

椒江农商银行 首笔线上排污权抵押贷款落地

近日,浙江农商联合银行辖内椒江农商银行通过全省一网通办系统,成功发放了台州首笔线上排污权抵押贷款,“贷”动企业绿色发展。

位于椒江下陈街道康乐小微企业创业园内的台州九鼎休闲用品有限公司,收到由椒江农商银行发放的排污权“组合贷”1000万元。台州九鼎休闲用品有限公司是一家以缝纫机零部件生产为主的企业,近年来企业陆续上马了多条装备流水线,提前开展产能布局,资金需求较大。椒江农商银行工作人员在走访了解到该企业持有排污权许可证后,迅速响应政策,为企业量身定制了包含排污权在内的“组合贷”这一绿色融资方案。

据介绍,排污权抵押贷款是指借款人以其拥有的排污权为抵押物,向银行申请获得贷款的融资方式,区别于以往传统的房产、土地抵押的固有模式,丰富了企业融资担保渠道。

桂平市农信联社 将“流动银行服务车”开进企业

近日,广西桂平市农信联社将“流动银行服务车”开进木乐镇某纺织企业厂区,让企业职工足不出门就能享受“一站式”金融服务。

“不用跑银行网点,直接把业务给办了。没想到,桂平市农信联社这辆服务车这么方便啊!”作为首批尝鲜的客户,一名企业职工对此称赞连连。在业务办理现场,工作人员为企业员工办理工资卡、电子银行等业务,“手把手”教企业职工使用手机银行、云闪付等产品;并通过发放宣传折页、现场解答等方式,向企业职工普及个人信息保护、存款保险、新市民金融服务、防范电信诈骗等金融知识。

雷山县农信联社 金融助力“研学游”

连日来,在贵州省雷山县郎德镇郎德下寨写生“研学游”的客人一波接着一波,让静谧的苗寨增添了几分热闹。

“才刚送走了中央民族大学的学生,又迎来了重庆大学200多名学生。”雷山县郎德下寨寨之家的负责人祝玉翠高兴地说道。

50岁的祝玉翠一直以来从事着与艺术有关的工作。她所经营的艺寨之家距离贵州雷山县农信联社郎德信用社很近,艺寨之家从开始启动、改造吊脚楼、购置家用电器等初步成型,郎德信用社都看在眼里。在得知祝玉翠资金出现短缺的情况后,郎德信用社主任韦成武第一时间为她发放了30万元的信用贷款。有了充足的资金,祝玉翠对艺寨之家进行升级改造,如今成为了苗寨写生创作基地,一次可接待写生团达300多人。

灵璧农商银行 播洒助农生产金融“及时雨”

灵璧县虞润农业专业合作社法人代表罗伟是有名的种植能手,在成立合作社后,又建了仓库,想提前预订一批复合肥。因前期土地租金、田间管理投入不少,加之秋季作物未收割,购买肥料资金没有着落。

“我们初步估算了一下,大概需要资金80万元,这对我来说真的很凑齐,就在准备放弃的时候,灵璧农商银行主动联系我。通过实地走访,结合经营情况,为我授信100万元,解了燃眉之急。”罗伟介绍说。

今年以来,安徽灵璧农商银行灵活运用“线上+线下”方式,加强政策宣传,一方面,在官方微信公众号发布和推广涉农金融产品与服务;另一方面,通过主动走访对接等方式开展金融政策宣传,在做到对接全覆盖的同时,对有资金需求的新农经营主体第一时间满足资金需求,切实增强金融服务获得感。

漯河市郾城区农信联社 全方位金融服务护航涉农主体

为切实加大支农助农惠农工作力度,河南漯河市郾城区农信联社及时调整信贷方向,通过推出新的涉农信贷品种,推行线上申请程序,实行优惠利率等多种举措,着力解决群众贷款难、贷款贵的问题。特别是“兴农贷”的推出,较大程度上满足了乡镇粮食生产、精收收购、农资经营、新型农业经营主体生产等方面的资金需求。此外,该联社组织人员走村入户,详细了解群众生产生活情况,为群众致富建言献策,提供政策、信息、资金等方面的帮助。不仅如此,该联社还由班子成员、党员干部带头,逐一走访种植合作社、粮食收购加工企业、农资供应企业,为企业生产经营“把脉问诊”,建立需求台账为企业提供全方位的金融服务。截至今年7月末,漯河市郾城区农信联社涉农贷款34.74亿元。

