

商丘市农信办开展贷款营销竞赛

今年以来,为持续提升实体经济服务质效,河南省商丘市农信办调整工作思路,自9月10日起,在全辖范围内开展“奋战一百天 献礼二十大”贷款营销竞赛活动。

为推动活动顺利开展,市农信办制定并印发了《商丘市农信社“奋战一百天 献礼二十大”信贷营销竞赛活动方案》,对活动的组织推进、活动纪律等提出具体要求。据悉,商丘市农信办还将对辖内行社进行实地督导,确保活动圆满成功。

商丘市农信社还将继续加大对民营和个体工商户等市场主体金融支持和惠企纾困力度,全力服务经济大盘,以实际行动向党的二十大献礼。 **夏春**

长春发展农商银行积极营销农户贷款显成效

自年初以来,吉林长春发展农商银行始终坚守金融服务阵地,大力推广“整村授信”,积极营销“吉信农e贷”,截至8月末,实现农户贷款逆势上升,较年初增加1362万元,增长19.7%。

该行制定“明确三走进、执行三走访、完成三提高、实现三任务”工作方针,加大农户贷款投放力度,组织营销团队深入村屯,主动挖掘信贷需求,精准拜访老客户,积极拓展“以老带新”新客户,及时掌握“不良户”新动态,不断开展“广覆盖、接地气”的营销宣传,加深广大农户对农信品牌的认同,进一步提升市场占有率。 **冷雪松**

庐山农商银行助力“新市民”落地生根

近年来,近60家外来从业者江西省庐山市开拓事业版图,沈先生、张女士夫妻俩就是其中一员。然而受疫情影响,他们的高端童装羽绒服加工销售行业也迎来经营寒冬,流动资金面临枯竭。束手无策之际,庐山农商银行客户经理为其适配了信贷产品“百福·羽绒创业贷”,仅两天时间,50万元贷款便发放到账。

庐山农商银行始终以开放的心态和真诚的服务,为在庐山市羽绒行业打拼的“新市民”提供优质、高效的金融助力,期待更多的“新家人”成为与该行携手并进的金融伙伴。 **刘庆**

辰溪农商银行举办“后进支行”约谈会

近日,湖南辰溪农商银行举办了2022年“优化营商服务 促进市场主体倍增 开展全员大走访”业务培训暨“后进支行”约谈会。

会议伊始,该行党委副书记、行长石格霖作动员讲话,要求全行上下要狠抓落实,以昂扬饱满的精神,积极投入到全员走访营销活动中。

当天晚上,该行纪检监察室牵头,约谈贷款余额较年初下降、不良贷款率不降反升、村级集体经济合作社开户进度为零的支行,被约谈支行在会上表态发言,领导班子提出工作要求并指导落实。

辰溪农商银行通过开展“全员大走访”活动,向全县公众传播金融知识,以实际行动助力乡村振兴,以优异成绩向党的二十大献礼。 **米雪**

唐县农信联社创新推出“尧乡村振兴贷”

为深耕三农金融市场,积极融入双基共建“整村授信”工程,进一步提升支农支小服务水平,今年8月,河北省唐县农信联社推出了“尧乡村振兴贷”信贷产品。

“尧乡村振兴贷”以“再贷款+乡村振兴”模式,重点满足农户、“专精特新”小微企业等融资需求,个人最高授信200万元,企业最高授信1000万元,一年授信期内可循环使用。

截至9月5日,该联社已发放“尧乡村振兴贷”36笔,金额3691.5万元。下一步,唐县农信联社将持续加大信贷转型力度,为助力“农村美、农业强、农民富”,促进县域经济发展贡献农信力量。 **康帅**

五台农商银行发放贷款助农秋收

金秋时节,山西五台农商银行组织辖内网点充分摸排农民秋收金融需求,以优质便捷金融服务为秋收播撒“及时雨”。截至目前,该行“享丰收”授信金额5929万元,入秋以来共发放助力秋收贷款2623万元,累计发放农机购置等10种补贴34.14万笔,补贴金额2.53亿元。

