

泗洪农商银行
举办巾帼直播创业大赛

日前,由泗洪县妇联联合主办、江苏泗洪农商银行承办并参与的“慧聚她力量 奋进新征程——泗洪农商银行杯”巾帼直播创业大赛决赛在泗洪农商银行总行成功举办。

决赛现场,选手们尽情展现个人风采,拼才艺、秀口才,妙语连珠,赢得评委和观众的阵阵掌声。项目评审组从仪容仪表、口语表达、产品要素、项目前景四个方面对参赛选手进行打分,最终角逐产生一等奖1名、二等奖2名、三等奖3名、新锐奖4名和优胜奖9名,并对组织好、获奖多的3家乡镇妇联进行了表彰。刘泽宇

仪陇农商银行
发放首笔“制惠贷”600万元

“仅3天就完成了审批放款,终于有钱购买材料了。”四川德创汽车配件有限公司老总陈锋舒了一口气。

四川德创汽车配件有限公司是一家生产汽车减震器以及零配件系列产品的生产厂家。2022年末汽车配件需求旺盛,但经过连续多年的持续投入,公司已无多余的资金扩大生产规模,如果不及购买原材料,眼看着企业将错失提质增效的发展机遇。正当陈锋为资金缺口头痛时,四川仪陇农商银行领导班子任首席客户经理,带队进入企业,开展走访调研。在了解到该企业的实际困难后,立即派出工作人员上门展开调查,并最终决定为其提供由四川农信专为制造业企业量身打造的“制惠贷”专属信贷产品,仅用3天时间,成功为其发放“制惠贷”600万元。胥歆

林州农商银行
为个体工商户“保驾护航”

“非常感谢咱农商银行发放的10万元‘商户贷’,及时解决了我的资金难题,真是雪中送炭!”客户李先生高兴地说道。

李先生在林州市区经营一家五金店,今年1月,李先生急需购进一批货物,但他的一部分客户迟迟交付不了货款,导致资金周转困难。正当李先生为此愁眉不展时,他偶然间听朋友说起了在农商银行贷款的事情,便来到河南林州农商银行阳光信贷大厅咨询贷款事宜,零售业务三部客户经理了解到李先生的困境后,为其推荐了该行为个体工商户量身打造的“商户贷”,并开通信贷审批“绿色通道”,及时将10万元资金发放到位。截至目前,该行已累计发放“商户贷”351户,金额7100万元。李昊举 武天旗

广德农商银行
上门服务助农纾困

小汪是广德市杨滩镇一名土鸡养殖场的老板,也是小有名气的短视频创作者。小汪因先天不足导致面瘫且语言表达存在障碍。在多次求职碰壁后,在父母的支持下,小汪拍摄短视频,介绍自己养殖的小鸡。尽管小汪对肉鸡养殖十分了解,也有自己独特的线上营销方式,但是由于资金不足,始终未能规模化发展。恰逢安徽广德农商银行月湾分理处的客户经理在信息采集的过程中了解到小汪的情况,第一时间上门核实后,为其发放6万元助农贷款。邓文洁

双阳农商银行
开展“金融进百企”活动

为深入贯彻落实省联社工作会议精神,立足区域,坚持主责主业,积极支持地方经济发展,吉林双阳农商银行组织开展“金融进百企”活动。

该行成立“一把手”挂帅的“金融进百企”工作领导小组,领导班子成员分片包保,带队深入区内企业,重点走访正常经营和非该行客户企业,了解企业经营情况和融资需求;对区内重点企业和项目进行实地走访,有针对性地制定服务方案,在信贷融资、资金结算等方面提供金融服务;运用县域农商银行网点多的优势,积极推广营销对公账户和代发工资业务,并在企业客户中宣传推广个人类存贷款和渠道业务产品,实现存款贷款、批发零售等多产品联动推广营销。赵玉刚