常熟农商银行发挥地方金融主力军作用

引金融“活水”流向实处

□ 李道海 通讯员 宋杰

近年来,江苏常熟农商银行积极贯彻党中央、国务院关于普惠金融发展的总体部署,紧紧围绕苏州市委、市政府金融工作要求,坚定支农支小的初心使命,充分发挥地方金融“主力军”作用,全力支持实体经济和民营企业发展。为更好落实乡村振兴战略,常熟农商银行结合乡村区域产业特色,推出“强镇强村”“三个信用”等乡村振兴重点支持计划,对苏州地区城、镇、村、户的产业发展进行全力支持。为进一步畅通融资渠道,该行不断完善“三农”产品体系,以“农建贷”“农营贷”支持农村三产融合发展,以“富村贷”“有田贷”“水利贷”支持农村集体经济和新型农业经营主体发展;进一步深挖农村承包土地经营权抵押贷款、“苏农担”业务拓展空间。

常熟农商银行积极响应省联社有关金融支持创新、创业号召,全力支持小微企业和个体工商户创业、发展与成长,落实苏州市“金融支持企业自主创新行动计划”,成立企业自主创新金

融支持中心,针对成长性、轻资产的创新型企业,推广政府、银行、保险公司三方风险共担的融资产品“信保贷”,助力大众创业、万众创新;针对小微企业和个体经营类客户,持续推进信贷服务线上迁徙,今年推出纯信用产品“市民贷”;在实现全额银票全流程线上化基础上,进一步创新升级“融易贴3.0”。此外,该行通过优化贷款利率定价、清理减免非利息类融资费用等多项措施,改进优化小微企业融资配套服务。不仅如此,该行聚焦小微企业、商户经营困难情况,一方面,加大信用贷款投放,解决客户资质弱、无抵押的首贷难题;另一方面,坚持不断贷、不抽贷、不压贷,帮助客户渡过难关。

为持续融入“一带一路”开放新格局,常熟农商银行坚持“融资”与“融智”并举,支持苏州地区贸易企业“走出去”与“引进来”相结合。该行注重本外币业务融合拓展,专注于国内外贸易结算和融资服务一体化建设,深挖产业链、贸易链不同环节资金需求,努力提升本外币综合服务能力;积极拓展非美元结算渠道。为满足外贸企

业规避汇率风险的需求,常熟农商银行研发对客户保值、增值、避险类衍生金融产品,推出“远期结售汇”“外汇掉期”“外汇期权”等多个避险产品。

在小微金融领域,常熟农商银行综合运用金融科技前沿技术,整合德国IPC微贷技术与自身实践,在自主开发移动贷平台的基础上,不仅打造了前台营销调查、中台审批、后台管理操作的小微“信贷工厂”模式,大大提升了信贷服务效率,而且推动资产、负债等功能融入一个移动平台,实现“客户经理一台设备、客户一个端口”的移动便捷化服务。

在深入了解商户和消费者痛点基础上,常熟农商银行整合市场主流支付渠道推出“一带一路”服务平台,有效实现银行与商户、商户与商户之间客户资源共享,有效提升客户体验。目前,常熟农商银行持续加强与政府、批发零售等企业合作,大力推进“银超”、数字人民币等金融应用场景建设,迭代优化移动展业平台、手机银行、微信小程序,让更多智慧金融和便利服务走向广大商户,走进千家万户。



由江西省南丰县桑田镇肖坊村党支部书记吴竹生创办的南丰县汤科生态养殖专业合作社,在江西南农商银行90万元贷款的扶持下,利用荒山建造了简易猪舍并从西藏灵芝引进藏香母猪猪种130只,公猪种4只实行圈养,合作社吸纳了3户困难村民入股并就业,目前拥有藏香猪存栏数400多只,年底可出栏200多只。图为该行客户经理来到猪舍向吴竹生了解藏香猪养殖和资金使用情况。

屯留农商银行主动上门对接需求 让小连翘“撬动”大产业

屯留区张店镇八泉村是远近闻名的“中国连翘之乡”,在这个不足200户的村落,分布着大大小小十几家中药材收购、粗加工等民营企业和合作社。连翘不仅是当地村民增收致富的重要产业,也是助力乡村振兴的“制胜法宝”。

今年以来,山西屯留农商银行积极履行社会责任,精准融入区域发展,用足、用活、用好信贷政策,加大对连翘产业的支持力度,使小小的连翘串起了农民增收致富的美好愿景。截至目前,该行累计支持中药材20余户,投放贷款580余万元。

