

编辑：甄镜媛 2023年1月17日 E-mail: zhgnxb@126.com

梓潼农商银行发挥主力军作用

# 践行普惠金融 助推县域经济

2022年，在四川省联社党委的坚强领导下，四川梓潼农商银行充分发挥农村金融主力军、地方金融主力军、普惠金融主力军作用，有力助推县域社会经济发展。截至2022年末，梓潼农商银行各项存款余额90.67亿元，各项贷款余额60.63亿元，年度缴纳税金2649.7万元，存贷总量、市场份额、纳税贡献连续多年稳居全县首位，为县域发展持续注入强大的四川农信金融动能。

围绕梓潼县经济社会发展总体目标，梓潼农商银行不断优化服务模式，创新金融产品，向县域重点项目、国有企业新增发放贷款1.21亿元，累计发放贷款5.23亿元，推动梓潼县生物医药产业园区、七曲山风景区、经开区污水处理等重点项目建设。该行发挥金融优势，创新“主动服务、靠前服务、全链服务”的金融孵化服务模式，为四川新益峰生物制药、嘉虹医药等园区招商引资企业新增发放贷款4650万元，助力优化县域营商环境，以金融力量护航生物医药产业园实现“园区提质、企业满园”；创新推出“诚易贷”“支小

## 万安农商银行 主动让利助力地方经济

2022年，面对疫情的严峻考验，江西万安农商银行围绕“党政所需、农村所缺、农民所盼、农信所能”，始终牢记初心，践行使命，认真贯彻落实国家宏观调控政策与“稳住经济大盘”的工作部署，主动让利1000多万元，为稳住农业、小微企业持续发展、推动地方经济复苏提供有力的金融支撑。

为更好地解决客户“急难愁盼”问题，该行组织人员，对全县重点行业、重点客户逐一走访，落实帮扶措施。该行主动宣传并抓好无还本续贷等政策的落实，减轻客户资金压力。针对普惠客户，该行坚持“不抽贷、不压贷、不断贷”，针对受疫情影响较大的小微企业、农业经济组织和个体私营企业，该行主动下调贷款利率50—150个基点。2022年，万安农商银行同比少收利息1400多万元，让利1100多万元，惠及客户2700多户。

下一步，万安农商银行将进一步践行“人民至上、客户至上、服务至上”的经营理念，持续落实好金融支持复工复产各项政策、减费让利政策，不断提升金融服务质效，以实际行动为地方经济社会高质量发展贡献力量。

胡晓栋 李森

## 太仓农商银行 “银担”合作纾困解难

近日，在江苏省盐城市大丰区金融局的见证下，江苏太仓农商银行大丰支行、江苏金茂融资担保有限公司的主要领导和相关负责人出席合作授牌仪式，该行与江苏金茂融资担保有限公司成为金牌合作伙伴。

自太仓农商银行大丰支行与江苏金茂融资担保有限公司合作签约以来，进一步细化了合作内容及方式、规范了业务操作流程，明确了双方权利义务，共同致力于为小微客户提供低成本、低门槛、高效率的金融服务。

下一步，太仓农商银行将积极探索“银担”合作模式，完善中小微企业融资服务平台建设，有效破解中小微企业融资难、融资贵问题，为地方经济高质量发展贡献力量。

袁哲毅

珲春农商银行坚守服务三农初心使命

# 42亿元金融“活水”灌溉地方经济

实体经济的茁壮成长，离不开金融“活水”的浇灌。2022年，吉林珲春农商银行累计发放各项贷款42.25亿元，贷款余额达到119.87亿元，有力支持地方经济发展。2022年，该行先后荣获延边州模范集体、民族团结进步先进集体、珲春市经济工作纳税先进企业等称号。

成绩来自实干，创新引领发展。该行积极发挥地方金融主力军作用，常态化抓好支农支企长效机制，着力

打造“服务好、成本低、效率高”的信贷品牌，先后创新开办了“小微商贷”“及时雨·复工贷”“新市民贷”等零售信贷产品，用情用力解决企业面临的融资难点、堵点，为2600户小微企业提供健康、完善、优质的金融环境，促进边境地区繁荣发展。截至2022年末，小微企业贷款余额达到98.71亿元，占各项贷款的82.35%。

该行按照“强化农村金融服务 大力支持乡村振兴”的要求，始终把“服务三

度肯定。

该行持续扛牢普惠金融主力军银行责任，持续优化和完善民生金融服务机制，累计发放脱贫小额信贷1.32亿元，发放助学贷款、土坯房改造贷款等民生类贷款5281万元；持续完善农村金融服务网络建设，在观义镇、黎雅镇等17个便民服务中心建成“政务+金融”农综站，在许州天宝村、长卿中心村等6个便民服务中心建设“农民工+金融”农综站，在全县162个行政村累计建设农综站81个，向全县5大产业片区派驻片区行长5名、（乡）经理16名，金融村官162名，召开各级启动会、座谈会、现场会298次，向3747户全县新型农业经营主体授信10亿元，新增发放贷款3.12亿元；向全县162个村集体经济组织授信6.18亿元，新增发放贷款1856万元；向全县6.8万户农户授信79.94亿元，累计发放贷款65.35亿元，以农信之力巩固拓展脱贫攻坚成果同乡村振兴的有效衔接，着力支持梓潼县创建乡村振兴成效显著，得到了绵阳市发改委、绵阳市金融工作局等单位的高

