

临江农商银行
精准服务“专精特新”企业

近年来,吉林临江农商银行大力支持县域内小微企业发展,截至目前,该行发放“专精特新”贷款3100万元,为小微企业注入金融“活水”,助推实体经济发展。

工作中,该行组织客户经理精读银保监会下发指引文件,熟悉信贷产品特点及办理流程,提高营销成功率,围绕“专精特新”中小企业等市场主体,实施“一户一策”机制,增加第三方担保等举措,拓宽企业融资渠道和金额。

依据银保监会下发的“专精特新”企业名单,该行筛选辖区内目标客户,通过电话走访等方式扩大知悉度,精准滴灌“专精特新”企业。

姜雪

河津农商银行
“平台+产品”赋能小微企业

近年来,山西河津农商银行开展“平台+产品”服务,支持辖内实体经济发展,为小微企业打通“经济动脉”。截至目前,该行小微作业平台共营销2502户,授信978户、金额2.97亿元,有效纾解中小微企业经营压力。

该行与天津市小企业发展促进中心签订战略合作框架协议,召开“惠·龙门”支持小微企业发展集中授信大会,为364家小微企业现场服务,对首批36家预授信1.06亿元;成立小微贷款授信中心和营销中心,专营小微企业和个体工商户贷款,并针对具有河津鲜明特色的建筑、住宿等行业,专属研发“鲁班贷”“敬宾贷”等信贷产品,通过减费让利,不断提升中小微企业服务满意度。

闫旭丹

绛县农商银行
为“首贷”企业提供专属服务

近年来,山西绛县农商银行全力做好中小微企业普惠金融服务,为辖内中小企业“首贷客户”提供专属服务及信贷支持,强化金融保障。截至目前,该行已为327户“首贷”客户提供了3904万元的信贷支持。

该行与县政府各职能部门对接,收集建立2097户纳税信用用户和160户新型农业经营主体明细台账,为2157户有效客户建立档案、92户发放贷款1.1亿元。同时,该行深化“政银企”合作,组织参与各类对接会90余场,广泛推荐“晋享贷”等信贷产品,推广“农担贷”等业务;设立小微客户营销中心和小微客户授信中心,实行“首问负责”“首贷优惠”等金融服务政策,为企业提供流程优、手续简、投放快的便捷服务。

陈冲

五峰农商银行
微贷余额18.34亿元

“多亏五峰农商银行资金支持,解决了我的大难题。”近日,收到100万元贷款的五峰全俊制衣有限责任公司负责人王磊高兴地说。截至8月底,湖北五峰农商银行微贷余额18.34亿元,微贷户数达8584户。

依托智慧微贷系统,结合“整村授信”入户工作,五峰农商银行用心提升客户的满意度和体验感,赢得客户的信任。“农商银行效率高、态度好,以后我的存款都放你们这里。”青云牧业公司负责人邓郑威说,该企业在今年年初获得该行采花支行150万元贷款支持。

“无论如何发展变化,我们服务三农、助力茶乡经济发展的使命不会变。”该行董事长董鑫表示,五峰农商银行将不断强化走访对接力度,优化办理贷款流程,加快授信审批进度,切实满足客户的资金需求。

曾曼

鹿邑农商银行
开展“优化账户服务”培训

近日,为响应国家减税降费相关政策、提升账户管理服务水平,河南鹿邑农商银行开展了减费让利、优化账户服务专项培训。

本次培训主要围绕减费让利、优化账户服务工作相关要求展开,向各支行内勤副行长、运营主管、分理处负责人和业务骨干传达了“应降尽降”的原则,就做好优化账户服务等工作作了具体安排,并对常见问题答疑解惑,把减费让利工作落到实处。

侯翔泉

全州农合行
服务地方经济工作获调研

近日,广西桂林银保监分局党委书记、局长彭翔一行深入全州农合行进行调研督导。今年以来,全州农合行坚决贯彻落实监管部门“坚守定位、支农支小”的管理要求,持续助推全州经济高质量发展。