该行加大提升普惠金融服务质效的力度,做实走访建档,批量获取药材市场客户清单,组织客户经理按照“一户一档”“一户一卡”的要求分类建档,精准管理,及时更新民营企业和合作社的基本情况,了解客户经营状况及

金融服务需求,向客户“一对一”精准介绍金融政策,为有信贷需求且符合办贷条件的客户及时提供信贷资金支持;对符合条件但暂无资金需求的农户,提前建立授信额度。

该行以特色连翘产业的全链条、融合式、一体化发展为契机,积极走访调研,了解市场行情及金融需求,因地制宜,结合实际情况,按照民营企业和合作社特点,有针对性地营销“晋享贷”“惠农贷”等特色信贷产品,对标其种植、生产、加工、收购、销售,扩大规模等不同阶段,构建“菜单式”金融助力模式,实现“全方位、全产品”金融助力,在全面调查细分客户的基础上,实现精准营销。同时,该行通过利率杠杆润滑剂的作用,加快客户、期限、担保等方面的结构优化,安排专岗专人协助企业办理价值评估、质押登记等

手续,打通“绿色通道”。

该行在加大资金支持的同时,对于企业的采购、生产、销售等环节给予更多关注,利用自身的宣传平台,发挥直播带货的线上优势,通过线上“抖音直播”的方式融入场景化营销,将农产品销售的渠道进一步拓宽,不断扩大连翘茶的知名度,实现“银企”合作共赢。

一方面,该行积极与区农业农村局、乡村振兴局开展党建共建,辖内网点分别与所在地方政府部门签订助力乡村振兴战略合作协议,依托农商银行点多面广的优势,不断整合优势资源支持“三农”发展;另一方面,深入推进整村授信,派驻“金融联络员”协助开展整村授信工作。与此同时,该行安排专人加强与涉农重点项目、重点产业的了解、沟通,实现对对接全覆盖,进一步摸清辖内客户的金融需求。

(上接1版)此外,与保险公司合作,为抵押牲畜办理牲畜保险,抵押期间发生保险事故的,抵押人以所获得的保险金、赔偿金优先清偿所担保的主债权。

以龙头企业为重点的“银行+龙头企业+监管+保险”模式。在“银行+监管+保险”的基础上,内蒙古农信社与龙头企业合作,以龙头企业为核心,由龙头企业提供其上下游客户的融资推荐函,符合准入条件的,农信机构与龙头企业、贷款客户签订资金监管协议,保证龙头企业与贷款客户的交易款项汇入指定账户,优先用于偿还贷款本息,利用产业链优势控制风险。该模式目前主要应用于蒙牛、伊利等头部企业。

以政府为重点的“银行+政府+监管+保险”模式。在“银行+监管+保险”的基础上,内蒙古农信社与政府部门合作,由政府部门建立风险补偿基金,撬动信贷资金支持当地畜牧业发展。政府部门协助提供优质客户名单,村干部、同乡邻居等作为贷款保证人并协助客户经理、监管公司对抵押牲畜共同进行监管,确保抵押物安全。

如何更好地应对挑战,服务好乡村振兴,并实现自身高质量发展,是农信社必须认真研究并解决好的现实问题。内蒙古农信社紧紧围绕“小法人”的特点,大力破除妨碍发展的体制机制障碍,发挥好业务经营“小、快、灵”和人缘地缘优势,巩固好农村牧区市场基础;保持战略定力和历史耐心,坚持“做小、做散、做精”,持续在优势领域默默耕耘、精耕细作;加快服务升级,主动适应农业发展新趋势,强化问题导向,升级服务理念,创新服务模式,提升服务质效;加快数字化转型,整合多方信息,打破信息壁垒,快速准确获取和满足各类经营主体金融需求;利用好、激活好农村资源要素,通过搭建农村集体“三资”管理平台,与保险、农担公司深度合作等方式,解决农村要素资源抵押融资“确权难、登记难、管理难”等问题;统筹发展和安全,加强风险防控,牢牢守住不发生系统性金融风险底线。通过综合施策,提高农信社的综合经营管理水平,为高质量发展奠定坚实基础。这些举措,有效激活了内蒙古地区农村生产要素资源,共同为服务乡村振兴开新路、添动能。