个、不动产登记便民服务点1个、社（社保）银（银行）一体化服务网点1个，实现政务服务、金融服务资源共建共享、系统互联互通，有效提升人民群众金融服务、政务服务的可得性和获得感。

该行坚决落实梓潼县委、县政府稳住经济大盘决策部署，出台专项工作举措13条，高效推动“经济要稳住”工作要求落实出效；坚持“能免则免、应降尽降”原则，全年免收或降低经营主体手续费516.08万元，为全县4535户实体经营商户贴补收单手续费152万元；新放贷款平均利率较2021年下降92BP，为15182位贷款客户节约利息支出2580万元。该行制作助企纾困政策明白卡，开展集中走园访企和线上推广活动7次，为符合条件的79户受困企业和个人新增投放贷款5342万元；落实不盲目抽贷、断贷、压贷等政策要求，运用无还本续贷、借新还旧、延期还本付息等方式，为受困企业和个人办理转贷198笔，金额3.78亿元，帮助各类市场主体渡过难关，让助企纾困政策发挥实效。

靳涛



连日来，山西吉县农商银行科学谋划、全员参与，重部署、巧营销、强服务，构建“全名单、全产品、全服务”的营销布局，通过绘制全员“作战图”，维护存量客户、盯住边缘客户、挖掘对公客户、营销潜在客户，确保取得优异成绩。图为开展客户营销。

艾菲

## 桐庐农商银行精准发力 解决企业资金难题

感谢人民银行的优惠政策和桐庐农商银行的金融支持，贷款不仅利率低，还可享受阶段性减息政策，对我们来说真是‘及时雨’。”桐庐某旅游公司负责人王先生激动地说。原来，受疫情影响，旅游业发展滞缓，客户行程延期导致的尾款支付延期等原因，加之店面租金、水电、人工支出，导致公司资金周转困难，还款压力陡增。有了阶段性减息政策和桐庐农商银行的金融支持，终于解决了王先生的燃眉之急。

为解决相关企业的“急难愁盼”问题，浙江农商联合银行辖内桐庐农

银行精准靠前发力，迅速行动，专门成立阶段性减息专项工作领导小组，及时、准确地落实好相关政策，着力保住中小微企业，稳住就业岗位，进一步降低小微企业的财务成本。

该行还举办了“普惠型小微企业减息政策操作培训班”，通过培训，理清减息政策要领，解决诸如“为何减息、向谁减息、如何减息”等实际操作问题，统一了员工思想认识，为精准落实阶段性减息政策打下了良好的“组织保障”。通过开展多轮大规模数据治理，该行明确个体工商户和小微企

蒋朝正 申屠晓欢

业主信息，对1809户个体工商户和小微企业业主信息进行了修订和完善，为精准落实阶段性减息政策打下了良好的“数据保障”，进一步提高了减息台账的质量。

据悉，全行阶段性减息兑付工作将在1月中旬完成，预计总减息约2600万元。下一步，该行将高质量、高精度落实好阶段性减息政策，按照市场化、法治化原则，对符合条件的市场主体“应减尽减、免申即减”，进一步降低普惠小微企业财务成本和付息压力，着力保市场主体，稳经济大盘。

田礼富

吕梁农商银行

## 存款营销显成效

今年以来，山西吕梁农商银行及早行动、精心部署，存款持续保持强劲增长势头。截至1月4日，该行各项存款较年初净增6.87亿元，完成首季任务的88.08%，其中，对公存款净增5.7亿元，完成首季任务的319.52%。

该行提早部署、制定方案，班子引领上下联动。早在2022年11月初，该行组织不同区域支行代表进行座谈，面对面进行“接地气”的交流，根据讨论结果出台营销方案，明确“班子成员带头营销重点大户，支行以网格和存量客户为抓手进行营销”的上下联动机制。该行加强“政

企”合作，探寻企业合作新模式，持续深入开展“百行进万企”营销服务，与当地经济开发区联手组织“银企”座谈会，重点了解不同企业投资、融资特点，并根据企业生产周期、行业特征和资金流特点，为企业提供个性化金融服务，全方位拓展存贷款、理财、中间收入等业务。该行开展差异化“细考核”，充分发挥绩效双赢作用，对辖内支行按照所处区域划分矩阵类型，实施分类考核，并针对各支行所处区域特色，设置不同指标权重，调整绩效考核方向，充分发挥绩效杠杆作用。

郭彦

## 三台农商银行

# 贯彻落实阶段性减息政策

“人民银行针对普惠小微企业阶段性减息政策对小微企业主们真的是‘及时雨’，大大减轻了我们年底的经营压力，党和国家对我们小微企业和个体工商户的关心和帮扶，让我做生意更有底气和信心了，我还要将这个好消息告诉身边其他经商的朋友们！”三台县北坝镇养殖户大戶于立华，握着四川三台农商银行广化支行客户经理的手，激动地说道。

