

吉安农商银行 联合推出新市民“贴息贷”

近期,江西吉安农商银行与吉州区财政局签署新市民贷款贴息合作协议,面向全区联合推出新市民“贴息贷”。吉州区向该行拨付专项资金240万元,按贷款金额1%的标准给予每位办贷客户财政贴息,最高贴息额度可达2万元。

此举是该行拓展普惠金融受众、提升信贷服务水平新模式,开创了当地银行业机构联合财政向新市民提供贴息优惠之先河,既破解了新市民因没有当地户籍面临的申贷难题,又为新市民办贷带来了实惠。

刘琪 胡炜

灌南农商银行 开展“法润农商”法律知识培训

近日,江苏灌南农商银行组织开展“法润农商”法律知识专项培训。本次培训邀请了灌南县人民法院副院长安述峰和庭长李迎春为参训人员进行授课。安述峰作了《《民法典》对金融业务的深远影响》专题讲座;李迎春作了“灌南农商银行金融借款合同案件分析”专题讲座,通过举例分析金融借款合同纠纷常见案例,指出该行在相关工作中需要改进和提高的地方。

通过培训,提高了灌南农商银行干部员工的专业知识和实操能力。吉开洋

社旗农商银行 首单代理保险业务落地

日前,河南社旗农商银行成功办理首笔国寿“乐盈一生”终身寿险业务。

为做好代理保险业务上线运行,该行提前与中国人寿保险公司对接,举办专题培训,动员基层网点联合开展客户邀约会,首场邀约会参加人数30余人,现场意向签单11件,意向保费19万元。此外,该行还制定了《代理保险业务营销方案》,明确了任务指标及奖惩措施,并设置“贡献奖”“天天红包奖”“大单奖”,激发全员营销热情。

李玉超

奉新农商银行 “金融驿站”服务村民“零距离”

今年以来,江西奉新农商银行通过与奉新县澡溪乡党委、政府签订党建联建共建合作协议,在澡溪乡株梓村率先试点“红色金融驿站”,选派驻村金融辅导员下沉村组。

“红色金融驿站”除了提供整村授信及水电费代缴、社保卡激活等金融服务外,还开展一系列反假币、反诈骗及消费者权益保护等金融知识宣传活动,真正实现服务村民“零距离”。

李绪平

江都农商银行 强化信息宣传队伍理论素养

近期,江苏江都农商银行召开信息宣传工作培训会。会上,该行副行长任艳指出,全行要针对信息宣传工作中存在的宣传氛围不浓、宣传力度不大等弱项,围绕焦点、重点、热点、亮点来选材,挖深度、抓新度、重热度,多学习、多动笔、多走访,从而确保在宣传工作的数量上提升、质量上出彩,更好地传播江都农商银行的“好声音”、树立“好形象”。

培训会特邀老师以《信息写作实务讲座》为主题作精彩授课,强化了信息宣传队伍的理论素养,提升了写作实务水平。

洪雅

靖宇农商银行 “吉信e开户”营销初见成效

近日,吉林靖宇农商银行开展推广“吉信e开户”产品工作。根据省联社工作要求,该行组织人员进行专题培训,并通过微信公众号、抖音短视频、微信朋友圈进行宣传。同时,全辖16家网点通过“厅堂沙龙”和利用室内外LED显示屏开展宣传工作,让客户了解到“吉信e开户”办理流程。

“吉信e开户”上线以来,开户10户,得到了客户的一致好评。

任鹤

怀安县农信联社 暖心服务获赠锦旗

近日,客户向女士将一面写有“凝心聚力、银企共赢、助企发展、共创辉煌”的锦旗送到了河北省怀安县农信联社小贷中心客户经理程杰手中,并对小贷中心的优质金融服务表示感谢。

据了解,向女士从事大型烟酒批发工作,近期因新接大量订单产生了资金缺口。程杰得知这一情况后,对该客户情况进行了调查,设计了授信方案,指导客户准备授信资料,第一时间为其成功发放贷款49万元,解决了客户的燃眉之急,获得了客户的称赞。

郭昌瑞

安乡农商银行做好“加减乘除”法

按下优化营商环境“快进键”赋能高质量发展

□ 杨喜明 李宽军 通讯员 李雄

今年以来,湖南安乡农商银行以支持三农小微、助力乡村振兴为己任,发挥服务实体经济“主力军”作用,精准施策,做好“加减乘除”四篇文章,加大信贷投放力度,夯实高质量发展根基。