彭翔高度评价了全州农合行近年来对改革发展工作的探索和实践,对该行取得的成绩给予充分肯定,并对下一步全州农合行保持良好发展势头、积极助力地方经济发展、落实监管政策、履行社会责任方面提出工作要求和建议。

唐来成

定南农商银行挖掘市场主体资金需求

“贷”动乡村经济驶入“快车道”

立秋时节,站在江西省定南县华鹏果业开发有限公司的大片果园举目远眺,碧绿的果树与新农村辉映成景,呈现出一派丰收的景象。“我有今天的日子,全靠定南农商银行,那是我的‘娘家’。”该公司总经理谢添华如是说。从上世纪90年代至今,定南农商银行给谢添华的贷款额度从1万元到1000万元,谢添华的果园面积也从起初的十几亩发展到现在的近1万亩。

在乡村振兴发展的大背景下,定南农商银行作为一家根植本土的区域性农商银行,始终以支持地方区域发展为己任,坚持支农支小的市场定位。

面对农业产业发展多样性的特点,该行“想办法、明路径”,不断创新和丰富信贷产品,陆续推出“油茶贷”“安居贷”等特色信贷产品,主动对接当地生猪养殖、脐橙种植等农业产业化企业金融需求,并常态化开展进村入户、上门走访,努力将金融资源向实体经济倾斜,把信贷资源配置到实体

经济最需要的地方,有效挖掘和充分满足各类市场主体资金需求。

从深度“四扫”到“整村授信”,从农户小额信用贷款到产业扶贫信贷通、财政惠农信贷通、农业产业振兴信贷通,定南农商银行聚焦关键,持续深耕县域市场,与农村金融“共情”,与特色产业“共振”,与县域经济“共鸣”,“贷”动乡村经济发展驶入“快车道”。该行以延期还本付息、加大信贷贷款支持为抓手,为县域个体工商户提供强有力的信贷资金,为定南个体工商户纾困解难。

个体工商户周卫荣,2017年开始经营鱼羊菜馆餐饮店,因资金周转需要,获得定南农商银行10万元信贷贷款支持。现如今,周卫荣不仅还清了银行贷款,现金流也越来越充足。

个体工商户黄煌平,2014年开始经营餐饮,从定南农商银行获得5万元小额贷款起步,后累计获得信贷贷款50万元,抵押贷款38万元。到目

前,他的贷款已全部结清,餐饮店也从一家扩大到了两家。

定南农商银行作为定南首个以信贷贷款方式与创业担保中心合作的金融机构,创业担保贷款余额高达1.14亿元,占全县金融机构创业担保贷款的81.28%。今年以来,该行为633户到期个体工商户实施了延期政策,累计发放个体工商户贷款4.24亿元,较去年同期多发放0.78亿元,其中,发放个体工商户信用贷款1.77亿元,占个体工商户贷款发放总量的46.92%。

定南农商银行始终以“巩固脱贫攻坚成果,聚焦乡村振兴工作”为己任,对挂点帮扶村龙塘镇柏木村既“授人以鱼”,提供“产业扶贫信贷通”贷款投放,保证干事创业的“钱袋子”充裕;又“授人以渔”,根据本地特征特点,帮扶发展鸡鸭养殖等产业,提升产业发展,带动脱贫群众就业创业能力,确保“脱贫不返贫,振兴不掉队”。

谭雄飞 张海林



近日,河南鹰城农商银行开展线上银企对接直播活动,以“引金融“活水”,添企业活力”为主题,向个体工商户、农户、企业等介绍“鹰城e贷”“乡村振兴贷”等贷款产品,并对可贷金额、申请方式等做详细讲解,吸引了众多企业、个体工商户咨询。直播共90分钟时长,观看人数达3000人,获赞高达两万。图为主播在直播间与网友积极互动。