该行组织客户经理深入辖区对广大农民、种粮大户和农民专业合作社实施“网格化”跟踪服务,及时提供金融产品和服务指导。该行将“惠农一卡通”服务列为年度重点工作,持续深化政银合作,及时、准确地将各项补贴通过该行营业网点直接兑付到每家每户。 **闫泽峰**

武宁农商银行应贷尽贷 加大支农支小力度

今年以来,江西武宁农商银行紧紧围绕江西省农信联社“加快信贷投放”工作部署,始终坚持“立足本土,服务社区,支农支小”的市场定位,不断加大涉农和小微企业信贷支持力度,切实做到“应贷尽贷,快贷快还”,为实体经济提供持续、稳定、充足的资金支持,充分发挥地方金融主力军作用,全力支持地方经济发展。

为加快信贷投放,该行坚持为群众办实事,出实招,解难题,以客户需求为主方向,不断创新信贷产品,加快“线上+线下”的数字化信贷服务构建,提供快捷、便利、安全、高效的信贷全方位服务,全面满足客户个性化、差异化金融需求,增强金融供给能力。围绕服务三农、小微企业领域,该行创新推出“码上贷”“百福惠农贷”等信贷产品,并积极推广“下岗再就业贷”等政策性贷款产品,精准满足农户和新型农业经营主体生产经营需求。同时,该行以乡村振兴普惠金融服务平台创建和应用为依托,构建协同支农支小的金融服务体系,

为三农、小微企业等群体送上低利率、多渠道、便捷化的金融服务,为实体经济发展提供强有力的资金保障。

为积极落实减费让利政策,帮助企业降低综合成本,该行切实担负起地方金融排头兵的责任,把服务挺在前头,对受疫情影响的小微企业、个体工商户等提供金融扶持。与此同时,为进一步稳住市场经济,该行组织信贷部门持续开展纾困民营企业大走访活动,聚焦小微企业“融资难、融资贵”问题,开展“送政策、送知识、送产品、送服务”活动,为其精准“把脉”、精准“滴灌”,并充分发挥信贷稳定增长对经济发展的重要作用。

为持续提升工作效率,防控业务风险及客户净增数及信贷有效投放数占比,进一步推动信贷有效投放,武宁农商银行优化组织架构、完善管理流程、适时调整客户经理评定管理方式,并按岗位出台《武宁农商银行2022普惠金融、小额信贷营销专项考核方案》等制度,按照各支行地

域差异、业务营销困难情况精准施策、科学布局,不断提升“敢贷愿贷能贷会贷”意愿,并通过“日通报、周排名、月统计”督导机制,定期通报人员信贷投放、有效电话等综合排名情况,定期约谈进度较慢支行,充分调动全行提供金融服务的主动性、能动性和创造性,切实加大对实体经济、居民消费、普惠小微企业等群体的信贷支持。

一花独放不是春,万紫千红满园。为把金融服务送到千家万户,该行制定信贷投放“施工图”,精准发力,合力同向,并严格落实“阳光办贷”“最多跑一次”等服务制度,不断优化业务流程,简化办贷手续,实施一户一策,持续提升同业日常竞争力。同时,该行推进各支行长、客户经理进村入户工作,上门为客户提供更加便捷的金融服务,为优化信贷条件、扩大农业企业授信额度、拓宽农村抵押物范围等业务提供有力依据,全方位、多层次构建普惠金融新格局。 **占昌曦**



近日,中国银行湖南湘潭韶山支行志愿者在韶山全景丰现代葡萄产业园帮助果农采摘葡萄。今年以来,该支行积极贯彻《中国银行服务小微企业敢贷愿贷能贷会贷长效机制30条措施》,为当地特色产业小微企业客户发放普惠金融贷款2300万元,助力乡村振兴。图为志愿者与果农共享丰收果实。 **林道辉**