德兴农商银行
推广“农机贷”产品

为鼓励农业生产者使用先进适用农机具,更好地支持春耕春种,江西德兴农商银行推出“农机贷”助力乡村振兴。

该行以乡镇网点、金融便民服务点为依托,大力宣传“农机贷”产品,及时满足农户春耕春种的需求。“多亏了德兴农商银行的支持,让我拥有了一套自己的机具。今年我家耕地300亩地,正愁怎么进行播种呢,德兴农商银行推出的‘农机贷’可真是解决了我的燃眉之急。”家住德兴市万村乡瓦湾村胡大哥高兴地说道。原来,该行在助力乡村振兴的宣传中,了解到胡大哥购买农机的想法与资金困难后,主动上门了解情况,为其发放了10.5万元的“农机贷”。截至目前,该行已发放“农机贷”贷款40户,贷款余额469万元。金建雯

海宁农商银行“三个振兴”服务产业

走好共同富裕“特色路”

浙江农商联合银行辖内海宁农商银行扎根海宁本土,始终坚守“姓农、姓小、姓土”的核心定位,以“三个振兴”服务产业,扎实推进以人为核心的全方位普惠金融,走好共同富裕“特色路”。

该行对种植养殖业实行优惠贷款利率,培育壮大家庭农场、农民专业合作社,种粮大户等新型经营主体,推动农村产业融合发展,支持绿色生态农业发展,加快推进农业现代化发展;紧紧围绕长安花卉、黄湾水果、周王庙桑蚕等特色农业,依托农业产业园区和农业龙头企业,因势利导以“1+N”农业产业链模式为主线,创新“金融+示范性家庭农场+农户”“金融+农业龙头企业+农户”“金融+农民专业合作社+农户”模式,扶强产

业循环经营主体,促进纵向联动,以经营循环和效益提升为主向,为其产业链上下游客户提供全流程、“一揽子”差异化金融服务。

该行践行“绿水青山就是金山银山”理念,以绿色金融行动方案 and 绿色信贷战略三年行动规划为抓手,健全绿色信贷全流程管理,优化信贷结构,逐年提高绿色信贷占比,大力支持生态循环农业、节能环保小微企业、农田水利建设,强化“政银村”合作,对接农业农村建设领域重大工程,尤其是“五水共治”“五气共治”“垃圾分类”等项目,大力发展乡村旅游等绿色产业,让生态与经济协同发展;通过“金融+企业+农户”三方合作模式,优化光伏等新能源贷款流程,提供贷款资金服务,

优化能源结构,推动绿色环保事业。截至2022年末,该行绿色金融贷款余额25.98亿元。

该行打通农户金融需求与信用信息,建立乡村信用体系,变乡村基层治理“软环境”为融资“硬实力”,加快提升农村精神文明建设水平;加强行业合作,与当地印刷发行协会对接,梳理建立印刷发行企业和文创企业名单,深入走访摸排名单内企业融资需求,对符合条件的文旅企业应贷尽贷;通过再贷款政策和两项创新工具等政策切实落实文旅企业的减负降费和精准帮扶。截至2022年末,该行累计对文旅企业授信107户,授信金额7.37亿元,发放贷款98户,金额5.18亿元。王生毅



近日,云南丘北农商银行以“志愿服务送关爱 文明实践树新风”为主题,积极组织各部门、各营业网点开展群众性宣传教育活动、传承中华优秀传统文化、参与平安和谐社会建设、培育科学文明的良好风尚、发挥新时代文明实践中心宣传引导作用等文明实践志愿服务活动。图为活动现场。刘文燕

祁阳农商银行满足客户资金需求

支持女能人“抱团”创业

“我们的冷链商贸城,是目前永州及湘南地区最大的,现在每天批发量达600吨,销售流水200万元。”永州博成生态发展有限公司董事长郑绿云介绍说。永州博成生态公司是由当地17名女能人“抱团”成立的一家综合型民营企业,是集果蔬农副食品采购、恒低温冷藏运输、仓储物流、鲜果商品包装加工、批发销售等“一条龙”服务的综合型水果农贸批发市场。公司自成立之初到发展壮大,一直得到了湖南祁阳农商银行的大力支持。

2014年春节刚过,郑绿云在一次女企业家座谈会上提出了“抱团”创业的想法,李朝玲等人听后纷纷赞同,还邀请了其他15位女企业家加入,当年4月17日,17位女能人每人入股50万元成立了永州博成生态发展有限公司,郑绿云当选公司董事长。公司成立不久,在当地政府和祁阳农商银行