张烨培

贵港农商银行坚守初心使命

提升金融服务实体经济质效

今年以来,广西贵港农商银行深入贯彻落实党中央“疫情要防住、经济要稳住、发展要安全”的重要要求,强化责任与担当,不断提升金融服务实体经济韧性,为稳住经济基本盘提供强有力的金融支持。

截至8月末,该行各项贷款余额208.1亿元,比年初增加12.43亿元,增速6.35%,占当地金融市场份额的20.76%,其中,普惠小微型企业贷款65.78亿元,比年初增加4.01亿元,增速6.49%,高于各项贷款增速0.14个百

分点;涉农贷款余额140.57亿元,比年初增加4.11亿元。

该行坚持以“四个不摘”政策为导向,抓好脱贫人口小额信贷投放与管理,并始终坚守服务当地经济市场定位,积极服务和融入新发展格局,贷款用于当地。

作为地方金融主力军,该行对因受疫情影响出现暂时困难的中小微企业和个体工商户,加大帮扶力度,落实减费让利,免收单位结算账户的管理费和年费,取消部分票据业务收费等

服务费用,全力稳岗稳企;“不抽贷、不压贷、不断贷”,通过续贷、展期等措施,帮助企业和个人客户渡过难关。截至8月末,该行累计投放“桂惠贷”1407笔、金额25.04亿元,占辖区同业

的15.16%。下一步,该行将持续优化改进金融服务,聚焦因疫情暂时受困的企业,采取针对性的有效纾困措施,支持暂时遇困行业企业渡过难关,恢复发展,不断提升金融服务实体经济质效。

李海源 吴祥金

上饶农商银行加大信贷投放

支持地方实体经济发展

今年以来,江西上饶农商银行始终把“疫情要防住,经济要稳住,发展要安全”作为开展工作的出发点和落脚点,根据监管要求及自身市场定位,重点将贷款投放力度向支农支小领域倾斜,积极支持地方实体经济发展,全力抗击疫情和支持复工复产。截至8月底,该行各项贷款余额94.1亿元,较年初上升9.1亿元,增幅10.61%。

年初,上饶农商银行统筹施策,出台《2022年信贷工作意见》,围绕国家大政方针,对信贷工作开展科学谋划,制定科学合理的金融服务方案,强化金融服务措施,加大信贷支持力度。在风险可控的前提下,该行做到“早投放、快投放、多投放”,全面满足涉农及小微企业融资需求,将全年工作重点和投放目标向支农支小领域倾斜,全力助推地方经济发展。截至8月底,该行涉农贷款余额14亿元、小微贷款余额47.6亿元,较年初增长3.2亿元。

为提升金融服务质效,该行组建专业化金融辅导员队伍,组织开展“金融服务进万企”大走访活动,详细梳理重点企业和项目清单,根据服务半径分配到网点,并要求各网点主动走访对接,对辖内重点企业开展调研,确保不落一户,问需于企、问计于企,根据客户需求启动快速审批通道,切实提高服务实体经济质效。截至目前,该行共上门服务对接重点企业、商户500余家,对符合授信条件的企业、匹配物美价廉的普惠金融产品,并及时给予资金支持。

为优化业务操作流程和办贷程序,上饶农商银行充分发挥地方法人金融机构决策链条短、审批速度快、服务效率高的比较优势,在风险可控的前提下,创新金融产品,开辟“绿色通道”,简化贷款手续,本着“特事特办、急事急办”的原则,加快贷款发放进度,保证信贷资金第一时间投入生产经营。该行

实行审贷分离制度,贷款发放按照“快受理、快审查、快投放”的原则,平均审批时间1天-5天,为小微企业提供优质高效的信贷服务。同时,该行积极对接市工商联、财政以及当地工业园区等部门,创新推出“招商贷”“青山贷”等信贷产品,加大信贷投放力度,满足了各层次客户的资金需求,通过下调贷款利率,落实减费让利,进一步减轻客户负担,助力地方经济发展。