丰顺农商银行打好金融“组合拳” 缓解小微企业融资难

今年以来,广东丰顺农商银行在疫情防控常态化的情况下,坚守支农支小市场定位,按照“六稳”“六保”的要求,践行地方金融长子的责任担当,积极打好“加减乘除”金融服务组合拳,以实际行动助力小微企业纾困解难。截至2022年6月末,该行全口径小微企业贷款余额31.41亿元,较年初增加2.25亿元,增速7.71%;普惠型小微企业贷款余额13.31亿元,较年初增加1.72亿元,增速14.88%,为当地小微企业发展精准注入金融“活水”。

为支持受疫情影响严重的行业,

结合丰顺县产业特点,该行明确金融助企纾困的相关政策,不盲目抽贷、断贷、压贷,全面落实“应延尽延”,加长期限,为企业和个人提供临时性延期还本渠道,落实纾困政策。2022年来,该行累计对中小微企业、个体工商户等市场主体贷款实施延期还本付息7户,涉及金额7432万元。

丰顺农商银行通过三举措,做实企业融资“减法”,助力企业融资“降成本”。2022年来,该行累计为中小微企业、个体工商户133户降低利息减费让利252.11万元,以实际行动助力市场主体纾困解难。 **蓝大平 邓颖航**

该行积极发挥地方法人灵活机制优势,创新推出了“悦丰小微贷”“悦丰园区贷”等29款“悦丰顺”系列产品,并加大“中小融”等线上融资平台的运用。目前,该行在“信易贷”平台成功对接33笔小微企业贷款申请,涉及金额8941万元。

作为县域支农支小的农村金融主力军,丰顺农商银行一方面发挥“短、频、快”的机制优势,积极践行普惠金融政策;另一方面,大力推行“阳光信贷”,实现小微企业贷款“快受理、快审查、快投放”,全力提升服务质效。

洋县农信联社围绕特色产业 创新金融产品赋能乡村振兴

□本报记者 杨海海 通讯员 楚乐 晏莉

洋县是朱鹮之乡,也是西北有机第一县,其打造的“朱鹮”和“有机”品牌价值达到76亿元。近年来,陕西信合洋县农信联社在金融助力乡村振兴中发挥着独特优势和重要作用。

走进洋县大龙绿色种植养殖场,黄海枝、冯雪芳夫妇俩正带领工人扩建厂房,忙得不亦乐乎。原来,从1999年开始,他们从几百只蛋鸡养起创业,现在已建成集“环控、喂养、集蛋、清粪”全智能化控制的现代化养殖场,养殖技术能保障日均10吨产值。“太阳能”“空气能”供暖系统实现了“零排放”,罐式有机好氧发酵机,将鸡粪变成了有机肥,真正实现了绿色生物“循环链”。

冯雪芳感慨地说:“从上世纪

90年代开始,洋县农信联社就支持我们从家庭式小作坊发展到今天,最近需要扩建厂房,等现有资金用完了,再从联社借,有政府和联社支持,我们就有底气。”

洋县树堂农业发展有限公司是从事粮食收购、加工与销售的企业,在一次走访中,该联社工作人员了解到,企业收购原粮遇到资金瓶颈,便积极与汉中市资信融资担保公司沟通担保事宜,加班加点整理档案资料,及时向企业授信300万元,并与县农业农村局、县财政局协调,让企业享受“菜粮贷”政策红利,降低融资成本。

洋县鸿源现代农业循环发展有限公司负责人周毅,自上世纪90年代初就和该联社打交道,从借款几千元开始发展产业。2021年初,该联社龙亨信用社通过“融担贷”支持300万元,助力企业发

展猕猴桃产业。周毅说:“20多年来,信用社总是在紧要关头帮助我们,我有信心带领更多的乡亲们共同富裕。”

2021年9月,刘超成立公司发展稻渔生态种植养殖、旅游观光等业务,资金周转困难,该联社马畅信用社向其提供了300万元“稻渔贷”授信额度。2020年以来,该联社把金融赋能乡村振兴摆到重要位置,在县委、县政府统筹协调下,与县农业、乡村振兴等部门开展战略合作,形成了普惠高效的金融服务乡村振兴工作机制。截至目前,该联社累计提供信贷资金超90亿元,其中涉农企业贷款101笔,金额5.9亿元,探索出“三秦融担贷”“乡村V贷”等多种产品,有效破解了融资难、融资贵等服务困局,金融“活水”浇灌广袤田野,激起乡村振兴“新潮”。