的支持下,连续两年签下了当地城市大道绿化项目。

“当时整个祁阳都没有一个冷链农产品批发市场,冷链物流当时在整个永州也是一个短板。因此,我们姐妹们商量决定,在离城区3公里远的七里桥镇投资办一个农产品批发市场和冷链物流园。”郑绿云说,此项目2016年得到了祁阳市政府的大力支持,并成为永州“十三五”规划重点项目。

由于项目规模大,资金投入也大,于是17位女能人找到祁阳农商银行寻求资金支持。该行在调研考察论证的基础上,认为冷链物流园建成后可为祁阳100万人口的“菜篮子”提供最大程度的便捷采购和安全保证,还能提供大量就业岗位,促进农村产业发展,该行表示给予大力支持。几年来,17位女能人中大部分人通过用自家资产、厂房等作抵押和借贷“福祥便民卡”贷款,累计

获得农商银行贷款6000多万元,保证了项目建设“不断血”。三年多的时间,一座总投资2.68亿元、总建筑面积11万平方米的冷链物流商贸城如期建成。

建成后的商贸城配备了农产品展示交易中心、大型停车场、冷库物流等基础设施工程,是集冷链仓储物流、鲜果包装加工、“一站式”的综合农产品冷链物流产业园,打通了基地生产、冷链物流、农批采集的产销各个环节,实现了全国生产基地与祁阳及周边市场的紧密融合,使当地农民受益。商贸城主动为当地种植果蔬的村民提供技术帮扶,增收帮扶,对想就业的外来务工人员提供帮扶。“我组织了七八个村民成立了一个装卸小组在商贸城搬运货物,每个月可获得10多万元的装卸费,人均月收入超过万元。”七里桥镇长寿村苏建军高兴地说。据了解,商贸城已为当地提供上千个就业岗位。柏帅 陈春仲

攀枝花农商银行米易支行多方合作

构建高效农资供应链金融生态

□ 周文军

为畅通农资保供渠道,助推农业经济发展,2022年12月15日,在米易县首届农资线上采购暨农资供应链金融生态发布会上,米易县裕丰农业、四川攀枝花农商银行米易支行、米易县兴民农业融资、四川蓝图智造科技、米易道合农资等公司共同签署了《米易县农资供应链金融生态战略合作协议》,各方将共同围绕农资仓储物流、金融服务等方面内容开展深度合作。

此次农资供应链金融生态建设项目致力于打造智慧农资经营新机制,使农资供应链可追溯、可监控、可统计,推进农资使用向专业化、精准化、科学化迈进,打造安全、可靠、绿色、智能、高效的农资供应链新生态,为农户提供优质、实惠、便捷的农资以及专业、周到、及时的种植指导服务。该项目形成了以农资4S体验中心、仓储物流中心、金融服务中心和73个村级服务站为核心的“易加农资供应链”新模式,通过发挥金融杠杆作用,进一步有效

压减农资销售中间环节,帮助广大群众减支、增产、增收。

据了解,农户可以通过线上“易加农资供应链”平台下单,就可送货上门,也可同步在线下站点直接购买或者由站点工作人员帮助下单。针对资金困难的农户,农商银行将根据农户实际种植面积、种植农产品品类、家庭劳动力等情况对农户进行评级授信后,村民可贷款购买农资,待农作物收成后再还贷款金额,期间不产生任何其他费用。据悉,截至目前,全县已经有11个站点,接下来农资站点还将覆盖到全县各乡镇、村(组),让农户都能享受到由厂家直供的农资产品。同时,站点还配有技术人员对品种选择、种植方式、田间管理和病虫害防治等方面进行指导,帮助农户提高种植水平。

近年来,米易县积极贯彻落实四川省委加快建设现代农业“10+3”产业体系和攀枝花市委、市政府加快构建“4+1”现代特色农业体系的决策部署,按照构建“6+3”产业体系和“三区四环十园”的总体布局,全力推动粮食、蔬

菜、水果、烤烟、畜牧、花卉6个特色优势产业发展,着力加快补齐现代种业、现代装备、冷链物流3大支撑性短板。

“建设农资供应链金融的意义在于规范农资市场,助农增收节支;加大金融惠民,壮大集体经济。打造‘政府搭台、金融助力、科技赋能、国企运营、集体参与、百姓受益’的米易农资供应链金融模式。为‘阳光米易’品牌果蔬定标溯源奠定坚实基础,持续擦亮‘阳光米易’果蔬品牌。”攀枝花农商银行米易支行行长说道。