内蒙古农信社始终坚持政策导向,认真贯彻落实“五大任务”、服务乡村振兴有关部署,制定出台“巩固拓展脱贫攻坚成果同乡村振兴有效衔接的意见”、2023年服务乡村振兴14项重点工作以及支持新型农牧业经营主体、肉牛肉羊、奶业振兴、畜草产业”等“一揽子”方案,并多次召开专题会议对相关工作进行部署推进。截至6月末,全区农信社各项贷款余额4256亿元,其中涉农信贷贷款余额2664亿元,占比62.59%,累计发放“活体牲畜抵押贷款”7722笔,余额50.16亿元,2022年人民银行乡村振兴考核评估中,全区93家法人机构中72家机构被评为良好以上档次。

内蒙古农信社取得的这一项项口碑成就,是一代又一代“农信人”在接续奋斗中铸就的“守望相助、百折不挠、科学创新、绿富同兴”的农信精神。接下来,内蒙古农信将持续优化金融供给,以更好的金融服务全面助推乡村振兴,同时创新业务模式,因地制宜支持发展地方特色产业,进一步发挥特色产业在乡村振兴中的重要作用,助力农牧民增收致富,推进乡村振兴高质量发展。内蒙古自治区农村信用社联合社

怀来农商银行 推出乡村振兴特色信贷产品“兴村贷”

怀来县新保安镇水窑沟村位于怀来县新保安镇北部山区,在村党委班子带领下,该村在全县率先完成了农村集体经济股份制改革,成立了水窑沟村股份经济合作社,大力发展特色种植业、特色养殖业、特色生态旅游项目。8月末,为全面推进金融支持乡村振兴,支持农民创业致富,为乡村振兴建设及农村经济发展提供强有力的金融支持,河北怀来农商银行向该村农村经济合作社发放乡村振兴专属贷款——“兴村贷”200万元。

怀来农商银行推出了乡村振兴特色信贷产品“兴村贷”。该产品是面向怀来县辖区内各行政村党组织领办的农村集体经济组织以及从事农业及相关产业生产经营的各类企业、专业大户、家

庭农场、农民专业合作社、养老机构等新型经营主体组织,用于生产经营或服务。该产品灵活采用信用、抵押、保证等方式,贷款期限最长不超过3年。怀来农商银行立足乡村,主动作为,将新保安镇水窑沟村作为切入点,多次上门走访,实地调研,积极宣传怀来农商银行“兴村贷”产品政策和优惠措施。

怀来农商银行主管信贷行长与该项目所在乡镇支行行长共同到村内养殖基地、种植基地、旅游项目基地查看实际情况,了解经营现状,提出合理信贷方案;客户经理在建档、评级、授信、用信环节加快工作速度,总行授信审批部开通“绿色通道”,缩短办贷时间,提升服务效率,仅用3天时间就将200万元信贷资金发放到位。

黄岩农商银行 “一对一”服务助瓜农渡难关

近日,在山西省长治市,黄岩外出瓜农陈枫在田间收到了浙江农商联合银行辖内黄岩农商银行工作人员送上门的续贷服务,这让他长舒一口气。

近期,黄岩区部分外出瓜农遭遇销售困难、瓜价下跌、收益下降等难题,牵动了家乡人民的心。在区委、区政府的统筹部署下,黄岩农商银行联合多部门推出《助黄岩瓜农纾困解难政策十条》。

陈枫今年在山西省长治种了110亩大棚西瓜,二季度以来的暴雪和暴雨灾害让他的西瓜大棚遭到损坏。得知情况后,黄岩农商银行工作人员不远千里,来到他的田头了解情况,针对其实际情况,决定给予150万元无缝续贷、新办贷款下调利率,提供2000元减息券

等综合服务,帮助其渡过难关。

连日来,黄岩农商银行外出金融服务团队还兵分两路,在山西、内蒙古等地,逐户走访了解瓜农目前所遭遇的困难及需求,进行“一对一”服务,真正把帮扶政策送到瓜农身边。

在《助黄岩瓜农纾困解难政策十条》中,该行加强与有关部门党建共建,强化政策对接协调,设立定向帮扶基金,向瓜农减息总额100万元以上,新发放贷款平均利率下调60BP,小额贷款以信用贷款为主,大额贷款引入省农担、政银担进行担保,扩大支农再贷款、“财金助力扩中家庭”等低利率贷款覆盖面,组织党员干部员工上门走访服务,积极助力黄岩瓜农渡过难关。

安义农商银行青湖支行 移动办贷为养殖户解决资金难题

“真的非常感谢你们,没想到银行贷款也这么方便快捷!”近日,在安义县万埠镇南楼村从事养殖业的农户胡显兵从手机银行上提取了江西安义农商银行青湖支行发放的14万元“安易贷”贷款。