做“加法”,夯实信贷投放基础。该行积极开展“五进五访普惠营销”活动,即进政府访科局、进园区访企业、进街道访商户、进社区访居民、进村组访农户,班子成员每周走访2家至3家,机关中层干部每周走访1家至2家,支行客户经理每周走访营销两天以上,通过按周“晒一晒”、按月“比一比”、按季“评一评”,持续建档客户信息、推进贷款营销。与此同时,该行还不断创新信贷产品,开展县城信贷市场专项调研,摸排县域银行机构信贷产品种类、利率等情况,精准锁定县域产业、客户消费偏好,创新推出“福祥”“乡村振兴”“新市民”三大主题系列信贷产品,利用“线上+线下”模式,满足各类客群特色化、差异化信贷需求。一方面,

加大营销宣传,开展“提额降息续贷”“优质客户让利”“线上产品体验”三大主题营销活动,维护存量客户、力争优质客户、拓展潜在客户;另一方面,通过厅堂推介、对接走访,以及在新媒体、电影院、朋友圈、村组群、社交群推出系列信贷产品宣传,扩大社会知晓度。

做“减法”,提升信贷投放效率。该行不断优化信贷服务,出台《关于进一步加快信贷投放工作的意见》,简化信贷审批流程,缩短信贷审批时限,明确“信贷管理部、独立审批人、贷审小组、贷审会”四个层级审批的贷款必须在2、3、5、7个工作日内完成现场复查、合规审查和审批发放,并接受行内纪委、全员和贷款客户的监督。同时,结合区域信用环境、支行贷款管理水平,实行激励性授权和约束性收权。目前,全行100万元以下普惠类贷款文本需客户签字个数由10个压缩为3个,办理时间压缩在两天以内。一方面,引导全行50万元以下普惠类贷款通过移动营销平台、“常德快贷”等载体发放,实现线上

评级授信及客户自助签约放款,减少线下人工操作环节,使审批发放时间从原来的两个工作日缩短为两小时以内,有效节省了客户的时间成本;另一方面,在安乡县安尤、官垱两家支行试点推行“福祥e贷·惠农快贷”,扩大基础授信面,增加客户基数。与此同时,该行还降低融资成本,制定贷款利率定价管理办法及贷款利率指导价目表,根据“借款主体、信用履约、贷款方式、新业务开通、客户贡献度、客户忠诚度”等6个维度加专属定制信贷产品,实行“6+1”差异化利率定价模型,全行贷款加权平均利率从年初的7.22%下降至现在的6.53%;为客户减免开户手续费、保险费、抵押评估费等费用7.92万元,为实体经济及个人让利210.35万元,帮助经营主体降成本、减负担、渡难关。

做“乘法”,拓宽信贷投放渠道。该行突出对稳粮保供、蔬菜种植、水产养殖和生猪养殖信贷支持,主动对接种植养殖大户、家庭农场和新型农业经营主体,加大涉农贷款投放力度,围绕安乡

县委、县政府确立的农副产品精深加工、精密制造和新材料、体育健康和医药医美三条优势产业链,建立重点产业、重点项目对接台账,实行清单制对接走访营销,深入挖掘潜在客户、优质客户、重点客户,将安裕支行打造成专门服务园区企业的特色支行,充分满足园区企业固定资产建设和流动资金需求。目前,向园区36家企业贷款、金额3.5亿元。该行还通过创新机制,为“津山口福”“优耐新材”等在建县城重点产业项目和园区企业分别发放贷款2000万元、2300万元,解决了企业融资瓶颈。同时,加强与县市场监督管理局对接,将全县5427家企业及26987户个体工商户名录下发到支行,通过系统数据比对,“一对一”“点对点”有针对性地营销贷款,提供金融服务,并利用县政府搭建的“政银企”交流合作平台,主动对接小微企业、个体工商户。