下一步,该行将继续做好服务实体经济各项工作,聚焦业务发展重点,探索具有市场影响力的小微企业信贷产品,稳妥做好小微金融的服务规划;同时提升服务能力,坚持“立足本土,服务社区、支农支小”的市场定位,充分发挥农商银行扎根农村、服务本土的网点优势,加强与政府联系沟通,获取行业一手资料,并主动开展对接,了解客户金融需求,全力满足实体经济发展需要。

章芹

淮安农商银行
举办营销团队训练营

□ 本报记者 李道海 通讯员 张超

为进一步打造“反应灵敏、高效精进、能打善胜、追求卓越”的专业人才队伍,提升专业化营销服务能力和弘扬团队精神,日前,江苏淮安农商银行连续举办了三期“八大板块”营销队伍赋能再提升人才训练营,为淮安农商银行的高质量发展打下了坚实的人才基础。

在开班仪式上,该行副行长项宏波用个人的从业经历跟大家分享了作为银行人的目标和方向,阐述了银行人的使命和职责,强调支行行长及业务骨干是现阶段全行发展的重要引擎和支撑,突出管理及骨干力量的培养更是淮安农商银行人才队伍建设重中之重。在一天半的培训中,老师以“如何养成优秀客户经理的素质”为

引,深入浅出地通过“课堂+市场”的训练模式,结合具体性格特征、情绪化管理、内外岗位等方面给出了成为一名有突破能力客户经理的具体指引和量化目标。课堂上,学员们全程展现了良好的个人素质,始终抱着积极向上、求知若渴的学习态度,大胆的展示自己,挖掘自身潜能,展现出了淮安农商银行后备力量的完美风貌。最后,老师要求新晋及后备客户经理根据现有岗位,每日完成“客户经理式员工”的常态化管理动作和业务小目标,以达到“家校联动”的效果。

通过近期连续开办的“网格化八大板块”专项营销团队赋能训练营,不仅增强了该行全员攻坚克难、能打胜仗的意志和决心,更为深入打造客群板块开发的“淮安样板”注入了鲜活动力。

松滋农商银行

大力推广“楚天贷款码”

今年以来,湖北松滋农商银行大力推广“楚天贷款码”业务,着力搭建“银企”对接线上通道,累计受理“楚天贷款码”平台融资申请2264笔,办结融资1923笔,办结率84.94%,提供信贷资金支持4.89亿元,客户扫码进件数、办结数、信贷投放规模均在松滋市11家金融机构中位居第一,有效满足了市场主体的融资需求。

自“楚天贷款码”启动发布以来,该行充分发挥点多面广的服务优势,以“楚天贷款码”为抓手,搭建信息渠道,着力实现“银企”之间“零距离”沟通。

为方便客户办理业务,该行开通“绿色通道”,将助农资金、金融服务送到商区园区、田间地头,尽力让客户“一次不用跑”。为了增强“楚天贷款码”的时效性和客户办贷体验感,该行建立专项工作机制,每日跟进系统内“楚天贷款码”融资申请,当天分派客户经理跟进,对新增申请做到1日内受理对接;满足授信条件的,积极运用“301”模式及时放款;需线下对接的,推行“1351”“码上融资”服务模式,通过限时办结服务,有效满足了客户“短、小、频、急”的融资需求,深受广大客户好评。

张庆娅

三台农商银行

为受困企业注入金融“活水”

“3年疫情反复,对我们运输业的影响太大了。”近日,四川省三台县某运输公司负责人廖斌表现得很无奈,“订单量减少,配合疫情防控,只有给员工放假降低运营成本了。”望着停车场的装载车辆,廖斌表示,公司资金周转已陷入困境。

“农商银行的纾困贷真是一场‘及时雨’啊,现在公司又‘活’过来了。”原来,三台农商银行在了解到廖斌的经营状况后,一周内为其办理了纾困贷款250万元,有效缓解了该公司当前经营难题。