该行计划给大约3万种植户提供15亿元的授信资金,专用于在这个平台采购农资,农户在平台使用授信购买农资,一年由平台公司贴补利息。目前,该行已收集种植养殖农户资料近800户,已授信近400户,金额3000余万元。而该供应链公司届时将与每个村建立全面合作,依托村集体经济的同时,每年向村集体支付约2000万元的服务费用。该供应链的建立,规范了农资市场,降低了农户的种植成本,扩大了农民收益。

大悟农商银行
金融“春雨”润茶苗

连日来,湖北省孝感市大悟县芳畈镇某茶叶农民专业合作社的茶园里一派繁忙景象。“合作社加上你一共11个股东,每个人5万元的授信额度,一共就是55万元,支付整个基地整地和栽植的费用还略有结余。”湖北大悟农商银行芳畈支行客户经理指着湖北农信手机银行的提款成功的界面对合作社法人徐总说道。

该行打通大悟山村茶叶种植大户徐总组织11名村民以茶园入股成立茶叶专业合作社。年初,为进一步提高合作社茶园附加值,增产增收。徐总经过多方考察,决定利用现有绿茶园套种油茶。但今年的茶苗价格攀升,在付完茶苗费用后,合作社所剩的资金已无力支付种植的人工费用。得知这一情况后,该行第一时间派出“金融村官”上门调查,利用智慧微贷系统为合

作社每个股东授信5万元,缓解了合作社的燃眉之急。

近年来,该行结合“小微金融店小二、乡村振兴主办行”活动,大力推进“村银共建+金融村官+整村授信”服务模式,115个“金融村官”服务262个行政村,因地制宜,对广大茶农授信,满足茶农种植资金需求。同时,该行积极向茶企推荐“农e贷”“荆楚小康贷”“亲情农贷”等特色微贷产品,有效解决茶企生产及加工融资需求。

“我们农商银行的定位就是立足三农,服务小微企业。目前我们已累计向茶农发放贷款4.98亿元,向茶业企业发放贷款1.2亿元。”该行相关负责人介绍。另外,该行还将创新融资模式,对符合要求的茶农茶企等加大信贷支持力度,更好支持茶产业健康发展。肖强

柳江农合行

加大智能家电产业信贷投放力度

自2021年投产以来,广西柳江农合行通过“桂惠贷——三企入桂贷”方式先后投放2920万元支持广西高而美节能科技有限公司扩大生产,直接为企业节约30万元的融资成本。同样坐落在粤桂智能家电产业集聚区的广西美王电器科技有限公司生产线上,工人正忙着组装螺蛳粉配套电煮锅。柳江农合行积极对接需求,累计向该企业发放贷款2897万元。目前,柳江农合行已对包含龙头企业柳州津晶电器有限公司等8家人驻园区的家电企业发放贷款,贷款余额近1.5亿元。

围绕柳州市“5+5”产业链创新供应链金融服务模式,柳江农合行借助区位优势设置3个供应链金融业务特色网点,聚焦重点支柱产业及战略性新兴产业链,主动对接柳州市、柳江区行业主

管部门提供的供应链“白名单”企业,依据供应链产业链和行业企业特性提供融资顾问服务,“一链一策”制定有针对性的金融服务方案,对核心企业实施“一对一”“保姆式”金融服务。在粤桂智能家电产业园入驻之初,柳江农合行开展深入的调研走访,根据政府相关产业政策实施情况和企业入驻的进度制定专属的授信方案,拟总授信额度达5亿元。供应链金融业务特色网点设立专属绿色通道,3000万元以下企业贷款最快可在两个工作日内办结放款。柳江农合行积极配合政府搭建“政银企”对接平台,拓宽中小微企业融资渠道,以“桂惠贷”为利器,加强与智能家电等新兴产业领域倾斜。截至目前,柳江农合行累计投放“桂惠贷”22.89亿元。陈芳

永年农信联社

量身打造“标准件惠民贷”产品

国智科技股份有限公司成立于2018年9月,是河北省重点招商引资项目,是国家高新技术企业、国家科技型中小企业,在永年紧固件产业转型升级中发挥了重要引领作用。2020年底,该企业资金流动出现问题,订单交付陷入困难,河北永年农信联社主动上门服务,及时为企业送来金融“活水”,有效缓解了企业的资金压力。

