间，面对店主资金紧张等问题，该支行主动与建设银行北京市分

行、首创担保公司沟通，结合店主需求，制定专属服务方案，充分运用政府补贴政策，直接让利小店业主，在一周内就完成了贷款发放，为小店改造提供了资金支持。

小店的改造不仅是经营环境和经营方式的改造，还是店辅功能便民化的转型升级。建设银行北京门头沟支行原来的“村口小铺”叠加了“裕农通”服务点便民功能功能，布放“裕农通智能终端”，村民可以足不出户办理小额取款、现金汇款、生活缴费等基础业务，对村里没有智能手机、行动不便的老年人来说，解决了大问题。

### 探索乡村文明建设新场景

如果说“乡村便民商业网点”的改造是在向着“生态宜居、生活富裕”的目标努力，那“金智惠农—生活文明积分”小程序的搭建就是为实现“乡风文明、治理有效”而开展的创新实践。

2021年，妙峰山镇开始着力建设“智慧妙峰”项目，推动“文明妙峰、生态

妙峰、美丽妙峰、平安妙峰、健康妙峰、幸福妙峰”六位一体的智慧特色小镇建设。为实现农村现代化治理，“文明积分银行”项目应运而生，建设银行北京门头沟支行深度参与其中，协调行内资源，与镇政府共同开发了“金智惠农—妙峰文明积分”小程序，对村民日常行为建立评价体系，通过量化文明积分，引导村民孝敬父母、善待邻里、关心集体，积极参与村务治理，将各类问题矛盾消解在基层，形成“对标先进、比学赶超”的良好氛围，推动村务治理更加客观、公正、公平，加速农村现代化、智慧化治理水平提升。据悉，该小程序目前已在北京妙峰山镇17个村陆续推广使用，文明风气焕然一新，为提升基层治理效能树立了创新样板。

近期，建设银行北京门头沟支行依托刚改造完成不久的“乡村便民商业网点”，结合“建行生活”这一集餐饮、购物、娱乐等场景为一体的本地生活服务平台，创新设计了文明积分应用场景，以消费权益连接“文明积分银行”及“建行生活”两个平台，每季度对“文明积分”达标的村民推送不同档次的“建行生活”消费“满减券”，以带动更多村民积极参与文明行动，为乡风文明建设再添新动力。

“文明积分银行”既是探索农村基层治理，又为建设银行金融服务深入田间地头提供了“基层信用体系”的接口。在农村场景中“发现信用、量化信用、评价信用”，通过“文明积分”等数据积累，为村民个人信用评价提供全面的依据，进而达到乡风文明建设同频共振，形成社会效益的正向溢出。

几年来，建设银行北京门头沟支行坚持用脚步丈量山区的每一寸土地，定期走访“裕农通”服务点，开展广泛调研，用心体会乡村百姓生活痛点，积极运用金融手段为美丽乡村建设赋能。

未来，建设银行北京门头沟支行将继续立足门头沟“生态涵养区”建设定位，持续创新，与更多合作伙伴共同参与到乡村振兴工作中，为绘就京郊美丽乡村壮美画卷贡献更多的金融力量。

建设银行北京门头沟支行供稿

建设银行庆阳分行华池支行助力地方特色产业

## 药材飘香 产业兴旺

连日来，在甘肃省华池县五蛟镇五蛟村的田地里，栽种药材种苗、放线打垄沟的男女老少干劲十足。走进华池县兴合种植农民专业合作社药材加工基地，各种大型药材加工机器不停地运转，工人们忙着洗药、晾药、切片，干得热火朝天。在这里，建设银行庆阳分行华池支行行长李永文认识了姚文智。

姚文智，华池县人，2010年以前他过着靠天吃饭的日子。在外务工的他看到种植中药材的前景，第一时间便返回家乡，承包了20亩撂荒地，开始了中草药种植之路。2014年，姚文智成立了华池县兴合种植农民专业合作社，种植黄芪、党参。随着规模扩大，他又承包了10亩地，开始种植黄芩、板蓝根等中药材。但随着华池县中药材种植面积逐年扩大，产量逐年递增，建设中药材冷藏库的需求日益紧迫。“这些中药材储存不好很容易就变成废材了，虽然政府补贴了一部分钱建冷库，可我们一拿出这么多钱，资金周转是个大问题。”姚文智找过多家银行，但总是没有合适的贷款产品能满足他的需求。

李永文是在基层成长起来的行家里手，在建设庆阳分行华池支行这些年，他一直奉行母亲“唯有脚踏实地，才能仰望星空”的告诫，客户有问题第一时间响应，有需求第一时间解决，通过各种项目扶持当地曾经的扶贫帮扶村经济发展。第一次见到姚文智，李永文便把他的金融需求深深记在了心里。

政府下发小企业补贴数据后，李永文第一时间赶到华池县兴合种植农民专业合作社获取一手数据，围绕建设银行庆阳分行确定的“打点、限额、创品牌”农户信贷经营发展思路，带领员工实地考察项目运营，与农业农村局沟通，获取冷链项目具体立项情况和实施主体，成功投放甘肃省首笔“裕农快贷—冷链贷”41万元，为该合作社解决了燃眉之急。

有了建设银行庆阳分行华池支行的助力，姚文智建立了冷库，将当年新产的金银花500吨及时储藏，一些苗木和初加工的黄芪切片得以妥善储存，解决了因运输不便、市场价格波动对企业造成的不利影响，同时和广东企业洽谈，准备把黄芪、甘草、柴胡等药材销往国内外市场。不仅如此，姚文智的企业还带动了当地群众务工120余人。“以前自己在家种地，自从来合作社打工后，一年能多挣三四万块钱。”该合作社务工人员杨海峰高兴地说。

现如今，李永文代表的建设银行庆阳分行华池支行已是华池县的当红人物，大家有事没事总习惯找李永文咨询。在行长的助力下，当地合作社、农户用上了新的农药材料种植机具，建设了集仓储、办公、新产品研发和精深加工为一体的中药材加工厂，还经常有专家在“裕农学堂”为农户讲授中药材种植、加工相关知识，农户的收入逐年增加，生活蒸蒸日上。而与李永文一样的1200多名县域支行工作人员，正在以自己的力量，以诚相交，用心服务，让县域支行不再仅仅是“网点”，而是建设银行在县域的“代言人”。

简志雯 杨祥