今年38岁的胡显兵,于2020年回到老家从事养殖行业。刚开始从事养殖行业的胡显兵,运气似乎并不是太好,入行第一年养大的小猪一夜之间全部病死。不甘放弃的他找亲戚朋友借到了一部分资金,重新购买了仔猪进行养殖,准备东山再起,结果又遇到猪肉价格巨大波动,整年的经营几乎没有盈利。手上资金已经所剩无几了,等到小猪长大出栏还需要时间,这中间的资金缺口让胡显兵愁上加愁。他不是没有想到过银行贷款,但是一想到自己没有房产也没有人担保,便打消了这个念头。

就在这时他听村干部说,安义农商银行青湖支行正在开展整村授信工作,农户也可以凭借自身信用贷款。于是,他抱着试试看的心态走进了安义农商银行青湖支行的营业大厅。

在了解到养殖户胡显兵有贷款需求之后,该支行客户经理详细介绍了“安农贷”“安易贷”等多种贷款产品,并结合实际情况,推荐其办理“安易贷”。在确定贷款产品之后,客户经理立刻动身,到养殖基地进行现场调查,并利用移动IPAD进行现场办公,仅仅用了半个小时,就将办理“安易贷”所需要的相关材料通过IPAD上传到系统,并将客户情况汇报给行长进行审查确认,并告知他只需要在家里耐心等待即可。

金融村官

来到湖北云梦县胡金店镇盛馨村,映入眼帘的便是大片的油菜花田,金黄的油菜花仿佛大师的画卷一般,令人心旷神怡,也吸引着大批的游客前来观赏。如此一片欣欣向荣的景象,放在三年前是想也想不到的。盛馨村因其地理位置及土壤等因素,水稻小麦等粮食作物并不适宜于在此生长,而盛馨村则以油菜花、棉花等农作物种植作为主导产业,油菜花以及棉花等作物价格低廉,村民们种植积极性不高。

2020年,盛馨村迎来了“金融村官”,湖北云梦农商银行胡金店支行的客户经理马亮被派遣到了盛馨村担任“金融村官”。胡金店镇是马亮的故乡,从小在此生活的他对于盛馨村也是无比熟悉。于是,他很快便和村民熟悉了起来。无论是存取钱,还是缴纳电费、水费,只要村民有疑问,马亮都会尽心尽力地为村民解决,村民也亲切地称他为小马,“小马,我这个钱取不出来了,你帮我取一下”“你们这里的那个小马呢,我要他给我办”此类话语在云梦农商银行胡金店支行不绝于耳。“金融村官”名为村官,实为银行服务农民的联络员。

为响应国家美丽乡村建设的号召,胡金店镇政府推进乡村建设,将盛馨村定为实验点,致力于打造油菜花海,推动胡金店经济的发展。面对如此情况,马亮迅速告知村民并积极调研走访,掌握了大部分村民的金融需求,制定了专属的金融服务方案,通过整村授信及精准信用投放“福e贷”等,支持了盛馨村油菜花海的建设和。

胡金店镇的谢师傅是当地有名的化肥供应商,承包了胡金店镇大部分农户的化肥供应。在政府开展乡村振兴建设后,农户们的化肥需求逐渐增多,谢师傅计划扩大化肥供应的规模,却因没有足够的流动资金进账而心急如焚。在了解到谢师傅的金融需求后,马亮第一时间带着平板电脑来到谢师傅家中,通过“301微贷服务”现场采集信息,全线上审批操作,当面授信,30万元的贷款迅速到位,解决了谢师傅的燃眉之急。

如此迅速的贷款方式,谢师傅对此赞不绝口:“以前申请贷款要提前准备众多资料,等待审批,还要到银行柜面办理提款手续。现在都能够上门服务了,当天就能审批到账,既方便又快捷。”“智慧微贷”是湖北农商银行推出的服务小微商户的信贷业务移动进账平台,涵盖贷款申请、审批、签约、提款全流程,并且通过一台平板电脑就能实现,高效且便利。

“金融村官”的到来,为乡村振兴注入了金融活力,是实实在在为农民服务,扎根于农民群众的村官,而云梦农商银行也将持续增加助农小贷款的投放,扛起乡村振兴的政治责任,助力建设美丽乡村、乡村振兴的宏伟蓝图。

马亮·扎根乡土服务群众

刘念