“咱们今年是第三年从信用社贷款了,永年农信联社普惠金融政策好,利率低,放款快,真的帮了我们大忙!”国智机械董事长张延岭连连称赞道。截至2月底,该联社累计向国智机械发放贷款2000万元。

永年作为标准件之乡,标准件行业创业人员众多。该联社根据永年地方发

展特点,创新推出的符合地方实际、满足市场需求的特色金融服务产品——“标准件惠民贷”。“标准件惠民贷”是该联社深入推动金融改革发展的新举措,打通服务群众“最后一公里”的新服务。由河北国智机械设备有限公司作为担保,负责对借款人购买的设备进行管理、运营,降低借款人经营风险。借款人每季度归还本金,减小还款压力,降低还款风险,使更多有资金需求的创业者享受到政策红利,更好地发挥创业担保贷款在乡村振兴战略中的积极作用,进一步加大“银企”对接力度,深入践行普惠金融理念。此举既是对区域特色产业的支持,也助力了标准件行业集群的良性循环、跨越提升。截至2月底,该联社已授信金额664.4万元。陈达

云州农商银行

普惠型小微企业贷款余额超16亿元

山西云州农商银行践行普惠金融使命,持续加大普惠小微企业信贷投放力度,跑出农信“加速度”。截至2月末,该行普惠型小微企业贷款余额16.04亿元,较年初新增1.90亿元。

“云州农商银行的线上申贷真的是太方便了,全都在手机上操作,很快就收到了贷款,简单快捷,解决了咱买种子化肥

的燃眉之急,真是感谢!”云州区瓜园乡种粮大户刘先生说道。云州农商银行大力推行“晋享贷”线上获客平台,充分利用其操作方便,速度快的优点扩大线上办贷服务覆盖面,锁定“春耕备耕”这一关键时间节点,发动客户经理下乡进村进行宣传,真正让普惠金融插上科技赋能的“翅

膀”。在普惠贷款投放过程中,该行在扎实做好线上产品的同时积极与当地金融办、经信委、中小企业局等政府部门密切合作,并针对涉农、小微企业开设了专线受理通道,及时对接,快速响应,第一时间办理相关业务,着力在涉农、小微企业融资难、融资贵的问题上寻求破题之道。

庞某是一家特色农产品专营店的创业老板,由于去年受疫情原因导致生意受到影响,收入下降不少,今年进货款和房租成了阻挡他致富梦想的“拦路虎”。云州农商银行的工作人员得知这一消息后,主动上门服务,详细普惠信贷业务,顺利为庞某投放5万元信贷支持,解决了庞某的资金难题。田野

丰县农商银行

为实体经济发展注入金融“活水”

年初以来,江苏丰县农商银行以落实上级金融政策,支持实体经济发展为着力点,围绕“丰县人首选的普惠银行”目标定位,持续加大实体贷款投放力度。

该行提前制订“开门红”活动方案,从贷款余额、贷款日均和有效信贷客户数三个维度开展考核,将各项目分解到支行,根据支行阶段性完成情况,适时强化考核导向;开展“首贷户”活动,为全县符合条件的中小微企业、个人提供更优惠、手续更便捷的金融服务。该行对客户进行分层分类,梳理“15类客群”名单,重点对普惠型客户、按揭类贷款客户、抵押类贷款客户、网贷客户、外出经商务工客群、种养大户及粮食经纪人开展金融服务,采用清单式、销号管理模

式开展精准营销,添加客户微信,建立客户标签,登记客户需求意向,持续跟进客户,解决客户金融需求。另外,该行持续下沉服务重心,利用部分人员返乡的有利时机,加大营销拓展力度,通过与区商会、行业协会、流动党支部开展联谊,开展名单化定向走访活动,对区域商会、行业协会会员开展批量授信获客。

该行对信贷业务办理流程中受理、调查、审查、审批、发放、贷后管理等流程节点实行限时办结,简化办贷手续,压缩办贷时间,线上抵押贷款产品办理时长由原来的5个工作日缩减至2个小时。截至2月末,该行各项贷款余额178.07亿元,较年初增长8.5亿元,增幅5.01%。于洪波 张文理