近年来,三台农商银行积极落实“六稳”“六保”政策,将助企纾困作为常

态化重点工作来抓,制定助企纾困十条措施,修订“贷款利率十条优惠”政策,大力践行“减费让利”;通过线上线下宣传,向全县保民生经营主体广泛宣传助企纾困政策;梳理办贷流程,规定办贷时限;根据各类经济主体经营现状,量身制定匹配金融产品,制定助企纾困金融方案,为众多陷入经营困境的企业注入金融“活水”。

截至8月底,三台农商银行贷款余额134.97亿元,为3.92万户个体工商户、小微企业授信57亿元、贷款余额46.76亿元,据不完全统计,间接带动就业1.7万余人次,创造利税3亿元。

郝礼霞

泰顺农商银行

创新文旅产业信贷产品

为倾斜金融资源、聚焦重点领域,为文旅提供金融支撑,近年来,浙江农商银行联合辖内泰顺农商银行结合当地文旅特色,推出“美丽系列”计划,通过创新信贷产品、共富金融专员帮扶等举措,“贷”动山区旅游业发展。

结合当地文旅特色,泰顺农商银行以“美丽乡村贷”“生态搬迁贷”等产品为依托“贷”动当地旅游业发展。截至目前,该行累计发放“美丽乡村贷”3.03亿元、“生态搬迁贷”8.68亿元。针对文化和旅游企业,该行制定“绿色通道”审批服务机制,进一步精简贷款合同文本和审批流程,推进小微企贷款电子化审批,做到“让数据多跑路,让客户少跑腿”。

此外,为加大对文化和旅游企业的

支持力度,该行对到期贷款实施“无还本续贷”“延期还本付息”等优惠政策,提高贷款周转审批效率。同时,该行以“凡是客户经理都要有网格,凡是辖区内的企业都要进网格”为原则,构建网格服务机制,实现定格、定人、定责,有效发挥“共富专员”的政策宣传作用。

为助力县数字文旅发展,该行在县城重点景区建立“一码通”服务系统、布放收单工具,并全面接入县文广旅局“好玩泰顺”线上文旅平台,开设浙江农信聚合支付接口,提供高效、便捷、低成本的线上聚合收单服务。目前,该行累计为文旅产业发放贷款2.7亿元,今年以来,丰收互联数字支付15.4万笔,交易金额1336.36万元。

陈悦

颍淮农商银行

发放创业担保贷款近6千万元

“没想到贴息后的利率会这么低,颍淮农商银行的贷款手续这么简单,审批效率会这么高。”近日,安徽阜阳的程女士顺利申请到了20万元额度的创业担保贷,看到贴息后年化贷款利率仅为2.15%,止不住地感叹。

市场主体是经济活动的主要参与者,培育壮大市场主体,就是稳增长、惠民生、蓄动能,也是金融助企纾困的有效实践。阜阳现有各类市场主体74.1万余户,按照户籍人口计算,平均每15个阜阳人中就有一位程女士这样的“创业老板”。创业担保贷是由人社财政部门联合金融机构推出,针对在颍州区创业且个人消费类负债在5万元以下的个体工商户及司法人发放的一款信用类信贷产品,由政府部门出资担保并给予财政贴息,个人仅承担LPR-150BP以下利息。

按目前央行LPR利率测算,个人仅需承担2.15%的年化利率,在满足创业者资金需求的同时可以极大减轻利息支出负担。

助企纾困工作开展以来,颍淮农商银行灵活运用各类政策工具,推动政策红利精准直达各类市场主体,积极利用线上线下两个阵地,加强金融助企纾困政策和各类信贷产品宣传,为市场主体量身推荐合适信贷产品。针对创业担保贷,该行积极加强与人社、财政部门沟通协调,大力简化流程,实现了“资料一处受理、银行代为跑腿”,为客户节约了大量时间成本。

截至目前,颍淮农商银行已向辖内符合条件的个体工商户发放创业担保贷款163笔,用信金额5976万元,全力落实助企纾困政策,帮助市场主体渡过难关。

胡金帝