做“除法”,强化信贷投放保障。为帮助支行排除营销过程中遇到的难点问题,总行举办了3期涉及信贷政策讲解、

贵定农商银行 发放首笔“取水权”质押贷款

近日,在人民银行黔南州中心支行及水利等相关部门指导下,贵州省首笔“取水权”质押贷款成功落地贵定县,为解决中小饮用水生产企业融资难问题开辟了一条新捷径。

贵定县东山泉饮品有限公司是贵定县知名爱心企业。多年来,该公司法人张福坤和其女张青云积极投身志愿服务,曾在2008年汶川大地震期间组织一批救援物资驰援绵阳市,也曾在疫情防控期间无偿捐赠饮用水送到各防控点和隔离点,为打赢疫情防控攻坚战贡献了民营企业力量。近年来,该公司因技术改造和投产新生产线需要大笔资金投入。贵定农商银行在了解企业困难后,创新采用“取水权质押”融资模式,根据企业“取水许可证”

核定的年取水水量,换算出理论市场交易价值,按照50%的质押率作为质押增信,仅用1天时间,便通过人民银行征信中心动产融资统一登记公示系统为企业完成取水权证的质押登记及审核放款,使用人民银行支农再贷款成功发放20万元经营贷款。

据人民银行贵定县支行相关负责人介绍,所谓“水权贷”,就是企业以所拥有的取水权为质押,向银行申请贷款的一种创新型绿色金融产品,丰富了企业融资渠道。根据该企业许可年取水水量进行市场评估,人民银行贵定县支行指导贵定农商银行发放了全省首笔“水权贷”,有效盘活了企业生态产品价值,支持企业节水节能和绿色低碳发展。

王定杰

遂宁农商银行 打造创业担保贷款“绿色通道”

日前,江西省就业创业服务中心组织一行人与四川省就业局及遂宁市人社局、遂宁市经开区和河东新区管委会相关领导及人员走进遂宁农商银行国开支行,就创业担保贷款相关工作进行现场调研,该网点是遂宁市首个创业担保贷款“绿色通道”示范网点,也是江西省考察团及省就业局到遂宁市调研创业担保贷款的第一站。

调研现场,该行工作人员就本行打造创业担保贷款“绿色通道”的系列创新措施和亮点、做法进行了介绍,通过与本地政府部门联动灵活取消担保措施,运行“先贷后政”程序、设置专人专柜提供“一站式服务”等,多管齐下简化

了办贷流程,提升了办贷效率,真正实现了“绿色通道”方便快捷、更好地服务个人及小微企业。同时,现场还邀请了办贷客户演示线上创业担保贷款申办流程,简约快捷的申请流程受到了调研人员的一致好评。

“创业担保贷”是用于支持个人创业或小微企业扩大就业的财金互动产品,按目前贷款市场报价利率测算,贴息后客户实际承担年利率为2.15%,切实降低了创业群体的融资成本。截至5月末,遂宁农商银行现有创业担保贷款2634户,贷款余额5.57亿元,用实际行动践行了社会责任,受到了社会各界的认可与肯定。

李春 陈雪萍 邹爽 肖琦

敦化农商银行 “农担贷”破解农户融资难题

近年来,吉林敦化农商银行积极与省农业融资担保有限公司合作,创新推出“农担贷”信贷产品,加大对农民合作社、家庭农场、专业种植养殖户等经营主体的信贷支持力度,发挥乡村振兴金融服务专员作用,破解三农融资瓶颈,提升金融服务水平。

该行通过采取线下发送传单和宣传海报、网点配备专人讲解和线上微信朋友圈转发等方式,进行农担产品政策宣讲。同时,邀约客户参加产品宣讲会,通过多渠道宣传方式,使“要贷款找农商”的理念,强化于农户心中。

为实现农业与二三产业深度融合发

展,该行瞄准地方特色产业,积极推广“农担贷”产品。敦化市联益农副产品供销专业合作社是一家集种植、加工、销售为一体的专业合作社,是敦化市大石头镇农业产业化龙头企业,因缺少有效抵押物,扩大经营范围面临资金短缺问题。该行了解到这一情况后,在多方努力与协调下,推动100万元“农担贷”顺利发放,解决了该合作社融资难题。

该行“农担贷”产品的推出,大幅缩短了办理时限,审批时限由10天左右压缩到5天以内,且综合融资成本较普通农户贷款低100BP—200BP,充分释放了敦化农商银行在农村金融市场的活力。

赵鹏程



近日,宜昌市夷陵区东方菜市场收款码的语音播报“响”遍了大街小巷。自“收银宝”推广以来,湖北三峡农商银行营业部聚集城区商圈,辐射周边菜农,开展“收银宝”推广宣传,打通金融服务“最后一公里”。与此同时,该行还针对市场和周边社区、农区有需求的商户配备了“小康贷”“码商e贷”“创业贷”等产品及办理信用卡、特色储蓄业务,以专业服务助力小微商户发展。图为该行“电银专管员”正在了解客户使用“收银宝”的情况。