滨海农商银行 推进普惠金融高质量发展

□本报记者 李道海 通讯员 戴晓明

今年以来,江苏滨海农商银行始终坚守市场定位,持续加快客户走访,全力推进普惠金融高质量发展。截至8月末,全行各项贷款余额较年初新增12.52亿元,增幅8.95%;个人信贷客户数较年初增加2368户,增幅4.76%。

为切实做好普惠贷款计划管理,该行统筹确定全年普惠贷款的投放计划,确保“三占比四增速”等监管指标持续达标,做实“整村授信”授信,不断提升普惠金融的覆盖面和获得率;大力推广“小微贷”“苏科贷”等信贷产品,全力满足客户的多元化融资需求。

该行持续强化对前台机构“百行进万企”“个体工商户”等名单制走访的督

查考核;与人社局合作,创新推广“富民创业贷”;与县妇联联合开展“助企纾困”活动,向优秀女性创业者、女企业家发放“巾帼荣誉贷”。通过对“快易通”产品模型的优化,该行不断拓宽产品的授信覆盖面,科学合理调整授信额度,提升客户用信体验。

为强化精细管理,加强外联外拓,该行持续开展“信贷知识进万家,巡回宣讲促发展”活动,引导前台机构有针对性的围绕目标客户开展精准营销;加强晨夕会管理,提升员工当日工作效率,全力营造“比学赶超”营销氛围;加强与地方财政、人社、公安、农业等部门的沟通对接,持续深化和创新金融与政务、产业联动合作,通过借力发力、合作共赢,助力乡村振兴。

陵川县农信联社 整村授信为“金走廊”增色添彩

近年来,山西省陵川县农信联社始终坚守服务县域的职责定位,严格落实“资金不出省、贷款不出县”的根本要求,积极把金融政策、资源、资金向三农、实体、小微等领域和企业倾斜,做到“快介入、快调查、快放贷”,全面全速助力地方经济发展。

去年以来,陵川县把推进“太行一号”旅游公路环线乡村振兴示范带建设作为加快农林文旅康产业融合发展的重要途径,全力把富有地域特色的乡村振兴示范带打造成为美丽陵川高质量转型发展的“金走廊”。

作为深耕乡村的“农字号”银行机构,农村金融的主力军,今年以来,该联社通过开展“整村授信”和“红马甲送贷”活动,

全力支持“金走廊”工程建设,先后重点完成对杨寨村、小番底村、松庙村、秦家庄村、古石村、凤凰村、北马村等7个重点康养村的“整村授信”工作。高效的行动力,收到了吹“糠”见米、立“竿”见“影”的效果。截至目前,该联社信贷支持各类经营主体615户,金额8602万元,为乡村振兴提供了源源不断的金融“活水”。

让农村有多愁,让农业有奔头,让农民尝甜头。陵川县农信联社找准并抓住乡村旅游这一机遇,支持当地深挖当地生态、文化资源,更好满足广大游客个性化、多样化消费需求,让农民更多分享产业增值收益的经验做法,为农村金融助推乡村振兴做了积极的探索,提供了可复制的样板。 **张拥军 杨潮**

商水农商银行 满足“三秋”生产资金需求

“商水农商银行的资金太及时了,关键时刻帮了大忙!”日前,看着自己新建的粮仓、新购置的设备,河南省商水县北社村的王女士如是说。作为当地的收粮大户,王女士今年打算扩大经营规模,但是资金问题让她犯了愁,关键时刻,商水农商银行为她办理90万元的贷款以解燃眉之急。