据了解，于立华是三台农商银行小额贷款存量客户，自2017年以来，一直在三台县北坝镇开办家庭农场，主要从事生猪养殖，年出栏生猪2000余头，成品猪除满足本地需求之外，还销往省内南充、巴中、资阳等地。近年来，受疫情影响，生猪价格波动较大，特别是2022年，农场销售额大幅下降，于立华的经营压力陡增。

“想客户所想，急客户所急”。三台农商银行在广泛开展市场调研和客户走访的基础上，及时落实人行普惠小微贷款减息政策，并对符合政策的小微客户贷款进行全周期降息1

个百分点，打好政策“组合拳”，真正让利客户、让利实体经济、让利计民生，该项政策的实施，可帮助于立华减少贷款利息支出4.65万元，极大缓解了其农场经营压力，有力地维持了农场稳定经营。

为深入贯彻党中央、国务院“经济要稳住，疫情要防住，发展要安全”的决策部署，发挥金融要素在经济发展的支撑作用，切实降低小微企业主体的融资成本，实现“稳经济、保就业、惠民生”服务目标。

据了解，于立华是三台农商银行小额贷款存量客户，自2017年以来，一直在三台县北坝镇开办家庭农场，主要从事生猪养殖，年出栏生猪2000余头，成品猪除满足本地需求之外，还销往省内南充、巴中、资阳等地。近年来，受疫情影响，生猪价格波动较大，特别是2022年，农场销售额大幅下降，于立华的经营压力陡增。

“想客户所想，急客户所急”。三台农商银行在广泛开展市场调研和客户走访的基础上，及时落实人行普惠小微贷款减息政策，并对符合政策的小微客户贷款进行全周期降息1

郝礼霞

## 平湖农商银行

# 创新推出“创业科易贷”

“从申请到授信只用了3天，效率非常高，感谢平湖农商银行！”平湖市宇仁信息科技有限公司（以下简称：宇仁信息科技）创始人李光宇激动地说道。据了解，企业3天前，刚刚借由浙江农商联合银行辖内平湖农商银行“创业科易贷”获得了100万元的授信融资，极大缓解了企业现金流紧张的情况，“再也不会看着成交笔数上升而喜忧参半了”。

2017年，宇仁信息科技在平湖市科技创业中心起步，创立之初，该公司主要布局在天猫、淘宝等传统电商平台，由于抖音直播风靡日盛，该企业开启了抖音直播间。自那以后，李光宇的心情始终是喜忧参半：喜的是，上线两个月，直播间日成交量最高逾2000多笔，日交易额高峰时接近70万元；忧的是，企业主要经营定制型居家布艺产品，资金周转时间较长，这就导致该公司现金流频频告急。因为订单激增，李光宇需要大量资金垫付作为前期投入，而货款回收

罗星

缓慢，企业出现了较大资金缺口。

“我们在日常联络中得知了企业的融资需求，就立即上门走访，了解详情，为企业开辟‘绿色通道’，第一时间满足企业的资金需求。”平湖农商银行科技支行客户经理蒋佳跃，是这次宇仁信息科技融资业务的经办人。在详细了解企业运营情况后，他推荐企业办理了“创业科易贷”。“创业科易贷”主要针对初创型企业，利率参照LPR（贷款市场报价利率），能够最大限度地节约企业的融资成本。”

“创业科易贷”是平湖农商银行联合平湖团市委、科技创业中心，针对初创期入园企业推出的贷款产品，能够为“双创”企业提供一揽子金融服务。截至目前，该行已累计发放1.8亿余元，惠及客户50余户，帮助一批初创型企业步入发展“快车道”。据平湖农商银行对存量“创业科易贷”企业的统计显示，获得金融支持的企业，一年后纳税增幅约为46%。

## 雷山县农信联社

# 信贷支持魔芋种植户致富

“到了冬天，我们生产的魔芋丝可以下火锅，特别爽口，卖得也比较好。”杨志银对前来走访的贵州省雷山县农信联社营业部客户经理小向说道。

杨志银，是雷山县望丰乡望丰人，高中文凭的他，现在是别人口中的“魔芋王”。“1997年的时候，我在雷山县魔芋食品加工厂上班，会种植、懂技术，也多亏了农信联社15万元的贷款支持，给予了我极大的创业信心！”杨志银凭借着自己原有的经验，开始在家乡种植魔芋，2012年4月，成立了贵州省雷山县顶立科技农业发展有限公司。

2022年年初，公司接到了一笔大单，由于原材料匮乏，杨志银打算进购一批魔芋，需要花费60万元，自有资金的不足，可愁坏了杨志银，“必须迅速筹集资金，增加原材料，扩大生产规模。”正在杨志银因为资金短缺一筹莫展时，雷山县农信联社工作人员入户走访，在得知杨志银的困境后，实地走访了其魔芋基地，详细了解了

向绍勋 潘琳