向茜

晋城农商银行实施“四位一体”精细化管理

提升实体经济信贷投放力度

今年以来,晋城农商银行通过强“理念”、建“机制”、巧“工具”、促“联动”“四位一体”精细化管理,全面推动信贷结构调整、优化。

“思想”破局,信贷转型先行先试。该行坚定脱虚向实、回归主业、深耕小微、调整结构,主要投向优质国企、重点产业化龙头企业、地方龙头企业、重大转型综改项目、民生工程,大额贷款占比仅为12.13%,远低于30%的监管要求。

“机制”搭台,精细管理活力迸发。该行全面推行“三台六岗”信贷集

中化管理模式,实现了贷款营销与调查相分离,信贷各环节专业化、集中化管理,风险防控更精准、更有效。同时,该行还建立晒单亮绩、业绩通报、业务督导小微信贷投放长效机制,通过日报通报、周排名、月考核,充分调动客户经理的主观能动性。

“工具”增效,营销获客效率激增。该行将信贷产品梳理形成信贷产品手册,高频率优化更新,明星产品业绩突出;细分网格客户,实现客户精准营销;加强对信贷数据的开发利用,根据不同阶段的业务重点,开展各项贷款专项竞

赛活动,奖优罚后,增加信贷活力。

“联动”全局,合作共赢全面提升。该行通过党建共创、“政银企”合作、“银担”合作,实现联动提升效应。该行与134个村(社区)签订党建共建共创协议,完成辖内45个建制村的整村授信,授信覆盖面达77.59%;开展“百行千企进万企”活动和“千名行长结对子”活动,入园区、进企业,为园区、企业提供优质服务。

截至目前,晋城农商银行实体贷款余额94亿元,较年初净增10.25亿元。

钱柯宇 张芳芳

服务有为

石泉农商银行以“三资平台”为抓手

推进农村金融服务多元化

近日,陕西省安康市农经站和省联社安康审计中心对石泉县“三资平台”工作进行了调研,对石泉农商银行支持“三资平台”建设给予了肯定,同时为后期深化合作、系统运用、业务培训、科技支持等方面提出了具体要求和期望,为石泉农商银行进一步做好“三资平台”工作和支持农村集体经济组织发展指明了方向、画出了重点、明确了目标。

近年来,石泉农商银行全力支持农村集体“三资平台”建设,保障农村集体“三资”制度化、规范化、信息化监管政策落地,不断丰富和完善农村金融服务生态场景,助力农村集体经济壮大。

该行成立以董事长任组长、行长为责任组长、分管副行长任副组长、相关

部门负责人为成员的工作领导小组,于2020年5月与农业农村局签订了《石泉县农村产权交易平台建设及管理服务协议》,出资完成了县农村集体“三资三化”管理平台建设,并负责“三资平台”“银农直联”模块日常运用及维护。同时,总行主抓部门加强与县农经站日常业务沟通,营业网点常态化与属地镇农经站、村“两委”开展业务合作,通过县、镇、村良好的沟通协作,确保了“三资平台”高效落地、运用见效。

通过近三年的运行,“三资平台”系统使用效果良好,为石泉农商银行做好农村集体经济组织金融服务奠定了坚实基础,切实做到了“四个全覆盖”。即账户开立全覆盖,全县150个农村集体经济组织均在石泉农商银行开立基本账户,账户余额达3380余万

元;系统使用全覆盖,150个农村集体经济组织均已使用了“三资平台”,三年来,通过“银农直联”办理业务3200笔,涉及资金1.06亿元;培训辅导全覆盖,仅在2022年参与组织实施村镇集体经济管理人员专题培训15场次,500余人次,覆盖全部150个农村集体经济组织;信贷服务全覆盖,为150个农村集体经济组织建档,授信110户、金额2708.75万元,用信74户、金额1314.15万元,有效促进了村级账务规范化、透明化、廉洁化,加速推进农村集体资金、资产和资源管理利用最大化和最佳化。

下一步,石泉农商银行将以“三资平台”为抓手,推进农村金融服务多元化,为全面助力乡村振兴贡献农商银行力量。

毛梓屹