入秋以来,针对“三秋”时期农民对信贷资金需求集中、旺盛的实际情况,商水农商银行及时调整工作重心,选准贷款投放重点,为辖内农户送去金融“及时雨”。八月以来,该行已累计发放“三秋”生产贷款121笔、1630万元,有力支持了辖内“三秋”生产。

为确保不误农时、不误农事,该行将支持“三秋”工作前移,充分发挥服务三农主力军作用,将支持“三秋”生产与

当前正在进行的“金燕行动”充分结合,组织辖内客户经理深入田间地头、秋粮收购点,涉农企业进行摸底调查走访,建立“三秋”生产资金需求台账,合理制定信贷发放计划,及早落实支农资金,做到有的放矢。

除此之外,该行适时推出“丰收贷”“农资贷”等信贷产品,增设“三秋”服务窗口,开通信贷“绿色通道”,对小额资金需求者推广“周到账”“金燕e贷”等线上贷款产品,确保做好“三秋”生产的金融服务工作。

为切实解决客户服务“痛点”,该行加大对ATM机的维护频次,适当延长营业时间,保障现金供应;充分发挥助农取款点作用,分散柜面压力,满足客户资金需求,并做好对收粮户的手机银行、“金燕e付”等业务的一体化服务。 **李文涛 崔永强**

吴兴农商银行 为残疾人士开通服务“绿色通道”

近年来,浙江农商联合银行辖内吴兴农商银行积极创新方式服务残疾人,研发满足残疾人需求的金融产品,为残疾人开通金融服务“绿色通道”。

该行积极拓宽金融服务范围,加大对残疾人的信贷投放力度,提供多元化金融服务。吴兴农商银行埭溪支行客户经理在走访辖区内红旗村时,得知村上有一户很励志的残疾人家庭,靠网络直播带货的微薄收入勉强度日,便为这户家庭授信10万元作为商品采购预付款支持资金,纾解其融资难题。目前,夫妻俩网络直播带货势头良好。

该行为支持残疾人多渠道灵活就业,向持有声带残疾证的客户沈永康发放个人房屋抵押贷款70万元,并支持其

从事甲鱼养殖行业,使沈永康找到了致富途径。该行一路“绿灯”,至今已为200多户残疾人创业授信,帮助他们实现创业致富。

该行不断完善营业场所、POS机等方面的无障碍设施建设和改造,全辖所有营业网点均设立优先办理业务“残疾人专柜”,并让大堂经理做好迎、办、送专项服务,努力实现无障碍、信息交流无障碍和服务无障碍。同时,该行积极开展上门服务,制定特殊客户上门服务应急预案,努力实现残疾人“跑零次”。

截至目前,该行累计为残疾人授信220多户,“上门服务”68次,授信总额达1250万元,有力助推残疾人自主创业。 **周建巨 章一依**

甬城农商银行 “政银”合作精准投放贷款

近日,浙江农商联合银行辖内甬城农商银行秉承“党委政府放心银行”的建设使命,依托政银合作的乘数效应,与宁波江北区市场监督管理局、江北区民营个体协会达成战略合作。

该行积极发挥“政银护航计划”作用,根据企业规模、类别、管辖街道及银行金融产品特点,探索新型信息推送模式,定期向企业精准投放,提高信息的有效性,提升通过率;建立定期驻点机制,每季度在市场监管局、江北区民营个体协会开设贷款专场一周,将银行“审贷流”前移至政府服务窗口,由双方工作人员共助审贷。目前,该行已累计发放小微企业信用贷款2.7亿元。

经营鞋店的王先生,在拨打宁波江北区市场监督管理局的金融服务热线,并表明经营困难后,得到了甬城农商银行20万元的纯信用贷款以解决流动资金难题,同时置换出了其原有的高利率小额贷款以及信用卡,有效降低了经营成本。

政银合作充分利用市场监管局日常监管中形成的信用大数据,与银行内部金融数据有机结合,为小微企业、个体工商户精准“画像”,并根据前期调查报告和信用监管评价两项报告,最快作出贷前评估,只要是合法经营无不良记录的,均可提出无担保信用贷款申请。 **方蓉 蔡旭东**